



EMPRESSES

L'OBSERVATORI

ECONÒMIC, SOCIAL I MEDIAMBIENTAL DE LA GARROTXA

2015

Anàlisi Estats Comptables de La Garrotxa



Eduard Gironella - Professor Associat

RESUM EXECUTIU

VISIÓ GENERAL

El 89% de les empreses garrotxines actives registrades al SABI són Societats Limitades, i gairebé la totalitat de la resta són Societats Anònimes. No obstant, aquestes darreres aglutinen el 47% dels ingressos l'any 2013, i el 41% dels treballadors.

El sector alimentari representa l'any 2013 1/3 dels ingressos agregats i un 23% dels treballadors de l'any 2013 corresponen a empreses. El comerç té un pes de la cinquena part dels ingressos i un 17% dels treballadors.

La majoria de societats garrotxines actives són immobiliàries i serveis a empreses (20%), del sector comerç (també 20%) i de la construcció (18%).

El sector industrial perd pes de 2005 a 2013 en nombre d'empreses i treballadors, però no en volum d'ingressos. Destaquen positivament els sectors alimentari, energia, aigua i extractives i agricultura, ramaderia, silvicultura i pesca. Dins de serveis, té una bona evolució administració pública, sanitat i ensenyament.

L'any 2013 hi ha un 5% menys empreses de les que tinguem dades relatives als seus resultats que a l'any 2005. El nombre màxim de societats es dona l'any 2009, amb un 15% més que l'any 2013.

L'immobilitzat de les empreses creix de mitjana per sobre del 10% anual de 2005 fins 2009, i a partir d'aquest exercici s'estanca.

Fins 2007 un 80% de les empreses garrotxines tenia beneficis. L'any 2013 aquest percentatge és del 66%.

L'agregat de beneficis l'any 2013 és el mínim de la sèrie estudiada i un 2% inferior al de l'any 2005. El millor any és 2007, amb un 60% més de beneficis que 2013. L'any 2012 registra el màxim nombre d'empreses amb pèrdues, però el moment on la suma de pèrdues és pitjor és 2009, quan també toquen fons els resultats globals (suma de beneficis i pèrdues).

La població sense l'educació més bàsica no arriba al 12%, mentre que el percentatge de persones amb un nivell d'estudis superior a l'obligatori (ESO) és de gairebé el 40%. Dins d'aquest grup, els que tenen com a mínim una Diplomatura són aproximadament el 15%.

PRINCIPALS MAGNITUDS DE LA GARROTXA

Entre 2005 i 2013, possiblement degut a la crisi que s'ha viscut, les empreses garrotxines han adoptat una postura que es podria qualificar de conservadora, amb una evident retenció de beneficis que ha fet enfilar la capitalització del 50% al 57%. Gràcies a això, s'ha aconseguit reduir el Passiu Corrent (de 37% a 29%) en totes les seves partides excepte Proveïdors, que puja molt lleugerament. El Passiu No Corrent no varia (13-14%).

Les inversions en Immobilitzat Material i Immaterial s'han aturat, i els actius no corrents han crescut (de 43% a 46%) bàsicament en Altres ANC (inversions immobiliàries o financeres). L'Actiu Corrent s'ha reduït (57% a 54%), però una bona part del que han baixat els deutes de clients (27% a 19%) s'ha quedat en forma d'actius líquids (que guanyen pes del 12% al 16%).

Aquest darrer punt és força rellevant, atès que la combinació d'això amb la reducció del Passiu Corrent dona com a resultat unes ràtios de liquiditat per sobre del que seria recomanable

durant 2013 (1'83 per a AC/PC, que seria correcte, però 1'19 per a tresoreria, i 0'54 per a disponibilitat), quan l'any 2005 estaven a uns nivells gairebé òptims.

Possiblement tot això està molt influenciat pel comportament de les grans empreses garrotxines, que tot i partir d'una menor capitalització (41%) que la mitjana l'any 2005, s'igualen amb el conjunt al 2013. Anàlogament, protagonitzen una bona part del creixement dels actius líquids, que passen del 4% al 21%.

Les empreses mitjanes són les que segueixen fent més inversions en actiu no corrent, que passa del 33% al 40%. El seu pes i creixement en Patrimoni Net és molt inferior (puja de 46% a 48%). Aquest segment és clarament el menys conservador de La Garrotxa, aspecte que també es veu en les seves ràtios de liquiditat.

El perfil de les empreses petites i micro és de nou conservador i molt similar entre les dues tipologies. Ambdues presenten una capitalització del 61%, per sobre del que seria recomanable. I la seva liquiditat també és excessiva. La diferència és que les societats mitjanes ja tenien una posició de liquiditat alta l'any 2005 i les micro no.

Un altre punt a destacar és que la majoria del deute és a curt termini. Només en el cas de les societats micro curt i llarg termini gairebé s'igualen.

Totes les rotacions de les empreses de La Garrotxa baixen. Les empreses petites són les que presenten un millor comportament en rotació d'existències, i les mitjanes en la resta de rotacions.

Les empreses grans cobren molt més ràpid de clients que la resta (51 dies, quan la mitjana és de 78), i també són les que triguen més a pagar, juntament amb les micro, però sense tanta diferència respecte a la mitjana de 81 dies. No hi ha grans canvis en el període estudiat: es cobra un 10% més ràpid al 2013 que al 2005, i els pagaments s'endarrereixen una mica.

Els terminis d'existències s'incrementen un 20%, i destaquen les grans diferències entre les menys àgils (les micro, 268 dies) i les que gestionen millor els estocs (les petites, 89).

El fons de maniobra guanya pes (de 20% a 24%), amb un increment molt important a les empreses grans.

Els ingressos en general pugen fins 2007, es desplomen durant 2008-09, i posteriorment s'estabilitzen. Això varia força entre les quatre tipologies.

De manera resumida, el marge brut cau poc des de 2007 fins 2013 (41% a 40%), i el valor afegit gairebé no es mou (al voltant del 23%). BAI (5% a 4%), BAI (també 5% a 4%) i Benefici Net (BN, 4% a 3%) cauen. Les companyies mitjanes són les que es comporten millor.

El ROI empitjora de 2005 a 2013 (5% a 3%) i el ROE també ho fa (de 10% a 5%). Les societats mitjanes doblen aquestes xifres, i es comporten pitjor que el global de La Garrotxa les petites i, sobre tot, les micro.

Els ingressos provenen majoritàriament d'empreses mitjanes (33%) i petites (30%), seguides de les grans (23%) i, finalment, a distància, les micro (14%).

LA GARROTXA PER SECTORS

El sector alimentari inverteix en Immobilitzat Material, té una menor capitalització que el global de La Garrotxa, i, en general, és més àgil en la gestió de rotacions i terminis. Té marges inferiors que també cauen més des de 2005, però tot i així ROI i ROE estan a nivells similars als garrotxins.

L'endeutament del sector tèxtil, confecció i cuir està una mica per sobre del que és recomanable. Aquest deute és més a llarg termini que la mitjana, però atès el baix cash flow, el sector necessita més anys per a tornar-lo. ROI i ROE són negatius en els darrers dos exercicis.

Si parlem del sector de cautxú i plàstic, aquest es caracteritza per marges més elevats que es tradueixen en rendiments i rendibilitats molt millors que la mitjana. Això influeix en millor capacitat de devolució del deute i més cobertura de despeses financeres. La liquiditat és inferior que la global, i fins i tot una mica curta.

Dins el sector d'arts gràfiques i paper cal esmentar la bona gestió de les existències (40 dies), i el pes de l'actiu no corrent (59% l'any 2013), on s'inverteix en Immobilitzat Material. La ràtio de liquiditat, massa baixa, queda fora del rang recomanat.

El sector de la construcció parteix l'any 2005 d'una situació d'excessiu endeutament (0'66) que acaba regularitzant-se al final del període estudiat. Una gran part de l'actiu són existències (48%, que a més creix des del 41% de 2003). Això provoca que la ràtio de liquiditat sigui massa alta i que les rotacions i terminis relacionats amb aquesta partida siguin dolents.

Pel que fa al sector energia, aigua i extractives, destaca el gran pes de l'actiu no corrent (77%) i la inversió feta en Immobilitzat Material (que passa de 56% a 70%). No hi ha gairebé existències. La liquiditat no arriba als mínims, i, a diferència de la majoria de societats garrotxines, el deute es fa més gran (46% a 51%). Els terminis són més baixos, les Despeses de Personal estan més contingudes (8%), i BAI (9%), BAI (8%) i BN (7%) són millors que la mitjana.

En el sector metal·lúrgic, l'actiu no corrent sorprèn pel seu poc pes (35%). Els actius més líquids baixen (20% a 17%), però les ràtios de tresoreria (1'31) i disponibilitat (0'45) són encara massa altes. Els terminis de pagament (113) i cobrament (131) són més alts que la mitjana, i també les Despeses de Personal (26%).

També sorprèn el poc pes de l'actiu no corrent del sector maquinària (26%), on el deute és molt baix (0'38) i hi ha millor disponibilitat per a fer-hi front. La liquiditat és més elevada que la mitjana. Gràcies a marges alts que compensen Despeses de Personal per damunt de les globals, ROI i ROE tripliquen en molts exercicis els de la Garrotxa.

Al sector agricultura, ramaderia, pesca i silvicultura l'endeutament és més alt i creix (0'53 a 0'55). També es cobra (101) i paga (117) més tard que la mitjana garrotxina. La càrrega financera fa que el palanquejament sigui menor que el global, i durant el període estudiat empijoren molt ROI i ROE, fins quedar també per sota.

De la resta d'empreses del sector industrial podem esmentar la pèrdua de pes dels actius no corrents (45% a 35%), però sobre tot un endeutament massa baix (0'25) i una liquiditat desmesuradament alta en cadascuna de les ràtios que la componen.

Encetem els sectors de serveis amb el comerç, que té com a característiques un actiu no corrent menor (32%) i endeutament alt i en el límit (0'60). Els terminis de clients i proveïdors s'han allargat durant els darrers anys. Palanquejaments, ROI i ROE estan per sobre de la mitjana.

Els trets bàsics del sector transports són l'elevat actiu no corrent (75%), protagonitzat presumiblement per les inversions (58%), i una excessiva capitalització (77%). És raonable pensar que els excel·lents resultats financers deriven d'això, punt clau en els bons palanquejaments que permeten transformar ROI pobres en ROE atractius.

El sector immobiliàries i serveis a empreses és molt similar a l'anterior: actiu no corrent del 79% amb forta presència d'inversions (50%), massa Patrimoni Net (76%) i resultats financers molt bons. Es diferencia d'aquell en què el palanquejament financer és menor i, per tant, el ROE queda per sota de la mitjana.

Pel que fa al sector d'administració pública, sanitat i ensenyament, destaca l'alt Immobilitzat Material (53%), que no obstant baixa des del 71% de 2005. També cal esmentar el baix fons de maniobra (11%) i palanquejaments, ROI i ROE molt superiors a la mitjana (la rendibilitat la triplica el 2013).

Crida l'atenció el 80% d'actiu no corrent del sector hostaleria, amb fons de maniobra negatius o molt baixos. Com passa en altres agrupacions, els marges estan per sobre de la mitjana, però se'ls mengen les Despeses de Personal i amortitzacions. En aquest cas, el benefici queda en negatiu en molts exercicis.

Repeteix pes del 80% l'actiu no corrent del sector intermediació financera, però en aquest cas sorprèn també el 90% de Patrimoni Net, una liquiditat exagerada (AC/PC del 4'11) i, de nou, uns resultats financers del 71% dels ingressos que eixuguen tota pèrdua anterior. És un sector poc comparable amb els altres.

La resta de sectors de serveis es caracteritzen per un actiu no corrent que triplica pes fins el 68%, i unes inversions que fan el camí invers (de 66% a 20%) ROI i ROE eren molt més alts que la mitjana l'any 2005, però acaben només una mica per damunt.

POSICIONAMENT DE LES EMPRESES DE LA GARROTXA A CATALUNYA

Si ens centrem en l'estructura dels balanços agregats, els actius no corrents garrotxins són dels més moderats, només superiors als osonencs., i amb creixements menors o, com a molt, similars. El Patrimoni Net és el més elevat, i, a més, el que creix més després del Baix Empordà, el que confirma la posició conservadora garrotxina esmentada en altres apartats.

Aquest menor endeutament es caracteritza per ser el més a curt termini de totes les comparacions efectuades.

Un altre aspecte destacable és la liquiditat: les empreses garrotxines tenen els paràmetres més alts (i fora de rang) de tots els grups analitzats el 2013, només comparables als del Baix Empordà. En el cas de La Garrotxa, la posició era més líquida també al principi (2005).

També és molt destacable la posició de les rendibilitats econòmica i financera de les empreses garrotxines: el ROI del 3'35% i el ROE del 5'17% de 2013 són superiors als catalans, i només es veuen superats pels de la comarca del Barcelonès (3'54% i 6'85% respectivament). Els bons resultats financers fan que el palanquejament combinat (1'95), que incorpora l'efecte dels interessos, sigui dels més alts també. Només el Baix Empordà i el Ripollès el tenen millor.

ÍNDIX

ÍNDIX.....	2
1. Visió general de les empreses de la comarca, amb evolució 2005-2013	5
1.1 Nombre d'empreses de La Garrotxa, facturació total, i treballadors	5
1.1.1 Nombre d'empreses per règim jurídic	5
1.1.2 Empreses per sectors d'activitat	5
1.1.3 Societats mercantils: evolució del nombre d'empreses	6
1.1.4 Nivell educatiu de la població	6
1.2 Imports destinats a inversions i anàlisi agregada del resultat de pèrdues i guanys	7
1.3 Agrupació per sectors: anàlisi del nombre d'empreses, facturació i treballadors	8
1.4 Índex 45 volcans: les 45 empreses líders de la comarca	11
2. Introducció	14
2.1 Objectius de l'anàlisi econòmic-financera	14
2.2 Limitacions de l'anàlisi.....	14
3. La Garrotxa agregada i per dimensió empresarial (2005-2013)	15
3.1 Enfocament d'aquesta part de l'estudi	15
3.2 Anàlisi patrimonial	15
3.2.1 Estructura de la inversió	15
3.2.2 Estudi de la liquiditat.....	17
3.2.3 Estructura del finançament.....	17
3.3 Gestió dels actius	18
3.3.1 Rotació dels actius	18
3.3.2 Terminis de cobrament de clients i de pagament a proveïdors	18
3.3.3 Terminis dels estocs.....	18
3.3.4 Cicle de maduració i cicle de caixa	18
3.3.5 Fons de maniobra.....	19
3.4 Anàlisi econòmica: ingressos, despeses, marges i valor afegit.....	19
3.5 Anàlisi de la rendibilitat i l'autofinançament	20
3.5.1 Rendibilitat econòmica i rendibilitat financera	20
3.5.2 Palanquejament financer	20
3.5.3 Política d'autofinançament	20
3.6 Conclusions	20
4. La Garrotxa per sectors (2005-2013)	22
4.1 Enfocament d'aquesta part de l'estudi	22
4.2 Sector Industrial.....	22
4.2.1 Sector Alimentari	22
4.2.2 Sector Tèxtil, Confecció i Cuir	22
4.2.3 Sector Cautxú i Plàstic	23

4.2.4	Sector Arts Gràfiques i Paper	24
4.2.5	Sector Construcció	24
4.2.6	Sector Energia, Aigua i Extractives	25
4.2.7	Sector Metal·lúrgia	26
4.2.8	Sector Maquinària	26
4.2.9	Sector Agricultura, Ramaderia, Pesca i Silvicultura	27
4.2.10	Altres Sectors Industrials	27
4.3	Sector Serveis	28
4.3.1	Sector Comerç	28
4.3.2	Sector Transports i Emmagatzematge	29
4.3.3	Sector Immobiliàries i Serveis a Empreses	29
4.3.4	Sector Administració Pública, Sanitat i Ensenyament	30
4.3.5	Sector Hostaleria	31
4.3.6	Sector Intermediació Financera	31
4.3.7	Altres Sectors Serveis	32
4.4	Conclusions	32
5.	Posicionament de La Garrotxa a Catalunya (2005-2013)	35
5.1	Enfocament d'aquesta part de l'estudi	35
5.2	Diferències més significatives entre La Garrotxa i Catalunya	35
5.3	Diferències més significatives entre La Garrotxa i Girona	35
5.4	Diferències més significatives entre La Garrotxa i altres comarques	36
5.4.1	Barcelonès	36
5.4.2	Osona	37
5.4.3	Gironès	37
5.4.4	La Selva	38
5.4.5	Alt Empordà	38
5.4.6	Baix Empordà	39
5.4.7	Pla de l'Estany	40
5.4.8	Ripollès	40
5.4.9	Terra Alta	41
5.5	Conclusions	41
6.	Conclusions generals	42
7.	Annexos	43
7.1	Aspectes metodològics previs	43
7.1.1	SABI	43
7.1.2	Classificació per sectors	43
7.1.3	Obtenció de les dades	44
7.1.4	Altres aspectes rellevants	45
7.2	Metodologia de l'anàlisi	45

7.2.1	Anàlisi patrimonial	46
7.2.2	Gestió dels actius	47
7.2.3	Anàlisi econòmica: ingressos, despeses, marges i valor afegit	50
7.2.4	Anàlisi de la rendibilitat i l'autofinançament	50
7.2.5	Altres paràmetres	52
7.3	Bibliografia i enllaços web	52
7.4	Dades base de l'anàlisi financera.....	54

1. Visió general de les empreses de la comarca, amb evolució 2005-2013

1.1 Nombre d'empreses de La Garrotxa, facturació total, i treballadors

1.1.1 Nombre d'empreses per règim jurídic

En el quadre 1.1.1 queda resumit l'anàlisi efectuat sobre les empreses actives en el moment de l'obtenció de les dades.

En primer lloc, a l'esquerra es distribueixen totes les empreses actives entre les diferents formes jurídiques. Posteriorment, es fa recompte de les societats de les que es disposa de dades d'ingressos de 2013 i dels propis ingressos generats a cada tipus, i, a la dreta, de les que disposem de dades sobre treballadors i del nombre de treballadors de cada grup.

La presència de Societats Civils, Agrupacions d'Interès Econòmic (A.I.E.) i Cooperatives és gairebé insignificant, tot i que en alguns casos el volum dels seus ingressos o nombre de treballadors és una mica més rellevant.

	Empreses actives	%	Actives amb dades d'ingressos 2013	%	Ingressos 2013 (milers EUR)	%	Actives amb dades de treballadors 2013	%	Treb. 2013	%
Soc. Lim.	1.286	88,7%	873	86,6%	1.000.978	51,5%	743	86,1%	5.788	57,2%
Soc. Anòn.	161	11,1%	132	13,1%	914.133	47,0%	118	13,7%	4.132	40,9%
Soc. Coop.	1	0,1%	1	0,1%	15.928	0,8%	1	0,1%	164	1,6%
A.I.E.	1	0,1%	1	0,1%	10.978	0,6%	0	0,0%	N.D.	0,0%
Soc. Civ.	1	0,1%	1	0,1%	961	0,0%	1	0,1%	29	0,3%
Total	1.450	100%	1.008	100%	1.942.978	100%	863	100%	10.113	100%

Quadre 1.1.1: Empreses actives per forma jurídica

En tots els supòsits el major nombre de societats és el de limitades. Cal destacar que les anònimes gairebé igualen en facturació les limitades, malgrat que el seu nombre és molt més reduït.

1.1.2 Empreses per sectors d'activitat

Com a l'apartat anterior, en el quadre 1.1.2 queda resumit l'anàlisi efectuat sobre les empreses actives en el moment de l'obtenció de les dades.

	Empr. actives	%	Actives dades d'ingr. 2013	%	Ingressos 2013 (milers EUR)	%	Actives dades treb. 2013	%	Treb. 2013	%
SECTOR INDUSTRIAL										
Alimentari	69	4,8%	58	5,8%	661.466	34,0%	56	6,5%	2.271	22,5%
Tèxtil, confecció i cuir	44	3,0%	33	3,3%	109.860	5,7%	31	3,6%	670	6,6%
Cautxú i plàstic	19	1,3%	14	1,4%	102.372	5,3%	14	1,6%	655	6,5%
Arts gràfiques i paper	11	0,8%	10	1,0%	76.925	4,0%	10	1,2%	336	3,3%
Construcció	266	18,3%	167	16,6%	62.159	3,2%	135	15,6%	693	6,9%
Energia, aigua i extractives	22	1,5%	15	1,5%	61.241	3,2%	8	0,9%	116	1,1%
Metal·lúrgia	41	2,8%	38	3,8%	60.272	3,1%	37	4,3%	474	4,7%
Maquinària	37	2,6%	31	3,1%	34.745	1,8%	29	3,4%	331	3,3%
Agricultura, ram., silv. i pesca	53	3,7%	45	4,5%	29.729	1,5%	42	4,9%	162	1,6%
Altres sectors industrials	78	5,4%	60	6,0%	185.306	9,5%	58	6,7%	983	9,7%

SECTOR SERVEIS	Empr. actives	%	Actives dades d'ingr. 2013	%	Ingressos 2013 (milers EUR)	%	Actives dades treb. 2013	%	Treb. 2013	%
Comerç	289	19,9%	208	20,6%	371.092	19,1%	186	21,6%	1.670	16,5%
Transports i emmagatzematge	42	2,9%	34	3,4%	65.871	3,4%	31	3,6%	371	3,7%
Immobiliàries i serveis a empr.	292	20,1%	168	16,7%	46.734	2,4%	114	13,2%	471	4,7%
Admin. públ., sanitat i enseny.	29	2,0%	19	1,9%	26.804	1,4%	18	2,1%	408	4,0%
Hostaleria	84	5,8%	52	5,2%	15.299	0,8%	46	5,3%	232	2,3%
Intermediació financera	23	1,6%	17	1,7%	12.843	0,7%	15	1,7%	93	0,9%
Altres sectors serveis	51	3,5%	39	3,9%	20.258	1,0%	33	3,8%	177	1,8%

TOTAL	1.450	100%	1.008	100%	1.942.978	100%	863	100%	10.113	100%
--------------	-------	------	-------	------	-----------	------	-----	------	--------	------

Quadre 1.1.2: Empreses actives per sector

La distribució d'esquerra a dreta segueix criteris similars, però en aquest cas s'ha agrupat per sectors, primer els industrials i després els de serveis, i dins de cadascun d'ells es classifiquen els sectors per importància dels seus ingressos durant 2013.

Cal destacar que un terç dels ingressos el generen les empreses del sector Alimentari, i una altra cinquena part el Comerç, codis CNAE que també representen el major nombre de treballadors. No obstant això, els sectors que aglutinen la majoria d'empreses són el de Immobiliàries i Serveis a Empreses, el propi Comerç, i el de la Construcció.

1.1.3 Societats mercantils: evolució del nombre d'empreses

Tal com es descriu dins de l'apartat de Metodologia, quan es vol saber l'evolució del nombre d'empreses al llarg del període d'estudi, cal adoptar el criteri que l'empresa està en funcionament si en tenim dades relatives a algun paràmetre dins l'exercici en qüestió. En aquesta ocasió s'ha escollit el de resultats.

Sobre aquesta base, del quadre 1.1.3 cal destacar que el total d'empreses de La Garrotxa de les que tenim les dades esmentades al paràgraf anterior baixa una mica menys del 5% de 2005 a 2013, amb una evolució que, si exceptuem la parada de l'any 2007, és ascendent de 2005 a 2009 (any amb el màxim nombre registrat), i a partir de llavors baixa per a recular fins i tot per sota de nivells de 2005 l'any 2013.

	Any 13	Any 12	Any 11	Any 10	Any 09	Any 08	Any 07	Any 06	Any 05
Nombre empreses	1.091	1.192	1.209	1.245	1.251	1.210	1.138	1.212	1.142
Variació	-101	-17	-36	-6	41	72	-74	70	N.D.
% variació	-8,5%	-1,4%	-2,9%	-0,5%	3,4%	6,3%	-6,1%	6,1%	N.D.

Quadre 1.1.3: Empreses amb dades relatives a resultats

1.1.4 Nivell educatiu de la població

Com es pot observar en el quadre 1.1.4, la població sense l'educació més bàsica no arriba al 12%, mentre que el percentatge de persones amb un nivell d'estudis superior a l'obligatori (ESO) és de gairebé el 40%. Dins d'aquest grup, els que tenen com a mínim una Diplomatura són aproximadament el 15%.

	Població	% població
No sap llegir o escriure	1.046	2,27%
Sense estudis	4.433	9,62%
Educació primària	8.179	17,75%
ESO	14.099	30,60%
Batxillerat superior	4.999	10,85%
FP grau mitjà	3.396	7,37%
FP grau superior	3.027	6,57%
Diplomatura	2.812	6,10%
Grau universitari	953	2,07%
Llicenciatura i doctorat	3.137	6,81%
Total	46.081	100,00%

Quadre 1.1.4: Nivell d'instrucció de la població de 16 anys i més

(font: IDESCAT 2011)

1.2 Imports destinats a inversions i anàlisi agregada del resultat de pèrdues i guanys

El quadre 1.2.a recull l'evolució de l'immobilitzat agregat de les empreses de les que en tenim dades des de l'any 2005 fins 2013. Per aquesta via es pretén fer una anàlisi dels imports destinats a inversions.

Els creixements, relativament importants fins l'any 2009, s'aturen i fins i tot reculen una mica durant el bienni 2010-11, per a continuar amb petits increments d'immobilitzat a partir de 2012.

	Any 2013	Any 2012	Any 2011	Any 2010	Any 2009	Any 2008	Any 2007	Any 2006
Immobilitzat	1.103.080	1.089.242	1.080.094	1.083.753	1.082.892	1.009.085	875.317	814.596
Immob. any precedent	1.089.242	1.080.094	1.083.753	1.082.892	1.009.085	875.317	814.596	726.716
Increment (inversió)	13.837	9.148	-3.659	861	73.808	133.768	60.721	87.880
Percentatge increment	1,27%	0,85%	-0,34%	0,08%	7,31%	15,28%	7,45%	12,09%

Quadre 1.2.a: Anàlisi de l'immobilitzat agregat (en milers d'euros)

D'altra banda, el quadre 1.2.b reflecteix com ha evolucionat la xifra de resultats global de totes les empreses de les que es disposa d'informació, i es diferencia entre les que han tingut beneficis i les que han tingut pèrdues.

Fins l'any 2007 més del 80% de les empreses garrotxines tenien resultats positius, i a partir de llavors aquest percentatge va reculant, amb una davallada important entre 2008 i 2009, per a posteriorment anat baixant de manera més moderada, fins que l'any 2013 es registra una petita recuperació.

De manera paral·lela, el beneficis s'enfilen fins 2007, per a experimentar una primera retallada el 2008, una davallada més important el 2009, una aparent recuperació durant 2010, i una nova caiguda l'any 2011 de la qual, tot i la petita recuperació de 2012, ja no remunten. De fet, cal destacar que l'agregat de beneficis de 2013 és menor que el de 2005. També podem remarcar que el nombre d'empreses amb beneficis gairebé no para mai de baixar.

Pel que fa als resultats negatius, tenim una anàlisi en alguns punts similar però, evidentment, de signe contrari. Val la pena destacar que l'any 2009 es produeix el punt més alt en les pèrdues, però no en el número de societats que en tenen, que s'incrementa fins 2012. Això, és clar, també afecta la mitjana de pèrdues per empresa.

	Any 2013	Any 2012	Any 2011	Any 2010	Any 2009	Any 2008	Any 2007	Any 2006	Any 2005
Empreses guanyes	724	752	795	842	858	906	931	976	938
% emp. guanyes	66,4%	63,1%	65,8%	67,6%	68,6%	74,9%	81,8%	80,5%	82,1%
Total guanyes	76.561	83.505	77.809	105.267	82.567	110.484	122.827	111.687	78.090
Guanyes/empresa	105,75	111,04	97,87	125,02	96,23	121,95	131,93	114,43	83,25
Empreses pèrdues	367	440	414	403	393	304	207	236	204
% emp. pèrdues	33,6%	36,9%	34,2%	32,4%	31,4%	25,1%	18,2%	19,5%	17,9%
Total pèrdues	-16.087	-23.623	-23.471	-25.638	-33.088	-20.829	-12.694	-7.162	-8.292
Pèrdues/empresa	-43,83	-53,69	-56,69	-63,62	-84,19	-68,52	-61,32	-30,35	-40,65
Total empreses	1.091	1.192	1.209	1.245	1.251	1.210	1.138	1.212	1.142
Total resultat	60.475	59.882	54.339	79.629	49.479	89.655	110.133	104.525	69.797

Quadre 1.2.b: Anàlisi del resultat agregats (en milers d'euros)

1.3 Agrupació per sectors: anàlisi del nombre d'empreses, facturació i treballadors

Al quadre 1.3.a podem trobar per sectors com ha anat variant el nombre d'empreses amb dades disponibles sobre ingressos d'explotació. En realitat, aquesta informació complementa la que conté el quadre 1.3.b, on es veu com ha evolucionat la pròpia xifra d'ingressos d'explotació durant els anys de l'estudi per a aquestes societats.

SECTOR INDUSTRIAL	Emp. 13	%	Emp. 12	%	Emp. 11	%	Emp. 10	%	Emp. 09	%	Emp. 08	%	Emp. 07	%	Emp. 06	%	Emp. 05	%
Alimentari	59	5,7%	61	5,4%	69	5,9%	69	5,8%	71	5,9%	67	5,8%	64	5,9%	65	5,6%	66	6,0%
Tèxtil, confecció i cuir	34	3,3%	33	2,9%	35	3,0%	38	3,2%	41	3,4%	42	3,6%	44	4,0%	48	4,1%	51	4,7%
Cautxú i plàstic	14	1,4%	15	1,3%	15	1,3%	16	1,3%	18	1,5%	20	1,7%	20	1,8%	21	1,8%	21	1,9%
Arts gràfiques i paper	12	1,2%	12	1,1%	15	1,3%	14	1,2%	14	1,2%	16	1,4%	15	1,4%	15	1,3%	15	1,4%
Construcció	176	17,0%	203	17,9%	220	18,8%	240	20,2%	241	20,1%	232	20,1%	239	21,8%	247	21,3%	214	19,6%
Energia, aigua i extractives	15	1,4%	16	1,4%	17	1,5%	16	1,3%	17	1,4%	17	1,5%	11	1,0%	14	1,2%	14	1,3%
Metal·lúrgia	38	3,7%	38	3,3%	40	3,4%	39	3,3%	41	3,4%	42	3,6%	42	3,8%	43	3,7%	45	4,1%
Maquinària	32	3,1%	34	3,0%	36	3,1%	33	2,8%	30	2,5%	32	2,8%	31	2,8%	33	2,8%	33	3,0%
Agricultura, ram., silv. i pesca	45	4,3%	48	4,2%	48	4,1%	46	3,9%	39	3,3%	31	2,7%	27	2,5%	33	2,8%	34	3,1%
Altres sectors industrials	60	5,8%	63	5,6%	66	5,6%	69	5,8%	72	6,0%	69	6,0%	72	6,6%	71	6,1%	67	6,1%

SECTOR SERVEIS	Emp. 13	%	Emp. 12	%	Emp. 11	%	Emp. 10	%	Emp. 09	%	Emp. 08	%	Emp. 07	%	Emp. 06	%	Emp. 05	%
Comerç	215	20,8%	226	19,9%	231	19,7%	239	20,1%	238	19,8%	234	20,3%	213	19,5%	227	19,6%	219	20,1%
Transports i emmagatzematge	34	3,3%	37	3,3%	37	3,2%	41	3,4%	39	3,3%	35	3,0%	30	2,7%	32	2,8%	33	3,0%
Immobiliàries i serveis a empr.	175	16,9%	210	18,5%	209	17,9%	206	17,3%	215	17,9%	200	17,3%	190	17,4%	207	17,8%	184	16,8%
Admin. públ., sanitat i enseny.	19	1,8%	22	1,9%	21	1,8%	20	1,7%	19	1,6%	15	1,3%	16	1,5%	17	1,5%	13	1,2%
Hostaleria	52	5,0%	56	4,9%	54	4,6%	56	4,7%	56	4,7%	57	4,9%	48	4,4%	53	4,6%	49	4,5%
Intermediació financera	17	1,6%	18	1,6%	17	1,5%	15	1,3%	14	1,2%	14	1,2%	11	1,0%	12	1,0%	10	0,9%
Altres sectors serveis	39	3,8%	43	3,8%	40	3,4%	33	2,8%	35	2,9%	31	2,7%	21	1,9%	23	2,0%	24	2,2%

TOTAL	1.036	100%	1.135	100%	1.170	100%	1.190	100%	1.200	100%	1.154	100%	1.094	100%	1.161	100%	1.092	100%
-------	-------	------	-------	------	-------	------	-------	------	-------	------	-------	------	-------	------	-------	------	-------	------

Quadre 1.3.a: Evolució empreses amb dades disponibles sobre ingressos per sector

Podem destacar com, en relació al nombre d'actors, el sector industrial perd pes des de 2005 (on aglutina una mica més del 51% de les empreses) fins 2013 (amb menys d'un 47%). Només els sectors d'Energia, Aigua i Extractives, i també Agricultura, Ramaderia, Silvicultura i Pesca avancen lleugerament.

SECTOR INDUSTRIAL	Ing. 13	%	Ing. 12	%	Ing. 11	%	Ing. 10	%	Ing. 09	%	Ing. 08	%	Ing. 07	%	Ing. 06	%	Ing. 05	%
Alimentari	667,6	33,9%	647,0	32,3%	647,8	32,4%	621,6	31,0%	633,3	31,1%	655,7	28,7%	595,2	26,3%	562,8	27,5%	551,6	29,0%
Tèxtil, confecció i cuir	111,7	5,7%	93,5	4,7%	102,3	5,1%	88,2	4,4%	81,8	4,0%	89,6	3,9%	108,9	4,8%	112,0	5,5%	106,3	5,6%
Cautxú i plàstic	102,4	5,2%	106,0	5,3%	111,5	5,6%	108,0	5,4%	96,1	4,7%	140,0	6,1%	155,2	6,9%	138,8	6,8%	129,4	6,8%
Arts gràfiques i paper	77,0	3,9%	73,0	3,6%	71,5	3,6%	62,1	3,1%	53,4	2,6%	58,2	2,5%	62,6	2,8%	54,6	2,7%	50,1	2,6%
Construcció	62,6	3,2%	100,6	5,0%	112,9	5,6%	157,8	7,9%	182,9	9,0%	231,2	10,1%	242,5	10,7%	203,1	9,9%	179,5	9,5%
Energia, aigua i extractives	61,2	3,1%	62,6	3,1%	61,0	3,1%	57,4	2,9%	49,0	2,4%	45,9	2,0%	38,3	1,7%	40,8	2,0%	37,7	2,0%
Metal·lúrgia	60,3	3,1%	54,0	2,7%	59,8	3,0%	61,1	3,0%	55,3	2,7%	80,2	3,5%	87,1	3,9%	83,4	4,1%	68,5	3,6%
Maquinària	34,8	1,8%	32,6	1,6%	33,7	1,7%	33,9	1,7%	48,4	2,4%	68,4	3,0%	63,6	2,8%	49,7	2,4%	37,2	2,0%
Agricultura, ram., silv. i pesca	29,7	1,5%	28,3	1,4%	27,8	1,4%	31,2	1,6%	26,4	1,3%	26,9	1,2%	30,0	1,3%	24,8	1,2%	22,3	1,2%
Altres sectors industrials	185,3	9,4%	188,2	9,4%	155,2	7,8%	190,2	9,5%	194,6	9,6%	217,3	9,5%	203,7	9,0%	152,4	7,5%	143,8	7,6%

SECTOR SERVEIS	Ing. 13	%	Ing. 12	%	Ing. 11	%	Ing. 10	%	Ing. 09	%	Ing. 08	%	Ing. 07	%	Ing. 06	%	Ing. 05	%
Comerç	391,0	19,8%	418,5	20,9%	444,7	22,3%	430,9	21,5%	434,9	21,4%	478,9	21,0%	465,9	20,6%	442,8	21,7%	409,9	21,6%
Transports i emmagatzematge	65,9	3,3%	57,8	2,9%	57,0	2,9%	56,6	2,8%	70,4	3,5%	78,6	3,4%	86,2	3,8%	79,2	3,9%	67,3	3,5%
Immobiliàries i serveis a empr.	47,4	2,4%	67,3	3,4%	52,1	2,6%	48,4	2,4%	51,7	2,5%	56,3	2,5%	69,4	3,1%	52,4	2,6%	48,7	2,6%
Admin. públ., sanitat i enseny.	26,8	1,4%	25,1	1,3%	11,5	0,6%	11,1	0,6%	10,1	0,5%	8,8	0,4%	7,5	0,3%	6,7	0,3%	5,1	0,3%
Hostaleria	15,3	0,8%	16,4	0,8%	16,0	0,8%	16,7	0,8%	15,9	0,8%	17,6	0,8%	16,1	0,7%	15,4	0,8%	15,1	0,8%
Intermediació financera	12,8	0,7%	11,8	0,6%	11,3	0,6%	10,7	0,5%	11,2	0,6%	9,8	0,4%	9,4	0,4%	8,9	0,4%	12,6	0,7%
Altres sectors serveis	20,3	1,0%	22,5	1,1%	21,9	1,1%	22,4	1,1%	21,6	1,1%	22,4	1,0%	18,5	0,8%	15,5	0,8%	14,3	0,8%

TOTAL	1.972	100%	2.005	100%	1.997	100%	2.008	100%	2.036	100%	2.286	100%	2.260	100%	2.043	100%	1.899	100%
-------	-------	------	-------	------	-------	------	-------	------	-------	------	-------	------	-------	------	-------	------	-------	------

Quadre 1.3.b: Evolució ingressos per sector (en milions d'euros)

Dins dels sectors relacionats amb serveis, no n'hi ha cap que perdi importància relativa pel que fa a nombre d'empreses, i podem remarcar el creixement de l'Hostaleria, Administració Pública, Sanitat i Ensenyament, i la Intermediació Financera.

Ara bé, si passem a analitzar el volum d'ingressos que aquestes societats generen, ens trobem que no hi ha pèrdua de pes del sector industrial, sinó fins i tot un molt lleuger guany. Podem concretar aquests avanços sobre tot en els sectors Alimentari, Arts Gràfiques i Paper, Energia Aigua i Extractives i, per últim, Agricultura, Ramaderia, Silvicultura i Pesca.

Per contra, els sectors relacionats amb serveis perden tots volum relatiu, amb les excepcions d'Administració Pública, Sanitat i Ensenyament (l'única agrupació que en guanya), i Hostaleria i Intermediació Financera, que es mantenen.

SECTOR INDUSTRIAL	Emp. 13	%	Emp. 12	%	Emp. 11	%	Emp. 10	%	Emp. 09	%	Emp. 08	%	Emp. 07	%	Emp. 06	%	Emp. 05	%
Alimentari	57	6,5%	58	6,1%	65	6,6%	64	6,4%	67	6,5%	66	6,5%	62	6,4%	63	6,4%	64	6,9%
Tèxtil, confecció i cuir	32	3,6%	32	3,4%	34	3,4%	37	3,7%	40	3,9%	42	4,1%	41	4,3%	43	4,4%	47	5,1%
Cautxú i plàstic	14	1,6%	15	1,6%	15	1,5%	16	1,6%	17	1,7%	20	2,0%	19	2,0%	18	1,8%	20	2,2%
Arts gràfiques i paper	10	1,1%	12	1,3%	14	1,4%	14	1,4%	14	1,4%	15	1,5%	15	1,6%	14	1,4%	14	1,5%
Construcció	137	15,6%	159	16,8%	173	17,5%	194	19,3%	192	18,7%	199	19,6%	206	21,4%	197	20,1%	176	19,1%
Energia, aigua i extractives	8	0,9%	7	0,7%	6	0,6%	8	0,8%	7	0,7%	9	0,9%	10	1,0%	9	0,9%	9	1,0%
Metal·lúrgia	37	4,2%	37	3,9%	40	4,0%	38	3,8%	41	4,0%	42	4,1%	41	4,3%	43	4,4%	43	4,7%
Maquinària	30	3,4%	30	3,2%	32	3,2%	31	3,1%	30	2,9%	31	3,1%	31	3,2%	33	3,4%	32	3,5%
Agricultura, ram., silv. i pesca	42	4,8%	44	4,6%	42	4,3%	41	4,1%	37	3,6%	27	2,7%	26	2,7%	29	3,0%	20	2,2%
Altres sectors industrials	58	6,6%	60	6,3%	63	6,4%	65	6,5%	66	6,4%	66	6,5%	70	7,3%	70	7,1%	65	7,0%

SECTOR SERVEIS	Emp. 13	%	Emp. 12	%	Emp. 11	%	Emp. 10	%	Emp. 09	%	Emp. 08	%	Emp. 07	%	Emp. 06	%	Emp. 05	%
Comerç	190	21,7%	200	21,1%	210	21,3%	214	21,3%	217	21,2%	212	20,9%	193	20,0%	200	20,4%	189	20,5%
Transports i emmagatzematge	31	3,5%	33	3,5%	34	3,4%	35	3,5%	34	3,3%	34	3,4%	28	2,9%	26	2,7%	29	3,1%
Immobiliàries i serveis a empr.	119	13,6%	136	14,3%	138	14,0%	133	13,2%	145	14,1%	143	14,1%	130	13,5%	137	14,0%	122	13,2%
Admin. públ., sanitat i enseny.	18	2,1%	20	2,1%	20	2,0%	20	2,0%	19	1,9%	14	1,4%	16	1,7%	16	1,6%	12	1,3%
Hostaleria	46	5,2%	52	5,5%	51	5,2%	53	5,3%	52	5,1%	52	5,1%	44	4,6%	49	5,0%	48	5,2%
Intermediació financera	15	1,7%	17	1,8%	17	1,7%	12	1,2%	14	1,4%	14	1,4%	11	1,1%	12	1,2%	11	1,2%
Altres sectors serveis	33	3,8%	37	3,9%	34	3,4%	30	3,0%	33	3,2%	28	2,8%	21	2,2%	22	2,2%	22	2,4%

TOTAL	877	100%	949	100%	988	100%	1.005	100%	1.025	100%	1.014	100%	964	100%	981	100%	923	100%
-------	-----	------	-----	------	-----	------	-------	------	-------	------	-------	------	-----	------	-----	------	-----	------

Quadre 1.3.c: Evolució empreses amb dades disponibles sobre treballadors per sector

Els quadres 1.3.c i 1.3.d tenen un plantejament similar als dos que acabem d'analitzar, però en aquest cas es centren en el número de treballadors. Primer ens centrem en el nombre empreses del les quals en tenim dades, i posteriorment en quines variacions hi ha en el nombre de persones que hi treballen.

SECTOR INDUSTRIAL	Treb. 13	%	Treb. 12	%	Treb. 11	%	Treb. 10	%	Treb. 09	%	Treb. 08	%	Treb. 07	%	Treb. 06	%	Treb. 05	%
Alimentari	2.299	22,4%	2.342	22,4%	2.495	23,1%	2.537	22,9%	2.590	22,4%	2.579	21,1%	2.457	20,7%	2.516	21,3%	2.410	20,9%
Tèxtil, confecció i cuir	681	6,6%	597	5,7%	649	6,0%	624	5,6%	707	6,1%	758	6,2%	801	6,7%	866	7,3%	952	8,3%
Cautxú i plàstic	655	6,4%	716	6,8%	737	6,8%	689	6,2%	702	6,1%	997	8,2%	938	7,9%	900	7,6%	934	8,1%
Arts gràfiques i paper	336	3,3%	335	3,2%	340	3,1%	343	3,1%	361	3,1%	401	3,3%	397	3,3%	365	3,1%	377	3,3%
Construcció	695	6,8%	791	7,6%	897	8,3%	1.130	10,2%	1.214	10,5%	1.346	11,0%	1.349	11,4%	1.369	11,6%	1.229	10,7%
Energia, aigua i extractives	116	1,1%	95	0,9%	87	0,8%	95	0,9%	88	0,8%	105	0,9%	93	0,8%	86	0,7%	84	0,7%
Metal·lúrgia	474	4,6%	462	4,4%	491	4,5%	477	4,3%	547	4,7%	631	5,2%	622	5,2%	646	5,5%	647	5,6%
Maquinària	332	3,2%	338	3,2%	362	3,3%	353	3,2%	348	3,0%	500	4,1%	497	4,2%	468	4,0%	410	3,6%
Agricultura, ram., silv. i pesca	162	1,6%	154	1,5%	152	1,4%	142	1,3%	133	1,2%	115	0,9%	104	0,9%	91	0,8%	64	0,6%
Altres sectors industrials	983	9,6%	993	9,5%	983	9,1%	1.074	9,7%	1.209	10,5%	1.061	8,7%	1.145	9,6%	1.114	9,4%	1.058	9,2%

SECTOR SERVEIS	Treb. 13	%	Treb. 12	%	Treb. 11	%	Treb. 10	%	Treb. 09	%	Treb. 08	%	Treb. 07	%	Treb. 06	%	Treb. 05	%
Comerç	1.755	17,1%	1.752	16,7%	1.903	17,6%	1.892	17,1%	1.860	16,1%	1.927	15,8%	1.805	15,2%	1.856	15,7%	1.814	15,7%
Transports i emmagatzematge	371	3,6%	348	3,3%	362	3,3%	384	3,5%	442	3,8%	457	3,7%	460	3,9%	332	2,8%	413	3,6%
Immobiliàries i serveis a empr.	481	4,7%	581	5,6%	550	5,1%	555	5,0%	585	5,1%	572	4,7%	568	4,8%	546	4,6%	519	4,5%
Admin. públ., sanitat i enseny.	408	4,0%	416	4,0%	270	2,5%	257	2,3%	260	2,2%	220	1,8%	199	1,7%	191	1,6%	150	1,3%
Hostaleria	232	2,3%	248	2,4%	251	2,3%	255	2,3%	243	2,1%	308	2,5%	243	2,0%	255	2,2%	265	2,3%
Intermediació financera	93	0,9%	95	0,9%	94	0,9%	76	0,7%	83	0,7%	69	0,6%	71	0,6%	64	0,5%	93	0,8%
Altres sectors serveis	177	1,7%	201	1,9%	197	1,8%	176	1,6%	184	1,6%	180	1,5%	135	1,1%	127	1,1%	119	1,0%

TOTAL	10.250	100%	10.464	100%	10.820	100%	11.059	100%	11.556	100%	12.226	100%	11.884	100%	11.792	100%	11.538	100%
-------	--------	------	--------	------	--------	------	--------	------	--------	------	--------	------	--------	------	--------	------	--------	------

Quadre 1.3.b: Evolució treballadors per sector

Els resultats de l'anàlisi són similars als observats en la quantitat d'empreses de les que tenim dades d'ingressos: en nombre d'entitats que contracten personal hi ha una pèrdua de pes industrial de la qual només es desmarca Agricultura, Ramaderia, Silvicultura i Pesca, mentre les societats dedicades a serveis avancen (només Hostaleria es manté).

No obstant, quan deixem de mirar nombre d'empreses per a fixar-nos en el volum de treballadors, arribem a conclusions ben diferents de les que ens trobàvem en parlar de xifres

d'ingressos. Així, la pèrdua de pes en personal contractat a les empreses industrials es confirma, amb una davallada que va des del gairebé 71% que representava l'any 2005 fins el menys del 66% de 2013. Sí que coincideixen els sectors que avancen en percentatge de nombre de treballadors sobre el total: sectors Alimentari, Energia, Aigua i Extractives i, per últim, Agricultura, Ramaderia, Silvicultura i Pesca. Arts Gràfiques i Paper no recula.

Per contra, no hi ha cap sector de serveis que perdi pes en el nombre de persones contractades. Només Transports i Emmagatzematge i Hostaleria es mantenen.

1.4 Índex 45 volcans: les 45 empreses líders de la comarca

En aquest apartat s'analitza la importància de les 45 empreses més rellevants durant l'exercici 2013 per ingressos d'explotació, nombre de treballadors, volum d'actius i import del seu Patrimoni Net.

Són societats que representen un alt percentatge del total de cada variable: així, les 45 que compten amb més ingressos d'explotació acumulen un 61% del total, les 45 que tenen més treballadors un 45'5% del personal que treballa a totes les empreses de les que es disposa de dades, les 45 que figuren amb més volum d'actius representen un 54'5% de tots els actius sumats, i, per últim, les 45 que ostenten més import de Patrimoni Net reproduïen un 62% del sumatori de totes les xifres de Patrimoni Net de les quals es té constància a SABI a la comarca per a 2013.

Al quadre 1.4.a ens centrem en les societats amb més ingressos d'explotació, seguint un criteri d'ordenació per codi CNAE.

Empresa	Ing. Expl.	Codi CNAE
EMBUTIDOS MONTER SOCIEDAD LIMITADA	109.814	1011
MARIA DEL TURA FEIXAS SA	22.588	1011
OLOT MEATS SA.	18.999	1011
DESPICES CARNICOS OLOT SL	10.795	1011
CARNICAS VALL DE BAS SL	8.837	1011
NOEL ALIMENTARIA SA	186.768	1013
ESTEBAN ESPUÑA SA	60.963	1013
EMBUTIDOS CASEROS COLLELL SL	51.775	1013
RAMON VENTULA SA	24.748	1013
FAR JAMON SERRANO SA	13.481	1013
LUIS OLIVERAS SA	10.039	1013
GRAMA ALIMENT SL	10.688	1089
BEVELAND SA	15.899	1101
S VILARRASA SA	21.974	1310
FRANCISCO PAGES VALENTI SA	15.293	1310
FLUVITEX SL	18.258	1392
LC PAPER 1881, SA	33.634	1712
ALZAMORA PACKAGING SA	16.818	1721
CARTOLOT SA	11.000	1721
SPINREACT SA	19.485	2059
ZOETIS MANUFACTURING & RESEARCH SPAIN SOCIEDAD LIMITADA.	82.407	2120
SACOPA SAU	34.253	2229
POLTANK SAU	19.305	2229
INDUSTRIA TECNICA DEL PLASTICO SA	18.587	2229
TADESAN SL	8.752	2229

CALES DE LLIERCA SA	15.876	2352
TECALUM SL	12.564	2442
BELLAPART SA	10.222	2511
ASCENSORS SERRA SA	9.036	2822
NOA BRANDS EUROPE SL.	20.830	3299
BASSOLS ENERGIA SA	13.237	3513
BASSOLS ENERGIA COMERCIAL SL	22.938	3514
CONFIREL AIE	10.978	3518
PERE PORXAS PAIRO SL	15.024	4632
PERNILS LLEMENA SA	8.672	4632
COMERCIAL MASOLIVER SOCIEDAD ANONIMA	26.639	4639
RESINAS OLOT SL	21.560	4647
MASIAS MAQUINARIA SL	8.806	4664
TAVIL-INDEBE SAU	43.942	4669
MASIAS RECYCLING SOCIEDAD LIMITADA	33.731	4669
FERROS AGUSTI SL	16.094	4672
AGUSTI CM SL (EXTINGUIDA)	11.861	4674
TRANSPORTES TRESSERRAS, SA	24.450	4941
TRANSPORTES BADOSA SA	11.932	4941
LA FAGEDA SDAD COOP CATALANA LIMITADA	15.928	8812

Quadre 1.4.a: 45 empreses amb més ingressos d'explotació de La Garrotxa, ordenades per CNAE

I al quadre 1.4.b reproduïm les 45 empreses que donen ocupació a més treballadors, també ordenades per codi CNAE.

Empresa	N. Treb.	Codi CNAE
ARICO FOREST SL	46	0240
EMBUTIDOS MONTER SOCIEDAD LIMITADA	272	1011
OLOT MEATS SA.	78	1011
MARIA DEL TURA FEIXAS SA	48	1011
NOEL ALIMENTARIA SA	612	1013
ESTEBAN ESPUÑA SA	337	1013
EMBUTIDOS CASEROS COLLELL SL	102	1013
RAMON VENTULA SA	95	1013
LUIS OLIVERAS SA	59	1013
FAR JAMON SERRANO SA	54	1013
BEVELAND SA	50	1101
FRANCISCO PAGES VALENTI SA	49	1310
S VILARRASA SA	45	1310
FLUVITEX SL	77	1392
TANE HERMETIC SOCIEDAD LIMITADA	61	1623
LC PAPER 1881, SA	69	1712
ALZAMORA PACKAGING SA	116	1721
SPINREACT SA	83	2059
ZOETIS MANUFACTURING & RESEARCH SPAIN SOCIEDAD LIMITADA.	210	2120
SACOPA SAU	166	2229
POLTANK SAU	134	2229
PLASTIQUES SOSKAI SL	96	2229
INDUSTRIA TECNICA DEL PLASTICO SA	82	2229
TADESAN SL	42	2229
CALES DE LLIERCA SA	62	2352

TECALUM SL	91	2442
BELLAPART SA	54	2511
ASCENSORS SERRA SA	88	2822
MECANICAS GARROTXA SA	46	2893
NOA BRANDS EUROPE SL.	175	3299
BASSOLS ENERGIA SA	43	3513
COMERCIAL MORERA SL	57	4621
PERNILS LLEMENA SA	96	4632
PERE PORXAS PAIRO SL	52	4632
MASIAS MAQUINARIA SL	55	4664
TAVIL-INDEBE SAU	144	4669
MASIAS RECYCLING SOCIEDAD LIMITADA	83	4669
FERROS AGUSTI SL	46	4672
AGUSTI CM SL (EXTINGUIDA)	75	4674
TRANSPORTES TRESSERRAS, SA	86	4941
TRANSPORTES BADOSA SA	77	4941
TRANSPORTS J PRADA SL	47	4941
GESTORA D'ADMINISTRACIO I ATENCIO A LA VELLESA D'OLOT I COMARCA SL	81	8731
LA FAGEDA SDAD COOP CATALANA LIMITADA	164	8812
BUGADERIA NURIA SL	43	9601

Quadre 1.4.b: 45 empreses amb més treballadors de La Garrotxa, ordenades per CNAE

2. Introducció

2.1 Objectius de l'anàlisi econòmico-financera

Quan es fa una anàlisi econòmico-financera d'una empresa el que es pretén és veure a través dels seus estats comptables aspectes relatius a la seva liquiditat, endeutament, gestió dels actius, etc. Si a més es disposa d'informació de diversos exercicis, es poden observar tendències en cadascun dels punts anteriors. També és interessant comparar els resultats que s'obtinguin amb els d'altres empreses o sectors. La finalitat és determinar punts forts i febles, per tal de poder prendre decisions amb les que reforçar encara més les fortaleeses, i avançar positivament en les debilitats.

2.2 Limitacions de l'anàlisi

Quan, com és el cas, en comptes d'analitzar una empresa concreta s'analitza l'agregat dels estats comptables d'un conjunt de societats, es presenten tota una sèrie de limitacions:

- Es poden barrejar dades d'empreses molt diferents. Per exemple, societats que fa poc que han començat la seva activitat és possible que quedin agregades amb altres que fa molts anys que existeixen, o dades d'indústries productives potser queden sumades a comerços sense activitat manufacturera.
- En el moment d'agregar informació per sectors, ens podem trobar que una empresa treballi en més d'un sector, amb la qual cosa cal decidir a quin sector s'assigna si no es vol duplicar la seva presència.
- És complicat millorar la precisió dels resultats obtinguts, atès que és difícil accedir al detall de les dades de les que disposem. Per exemple, en una empresa concreta cap la possibilitat d'esbrinar quina part de la facturació porta IVA i quina no (per a afinar en els terminis de cobrament i pagament), especialment si tenim contacte directe amb la companyia. Quan agreguem un seguit d'empreses, aquesta opció gairebé deixa d'existir a un cost raonable.

3. La Garrotxa agregada i per dimensió empresarial (2005-2013)

3.1 Enfocament d'aquesta part de l'estudi

En aquesta secció es persegueix un doble objectiu.

Per una banda, analitzar el conjunt d'empreses de La Garrotxa, d'acord amb les dades disponibles a SABI i els aspectes metodològics que es comenten a l'apartat 7 del present estudi.

I, per un altre costat, analitzar el mateix conjunt d'empreses agrupat per mides, i les diferències entre cada grup. D'acord amb els criteris definits per la Comissió Europea, aquestes agrupacions es fan de la manera següent:

- Empreses micro: són aquelles amb una plantilla inferior a 10 treballadors, i que tenen un volum de negoci menor o igual a 2 milions d'euros o el total dels seus actius és menor o igual a 2 milions d'euros.
- Empreses petites: són aquelles amb una plantilla inferior a 50 treballadors, i que tenen un volum de negoci menor o igual a 10 milions d'euros o el total dels seus actius és menor o igual a 10 milions d'euros.
- Empreses mitjanes: són aquelles amb una plantilla inferior a 250 treballadors, i que tenen un volum de negoci menor o igual a 50 milions d'euros o el total dels seus actius és menor o igual a 43 milions d'euros.
- Empreses grans: la resta.

3.2 Anàlisi patrimonial

3.2.1 *Estructura de la inversió*

A nivell agregat, les empreses analitzades de La Garrotxa tenen un balanç força equilibrat. No obstant això, cal destacar una capitalització força elevada, que tendeix a incrementar-se de 2005 a 2013 (al tancament d'aquest darrer exercici, el Patrimoni Net representa gairebé un 57% de la suma de Passiu i Patrimoni Net), i també un augment de la liquiditat lleugerament per sobre del que seria aconsellable.

Primera aproximació

L'Actiu Corrent (AC) és força més gran que el Passiu Corrent (PC) en tots els exercicis analitzats, sense arribar mai a doblar-lo. Això és necessari, en principi, per a que les empreses puguin atendre els seus pagaments.

D'altra banda, realitzable més disponible (les partides Clients/deutors i Altres AC) superen lleugerament el Passiu Corrent, i això reforça l'aparent situació de bona (fins i tot excessiva) liquiditat observada en el paràgraf anterior.

Per últim, Patrimoni Net (PN) representa més del 50% de la suma de Passiu més Patrimoni Net amb tendència a incrementar-se, la qual cosa pot representar un excessiu esforç per part dels accionistes, els quals poden estar obtenint rendibilitats per sota de les esperades.

Detall i tendències globals

Per a començar, l'Actiu No Corrent (ANC) en general guanya importància (passa de 43% a 46%), sobre tot pels Altres ANC (12% a 17%), atès que l'Immobilitzat Material no varia (es belluga voltant del 28%) i l'Immaterial fins i tot perd pes (del 3% a l'1%).

Per contra, l'AC baixa (57% a 54%), sobre tot pel que fa a Clients/deutors, que passa de 27% a 19%. Existències es manté (18-19%), i, per contra, els actius més líquids guanyen importància (12 a 16%).

Dins el PN, el capital es mou poc (11-12%), però s'incrementen altres partides, el que pot indicar, sobre tot a partir de 2008, que es produeix una retenció de beneficis per a l'autofinançament. En global, el Patrimoni Net evoluciona de 50% a 57%.

Si fem referència al Passiu No Corrent (PNC), aquest augmenta la seva importància una mica de 2005 a 2011 (de 13% a 14%), per a situar-se de nou a nivells similars als de 2005 durant el darrer exercici analitzat.

Per a acabar aquest apartat, tot i que el PC perd pes (37% a 29%), cal destacar que la partida de Proveïdors es manté al voltant del 12%, de manera que el gruix de la baixada correspon a Altres PC (19% a 12%). Els Deutes Financers baixen lleugerament (7% a 5%).

Aspectes destacables a les empreses grans

Les 4 societats que pertanyen a aquesta tipologia concentren el 23% dels ingressos d'explotació de La Garrotxa l'any 2013.

A nivell general, destaca el fet que si bé aquestes 4 empreses partien d'una significativament (però correcta) menor capitalització que les de la resta de la comarca (41% contra 50%), aquesta situació s'ha corregit totalment fins a igualar-se amb el conjunt l'any 2013.

Dins l'Actiu, el comportament és invers al de l'agregat: l'ANC perd pes (47% a 41%) mentre l'AC en guanya (53% a 59%), i això s'explica sobre tot per un increment espectacular dels actius més líquids (del 4% a 21%).

També es pot remarcar la tendència inversa respecte el global en el pes dels Proveïdors, que baixa significativament (22% a 17%), l'estabilitat dels Altres PC (10%), i, en menor mesura, el PNC, que també disminueix una mica (13% a 12%).

Aspectes destacables a les empreses mitjanes

Són les que concentren el major percentatge dels ingressos d'explotació de La Garrotxa: 33%.

Les societats d'aquesta mida incrementen el pes per a totes les partides de l'ANC (en global, del 33 al 40%), mentre que les Existències baixen percentualment (22% a 20%).

El seu PN, tot i que augmenta (46% a 48%), no ho fa en la mateixa mesura que el global.

Per a acabar, també tenen comportaments diferents el PNC, que puja (10% a 12%), Proveïdors, que baixa significativament (23% a 14%), i els Altres PC, que guanyen pes (4% a 6%).

Aspectes destacables a les empreses petites

Representen durant 2013 un 30% dels ingressos d'explotació.

Són les que tenen un perfil més conservador pel que fa a la capitalització, per sobre del rang normal ja durant 2005, i amb un increment de pes del 56% fins el 61% que té en el darrer any de l'estudi.

Podem esmentar també que incrementen lleugerament l'Immobilitzat Material (22% a 23%), que no experimenten canvis de pes dins la partida Altres AC (16%), que augmenten lleugerament el PNC (10% a 12%) i, per últim, que el major avanç en el pes dels Deutes Financers (3% a 5%) i Proveïdors (5% a 11%) es veu compensat per una baixa molt significativa dels Altres PC, que de 2005 a 2013 es redueixen a menys de la meitat (25% a 10%).

Aspectes destacables a les micro-empreses

Són, evidentment, les més nombroses, però el seu pes és d'un 14% dels ingressos d'explotació.

Com les empreses petites, en PN també tenen un perfil molt conservador, amb una situació similar al 2013 (61%), tot i que el punt de partida al 2005 és de més endeutament que aquelles (51%).

La partides del Passiu Corrent es comporten de manera similar a les de les societats petites.

Per contra, les seves Existències guanyen una mica de pes (16% a 19%), i el PNC en perd (20 a 19%).

3.2.2 Estudi de la liquiditat

Totes les ràtios relatives a aquesta magnitud tenen l'any 2005 un punt de partida correcte (la ràtio pròpiament dit de liquiditat, però, en la part baixa de la franja). Aquesta ràtio acaba 2013 en una bona posició (1'83), però la de tresoreria (1'19) i, sobre tot, la de disponibilitat (0'54) queden un pèl per sobre del que seria desitjable, fet que podria reflectir l'existència de recursos líquids poc utilitzats.

Si fem la mateixa anàlisi per agrupacions d'empreses segons la seva mida, les mitjanes i micro són les que es comporten de manera més similar a la globalitat, malgrat que les primeres acaben 2013 amb menys excedents de tresoreria i les segones una mica per sobre del total.

Per contra, les grans empreses comencen al 2005 amb una liquiditat per sota del que diuen els cànons, per a acabar en línia amb la resta durant el darrer exercici.

Capítol apart mereixen les petites, que ja durant 2005 presenten indicadors amb un cert excés de tresoreria, i acaben 2013 encara més amunt.

3.2.3 Estructura del finançament

Les empreses garrotxines estan més bé poc endeutades: parteixen d'una situació mitjana l'any 2005 (0'50), i es queden per la part baixa de la franja durant 2013 (0'43).

La majoria d'aquest deute, no obstant, és a curt termini, amb una lleugera tendència a allargar-se.

D'altra banda, tot i que l'endeutament baixa, la capacitat de devolució d'aquest empitjora, perquè els beneficis que es generen són cada cop més petits, i també donen menys cobertura als interessos que cal pagar pel deute.

Tot plegat fa que el palanquejament, força bo durant 2005 (per sobre de 2), baixi, tot i que tanca 2013 en una posició bona, tant el pur com el financer (que ja està corregit per l'efecte dels interessos).

El comportament de l'endeutament a les empreses grans gairebé és calcat, amb la diferència que es parteix d'un deute que en 2005 estava a la part alta de la franja adequada (0'59). També presenten una millor evolució de la cobertura de les despeses financeres.

Per contra, les societats mitjanes tenen indicadors amb pocs canvis de 2005 a 2013. Mantenen l'endeutament en la part central de la franja (0'54-0'52) i milloren un pèl la capacitat de devolució.

Per últim, les petites i micro són les menys endeutades (fins i tot un pèl fora de rang, 0'38-0'39), però amb una capacitat de devolució pitjor (en especial les micro) i amb terminis més

llargs també en el cas de les micro. El palanquejament en ambdós casos és bo, especialment pel que fa a les micro.

3.3 Gestió dels actius

3.3.1 *Rotació dels actius*

A nivell agregat de les empreses de La Garrotxa, totes les rotacions, sobre tot a partir de l'inici de la crisi l'any 2008, baixen.

Per agrupacions segons la dimensió, la tendència a un empitjorament de les rotacions és general. Podem destacar que a les societats mercantils mitjanes és on les hi ha una menor disminució en les relatives a AC i existències.

D'altra banda, també és a les mitjanes on es concentren les millors rotacions del conjunt durant 2013, excepte pel que fa a existències, on les empreses petites són les que han estat capaces de donar més voltes a aquest tipus d'actiu.

3.3.2 *Terminis de cobrament de clients i de pagament a proveïdors*

Tal com es comenta a l'apartat de metodologia, prescindim de les dades anteriors a 2008 que estiguin relacionades amb consums d'explotació.

En general, les societats garrotxines experimenten una disminució del 10% dels dies que concedeixen als seus clients per a cobrar els deutes, i, per contra, també observem un lleuger increment dels dies que triguen a pagar als proveïdors.

Aquest patró es repeteix a empreses grans i mitjanes, en més o menys mesura. Curiosament, a les petites i micro gairebé no hi ha canvis.

Si comparem entre grups, les societats grans són les que aconsegueixen cobrar abans dels clients, amb una diferència molt significativa respecte la resta i que és de gairebé la meitat de dies (51) en comparació a les que triguen més (les petites, 90).

En pagaments, no obstant, les grans també són les que triguen més a pagar (90), juntament amb les micro. Les segueixen les mitjanes (79), i les més ràpides a pagar (o, altrament dit, les que tenen pitjors condicions amb els seus proveïdors) són les petites (73). En tot cas, les diferències de dies no són tan importants com en el cas dels terminis a clients.

3.3.3 *Terminis dels estocs*

Globalment, es produeix un increment al voltant del 20% dels dies que les mercaderies són al magatzem en tota la comarca.

Aquest augment es constata a totes les categories, i destaquen especialment les empreses micro, en les quals el termini (268) dobla l'any 2013 el global de La Garrotxa (127). Les empreses més àgils en la gestió de les existències són les petites (89), tal com ja s'ha observat en l'apartat de rotacions.

3.3.4 *Cicle de maduració i cicle de caixa*

Atès que els terminis relatius a existències augmenten en general per sobre de les disminucions relacionades amb clients, el cicle de maduració que podem estimar amb les dades disponibles també es fa més gran (amb una tendència erràtica), el que representa un major esforç de finançament per part de les empreses de la comarca.

El cicle de maduració més petit el tenen les empreses grans, fet degut bàsicament a un termini de cobrament de clients molt més baix que la resta. Les segueixen les societats petites, que compensen el major nombre de dies que concedeixen als clients amb una millor gestió d'estocs. Les empreses mitjanes presenten un cicle una mica pitjor, i les petites tanquen aquesta classificació amb un cicle que gairebé dobra el de les grans.

El cicle de caixa té un comportament lleugerament a la baixa però també erràtic, tant a nivell general de la comarca com per grups d'empreses segons la seva mida.

3.3.5 Fons de maniobra

Tal com ja es pot intuir a partir dels apartats anteriors, el fons de maniobra general de les empreses de La Garrotxa guanya importància tant en comparació amb les vendes (de 17% a 27%) com posat en forma de percentatge de l'actiu (de 20% a 24%).

Això és especialment clar a les societats grans, on des de 2005 a 2013 el fons de maniobra relatiu es multiplica més o menys per quatre.

També hi ha un increment important a les empreses micro. L'augment és molt més moderat a les petites, i el fons de maniobra respecte a l'actiu a les mitjanes fins i tot es redueix uns tres punts.

3.4 Anàlisi econòmica: ingressos, despeses, marges i valor afegit

A nivell total, els ingressos s'incrementen fins 2007, i a partir d'aquest any experimenten una forta baixada (4% el 2007-08 i 13% el 2008-09) que s'atura durant 2009, quan s'estabilitzen per a experimentar variacions moderades els exercicis següents.

Aquest patró no és aplicable als diferents grups. Les empreses grans encara incrementen ingressos durant 2008, no pateixen caigudes de vendes significatives i fins i tot tenen una clara recuperació l'any 2012. Curiosament, 2012 és l'únic any en el qual les empreses mitjanes no milloren vendes des de la caiguda 2008-09. Les petites reculen vendes sobre tot el 2009 i encara retrocedeixen durant 2013, i les micro ens mostren caigudes sostingudes de vendes any darrera any a partir de 2008 i fins 2013.

Si ens centrem en el marge brut, en general aquest cau molt lleugerament des de 2007 (del 41% al 2007 fins el 40% el 2013). Aquesta caiguda, però, és molt més significativa a les empreses grans (41% a 35%) que a les petites, on es segueix la tendència global (42% a 40%). Es desmarquen les micro, on el marge es millora de 2007 a 2013 (44% a 47%), amb un empitjorament durant 2008, i les mitjanes (39% a 43%).

Quan incorporem a l'estudi altres despeses d'explotació, el valor afegit augmenta fins 2010 (27%) per a baixar fins 2013 (23%), quan es queda a nivells de 2005. És un patró que es pot aplicar en tots els casos (grans al voltant del 19%, mitjanes i petites sobre el 25%), excepte pel que fa a les micro empreses, on de 2005 a 2013 s'observa una millora (28% a 29%).

Les Despeses de Personal van guanyant importància respecte les vendes fins 2009 (passen de 16% a 18%), i a partir d'aquest exercici perden pes percentual, tot i que, a nivell de La Garrotxa, tanquen 2013 per un pèl sobre de 2005 (17%). Per contra, a les empreses grans aquestes despeses queden al 2013 (10%) dos punts per sota que a 2005, exactament a l'inrevés que a les empreses petites (19%), on queden dos per sobre. El comportament és ben diferent a les micro, on les despeses de personal van pujant, amb algun any d'excepció, progressivament des de 2005 fins 2013 (de 19% a 24%) Les mitjanes incrementen dècimes, sempre al voltant del 15%.

Un altre aspecte destacable és que els Ingressos Financers superen les despeses del mateix tipus a nivell general, tot i que això és gràcies sobre tot a les empreses petites i micro, atès que als altres dos grups això no és així per poca diferència.

Tot plegat es tradueix en general en descensos entre 2005 i 2013 de BAII (5% a 4%), BAI (també 5 a 4%) i Benefici Net (BN, 4% a 3%), malgrat que en algun any entre aquests dos exercicis es produeixen millores.

No obstant, si analitzem per mides d'empresa, les grans gairebé no retallen beneficis, i en el cas del BAII fins i tot milloren (3% a 4%). D'altra banda, les mitjanes progressen positivament en Benefici Net (dècimes al voltant del 4%) superades les caigudes entre 2008 i 2010. De fet, aquest grup de societats és el que té millors xifres tant en BAII (6%), BAI (5%) i BN (l'esmentat 4%).

3.5 Anàlisi de la rendibilitat i l'autofinançament

3.5.1 *Rendibilitat econòmica i rendibilitat financera*

Tot el que es comenta a les darreres línies de l'apartat anterior queda reflectit també en la rendibilitat econòmica i la financera. Des dels màxims de 2007 (ROI del 8%, ROE del 14%), ambdues baixen sostingudament amb un repunt l'any 2010. Atès que el palanquejament és sempre positiu (al voltant del 2), el ROE queda cada exercici per sobre del ROI. L'any 2013 es tanca amb un 4% de rendiment (5% al 2005) i un 5% de rendibilitat (10% el 2005).

No s'observa el mateix a les grans companyies. Aquestes presenten espectaculars màxims l'any 2008 (14% de ROI, 22% de ROE), i acaben 2013 amb xifres similars a les garrotxines. Capítol apart mereixen també les mitjanes, amb unes xifres de rendiment i rendibilitat que estan al voltant del doble de les globals. I les que presenten un pitjor comportament, tant des d'un punt de vista d'evolució a partir de 2005 com de situació en relació a la resta durant 2013 són les petites (2% de ROI, 4% de ROE) i micro (1% de ROI, 3% de ROE).

3.5.2 *Palanquejament financer*

A nivell agregat, el palanquejament de les societats garrotxines té un efecte positiu, és a dir, la presència del deute al balanç potencia que la rendibilitat sigui superior al rendiment de l'actiu. Això és així fins i tot considerant l'efecte negatiu que haurien de tenir els interessos, que en el cas que ens ocupa no és tal, atès que hi ha força ingressos financers.

El que també és cert és que aquest palanquejament disminueix amb el pas dels anys des de 2005 fins 2013 (pur de 2'23 a 1'85, financer de 2'35 a 1'95).

Per mides, el comportament és similar en tots els casos, excepte pel que fa a les empreses micro, on el palanquejament financer és especialment elevat (fins el punt que 2013 amb 4'47 dobla el de 2005).

3.5.3 *Política d'autofinançament*

L'evolució dels fons propis, combinada amb la presència sostinguda de beneficis a nivell global, fa pensar que la majoria d'empreses tenen una clara tendència a la retenció de beneficis en forma de Reserves, especialment durant els exercicis centrals de la crisi.

Les societats de mida mitjana són les que mostren una propensió menor, fet que pot estar relacionat amb que els seus ROI i ROE també siguin més alts i es pugui permetre un major repartiment de dividends.

3.6 Conclusions

Entre 2005 i 2013, possiblement degut a la crisi que s'ha viscut, les empreses garrotxines han adoptat una postura que es podria qualificar de conservadora, amb una evident retenció de beneficis que ha fet enfilar-se la capitalització del 50% al 57%.

Gràcies a això, s'ha aconseguit reduir el Passiu Corrent (de 37% a 29%) en totes les seves partides excepte Proveïdors, que puja molt lleugerament.

Les inversions en Immobilitzat Material i Immaterial s'han aturat, i els actius no corrents han crescut (de 43% a 46%) bàsicament en Altres ANC (inversions immobiliàries o financeres).

L'Actiu Corrent s'ha reduït (57% a 54%), però una bona part del que han baixat els deutes de clients (27% a 19%) s'ha quedat en forma d'actius líquids (que guanyen pes del 12% al 16%).

Aquest darrer punt és força rellevant, atès que la combinació d'aquest aspecte amb la reducció del PC dona com a resultat unes ràtios de liquiditat per sobre del que seria recomanable durant 2013 (1'83 per a AC/PC, que seria correcte, però 1'19 per a tresoreria, i 0'54 per a disponibilitat), quan l'any 2005 estaven a uns nivells gairebé òptims.

Possiblement tot això està molt influenciat pel comportament de les grans empreses garrotxines, que tot i partir d'una menor capitalització (41%) que la mitjana l'any 2005, s'igualen amb el conjunt al 2013. Anàlogament, protagonitzen una bona part del creixement dels actius líquids, que passen del 4% al 21%.

Les empreses mitjanes són les que segueixen fent més inversions en ANC, que passa del 33% al 40%, tot i que el seu creixement i pes en Patrimoni Net és molt inferior (puja de 46% a 48%). Aquest segment és clarament el menys conservador de La Garrotxa, aspecte que també es veu en les seves ràtios de liquiditat.

El perfil de les empreses petites i micro és de nou conservador i molt similar entre les dues tipologies. Ambdues presenten una capitalització del 61%, per sobre del que seria recomanable. I la seva liquiditat també és excessiva. La diferència és que les societats mitjanes ja tenien una posició de liquiditat alta l'any 2005 i les micro no.

Un altre punt a destacar és que la majoria del deute és a curt termini. Només en el cas de les societats micro curt i llarg termini gairebé s'igualen.

Totes les rotacions de les empreses de La Garrotxa baixen. Les empreses petites són les que presenten un millor comportament en rotació d'existències, i les mitjanes en la resta de rotacions.

Les empreses grans cobren molt més ràpid de clients que la resta (51 dies, quan la mitjana és de 78), i també són les que triguen més a pagar, juntament amb les micro, però sense tanta diferència respecte a la mitjana de 81 dies. No hi ha grans canvis en el període estudiat: es cobra un 10% més ràpid al 2013 que al 2005, i es paga un pèl més tard.

Els terminis d'existències s'incrementen un 20%, i destaquen les grans diferències entre les menys àgils (les micro, 268 dies) i les que gestionen millor els estocs (les petites, 89).

El fons de maniobra guanya pes (de 20% a 24%), amb un increment molt important a les empreses grans.

Els ingressos en general pugen fins 2007, es desplomen durant 2008-09, i posteriorment s'estabilitzen. Això varia força entre les quatre tipologies.

De manera resumida, el marge brut cau poc des de 2007 fins 2013 (41% a 40%), i el valor afegit gairebé no es mou (al voltant del 23%). BAI (5% a 4%), BAI (també 5% a 4%) i Benefici Net (BN, 4% a 3%) cauen. Les companyies mitjanes són les que es comporten millor.

El ROI empitjora de 2005 a 2013 (5% a 3%) i el ROE també ho fa (de 10% a 5%). Les societats mitjanes doblen aquestes xifres, i es comporten pitjor que el global de La Garrotxa les petites i, sobre tot, les micro.

4. La Garrotxa per sectors (2005-2013)

4.1 Enfocament d'aquesta part de l'estudi

En aquesta secció s'analitzen empreses agrupades per sectors, per tal de detectar en quins aspectes més rellevants es diferencien cadascun d'ells de les característiques del global de societats garrotxines, ja analitzat a l'apartat anterior.

Les agrupacions es creen a partir dels codis CNAE, i d'acord amb el criteri descrit al capítol 7.

4.2 Sector Industrial

4.2.1 *Sector Alimentari*

A les empreses d'aquest grup l'Immobilitzat Material ha guanyat més pes entre 2005 i 2013 (31% a 36%) que a l'agregat de societats garrotxines, fet que es compensa amb un creixement més moderat dels Altres ANC (3% a 5%).

També parteixen al 2005 d'una situació de major endeutament, i la seva capitalització presenta un menor creixement que la resta, però es manté (0'53) dins dels paràmetres que es podrien considerar correctes (i, de fet, això demana un menor esforç als seus accionistes).

A diferència de la mitjana de La Garrotxa, el seu PNC guanya pes (13% a 15%), tot i que durant 2013 aquesta tendència es modera.

Un altre aspecte destacable són les seves ràtios de liquiditat, que comencen 2005 significativament per sota del que seria desitjable, per a acabar 2013 dins uns estàndards més correctes (a excepció de la ràtio de tresoreria, encara lleugerament deficient: 0'85).

Si aprofundim dins l'apartat d'endeutament, aquest es tradueix en una menor cobertura de despeses financeres, però el nombre d'anys per a tornar el deute no s'erosiona entre 2005 i 2013 com passa amb la globalitat de La Garrotxa.

Totes les rotacions de les empreses alimentàries queden per sobre de les mitjanes de la comarca, i baixen més en el període estudiat.

En una línia similar, aquesta agrupació presenta terminis més curts en existències (99) i clients (56), i no es veu el deteriorament del número de dies que es detecta al total garrotxí. Tot plegat provoca, evidentment, paràmetres de cicle de maduració i caixa millors.

El fons de maniobra (20% de l'actiu) és menor i també baixa percentualment menys.

Pel que fa a l'anàlisi econòmica, tots els marges són inferiors i baixen una mica més que la resta d'empreses, tot i que pel que fa a Despeses de Personal el comportament és millor.

ROI i ROE són similars als generals, amb un menor deteriorament de 2005 a 2013. El palanquejament pur es superior, però els interessos que cal pagar pel deute fan que en financer (1'77) sigui inferior al del global garrotxí. Per tant, el ROE queda per sota quan, en realitat, el ROI és més alt que la mitjana de la comarca.

4.2.2 *Sector Tèxtil, Confecció i Cuir*

L'evolució de l'estructura de la inversió d'aquest grup és inversa a la de la resta d'empreses: a l'actiu tots els ANC perden pes excepte els Altres ANC (es tanca 2013 amb un Actiu No Corrent del 30% ben inferior al percentatge global) i, evidentment, l'AC en guanya, amb una partida de clients (33%) que quasi no baixa percentualment. I al PN+P el PN perd pes fins el punt que el grup queda durant 2013 en una situació d'endeutament lleugerament excessiu (0'62). Com a

contrapartida, els PNC guanyen importància (d'11% a 24%), i tots els deutes a curt termini també (a excepció dels Altres PC, que baixen tant que compensen totes les altres pujades).

Pel que fa a la liquiditat, només queda significativament per sota de la mitjana de la resta de societats la ràtio de disponibilitat (0'34).

Dins l'apartat d'endeutament, potser l'única bona dada és una millor qualitat del deute, menys concentrat a curt termini que la mitjana. Lamentablement, els resultats negatius provoquen un excessiu nombre d'anys de cash flow necessaris per a tornar el deute, amb un punt de partida al 2005 que ja doblava el general de La Garrotxa.

En rotacions, s'observa com les de l'actiu són una mica millors, en especial les de l'ANC, mentre les d'existències, si bé estan per sota, presenten un empitjorament menor.

Les empreses d'aquest sector aparentment han fet un esforç important en la reducció dels terminis relatius a existències: de gairebé doblar el número de dies de la mitjana l'any 2009 passen a estar lleugerament per sobre el 2013 (134). Per desgràcia, no segueixen el mateix camí amb els dies que concedeixen a clients i tanquen molt per damunt a la resta el darrer exercici estudiat (121), i també perden les bones condicions que tenien amb els seus proveïdors (73). Com a conseqüència, tant cicle de maduració com de caixa es comporten pitjor.

De manera coherent amb el que s'ha dit fins ara, el fons de maniobra és percentualment més elevat que el general.

Pel que fa l'anàlisi econòmica, tots els marges són més petits que la mitjana i amb baixades més accentuades.

Finalment, ROI (una mica per sota de zero) i ROE (-4%) són negatius en els dos darrers exercicis, i la rendibilitat financera de fet ja ho va ser també l'any 2007. De poc serveix un palanquejament per sobre de la mitjana, si matemàticament el que estem amplificant és un ROI en pèrdues.

4.2.3 Sector Cautxú i Plàstic

També en aquest sector guanya pes l'Immobilitzat Material (26% a 32%), de la mateixa manera que ho fan les Existències (19% a 25%) i en perden els Altres AC (10% a 7%) fins el punt que queden a la meitat de la mitjana l'any 2013. També perden importància percentual el PNC (13% a 11%) i Proveïdors (15% a 12%), mentre els Altres PC (17%) es comporten de forma estable.

En general, la liquiditat d'aquesta agrupació passa pel seu pitjor moment entre 2006 i 2008, i tanca 2013 per sota de la mitjana (i potser una mica massa baix en tresoreria, 0'90, i disponibilitat, 0'20).

Dins l'epígraf d'endeutament, el deute és més a curt termini que la resta de societats garrotxines, tot i que la capacitat de devolució i la cobertura de despeses financeres són millors.

Pel que fa a rotacions, totes són millors que les globals.

Per contra, el termini d'existències és força superior (161). Atès que les condicions a clients només són uns dies més favorables al sector (73), i que les que s'aconsegueixen dels proveïdors són una mica pitjors (80), de nou tenim cicles de maduració i caixa desfavorables si comparem amb la mitjana.

El fons de maniobra, més ampli que a la resta d'empreses l'any 2005, es manté relativament estable (22%), i això fa que es tanqui 2013 per sota (recordem que el fons de maniobra total de les empreses garrotxines augmenta percentualment en el període estudiat).

On realment aquest sector destaca és en els marges, tots ells superiors i amb tendència a l'alça, excepció feta del bienni 2008-09. Si no fos perquè també les Despeses de Personal (22%) són més elevades (i a més van augmentant), tindríem xifres de BAII (10%), BAI (9%) i BN (6%) molt més per damunt que la mitjana (i, tot i així, en la majoria de casos les doblen).

Per a acabar, donat que els palanquejaments estan per sobre de la resta de societats garrotxines, uns rendiments ja bons es potencien en rendibilitats que, a títol d'exemple, l'any 2013 (17%) triplica la general.

4.2.4 Sector Arts Gràfiques i Paper

L'esquema de la inversió és similar al global. Hi podem destacar que l'ANC hi té més pes (59% el 2013), amb un Immobilitzat Material que guanya importància de 2005 a 2013 (45% a 50%). Per contra, tant Existències (8% a 6%), com el PNC (19% a 11%) i els Deutes Financers (13% a 11%) en perden.

Si entrem a parlar de la liquiditat, la ràtio AC/PC (1'36) queda al 2013 força per sota de la general (i fora de rang), tal com ja estava l'any 2005 (només durant 2006 i 2007 tindria xifres correctes).

La situació de l'endeutament del sector és similar a la global. A destacar que el deute és una mica més a curt termini, i la capacitat de devolució un pèl millor.

Quan analitzem les rotacions, ens trobem que el major pes de l'ANC perjudica la rotació corresponent a aquesta partida, però, per contra, la bona gestió d'existències fa que l'evolució d'aquesta rotació sigui molt bona (i tripliqui la mitjana al 2013).

En coherència amb el paràgraf anterior, el termini d'existències és baix (40) i ha evolucionat positivament. D'altra banda, tot el que s'ha aconseguit en millores de termini de clients (78) també es perd en un empitjorament de les condicions que s'obtenen dels proveïdors (80). Tot plegat fa que el cicle de maduració sigui millor que el mitjà, amb una reducció de 2005 a 2013. També millora el cicle de caixa, però en una quantia menor.

Atès el que acabem de dir, el fons de maniobra va perdent importància de 2005 a 2013 (a excepció dels anys 2006-07), i queda per sota de la meitat de la mitjana el darrer exercici de l'estudi (11%).

El comportament dels marges és força similar al que s'observa a La Garrotxa en general, i palanquejaments, ROI i ROE també evolucionen en paral·lel, a excepció del bienni 2011-12, en el qual aquest sector es comporta millor.

4.2.5 Sector Construcció

A les empreses d'aquest sector l'estructura de la inversió difereix de la global en força aspectes. D'entrada, parteix d'una situació de descapitalització (34% de PN) l'any 2005 (que es solventa per a quedar igualment força per sota de mitjana en el darrer exercici de l'estudi, 41%). També cal destacar el major pes (73%) de l'AC (en especial, de la partida Existències, que també es fa percentualment més gran al llarg dels nou anys, de 41% a 48%). En el període estudiat també guanyen importància l'Immobilitzat Material (16% a 20%), el PNC (23 a 34%) i els Proveïdors (3% a 7%, amb màxims en aquest darrer cas l'any 2008).

És precís aturar-se una mica en el capítol de la liquiditat. Quan aquesta inclou Existències (AC/PC), és molt superior (2'96 al 2013) a la mitjana, en consonància amb el que s'esmenta al paràgraf anterior. La ràtio de tresoreria es queda sempre per sota, però dins de la normalitat.

També mereix atenció l'endeutament. Es parteix d'una situació de deute excessiu l'any 2005 (0'66), i aquest es redueix per a quedar en la part més alta dels paràmetres recomanables

durant 2013 (0'59). És positiu el fet que la qualitat sigui molt més a llarg termini que la global de La Garrotxa, però els mal resultats fan que la capacitat de devolució sigui molt insuficient.

Si ens centrem en les rotacions, són força pitjors i també evolucionen a la baixa.

Els terminis d'existències són molt elevats (1.052), es cobra de clients en gairebé el doble de temps (139) que a la resta d'empreses (amb tendència a l'alça), i el nombre de dies que es triga a pagar a proveïdors (152) també es molt més elevat (amb tendència similar a la de clients).

No cal dir que el fons de maniobra no para de guanyar pes, i dobla el global garrotxí durant 2013 (48%).

Un altre punt a comentar és el dels marges: aquests són bons (en línia ascendent i per sobre de la mitjana), fins que els salaris passen a enfilar-se en relació a les vendes (creixen de 20% a 35%). BAI, BAI i BN són negatius l'any 2012, amb una petita millora l'exercici següent (on el BAI passa a ser positiu).

Per a acabar, d'uns ROI i ROE que gairebé doblen la mitjana entre 2005 i 2007 gràcies a l'ajuda d'un palanquejament també superior, el sector passa a un rendiment i rendibilitat molt dolents els dos darrers anys.

4.2.6 Sector Energia, Aigua i Extractives

L'esquema del balanç de les empreses d'aquest sector presenta un major pes de l'ANC (77% el 2013), que creix especialment en l'Immobilitzat Material (56% a 70%). Per contra, entre 2005 i 2013 disminueix la importància de les partides més líquides (16% a 6%). Destaca la poca presència d'Existències (1%). Dins PN+P, el Patrimoni Net redueix el percentatge (54% a 49%) al temps que guanya presència el PNC (5% a 23%). Els Deutes Financers incrementen quota (1% a 3%), però els Proveïdors en perden (17% a 10%).

Crida l'atenció la liquiditat. La més àmplia (AC/PC) comença malament al 2005 i encara empitjora fins 2013 amb un 0'83 (només el 2009 estaria bordejant el que és desitjable). Les ràtios de tresoreria (0'78 l'any 2013) i disponibilitat (0'20) segueixen un camí molt similar, tot i que parteixen d'un punt una mica millor.

Pel que fa l'endeutament, a diferència de la mitjana garrotxina, puja el deute percentualment (46% a 51%), però amb una qualitat que evoluciona molt bé i tanca força millor (gairebé la meitat a llarg termini al 2013). La capacitat de devolució també és més positiva, igual que la cobertura de despeses financeres (malgrat que en aquest punt hi ha un empitjorament des de 2005).

A excepció de la rotació d'ANC, on el pes d'aquest força un resultat per sota de la mitjana, totes les altres rotacions són millors (especialment la d'existències, com és evident).

Les empreses d'aquest grup d'anàlisi tenen terminis molt més baixos al 2013, amb clars retalls de dies en clients (55) i proveïdors (54) des de posicions més altes que la mitjana els primer anys de l'estudi. Atès que els terminis d'existències són molt baixos i els paràmetres de clients i proveïdors s'igualen, el cicle de maduració millora i al 2013 és més bo que a la resta d'empreses, i el de caixa, tot i que també és més reduït, té una evolució negativa perquè els primers anys analitzats es pagava als proveïdors força més tard que es cobrava de clients.

El sector té un fons de maniobra negatiu (-5%), fet que possiblement respon a les característiques del negoci. No obstant, durant els anys centrals de l'estudi és positiu, especialment l'exercici 2009.

Si ens centrem en els marges, tenen un comportament similar (en ocasions una mica per sota de la mitjana), però el fet que les Despeses de Personal siguin percentualment inferiors (8% el

2013) fa que BAI (9%), BAI (8%) i BN (7%) siguin millors, fins i tot amb amortitzacions significativament més altes.

Finalment, palanquejaments, ROI i ROE són gairebé sempre més elevats (aquests dos darrers tripliquen el general al 2013).

4.2.7 Sector Metal·lúrgia

El balanç agregat del sector mostra com l'ANC (35%) té menor pes, i que els actius més líquids tenen una evolució a la baixa (20% a 17%, contrària a la global). També es pot veure com el percentatge que representa el PN no augmenta (45%), i sí que ho fa el PNC (de 14% a 17%).

A l'apartat de liquiditat, la general (AC/PC, 1'73) té un comportament similar a la global, però amb un creixement menor que fa que quedi per sota de la mitjana tot i venir de posicions més altes (sempre dins d'un rang molt correcte). Les ràtios de tresoreria (1'31) i disponibilitat (0'45) són massa altes.

Pel que fa a l'endeutament, és estable (0'55) però amb una capacitat de devolució i cobertura de despeses financeres pitjor.

Les rotacions segueixen una evolució similar a la mitjana, una mica més elevades a l'ANC (atès el seu menor pes), i per sota les de l'AC.

Els terminis d'existències queden una mica per sota dels generals l'any 2013 (121), però parteixen de posicions millors (i, per tant, empitjoren més). També evolucionen negativament els terminis de cobrament (que tanquen 2013 molt per sobre, 131, que la globalitat). Els de pagament (113) són en general més alts que la mitjana, i també pugen. En consonància, tant el cicle de maduració com el de caixa empitjoren i són més elevats que els totals de La Garrotxa.

L'evolució del fons de maniobra és anàleg a la mitjana, sempre uns punts per sobre (27%).

Pel que fa a marges, Marge Brut (47%) i Valor Afegit (33%) milloren i queden per sobre de la mitjana en el període estudiat, però atès que les Despeses de Personal creixen (de 24% a 26%, amb un màxim l'any 2009 de 28% que provoca resultats negatius) i que el resultat financer és inferior a zero, BAI, BAI i BN queden en una posició pitjor que la mitjana.

Per a acabar, el palanquejament financer es veu afectat pels interessos que es paguen sobre el deute (fins l'extrem que al 2008 i 2012 fa que el ROE sigui inferior al ROI). Rendiment i rendibilitat són menors que els observats al global de La Garrotxa.

4.2.8 Sector Maquinària

L'ANC té un menor pes al balanç (26%), amb tendència a la baixa, i amb protagonisme d'un Immobilitzat Material que es redueix percentualment (28% a 20%). També dins de l'actiu, les Existències guanyen importància (14% a 19%). Pel que fa a PN+P, tenim un PN una mica massa gran (62%), i el PNC perd importància percentual (13% a 7%), mentre Proveïdors (4% a 10%) i Deutes Financers (0% a 4%) en guanyen.

Aquest AC que representa tres quartes parts de l'actiu a l'any 2013 té conseqüències a la liquiditat, que ja al 2005 era elevada (només AC/PC era dins dels paràmetres desitjables) i acaba 2013 en posicions excessivament elevades.

Les empreses d'aquest sector estan poc endeutades, per sota del que es recomana, i amb la gran majoria del deute a curt termini. Tant capacitat de devolució com cobertura de despeses financeres són millors que les mitjanes.

Si parlem de rotacions, totes són millors, excepció feta dels darrers anys de la relativa a AC, degut al pes d'aquesta partida.

En terminis, observem que el d'existències (175) és força més elevat que la mitjana garrotxina, i això també passa a menor escala en clients (90) i proveïdors (93), tot i que en aquests dos casos la tendència és a reduir dies. Per tant, el cicle de maduració és més llarg, i el de caixa també.

El fons de maniobra (43%) queda molt per damunt del global de la Garrotxa, amb una evolució similar entre 2005 i 2013.

Destaquen especialment els elevats marges, significativament millors que els generals. Només unes Despeses de Personal també altes (37%) provoquen que BAI (10%), BAI (11%) i BN (8%) no estiguin encara més amunt.

Tot i així, rendiment i rendibilitat són molt bons (en moltes ocasions, tripliquen la mitjana).

4.2.9 Sector Agricultura, Ramaderia, Pesca i Silvicultura

L'estructura del balanç agregat del sector és molt estable, i les variacions més destacables són per a l'Immobilitzat Material, que guanya pes (21% a 29%), Altres ANC, que en perden (16% a 13%), un PN lleugerament a la baixa (47% a 45%), i PNC (13% a 16%), Deutes Financers (0% a 7%) i Proveïdors (0% a 19%) que avancen percentualment.

En relació a la liquiditat, les xifres queden per sota de les globals, amb un creixement menor, però gairebé dins del rang adequat.

El sector té una tendència contrària a la global pel que fa a l'endeutament, que augmenta (de 0'53 a 0'55) i presenta xifres més elevades, però normals. La capacitat de devolució i la cobertura de despeses financeres en surten lleugerament perjudicades.

Les rotacions són molt similars a les generals.

El termini d'existències és de menys dies els primers anys de l'estudi, però empitjora força per a acabar només una mica més curt que el global (121). El sector aconsegueix retallar notablement els dies que triga a cobrar, però al final queden al 2013 (101) significativament per sobre de la mitjana. Passa el contrari amb proveïdors: s'allarguen els terminis (117), per a acabar també per sobre del termini global garrotxí. Tant cicle de maduració com cicle de caixa queden per damunt del general el darrer exercici.

El major pes del PC fa que el fons de maniobra (19%) estigui per sota del de La Garrotxa, excepció feta en el bienni 2007-08.

Pel que fa als marges, en general estan en línia amb els de la comarca l'any 2013, amb una tendència a l'alça. Les Despeses de Personal estan una mica més contingudes, però les Despeses Financeres fan que, finalment, el BN sigui sempre inferior.

Per a acabar, cal constatar el fort deteriorament del rendiment i rendibilitat en el període estudiat: es passa d'estar molt per sobre de la mitjana l'any 2005 (ROE del 17%) a una mica per sota en els darrers exercicis, amb un palanquejament molt perjudicat per la càrrega financera.

4.2.10 Altres Sectors Industrials

Si comencem pel balanç agregat, l'actiu tenia una distribució entre ANC i AC similar a la general l'any 2005, però segueix una tendència inversa, de manera que els actius no corrents perden pes (45% a 35%) i la resta en guanya. Crida molt l'atenció el percentatge del 75% que representa el PN. La partida de Proveïdors perd pes (8% a 4%).

La liquiditat, que sempre ha estat elevada, passa a ser desmesuradament alta des de l'any 2010, en totes les seves ràtios.

L'endeutament, 0'25, és massa baix (sobre tot, a partir de 2009), molt a curt termini, i amb una bona capacitat de devolució i cobertura de despeses financeres.

Les rotacions són gairebé sempre una mica inferiors a les de La Garrotxa, amb una tendència similar.

Pel que fa a terminis, el d'existències (211) sempre ha estat per damunt que el de la comarca, però es dispara en els darrers exercicis. El sector aconsegueix retallar els dies que triga a cobrar de clients, però també es tanca 2013 (92) amb un termini més llarg que la mitjana. Per contra, el que es triga a pagar a proveïdors és estable (52), i per sota del global garrotxí. Tot plegat deixa els cicles de maduració i caixa significativament més llargs.

Tal com es pot intuir amb les dades anteriors, el fons de maniobra sempre és més gran que el general, fins el punt de gairebé duplicar-lo durant els últims exercicis.

Tots els marges i beneficis estan per damunt de les mitjanes, fins i tot amb unes Despeses de Personal (19%) més altes percentualment i un resultat financer menys favorable.

Per últim, si bé el palanquejament financer és més reduït que el de La Garrotxa (cal recordar el poc deute), tant ROI (5% el 2013) com ROE (5%) són més favorables.

4.3 Sector Serveis

4.3.1 *Sector Comerç*

El balanç agregat del sector mostra com l'ANC (32%) té un menor pes que al global de la comarca, i la capitalització també és molt menor (tot i que, a partir d'un 2005 on podem dir que el PN és percentualment massa baix, millora, de 36% a 40%). També té un comportament diferent a la mitjana la partida de PNC, que guanya pes (9% a 13%).

La liquiditat es manté al voltant dels valors recomanables, en la majoria d'ocasions en la part més baixa de la franja correcta, o lleugerament per sota d'aquesta.

Tal com hem vist, l'endeutament és molt alt, al 2005 fora de rang, i al 2013 en el límit. A més, el gruix del deute és a curt termini, amb una capacitat de devolució que demana més anys de cash flow que la mitjana per a tornar el que es deu, i una cobertura de despeses financeres en línia amb els paràmetres globals garrotxins.

Pel que fa a les rotacions, gairebé totes són millors que les generals.

Si ens centrem en terminis, el d'existències (103) és més curt de manera sostinguda. Es cobra de clients (77) i es paga a proveïdors (82) més o menys igual que a la resta d'empreses durant 2013, però així com en el global la tendència en ambdós casos és retallar dies, en aquest sector els terminis s'allarguen des de temps més curts a principis de l'estudi. Al final, el cicle de maduració és de menys dies que la mitjana, i el de caixa també és més petit.

El fons de maniobra (22%) queda gairebé sempre una mica per sota de les mitjanes.

Pel que fa a marges, són més reduïts que els generals, però, a diferència d'aquests, augmenten, sobre tot en els darrers exercicis, i els beneficis agraeixen unes Despeses de Personal (14%) i amortitzacions menors.

Finalment, la rendibilitat econòmica comença (6%) i acaba (4%) el període d'estudi per sobre de la mitjana, i, atès que el palanquejament també és millor, porta el ROE agregat del sector a unes xifres també més elevades (de 13% al 2005 fins 7% al 2013).

4.3.2 Sector Transports i Emmagatzematge

L'esquema d'inversió ens dona dues dades que diferencien el sector: el gran pes al 2013 de l'ANC (75%, protagonitzat pels Altres ANC, 58%), i l'excessiva capitalització (77%). Addicionalment, observem una lleugera pujada en el percentatge d'existències (1% a 3%), mentre els actius més líquids (16% a 10%) i el PNC (14% a 9%) baixen de pes.

En termes de liquiditat, AC/PC decreix (1'91 a 1'79), però sempre dins el rang correcte, i les ràtios de tresoreria (1'54) i disponibilitat (0'74) queden massa per sobre del que es recomana (i també per damunt de la mitjana, és clar).

Tal com es desprèn del primer paràgraf de l'anàlisi d'aquest sector, el poc deute percentual de 2005 encara es redueix més fins 2013, amb una qualitat amb també més propensió al llarg termini que la mitjana. El limitat BAI (del que parlarem més endavant) fa que la cobertura de les despeses financeres sigui pitjor.

Totes les rotacions, a excepció de la d'existències, són inferiors a les globals de la comarca. Només la relativa a l'AC té tendència a la millora, en consonància amb la pèrdua de pes d'aquesta partida.

Si ens centrem en terminis, el d'existències (59) reflecteix un menor número de dies que el global garrotxí, però s'ha anat allargant des de 2005 fins a 2013 i, en especial, ens els darrers dos exercicis. D'altra banda, es triguen més dies que la mitjana en cobrar de clients (95), però s'ha retallat força el temps (que de 2005 a 2007 gairebé dobla el de la comarca). Les empreses del sector també triguen uns dies més que la resta a pagar a proveïdors (100). Amb tot això, el cicle de maduració és menor al global (i ha baixat notablement), igual que el de caixa.

El fons de maniobra (11%) és menor que el global, i toca mínims l'any 2009.

Capítol apart mereixen els marges. Com passa també en altres sectors, són superiors als generals, però queden clarament perjudicats per unes Despeses de Personal (22%) i amortitzacions (5%) molt elevades. Però el que caracteritza aquest cas és que són els Ingressos Financers els que transformen uns BAI pobres (1% l'any 2013) en BAI (12%) i BN (11%) força per damunt de la mitjana de la comarca.

Paral·lelament al que s'esmenta en el paràgraf anterior, el rendiment de l'actiu és molt petit (negatiu fins i tot al 2005), el palanquejament pur també és modest (1'38), però l'efecte financer transforma tot plegat en unes rendibilitats del capital acceptables (i, al 2013, 6%, millors que a La Garrotxa en general).

4.3.3 Sector Immobiliàries i Serveis a Empreses

De nou, al balanç agregat tenim un ANC (79%) i PN (76%) percentualment molt elevats, que, en el darrer cas, ha crescut des de 2005. Dins l'ANC, aquest pes recau també sobre tot els Altres ANC (que passa de 38% a 50%). Hi destaca també la pèrdua d'importància del PNC (de 19% a 14%).

També de manera similar al sector de Transports i Emmagatzematge, la liquiditat és excessiva, i en aquest cas només AC/PC queda dins del rang adequat o fins i tot per sota entre 2005 i 2010).

El baixíssim endeutament és a més majoritàriament a llarg termini, amb una capacitat de devolució millor i una cobertura de despeses financeres pitjor que la mitjana.

Totes les rotacions són més baixes que les generals garrotxines, excepte en el cas de la d'existències.

En terminis, el nombre de dies que triguen a rodar les existències (188) sempre és superior a la mitjana (excepte al 2012) amb una tendència irregular però creixent. Es triga més en cobrar de

clients (88) que al global garrotxí (tot i que s'han fet significatives retallades en el període estudiat), i també es paga més tard a proveïdors (106, temps que s'ha vist reduït en anys anteriors, en especial durant el 2012). El cicle de maduració és més llarg que el comarcal, i el de caixa també, però només els darrers anys.

El fons de maniobra (11%) és inferior, però en percentatge sobre les vendes és molt més important (79%), amb tendència creixent.

Si parlem de marges, aquests són molt elevats, però com en altres ocasions es veuen afectats per Despeses de Personal (33%) també molt altes i amortitzacions (9%) tan grans que el BAI (5%) és, en especial a partir de 2011, comparativament reduït. No obstant, el resultat financer és de nou molt positiu i, com a conseqüència, tenim BAI (17%) i BN (15%) que sempre com a mínim tripliquen els globals.

Un BAI petit porta possiblement a un rendiment (1%) també reduït. El poc endeutament fa que el palanquejament pur (1'36) sigui inferior a la mitjana, però els resultats financers milloren el palanquejament combinat (4'60) i, en definitiva, també la rendibilitat del patrimoni (3%), que tot i així, és gairebé en tots els exercicis inferior a la de la comarca.

4.3.4 Sector Administració Pública, Sanitat i Ensenyament

En aquest sector dona la sensació que durant 2012 s'incorporen 3 empreses que varien significativament les dades.

Així, l'estructura del balanç ens deixa un ANC (57%) amb un percentatge al 2013 superior a la mitjana, però que prové d'una situació encara més exagerada de 2005 (73%) a 2011 (74%). Gairebé tot aquest ANC és Immobilitzat Material (53% de l'actiu). Evidentment, aquesta baixada percentual de l'ANC es compensa amb una pujada de l'AC, protagonitzada sobre tot per la partida de Clients (12% a 28%) i, en menor mesura, Existències (1% a 4%). El PNC perd pes (54% a 27%, la meitat) i Proveïdors en guanya (0% a 9%, sobretot també a partir de 2012).

El comportament de la liquiditat és dispar. AC/PC es queda curt (1'33 el 2013), especialment en els anys centrals de l'estudi. La ràtio de tresoreria segueix més o menys la mitjana, i el de disponibilitat comença massa elevat per a acabar 2013 dins la normalitat.

Tal com es desprèn de l'anàlisi feta del balanç, l'endeutament és massa elevat l'any 2005, però es redueix fins a xifres correctes dins la part alta del rang. La qualitat és més bé de llarg termini, però l'entrada de les 3 empreses l'empitjora. La capacitat de devolució millora molt des de 2005 per a quedar en avantatge respecte el global garrotxí, igual que la cobertura de despeses financeres.

Pel que fa a rotacions, totes són més elevades que les globals, a excepció en els primers anys de la relativa a ANC.

Si ens centrem en terminis, aquests són menors, especialment en existències (29), amb una lleugera tendència a incrementar el número de dies en tots els casos. El cicle de maduració és també inferior, igual que el de caixa, que en algun exercici fins i tot és negatiu.

En la mateixa línia, el fons de maniobra és molt baix (11%), o negatiu en molts dels anys abans de 2012.

Com ja ha passat en altres sectors, marges en línia descendent però per sobre de la mitjana queden perjudicats per unes Despeses de Personal molt altes (35%), amb un BN (4%) que queda una mica per sobre de la mitjana garrotxina l'any 2013 (en tots els exercicis anteriors quedava per sota).

Per a acabar, tenim una rendibilitat econòmica (8%) normalment superior, i el ROE (18%) es beneficia d'un palanquejament també millor (2'88 el pur, 2'48 el financer), amb xifres que el 2013 tripliquen la general de La Garrotxa.

4.3.5 Sector Hostaleria

De l'estructura de la inversió crida l'atenció que més del 80% de l'actiu sigui ANC, i de manera força estable al llarg del temps. De la resta, només cal destacar un petit avanç en el pes de les Existències (2% a 6%), i també en el PNC (35% a 41%).

Extraïem de l'anàlisi de la liquiditat que només segueix el patró garrotxí la ràtio de disponibilitat. Les ràtios de liquiditat (1'04) i tresoreria (0'71) queden molt curtes, i per sota dels límits.

L'endeutament (0'59) resta en la part més alta de la franja, i en algun exercici una mica per damunt del recomanable. No obstant això, la qualitat és més a llarg termini, però amb una capacitat de devolució pitjor i, en els darrers anys estudiats, nul·la cobertura de les despeses financeres (atès que, tal com veurem, el BAII és negatiu o molt petit).

Amb un ANC tan elevat, la rotació d'aquest és pitjor, i també la de l'actiu del sector. Per contra, es comporten més àgilment les de l'AC i existències.

Pel que fa a terminis, tots són força més curts, amb una tendència a l'alça només en el cas de les existències (88 el 2013). Això ens porta a cicles de maduració i caixa molt més moderats que la mitjana.

Els fons de maniobra (1% el 2013) queden en negatiu o a nivells nuls.

De nou, marges alts i relativament estables al llarg dels nou anys queden reduïts o passen a ser negatius en els darrers anys per efecte de Despeses de Personal (38%) que s'enfilen o amortitzacions (6%) sempre elevades. El resultat financer no ajuda, i més de la meitat dels exercicis (sobre tot els darrers) tenen un BN per sota de zero.

Així les coses, que el palanquejament sigui molt bo no fa res més que empitjorar les coses, perquè matemàticament molts cops amplifica en el ROE un ROI ja negatiu.

4.3.6 Sector Intermediació Financera

Si estudiem el balanç agregat, ens trobem, de nou, amb un ANC de més del 80% de l'actiu al 2013, després d'anar guanyant pes des de 2005. La pèrdua d'influència de l'AC (31% a 17%) es centra en els Altres AC (17% a 11%). També sorprèn l'elevadíssim protagonisme del PN (més del 90%), que també guanya terreny durant els nou anys. A diferència del que passa a La Garrotxa en general, el PNC recula (12% a 5%).

El sector segueix distanciant-se de la resta en l'apartat de liquiditat, amb ràtios exageradament per sobre del que seria recomanable (per exemple, AC/PC del 4'11 el 2013).

L'escàs endeutament és majoritàriament a llarg termini, amb una excel·lent capacitat de devolució i poca cobertura de despeses financeres.

Les rotacions són molt inferiors a les mitjanes de la comarca, i els terminis són tan elevats (463 en el d'existències l'any 2013) que possiblement caldria un estudi més detallat per a esbrinar el motiu d'aquests. No obstant, el fet que es pagui a proveïdors tan tard (389) fa que el cicle de caixa pugui ser molt favorable en alguns exercicis.

Els fons de maniobra són petits (13%), però, a diferència de les mitjanes, molt elevats en relació a les vendes (200%).

Si ens centrem en el compte d'explotació, les percentualment elevades Despeses de Personal (30%), com en altres ocasions, es mengen els excel·lents marges, fins el punt que en el 2005 el BAII és negatiu, i al 2013 té una importància molt petita en relació als Ingressos d'Explotació. No obstant això, els resultats financers (71% en positiu) eixuguen qualsevol pèrdua de marge anterior, per a deixar-nos un BN de gairebé sempre com a mínim la meitat dels ingressos.

El palanquejament pur (1'18), molt petit a causa del baix endeutament, dóna pas a un palanquejament financer molt bo (en especial al 2013, 114'79), i uns ROI per sota de la mitjana comarcal generen uns ROE en alguns exercicis (entre ells el darrer) força per damunt.

4.3.7 Altres Sectors Serveis

En el balanç agregat podem destacar un ANC que gairebé triplica el seu pes de 2005 a 2013 (24% a 68%), quan, per contra, els Altres AC segueixen el camí contrari (66% a 20%). Destaquen també les crescudes percentuals del PNC (26% a 34%), Deutes Financers (0% a 4%) i Proveïdors (0% a 7%).

Si parlem de liquiditat, partim de xifres molt per sobre del rang normal l'any 2005, situació que es va moderant per a arribar a 2013 amb només les ràtios de tresoreria (1'69) i disponibilitat (1'14) clarament per damunt del que seria desitjable, i una alta volatilitat ens el tres darrers anys.

L'endeutament segueix una tendència inversa (0'46 a 0'52) a la de La Garrotxa, sempre dins del rang adequat, amb una qualitat que tanca 2013 més bé a llarg (però amb més pes del curt termini en els sis anys anteriors). La capacitat de devolució i la cobertura de despeses financeres són pitjors que les de la comarca.

En rotacions, les relatives a l'ANC (i les de l'actiu també) són pitjors, però es comporten millor que les generals les de l'AC i les d'existències.

Pel que fa a terminis, són més curts (i volàtils) en el cas de les existències (61) i clients (45), però més llargs (i variables també) en proveïdors (196). Això deriva en cicles de maduració de menys dies, i cicles de caixa també més moderats (negatius gairebé sempre).

Els fons de maniobra (14%) són més continguts que els garrotxins, i fins i tot negatiu l'any 2012. No obstant això, de 2005 a 2007 són més elevats.

Els marges són més grans, però de nou les Despeses de Personal (25%) també ho són (no tant amortitzacions, 4%), amb BAI, BAI i BN una mica per sobre dels generals de la comarca.

ROI, ROE, i palanquejaments queden una mica per sobre dels globals en els darrers exercicis estudiats, tot i que entre 2005 i 2008 hi havia diferències molt més significatives.

4.4 Conclusions

Cadascun dels sectors analitzats presenten característiques pròpies en comparació a l'anàlisi feta al global d'empreses garrotxines.

El Sector Alimentari segueix invertint en Immobilitzat Material, té una menor capitalització que el global de La Garrotxa, i, en general, és més àgil en la gestió de rotacions i terminis. Té marges inferiors que també cauen més des de 2005, però tot i així ROI i ROE estan a nivells similars als de la comarca.

L'endeutament del sector Tèxtil, Confecció i Cuir està una mica per sobre del que és recomanable. Aquest deute és més a llarg termini que la mitjana, però atès el baix cash flow, el sector necessita més anys per a tornar-lo. ROI i ROE són negatius en els darrers dos exercicis.

Si parlem del sector de Cautxú i Plàstic, aquest es caracteritza per marges més elevats que es tradueixen en rendiments i rendibilitats molt millors que la mitjana. Això influeix en millor capacitat de devolució del deute i més cobertura de despeses financeres. La liquiditat és inferior que la global, i fins i tot una mica curta.

Dins el sector d'Arts Gràfiques i Paper cal esmentar la bona gestió de les existències (40 dies), i el pes de l'actiu no corrent (59% l'any 2013), al qual es segueix invertint en Immobilitzat Material. La ràtio de liquiditat, massa baixa, queda fora del rang recomanat.

El sector de la Construcció parteix l'any 2005 d'una situació d'excessiu endeutament (0'66) que s'acaba regularitzant al final del període estudiat. Una gran part de l'actiu són existències (48%, que a més creix des del 41% de 2003). Això provoca que la ràtio de liquiditat sigui massa alta i que les rotacions i terminis relacionats amb aquesta partida siguin dolents.

Pel que fa al sector Energia, Aigua i Extractives, destaca el gran pes de l'actiu no corrent (77%) i la inversió feta en Immobilitzat Material (que passa de 56% a 70%). No hi ha gairebé existències. La liquiditat no arriba als mínims, i, a diferència de la majoria de societats garrotxines, el deute es fa més gran (46% a 51%). Els terminis són més baixos, les Despeses de Personal estan més contingudes (8%), i BAIL (9%), BAI (8%) i BN (7%) són millors que la mitjana.

En el sector Metal·lúrgic, l'actiu no corrent sorprèn pel seu poc pes (35%). Els actius més líquids baixen (20% a 17%), però les ràtios de tresoreria (1'31) i disponibilitat (0'45) són encara massa altes. Els terminis de pagament (113) i cobrament (131) són més alts que la mitjana, i també les Despeses de Personal (26%).

També sorprèn el poc pes de l'actiu no corrent del sector Maquinària (26%), on el deute és molt baix (0'38) però hi ha millor disponibilitat per a fer-hi front. La liquiditat encara és més elevada que la mitjana. Gràcies a marges alts que compensen Despeses de Personal per damunt de les globals, ROI i ROE tripliquen en molts exercicis les de la Garrotxa.

Al sector Agricultura, Ramaderia, Pesca i Silvicultura l'endeutament és més alt i creix (0'53 a 0'55). També es cobra (101) i paga (117) més tard que la mitjana garrotxina. La càrrega financera fa que el palanquejament sigui menor que el global, i durant el període estudiat empitjoren molt ROI i ROE, fins quedar també per sota del general.

De la resta d'empreses del sector industrial podem esmentar la pèrdua de pes dels actius no corrents (45% a 35%), però sobre tot un endeutament massa baix (0'25) i una liquiditat desmesuradament alta en cadascuna de les ràtios que la componen.

Encetem els sectors de serveis amb el Comerç, que té com a característiques un actiu no corrent menor (32%) i endeutament alt i en el límit (0'60). Els terminis de clients i proveïdors s'han allargat durant els darrers anys. Palanquejaments, ROI i ROE estan per sobre de la mitjana.

Els trets bàsics del sector Transports i Emmagatzematge són l'elevat actiu no corrent (75%), protagonitzat presumiblement per les inversions (58%), i una excessiva capitalització (77%). És raonable pensar que els excel·lents resultats financers deriven d'això, punt clau en els bons palanquejaments que permeten transformar ROI pobres en ROE atractius.

El sector Immobiliàries i Serveis a Empreses és molt similar a l'anterior: actiu no corrent del 79% amb forta presència d'inversions (50%), massa patrimoni net (76%) i resultats financers molt bons. Es diferencia d'aquell en què el palanquejament financer és menor i, per tant, el ROE queda per sota de la mitjana.

Pel que fa al sector d'Administració Pública, Sanitat i Ensenyament, destaca l'alt Immobilitzat Material (53%), que no obstant baixa des del 71% de 2005. També cal esmentar el baix fons de maniobra (11%) i palanquejaments, ROI i ROE molt superiors a la mitjana (la rendibilitat la triplica el 2013).

Crida l'atenció el 80% d'actiu no corrent del sector Hostaleria, amb fons de maniobra negatius o molt baixos. Com passa en altres agrupacions, els marges estan per sobre de la mitjana, però se'ls mengen les Despeses de Personal i amortitzacions. En aquest cas, el benefici queda en negatiu en molts exercicis.

Repeteix pes del 80% l'actiu no corrent del sector Intermediació Financera, però en aquest cas sorprèn també el 90% de Patrimoni Net, una liquiditat exagerada (AC/PC del 4'11) i, de nou, uns resultats financers del 71% dels ingressos que eixuguen tota pèrdua anterior. És un sector poc comparable amb la resta.

La resta de sectors de serveis es caracteritzen per un actiu no corrent que triplica pes fins el 68%, i unes inversions que fan el camí invers (de 66% a 20%) ROI i ROE eren molt més alts que la mitjana l'any 2005, però acaben només una mica per damunt.

5. Posicionament de La Garrotxa a Catalunya (2005-2013)

5.1 Enfocament d'aquesta part de l'estudi

Aquesta secció compara les dades obtingudes a l'anàlisi del global d'empreses La Garrotxa, obtingut al capítol 3, amb altres territoris que han estat seleccionats en funció de la seva rellevància.

Així, en primer lloc es compara la comarca amb el total de Catalunya, per a determinar quina és la posició dels diversos paràmetres de les empreses garrotxines respecte les mitjanes catalanes.

Atès que La Garrotxa és dins la província de Girona, es compara també amb aquest territori.

Finalment, s'analitzen agregats d'empreses de diverses comarques que s'han considerat interessants de comparar amb els totals de La Garrotxa per diversos motius.

5.2 Diferències més significatives entre La Garrotxa i Catalunya

Si ens fixem en els balanços agregats, l'ANC té un major pes a Catalunya i creix en el període estudiat amb més força (57% a 64%). Atès que l'Immobilitzat Material global de Catalunya reula en importància (23% a 16%), gairebé tot el creixement el protagonitzen els Altres ANC (29% a 42%). D'altra banda, la mitjana de capitalització de les empreses catalanes és més baixa (40%) i no creix gens. El finançament via PNC és el que puja més (23% a 29%) i el pes percentual de Proveïdors disminueix (12% a 6%).

Pel que fa a liquiditat, a Catalunya les mitjanes queden totes per sota del recomanat, a excepció de la ràtio de disponibilitat, que arrenca correcta l'any 2005 però acaba una mica massa elevada el 2013 (0'41).

Si ens centrem en endeutament, a Catalunya és més gran (0'60) i sense variacions significatives en els nou anys, amb major tendència al llarg termini. La capacitat de devolució i cobertura de despeses financeres garrotxines són millors.

En rotacions, les catalanes de l'actiu i ANC són una mica pitjors, però les relatives a AC i existències queden per sobre.

A l'apartat de terminis, les existències (82) circulen més àgilment en el global català, i es paga a proveïdors més ràpid (56). El cobrament de clients a Catalunya és similar, una mica més lent en algun exercici. Els cicles de maduració i caixa generals del país són millors.

Els fons de maniobra mitjans de Catalunya són força més baixos (5%).

En marges, els catalans són una mica més reduïts, però també les Despeses de Personal (14%) es contenen més percentualment, amb el resultat d'un BAI (5%) lleugerament favorable a Catalunya. No obstant, com el resultat financer, sobre tot en els darrers anys, és pitjor, BAI i BN catalans queden per sota.

Aquests mateixos mal resultats financers fan que un bon palanquejament pur (més endeutament) quedi una mica perjudicat al 2012 i 2013. En termes generals, no hi ha massa diferència entre ROI i ROE catalans i garrotxins.

5.3 Diferències més significatives entre La Garrotxa i Girona

Com passa amb Catalunya, a Girona l'ANC és més important i creix de manera més significativa (47% a 55%), tot i que l'Immobilitzat Material reula (32% a 26%). L'Immobilitzat Immaterial, que a La Garrotxa perd pes, a Girona en guanya (4% a 7%). També hi ha diferències en el comportament de les Existències (baixen una mica, de 17% a 16%) i Altres

AC (que es mantenen en 12-13%). El pes del PN és menor a Girona (passa de 43% a 49%), però PNC (de 19% a 22%) i Deutes Financers (de 4% a 7%) guanyen importància.

A Girona les ràtios de liquiditat (AC/PC, 1'54) i tresoreria (0'99) parteixen al 2005 per sota del recomanat, però acaben 2013 dins el rang correcte, després d'haver estat per sobre en els exercicis centrals. No hi ha massa diferència en l'evolució de la ràtio de disponibilitat (0'44). En general, es pot dir que no hi ha els excedents de liquiditat garrotxins.

El major endeutament gironí també és més a llarg termini. La capacitat de devolució i cobertura de despeses financeres són pitjors, tot i que en aquesta darrera es partia de posicions més favorables a Girona.

De manera anàloga a Catalunya, les rotacions gironines de l'actiu i ANC són una mica pitjors, però les relatives a AC i existències queden per sobre.

Pel que fa a terminis, les existències resten menys dies als magatzems gironins (102), es paga a proveïdors més ràpid (61) i el cobrament de clients també és més àgil (69). Els cicles de maduració i caixa a Girona són millors.

Els fons de maniobra (16%) queden sempre una mica per sota a Girona.

Tots els marges, BAI, BAI i BN gironins són inferiors. Com els resultats financers són negatius, el palanquejament combinat és força pitjor que el pur.

ROI i ROE a Girona queden lleugerament per sota dels garrotxins en els darrers anys, tot i que partien al 2005 de posicions molt similars.

5.4 Diferències més significatives entre La Garrotxa i altres comarques

5.4.1 *Barcelonès*

Hi ha força similituds entre l'evolució d'aquesta comarca i el global català. Així, l'ANC és més gran a nivell percentual, i té un creixement més intens en els anys estudiats (62% a 69%), tot i la pèrdua de pes de l'Immobilitzat Material (26% a 15%). El PN té molt menys pes i es manté estable (40-41%). Sí que guanya importància el PNC (26% a 33%), tot el contrari que Proveïdors (11% a 4%).

Dins l'apartat de liquiditat, com a Catalunya, les mitjanes queden totes per sota del recomanat, a excepció de la ràtio de disponibilitat, que comença bé l'any 2005 però acaba una mica massa elevada el 2013 (0'48).

També tenim un comportament de l'endeutament similar al català, amb una mica més propensió al llarg termini del deute.

A excepció de les rotacions d'existències, totes les altres són pitjors al Barcelonès.

Pel que fa a terminis, les existències (89) romanen al magatzem menys dies que a la Garrotxa, però es triga més a cobrar (90) i es paga més ràpid a proveïdors (62). Els cicles de maduració i caixa del Barcelonès són en línies generals millors, amb alguna excepció (com a l'any 2012).

Els fons de maniobra garrotxins també resulten més alts en comparació a aquesta comarca (4%).

En el relatiu a marges, gairebé tots són més generosos al Barcelonès. Això es combina amb Despeses de Personal percentualment menors (14%), per a donar un BAI (8%) significativament més alt. No obstant, els resultats financers de La Garrotxa són millors en alguns exercicis, i això fa que en BAI (5%) i BN (5%) no hi hagi tanta diferència (tot i seguir sent majoritàriament favorables a la comarca de la capital).

Per a acabar, les rendibilitats econòmiques (4% el 2013) d'aquesta zona són similars o una mica inferiors a les garrotxines, però quan les despeses financeres permeten un bon palanquejament (fet que passa en força ocasions) el ROE (7% també 2013) és clarament superior.

5.4.2 Osona

En aquesta comarca l'ANC té una mica menys de pes al balanç agregat, amb evolució similar a la garrotxina (passa de 42% a 45%). L'Immobilitzat Material (26% 2005 a 24% 2013) perd importància lleugerament. També té un percentatge inferior el PN (45% a 51%).

La liquiditat es comporta en ambdues comarques gairebé igual, i és una mica inferior a Osona.

Si parlem de l'endeutament, l'osonenc és una mica més elevat (0'49 el 2013), amb capacitat de devolució i cobertura de despeses financeres pitjors.

Pel que fa a rotacions, no obstant, Osona és sempre més àgil.

També es veu aquesta agilitat en els terminis: els estocs es queden menys temps (67) a les empreses osonenques, s'aconsegueix cobrar més ràpid (60), i es paga igualment més aviat (43).

Quan ens centrem en els fons de maniobra (23%), l'evolució en les dues comarques és gairebé paral·lela, però són lleugerament menors a Osona.

Els marges osonencs són força inferiors als garrotxins, però això es veu compensat en part per unes Despeses de Personal (12%) més moderades. BAI, BAI i BN són pitjors a la comarca de la que és capital Vic, però en els primers anys de l'estudi no hi havia la diferència que hi ha al final.

Per a acabar, tot i que els palanquejaments purs són millors a Osona, els interessos fan que els financers siguin favorables a La Garrotxa. A partir d'uns ROI osonencs que al bienni 2005-06 són millors, el deteriorament de marges fa que passem a rendiments inferiors. Els ROE no aconsegueixen millorar amb el palanquejament.

5.4.3 Gironès

Si estudiem l'estructura de la inversió, l'ANC té un pes similar a ambdues comarques l'any 2005, però creix una mica més al Gironès (evoluciona de 43% a 49%), igual que els Altres ANC (11% a 22%). Per contra, els Altres AC (13% a 14%) creixen menys. El PN té menys pes (42% a 47%) i s'observa un guany en la importància del PNC (19% a 23%) i Deutes Financers (5% a 6%). La partida Altres PC (25% a 14%) reula més a la comarca de la capital gironina.

L'evolució de la liquiditat al Gironès reproduceix pràcticament la de La Garrotxa, però algun punt per sota, de manera que els excedents de liquiditat a les ràtios de tresoreria i disponibilitat són menors.

Al Gironès l'endeutament és més elevat, dins paràmetres acceptables, amb un deute més a llarg termini i capacitat de devolució i cobertura de despeses financeres pitjors (malgrat que en aquest darrer cas es parteix el 2005 de posicions més favorables). Tot plegat en línia al que es veia a Girona.

En rotacions, les dues comarques evolucionen gairebé en paral·lel, i s'alternen posicions lleugerament favorables a una i altra.

Els terminis d'existències (105 el 2013) són més curts al Gironès (excepte de 2007 a 2010), i també ho són (però amb menys diferència) els de clients (70). Els proveïdors es paguen força

més ràpid (61). En general, els cicles de maduració i caixa són millors a la comarca que estem estudiant en aquesta secció.

Pel que fa a fons de maniobra (20%), l'evolució és gairebé paral·lela, però lleugerament menors al Gironès.

Els marges i beneficis són sempre millors a La Garrotxa. Les Despeses de Personal s'igualen percentualment en el darrer any de l'estudi, però eren força inferiors al Gironès l'any 2005.

Els mal resultats financers dels darrers tres exercicis fan que el palanquejament combinat sigui molt pitjor que el pur. Els ROI, que ja són més moderats que a La Garrotxa, es veuen multiplicats per xifres inferiors a 1 (degut també al impostos) per a transformar-se en ROE, i aquests acaben encara més petits (2% el 2013).

5.4.4 La Selva

Al balanç agregat observem com un pes similar de l'ANC durant 2005 en ambdues comarques experimenta un creixement significativament major a La Selva (43% a 51%). Els Altres AC perden importància lleugerament (sempre al voltant del 12%). El percentatge selvatà que representa el PN és menor (passa del 42% al 47%), i el seu PNC creix (19% a 23%).

En liquiditat, l'evolució és similar, i en el cas de La Selva les xifres es queden una mica més curtes.

Pel que fa a l'endeutament, les empreses selvatanes tenen un deute superior, però també a més llarg termini. Com en la majoria de comparacions que hem fet, a La Garrotxa la capacitat de devolució i la cobertura de despeses financeres són millors.

També de manera anàloga, a partir de 2006 gairebé la totalitat de les rotacions són més grans a La Selva.

Aquesta comarca fa un important esforç en la reducció de terminis d'existències, de manera que acaba 2013 (89) amb un diferencial de dies respecte La Garrotxa més elevat que en anys precedents. D'altra banda, cobra una mica més ràpid de clients (73), i paga a proveïdors significativament abans (62). Els cicles de maduració i caixa selvatans són, amb excepcions puntuals, millors.

Els fons de maniobra (19%) són més petits a La Selva, i les diferències s'han anat eixamplant amb el pas dels nou anys estudiats.

Si ens centrem en marges, els selvatans són menors en tots els casos, però les diferències també s'han fet més grans de 2005 a 2013. Les Despeses de Personal (15%) representen en aquesta comarca un percentatge inferior, però el resultat financer és permanentment desfavorable.

Finalment, el ROI ha estat sempre més baix a les empreses amb seu a La Selva. Quan el palanquejament pur selvatà, sempre millor (per exemple 2'15 el 2013), no s'ha vist tant perjudicat pels interessos, el palanquejament financer ha permès un ROE capaç de millorar el garrotxí. Això és el que passa al bienni 2005-06, però no al 2013, on el ROI i ROE giren entorn el 2%.

5.4.5 Alt Empordà

L'anàlisi del balanç agregat empordanès ens indica que l'ANC té un major pes i creix més (57% a 68%) que el garrotxí, i ho fa amb un fort increment del percentatge de l'Immobilitzat Immaterial (5% a 23%) i una baixada gairebé anàloga de l'Immobilitzat Material (40% a 21%). També perden importància les Existències (16% a 11%). El PN de les empreses d'aquesta

comarca (44% a 50%) té globalment menys pes que el de La Garrotxa, amb avenços en PNC (18% a 21%) i Deutes Financers (4% a 10%), i una petita reculada en Proveïdors (9% a 7%).

En termes de liquiditat, la ràtio de disponibilitat és l'única que obre i tanca el període d'estudi una mica per damunt del que es recomana (0'38 al 2013). En liquiditat (AC/PC) i tresoreria tant 2005-06 com 2013 es queden curts. Els exercicis centrals presenten xifres correctes, que esdevenen excessives en la ràtio de disponibilitat.

El major endeutament empordanès té un component més a llarg termini que el garrotxí, amb capacitat de devolució i cobertura de despeses financeres pitjors.

Possiblement com a conseqüència del major pes de l'ANC, les rotacions relatives a aquesta partida i les de l'actiu en general són pitjors. Per contra, les de l'AC i bona part de les d'existències milloren les de La Garrotxa.

Pel que fa a terminis, els dies de les d'existències (82) són menors a l'Alt Empordà, de la mateixa manera que es paga (53) i es cobra (52) en menys temps. Els cicles de maduració i caixa són millors.

El relativament petit actiu corrent deixa un fons de maniobra sempre força inferior al garrotxí, tot i que en els anys centrals de l'estudi la diferència es redueix.

Es repeteix a l'Alt Empordà un patró de marges més modestos, i beneficis en consonància. Les Despeses de Personal (13%) es contenen, però els resultats financers són negatius en la majoria d'exercicis.

Per a acabar, el palanquejament financer empordanès, molts cops degut a la càrrega dels interessos (el pur és millor), és més baix que el garrotxí. El rendiment empordanès (1%), afectat pels baixos marges, és pitjor, i el ROE (2%), davant la incapacitat del palanquejament financer, també es queda més curt.

5.4.6 *Baix Empordà*

Quan analitzem l'estructura de la inversió, destaca que l'ANC (47% a 56%) té més importància i presenta un creixement superior al de La Garrotxa, malgrat el retrocés en Immobilitzat Material (34% a 28%). Per contra, el PN empordanès (40% a 50%) té un percentatge menor, amb tendència a créixer més ràpid. La partida Altres AC (13%) és estable i els Deutes Financers (3% a 5%) avancen lleugerament.

Les liquiditats acaben 2013 en un punt similar al de La Garrotxa, però parteixen del 2005 unes dècimes per sota (excepte en la ràtio de disponibilitat).

Al Baix Empordà tenim més endeutament, però de qualitat una mica més a llarg termini. De nou, la capacitat de devolució i cobertura de despeses financeres garrotxines són millors.

Totes les rotacions empordaneses són pitjors.

Pel que fa a terminis, els d'existències (183) són força més llargs. Els empordanesos triguen més o menys igual número de dies en cobrar (80) que els garrotxins, però paguen a proveïdors (73) una mica més d'hora. En consonància, els cicles de maduració i caixa de les empreses del Baix Empordà són més llargs.

Si parlem del fons de maniobra (21%), a La Garrotxa aquest és una mica més gran.

Els marges empordanesos queden més o menys en línia amb els garrotxins, de vegades lleugerament per sobre o a la inversa. No obstant, les elevades Despeses de Personal (20%) fan que BAI, BAI i BN estiguin gairebé sempre per sota, amb pèrdues l'any 2012. El resultat financer és molt variable.

Lligat amb aquesta variabilitat de la càrrega financera, el palanquejament pur empordanès, que sempre és millor, hi ha exercicis que esdevé un palanquejament combinat encara més potent, o, per contra, es veu retallat. En tot cas, només les rendibilitats econòmica i financera del Baix Empordà dels primers dos anys estudiats són superiors.

5.4.7 Pla de l'Estany

Com ja hem vist en força ocasions, el pes de l'ANC (47% a 51%) de les empreses d'aquesta comarca també supera el garrotxí, amb una pèrdua de percentatge de l'Immobilitzat Material (29% a 23%) i una partida d'Altres AC (9-10%) estable. I, anàlogament al que també hem observat, el PN representa una part més petita (42% a 47%), amb avanços en PNC (20% a 22%), Deutes Financers (3% a 7%) i Proveïdors (9% a 12%).

A l'apartat de liquiditat, partim l'any 2005 d'una situació deficitària, per a acabar 2013 en línia amb el que seria desitjable. AC/PC (1'61) es queda en el tram baix del rang.

També es repeteix el patró habitual a l'endeutament: és més alt al Pla de l'Estany, una mica més a llarg, i amb capacitat de devolució i cobertura de despeses financeres pitjors.

Pel que fa a rotacions, totes de garrotxines són pitjors.

En terminis, les existències (70) circulen més ràpid al Pla de l'Estany, es cobra de clients en menys dies (66), i també es triga un temps inferior a pagar a proveïdors (46). Els cicles de maduració i caixa són millors.

El fons de maniobra (19%) està sempre uns punts per sota del de La Garrotxa.

Capítol apart mereixen els marges, que són els més baixos dels analitzats. Gràcies a unes Despeses de personal (11%) i amortitzacions (2%) molt contingudes, s'assoleixen uns BAI només una mica per sota dels garrotxins. Els mal resultats financers (gairebé permanents durant els nou anys) rebaixen BAI i BN.

Com el palanquejament financer es veu afectat per aquesta càrrega d'interessos (el pur és força bo), uns ROI ja inferiors als de La Garrotxa donen pas a uns ROE que, excepte l'any 2012, són només una mica millors que els rendiments del Pla, i sempre inferiors a les rendibilitats garrotxines.

5.4.8 Ripollès

En aquesta comarca repetim patró: l'ANC (54% a 62%) té més pes i creix amb major força durant els nou anys de l'estudi, amb un fort increment del percentatge que representa l'Immobilitzat Immaterial (7% a 20%), i retrocés a l'Immobilitzat Material (37% a 26%). Les Existències també reculen (16% a 11%). El patrimoni té menys importància que a La Garrotxa i, a més, en va perdent amb el pas del temps (42% a 38%), de manera que la diferència amb la capitalització de les empreses garrotxines és cada cop més gran. Com el PNC (26% a 23%) i la partida d'Altres PC (19% a 9%) també baixen, els Deutes Financers (8% a 24%) es tripliquen.

En liquiditat, posicions que eren més bé justes l'any 2005 passen a ser fins i tot excessives durant els exercicis centrals de l'estudi, però després es deterioren, per a acabar 2013 en dèficit (a excepció de la ràtio de disponibilitat, 0'33).

A partir de 2011, les empreses del Ripollès entren en un endeutament lleugerament excessiu, amb una qualitat que només és una mica més a llarg que la garrotxina. La capacitat de devolució i cobertura de despeses financeres són pitjors, i al 2013 de fet són nul·les, atès el BAI fortament negatiu.

Pel que fa a rotacions, a excepció de la d'existències (que va millorant), totes són més baixes que a La Garrotxa.

A l'anàlisi de terminis, trobem que tots ells (existències de 147 dies, cobrament de 83 dies i pagament de 92 dies) acumulen més temps que a La Garrotxa, i els cicles de maduració i de caixa són pitjors.

Els fons de maniobra, que habitualment queden per sota dels garrotxins, passen a ser negatius el 2013 (-2%).

Els marges ripollesos són més elevats, però es donen vàries circumstàncies adverses: a nivell general, tenim unes Despeses de Personal (23%) i amortitzacions (6%) més altes, i, puntualment, les Despeses d'Explotació es disparen al 2013 (38%), i les financeres a partir de 2011 en endavant. Com a conseqüència, uns BAIL, BAI i BN que estaven en línia amb els garrotxins es desplomen en els darrers tres exercicis.

Fins 2010, els palanquejaments purs ripollesos són millors, els financers pitjors, i ROI i ROE només queden una mica per sota dels de La Garrotxa. Tal com hem avançat en el paràgraf anterior, de 2011 a 2013 hi ha pèrdues.

5.4.9 Terra Alta

Com en altres comarques, a Terra Alta l'ANC (54% a 56%) representa un major percentatge, en el que l'Immobilitzat Material (42% a 38%) perd terreny i la partida Altres ANC (9% a 18%) en guanya. D'altra banda, les Existències (16% a 22%) incrementen presència i Altres AC (6%) es mantenen. EL PN (40% a 45%) té menys pes i creix a un menor ritme que a La Garrotxa. Proveïdors gairebé es dobla (6% a 12%), mentre Altres PC (28% a 17%) té una forta davallada a nivell percentual.

La liquiditat de la comarca tarragonina queda de manera estable per sota de la garrotxina, i fora del rang recomanat.

Si ens centrem en l'endeutament, aquest és superior a Terra Alta, amb només una mica més de deute a llarg termini, i capacitat de devolució i cobertura de despeses financeres pitjors.

En l'àmbit de les rotacions, aquestes eren similars o millors que els garrotxins l'any 2005, però es van deteriorant de manera que només en el cas de la de l'AC és millor a Terra Alta.

Pel que fa a terminis, es cobra de clients (74) una mica abans que a La Garrotxa, es paga a proveïdors pocs dies més tard (85), però destaca el temps molt més elevat que les existències (162) són als magatzems de Terra Alta a partir de 2010. Per tant, els cicles de maduració i caixa són pitjors a la comarca de Tarragona.

Si parlem de fons de maniobra (9%), els de Terra Alta queden significativament per sota.

En matèria de marges, aquests són a la comarca tarragonina similars o lleugerament inferiors als de La Garrotxa, però les Despeses de Personal (17%) són una mica més altes (creixen més des de posicions similars l'any 2005) i en molts exercicis els resultats financers són negatius. Tot plegat fa que els beneficis estiguin gairebé sempre per sota, i inferiors a zero l'any 2012.

Només els anys on hi ha resultat financer positiu i el palanquejament financer és molt alt, s'aconsegueix un ROE per sobre a Terra Alta. I els ROI només són millors que els garrotxins abans que els salaris i/o les despeses financeres es disparin a partir de 2007.

5.5 Conclusions

Si ens centrem en l'estructura dels balanços agregats, els actius no corrents garrotxins són dels més moderats, només superiors als osonencs., i amb creixements menors o, com a molt, similars. El Patrimoni Net és el més elevat, i el que creix més després del Baix Empordà, la qual cosa confirma la posició conservadora esmentada en altres apartats.

Aquest menor endeutament es caracteritza per ser el més a curt termini de totes les comparacions efectuades.

Un altre aspecte destacable és la liquiditat: les empreses garrotxines tenen els paràmetres més alts (i fora de rang) de tots els grups analitzats el 2013, només comparables als del Baix Empordà. En el cas de La Garrotxa, la posició era més líquida també al principi (2005).

També és molt rellevant la posició de les rendibilitats econòmica i financera de les empreses garrotxines: el ROI del 3'35% i el ROE del 5'17% de 2013 són superiors als catalans, i només es veuen superats pels de la comarca del Barcelonès (3'54% i 6'85% respectivament). Els bons resultats financers fan que el palanquejament combinat (1'95), que incorpora l'efecte dels interessos, sigui dels més alts també. Només el Baix Empordà i el Ripollès el tenen millor.

6. Conclusions generals

Les empreses garrotxines han adoptat una postura conservadora, que ha fet enfilar la capitalització entre els nivells més alts de Catalunya.

Les inversions en Immobilitzat Material i Immaterial s'han aturat, i els actius no corrents han crescut bàsicament en inversions (no en Immobilitzat Material i Immaterial).

Hi ha una liquiditat excessiva, i només comparable a algunes altres comarques puntuals de Catalunya.

Cal millorar la qualitat del deute, massa a curt termini.

Els ingressos provenen majoritàriament de societats mitjanes i petites.

Afortunadament, tot això deixa les societats de La Garrotxa en bona posició de cara al futur, atès que un escenari molt pitjor seria el d'un excessiu endeutament i una manca de liquiditat. A més, tenen ROI, ROE, resultats financers i palanquejaments comparativament bons.

De fet, si ens centrem en els sectors que guanyen més pes o compten amb més empreses, Alimentació, Construcció, Comerç i Agricultura, Ramaderia, Silvicultura i Pesca es caracteritzen per un endeutament més bé alt, per tant pot ser que la tendència a la capitalització es modifiqui en el futur. En la mateixa línia, els sectors Alimentari, Energia, Aigua i Extractives, Immobiliàries i Serveis a Empreses i Administració Pública, Sanitat i Ensenyament també tenen una forta propensió a invertir en Immobilitzat Material, en contracorrent a les mitjanes de la comarca.

7. Annexos

7.1 Aspectes metodològics previs

7.1.1 SABI

Les dades que han servit de base per a l'anàlisi han estat obtingudes a través del SABI.

SABI (Sistema d'Anàlisi de Balanços Ibèrics) és un software d'anàlisi financera d'empreses d'Espanya i Portugal d'Informa D&B. Permet treballar amb dades de més de 2.000.000 d'empreses espanyoles i més de 500.000 de portugueses amb un històric de fins a 25 anys.

La informació que hi trobem es basa principalment en els comptes anuals dipositats per les empreses al Registre Mercantil. Poden quedar excloses del SABI empreses de recent constitució que no hagin publicat comptes, societats que hagin presentat comptes amb errades, bancs i entitats financeres, asseguradores, administracions públiques, cooperatives i comunitats de béns.

7.1.2 Classificació per sectors

En diversos apartats del present estudi s'agrupen les empreses per sectors d'activitat.

SABI assigna a cada empresa de la seva base de dades un codi d'activitat CNAE 2009 primari, i, en alguns casos, un altre de secundari. Per tal de no duplicar la informació, només s'han usat els codis primaris. En cas contrari, ens podríem trobar la mateixa empresa en dues agrupacions diferents, i això distorsionaria els totals.

Atès que la gran quantitat de codis CNAE 2009 existents complicaria com treballar les dades, aquests s'han agrupat en 17 sectors (10 industrials, i 7 de serveis). El criteri que s'ha seguit és el mateix que ja s'ha usat a l'Observatori Econòmic i Social de La Garrotxa 2014 i estudis similars, i queda resumit en el quadre 7.1.

SECTOR INDUSTRIAL	CNAE assignats
Alimentari	10, 11 i 12
Tèxtil, confecció i cuir	13, 14 i 15
Cautxú i plàstic	22
Arts gràfiques i paper	17 i 18
Construcció	41, 42 i 43
Energia, aigua i extractives	05, 06, 07, 08, 09, 35, 36, 37, 38 i 39
Metal·lúrgia	24 i 25
Maquinària	28 i 33
Agricultura, ram., silv. i pesca	01, 02 i 03
Altres sectors industrials	16, 19, 20, 21, 23, 26, 27, 29, 30, 31 i 32

SECTOR SERVEIS	CNAE assignats
Comerç	45, 46 i 47
Transports i emmagatzematge	49, 50, 51, 52 i 53
Immobiliàries i serveis a empr.	58, 59, 60, 61, 62, 63, 68, 69, 70, 71, 72, 73, 74, 75, 77, 78, 79, 80, 81 i 82
Admin. públ., sanitat i enseny.	84, 85, 86, 87 i 88
Hostaleria	55 i 56
Intermediació financera	64, 65 i 66
Altres sectors serveis	90, 91, 92, 93, 94, 95, 96, 97, 98 i 99

Quadre 7.1: Assignació de codis CNAE als sectors

D'altra banda, durant l'anàlisi hem observat que alguna empresa tenia a SABI un codi CNAE que no s'ajustava plenament a la realitat. Atès que en aquest estudi s'ha processat informació de més de 20.000 empreses, ha estat impossible corregir aquestes assignacions dubtoses de manera exhaustiva, i s'ha optat per respectar el criteri de SABI en tots els casos.

7.1.3 Obtenció de les dades

En cada secció s'ha analitzat un o varis grups d'empreses, amb els criteris que figuren a continuació:

Apartats 1.1.1 i 1.1.2: Nombre d'empreses per règim jurídic i Empreses per sectors d'activitat

Es consideren totes les empreses amb seu social a algun dels 21 municipis de La Garrotxa actives segons SABI, és a dir, aquelles que no hagin estat dissoltes, absorbides, extingides, o que constin com a inactives o en situació de baixa d'ofici. Sumen un total de 1.450 societats.

Apartats 1.1.3, 1.2 i 1.3: Societats mercantils: evolució del nombre d'empreses, Imports destinats a inversions, estimats a partir de l'evolució dels actius no corrents, i anàlisi agregat del resultat de pèrdues i guanys, i Agrupació per sectors: anàlisi del nombre d'empreses, facturació i treballadors

Es tenen en compte totes les empreses amb seu social a La Garrotxa, 1.895 en total. El nombre de societats pot variar entre un apartat i l'altre atès que només es tenen en consideració aquelles de les que es tenen dades rellevants per a cada secció (p.e. a l'apartat 1.1.3 cal que es tingui informació sobre el valor dels actius no corrents).

Apartat 1.4: Índex 45 volcans: les 45 empreses líders de la comarca

També s'incorporen a l'estudi totes les empreses amb seu a La Garrotxa, però en aquest cas filtrades en funció de si es tenen dades relatives al criteri d'ordenació del que es tracti: treballadors, ingressos d'explotació, etc.

Apartat 3: La Garrotxa agregada i per dimensió empresarial -micro, petita, mitjana i gran empresa- (2005-2013)

Es consideren totes les empreses amb seu social a La Garrotxa de les que es tinguin dades de l'any 2013 relatives als seus ingressos d'explotació, el valor dels seus actius i el nombre de treballadors, per tal de poder fer la classificació corresponent en grans, mitjanes, petites i micro. Són un total de 869 societats.

Apartat 4: La Garrotxa per sectors (2005-2013)

Es tenen en compte totes les empreses amb seu social a La Garrotxa amb dades de 2013 sobre els seus ingressos d'explotació (es considera aquesta dada com a imprescindible per a poder fer una anàlisi dels estats comptables agregats de totes elles).

Apartat 5: Posicionament de La Garrotxa a Catalunya (2013, agregat, respecte la província de Girona i per comarques)

S'analitzen totes les empreses amb seu social a la zona d'interès (Catalunya, província de Girona, i les diferents comarques escollides) de les que es disposi de dades de 2013 sobre els seus ingressos d'explotació, pels motius esmentats anteriorment per a l'apartat 4.

Ens els casos de Catalunya (amb gairebé 120.000 societats) i el Barcelonès (amb més de 40.000), les limitacions de SABI per a agrupar els estats comptables (es permeten grups de màxim 1.000 companyies), fan que s'opti per a agafar una mostra de les de més ingressos d'explotació, amb una cobertura de més del 80% dels ingressos totals de la zona (concretament, 11.994 empreses per Catalunya, i 3.998 per a la comarca barcelonina).

Per a cada grup d'empreses dels apartats 3, 4 i 5 es genera un full Excel que recull els balanços i comptes d'explotació agregats per a cadascun dels exercicis del període 2005-2013. Aquestes dades, un cop convertides a percentatges sobre el total de l'actiu per al balanç i sobre els ingressos d'explotació per al compte de resultats, són la base de l'anàlisi que es fa (veure a la secció 7.4).

7.1.4 *Altres aspectes rellevants*

Cal tenir en compte que, per a determinats criteris (per exemple, si una empresa està o no activa o el sector al que pertany), no disposem d'informació per a cadascun dels exercicis estudiats, sinó només de l'actualitat.

Per tant, en el moment que filtrem, posem per cas, que les empreses pertanyin al sector d'Alimentació, no podem estar segurs si en moments anteriors a l'actualitat haurien estat classificades dins un altre grup. Això significa que l'agregat d'empreses que han estat analitzades, per exemple, dins el sector Alimentació l'any 2005, hi trobarem només companyies que actualment són d'aquest sector. Podria passar que no haguem considerat societats que en aquell exercici eren del sector i ara no ho són, o, a la inversa, d'altres que actualment ho són però en el 2005 no hi pertanyien.

El mateix passa respecte si una empresa és gran, mitjana, petita o micro. El que s'ha analitzat és si pertanyen a una categoria o una altra durant 2013, però no s'ha tingut en compte que en exercicis anteriors podrien estar classificades en altres categories.

També és interessant remarcar que el canvi de pla comptable entre 2007 i 2008 fa que algunes dades anteriors i posteriors a l'entrada en vigor de la nova llei siguin poc comparables, especialment en el cas dels "Consums d'explotació", tal com es pot observar fàcilment a les dades de l'apartat 7.4.

Aquestes dificultats per a comparar també poden donar-se entre sectors diferents (com és el cas del palanquejament que figura al sector de Intermediació Financera).

7.2 Metodologia de l'anàlisi

A l'apartat 3 d'aquest estudi es fa servir un esquema d'anàlisi que després es va repetint per a les seccions 4 i 5.

Creiem interessant descriure què es pretén en cadascun dels punts de l'anàlisi, i, si s'escau, el sentit de les ràtios utilitzades i quins són els valors més adequats per a cadascuna d'elles.

7.2.1 Anàlisi patrimonial

7.2.1.1 Estructura de la inversió

Dediquem una primera part a veure com es distribueixen les principals partides del Balanç, que queden recollides a les primeres files de les dades que es troben a l'apartat 7.3 ("BALANÇ").

En general, cal que es compleixin tres regles bàsiques:

1. L'actiu corrent (AC) hauria de ser gairebé el doble del passiu corrent (PC). Cas que això sigui així, estaríem en una situació de liquiditat ideal. Si l'AC és molt menor al doble del PC, cal fer atenció a altres aspectes de l'anàlisi per a detectar si hi pot haver problemes de liquiditat en el futur (per exemple, si un grup d'empreses pertany a un sector on és habitual pagar tard als proveïdors i cobrar al comptat de clients, aquests problemes de liquiditat possiblement no es donaran encara que la regla no es compleixi). I, per últim, si la situació és que l'AC supera en molt el doble del PC, llavors tindríem un possible excés de liquiditat o infrautilització dels actius corrents.
2. Realitzable (Clients/deutors) més disponible (Altres AC) haurien d'igualar el PC, amb una anàlisi similar a la del punt anterior.
3. El Patrimoni Net (PN) hauria de estar al voltant del 40-50% del total de Patrimoni Net més passiu. Si aquesta regla es compleix, la capitalització és correcta. Cas que el percentatge no arribi al 40%, possiblement estaríem davant un endeutament excessiu. I, si sobrepassa el 50%, és probable que els fons propis siguin massa elevats, aspecte que pot provocar que els accionistes no obtinguin rendibilitats adequades.

Un cop s'ha vist si les tres regles anteriors es compleixen, és molt interessant veure l'evolució percentual de les diferents partides del balanç. Això permet determinar si el grup d'anàlisi està invertint en actius no corrents (i en qui tipus d'ANC), com s'està finançant, etc.

7.2.1.2 Estudi de la liquiditat

Aquesta part de l'anàlisi està basada en tres ràtios:

$$\text{Ràtio de liquiditat: } \frac{\text{Actiu Corrent}}{\text{Passiu Corrent}}$$

El valor de la ràtio hauria d'estar entre 1'5 i 2, amb una interpretació similar a la que es fa a la primera de les tres regles bàsiques de l'apartat anterior.

$$\text{Ràtio de tresoreria: } \frac{\text{Realitzable} + \text{Disponible}}{\text{Passiu Corrent}}$$

El resultat de la ràtio hauria d'estar al voltant d'1, i segueix un patró d'interpretació similar al de la segona regla bàsica. Cal destacar el fet que considerem dins "Realitzable" la partida Clients/deutors, i que es prescindeix dels AC menys líquids.

$$\text{Ràtio de disponibilitat: } \frac{\text{Disponible}}{\text{Passiu Corrent}}$$

El valor adequat que hauria de tenir aquesta ràtio estaria en aproximadament 0'3, i, tal com es pot veure, considera només la part de l'actiu corrent més líquida, aquella de la que es pot disposar gairebé de manera immediata per a fer pagaments.

7.2.1.3 Estructura del finançament

L'anàlisi del deute es basa en les ràtios següents:

Ràtio de endeutament: $\frac{\text{Passiu}}{\text{Actiu}}$

Serveix per a veure la quantitat de deute que té el grup d'empreses que s'analitza. El valor òptim de la ràtio és entre 0'4 i 0'6. Per sobre del valor més alt el deute és excessiu, s'està prenent massa risc perquè es depèn massa de deute amb tercers. Per contra, per sota del valor més baix és possible que estiguem davant un excés de capital que pot perjudicar la rendibilitat financera.

Ràtio de qualitat del deute: $\frac{\text{Passiu Corrent}}{\text{Passiu}}$

És de molta utilitat per a veure quina proporció del deute és a curt termini (passiu corrent). Evidentment, com més a llarg termini sigui el que es deu (i, per tant, com més petita sigui la ràtio), millor, atès que es tindrà més temps per a generar els recursos amb els que tornar el deute.

Ràtio de capacitat de devolució: $\frac{\text{Benefici Net} + \text{Amortitzacions}}{\text{Passiu}}$

Dóna la possibilitat de determinar en quina mesura el cash flow (Benefici Net + amortitzacions) que genera el grup d'empreses permet tornar el passiu. Cal recordar que les amortitzacions són una despesa que no ocasiona una sortida de recursos (diners), motiu pel qual s'afegeixen als beneficis per a estimar quin és el flux de caixa que es genera. En la seva millor versió, aquesta ràtio hauria de tenir al denominador només els préstecs, atès que els deutes amb proveïdors es van renovant sempre que els volums de compres i/o els terminis no baixin. Lamentablement, no disposem de dades per a separar els crèdits bancaris de la resta de deutes.

Com més gran sigui el resultat del quocient, millor. L'invers de la capacitat de devolució és una ràtio derivada de l'anterior que estima el nombre d'anys de cash flow necessaris per a retornar el deute. De fet, dóna la mateixa informació que la ràtio de capacitat de devolució, però en un format menys abstracte: com menys anys necessitem per a pagar el que es deu, millor.

Ràtio de cobertura de despeses financeres: $\frac{\text{Benefici abans d'impostos i interessos (BAII)}}{\text{Despeses Financeres}}$

Aquesta ràtio parteix del principi que les Despeses Financeres cal pagar-les amb els Beneficis abans d'Impostos i Interessos, perquè, al cap i a la fi, és precisament d'aquesta partida de la qual descomptem el resultat financer. Per tant, com més alt sigui el quocient, millor (més cobertura).

7.2.2 Gestió dels actius

7.2.2.1 Rotació dels actius

En general, les rotacions comparen l'actiu o una part de l'actiu amb el que s'és capaç de generar amb aquest. Responen al concepte que l'òptim seria poder general moltes vendes a partir dels actius més petits possible, perquè, al final, tot actiu requereix una inversió, i les

inversions cal finançar-les amb recursos propis o aliens. Per tant, com més altes siguin les rotacions, sempre és millor.

Les rotacions s'acostumen a analitzar observant-ne les tendències (si creixen o decreixen), i comparant-les amb les del sector al qual pertany una empresa o grup.

Rotació de l'actiu: $\frac{\text{Vendes}}{\text{Actiu}}$

Aquesta rotació posa en el denominador tots els actius, i, per tant, dona una informació genèrica sobre quants cops s'és capaç de traduir en vendes la inversió feta en actius.

Rotació de l'actiu no corrent: $\frac{\text{Vendes}}{\text{Actiu no corrent}}$

Quan la rotació posa el focus sobre l'actiu no corrent, es centra en aquells drets i béns més estructurals, els que romandran més d'un any al balanç. Si comparem el resultat entre exercicis, aquests dependrà de l'evolució de les vendes i la de l'actiu no corrent. Si les vendes creixen per sota del que ho fan els actius no corrents, la rotació baixarà. I a la inversa.

Rotació de l'actiu corrent: $\frac{\text{Vendes}}{\text{Actiu corrent}}$

És una rotació similar, però relativa als actius corrents, és a dir, en aquells actius que en principi no haurien de romandre a l'actiu més d'un any.

Rotació de les existències: $\frac{\text{Vendes}}{\text{Existències}}$

La rotació d'existències es centra en aquesta partida concreta del balanç. En una versió més precisa, les vendes hi haurien d'aparèixer a preu de cost, atès que els estocs estan valorats també d'aquesta manera. De fet, el termini de estocs es calcula sobre aquesta base, tal com veurem.

7.2.2.2 Terminis de cobrament de clients i de pagament a proveïdors

Els terminis, d'alguna forma, són una manera més entenedora de mostrar les rotacions, atès que les transformen en nombre de dies. Els que tenen més sentit són els de cobrament de clients, pagament a proveïdors, i el de estocs.

Termini de cobrament de clients: $\frac{\text{Clients}}{\text{Ingressos d'explotació}} \times 365$

És l'invers del que seria una rotació de clients, però prenent com a vendes tots els ingressos d'explotació. Com no disposem de dades específiques de la partida Clients, ens veiem obligats a usar la de Clients/deutors. D'altra banda, tampoc tenim informació suficient per a afinar sobre quina part de la xifra de vendes porta IVA i quina no (en el cas, per exemple, de les vendes fora d'Espanya). Amb tot això, els terminis que obtinguem seran indicatius de tendències si comparem entre exercicis, i potser sobre quin grup d'empreses és capaç de cobrar de clients abans, si comptem amb que hi ha un cert marge d'error quan la diferència sigui de pocs dies.

Com menys dies es trigui a cobrar de clients, millor, atès que qualsevol saldo de clients implica uns diners dels que no es disposa fins que es facin efectius.

Termini de cobrament a proveïdors: $\frac{\text{Proveïdors}}{\text{Compres}} \times 365$

Aquest termini segueix els mateixos principis que el de clients, tot i que en aquest cas sí que es disposa d'una partida específica de Proveïdors. Cal fer notar que al denominador hi trobem les Compres, que deriven dels Consums d'explotació (cost de les vendes) ajustats amb les variacions existències (si els estocs s'han incrementat, hi haurà una part de les Compres que haurà anat a parar a existències, i per tant les Compres seran superiors als Consums d'explotació).

Com més dies es trigui a pagar als proveïdors, més finançament s'obté d'aquests, i, per tant, millor, a no ser que el motiu pel que es paga tard no respongui a unes condicions ben negociades, sinó a un endarreriment degut a manca de liquiditat.

7.2.2.3 Terminis dels estocs

Termini dels stocks: $\frac{\text{Existències}}{\text{Consums d'explotació}} \times 365$

El termini relatiu a estocs recull les vendes a preu de cost, és a dir, els Consums d'explotació, d'acord amb el que ja es comenta a la rotació. Evidentment, com menys dies romanguin les existències al magatzem, menys diners es necessitaran per a finançar-les, i, per tant, millor terminis curts.

7.2.2.4 Cicle de maduració i cicle de caixa

El cicle de maduració i el de caixa deriven dels terminis anteriors, tot i que no tenim dades suficients per a afinar en la seva estimació.

El cicle de maduració comprèn el temps que passa entre el moment que es compren les matèries primeres o mercaderies fins que es cobra dels clients després de la seva venda, passant per totes les fases que faci falta per a completar el procés (per exemple, fabricació, si és el cas). En el nostre estudi, assumim que serà la suma del termini de estocs més el de clients. No cal dir que ens interessarà que sigui el més curt possible, perquè requereix finançament.

D'altra banda, el cicle de caixa és el cicle de maduració menys el termini que s'obtingui per al pagament a proveïdors. Parteix de la base que, si abans dèiem que el cicle de maduració demana un finançament, és lògic que d'aquest s'hagi de restar el que ja s'obté dels proveïdors. En el límit, si tenim la sort que els proveïdors no ens cobren fins que els clients ens paguen, tindríem un cicle de caixa nul o negatiu, que significaria que no cal finançar ni existències ni clients per part de l'empresa.

7.2.2.5 Fons de maniobra

El fons de maniobra és la diferència entre l'actiu corrent i el passiu corrent.

En principi, i d'acord amb que s'ha esmentat en relació a les ràtios de liquiditat (AC/PC òptim entre 1'5 i 2), hauria de ser força més gran que zero, de manera que els cobraments previstos a curt termini superin els pagaments del mateix període.

No obstant això, si el cicle de caixa és negatiu, ens podem trobar amb una situació en la que el grup d'empreses analitzat es puguin permetre un fons de maniobra també negatiu.

Els fons de maniobra habitualment es posa en referència a les vendes o al total de l'actiu, per a poder adonar-nos de la seva importància relativa respecte aquestes dues magnituds.

7.2.3 Anàlisi econòmica: ingressos, despeses, marges i valor afegit

En aquest apartat ens centrem en les files corresponents al "COMPTE D'EXPLOTACIÓ" de les dades que es troben a l'apartat 7.3. El fet de posar tots els imports en percentatge dels ingressos d'explotació permet veure com evolucionen tots els ingressos i despeses de manera que siguin fàcilment comparables a dades generals del sector i/o entre diferents exercicis. En definitiva, és normal, per exemple, que el Consums d'Explotació augmentin si també ho fan les vendes. El que és important és que si aquests costos representen un 10% (posem per cas) dels ingressos d'explotació, aquest percentatge no es faci més gran.

7.2.4 Anàlisi de la rendibilitat i l'autofinançament

7.2.4.1 Rendibilitat econòmica i rendibilitat financera

Rendibilitat econòmica o rendiment (ROI):
$$\frac{\text{Benefici abans d'impostos i interessos (BAII)}}{\text{Actiu}}$$

La rendibilitat econòmica, rendiment, o Return on investments (ROI) relaciona el Benefici abans d'impostos i interessos (BAII) amb l'actiu, i podria assimilar-se al rendiment que es pot obtenir d'una màquina (en aquest cas, al rendiment que traiem dels actius del grup d'empreses objecte de l'anàlisi).

$$\frac{\text{BAII}}{\text{Actiu}} = \frac{\text{BAII}}{\text{Vendes}} \times \frac{\text{Vendes}}{\text{Actiu}} = \text{Marge} \times \text{Rotació}$$

Matemàticament, es pot descompondre, tal com figura just al damunt d'aquestes línies. Per tant, es pot incrementar la rendibilitat econòmica o bé millorant els marges o bé augmentant la rotació de l'actiu.

És molt important que el ROI sigui superior al cost del deute (interessos pagats pels crèdits o dividends desitjats pels accionistes). Si és així, surt a compte al conjunt d'empreses analitzat endeutar-se. Per a posar un exemple senzill, si un crèdit costa un 5% d'interès, i ens endeuem per a comprar una màquina que ens deixa uns beneficis (ROI) del 8%, aquest 3% de diferència és un benefici addicional que es genera gràcies a aquesta màquina. Per contra, si el crèdit costa un 10%, els interessos es mengen els beneficis que se n'obtenen i una part dels que s'haguessin obtingut sense la màquina, i el resultat final surt perjudicat per l'endeutament.

Tornarem a insistir en aquest concepte quan parlem de palanquejament.

Rendibilitat financera (ROE):
$$\frac{\text{Benefici Net (BN)}}{\text{Patrimoni Net}}$$

La rendibilitat financera, rendibilitat o Return on equity (ROE) posa en relació el benefici final amb el patrimoni que els accionistes tenen invertit en l'agregat d'empreses estudiat. Si atenem al fet que, en la majoria de casos, l'objectiu de muntar un negoci és obtenir una rendibilitat del capital invertit, el ROE és un dels indicadors més importants. Hauria de ser el més alt possible i, en tot cas, sempre superior a la rendibilitat d'inversions amb menys risc.

7.2.4.2 Palanquejament financer

El palanquejament financer és positiu (en realitat, superior a 1) quan l'endeutament incrementa la rendibilitat financera de l'empresa, fet que acostuma a passar quan el rendiment de l'actiu (ROI) és superior al cost de deute (veure apartat 7.2.4.1). Per a entendre matemàticament com funciona, primer abordarem el palanquejament pur, i sobre aquesta base passarem a parlar del palanquejament financer.

$$\text{Palanquejament pur: } \frac{\text{Actiu}}{\text{Patrimoni Net}}$$

El palanquejament pur posa en relació l'actiu amb el Patrimoni Net. Evidentment, si un conjunt d'empreses està molt endeutat, l'actiu serà força més gran que el Patrimoni Net, i el palanquejament també ho serà.

$$\text{Palanquejament financer: } \frac{\text{Actiu}}{\text{Patrimoni Net}} \times \frac{\text{Benefici abans d'impostos (BAI)}}{\text{Benefici abans d'impostos i interessos (BAII)}}$$

El palanquejament financer parteix del palanquejament pur, però el combina amb l'efecte que l'endeutament té sobre el resultat. El quocient BAI/BAII compara el benefici que queda després de sumar-hi (o restar-hi) el resultat financer (BAI) amb el benefici que tenim abans de tenir en compte aquests resultat financer (BAII).

Si un grup d'empreses està molt endeutat i té un palanquejament pur de, per exemple, 3 (el seu actiu és tres cops superior al seu Patrimoni Net), però el cost d'aquest endeutament fa que el seu BAI sigui 5 cops més petit que el seu BAII, tindrem un palanquejament financer de $3 \times 0'2 = 0'6$. Tot palanquejament financer que sigui inferior a 1 comportarà que el ROE sigui inferior al ROI, tal com veurem a continuació.

En efecte, podem veure com tot seguit afegim al ROE (BN/PN) tot un conjunt de quocients que són igual a 1.

$$\frac{BN}{PN} = \frac{BN}{PN} \times \frac{\text{Vendes}}{\text{Vendes}} \times \frac{\text{Actiu}}{\text{Actiu}} \times \frac{BAII}{BAII} \times \frac{BAI}{BAI}$$

Si combinen aquest quocients entre sí, podem obtenir el següent desenvolupament:

$$\frac{BN}{PN} = \frac{BAII}{\text{Vendes}} \times \frac{\text{Vendes}}{\text{Actiu}} \times \frac{\text{Actiu}}{PN} \times \frac{BAI}{BAII} \times \frac{BN}{BAI}$$

En ell, els dos primers quocients equivalen al ROI, tal com hem vist anteriorment.

$$\frac{BN}{PN} = \frac{BAII}{\text{Actiu}} \times \frac{\text{Actiu}}{PN} \times \frac{BAI}{BAII} \times \frac{BN}{BAI}$$

D'altra banda, si tenim en compte que podem anomenar BN/BAI com efecte impositiu, perquè compara el Benefici Net (un cop aplicats els impostos) amb el BAI (resultat abans d'impostos), podem concloure que:

$$\text{ROE} = \text{ROI} \times \text{Palanquejament pur} \times \text{Efecte financer} \times \text{Efecte impositiu}$$

O, el que és el mateix,

$$\text{ROE} = \text{ROI} \times \text{Palanquejament financer} \times \text{Efecte impositiu}$$

En definitiva, si partim d'una determinada capacitat d'un conjunt d'empreses per a generar rendiments dels seus actius, quan la combinació entre endeutament i el cost d'aquest deute és tal que el resultat de multiplicar els dos factors és superior a 1, això permetrà que la rendibilitat

per als accionistes es faci més gran que no pas si no hi hagués aquest endeutament. Tot això, és clar, sense considerar l'efecte impositiu, que no depèn de les pròpies empreses, sinó de l'Estat (efecte que, en termes generals, sempre serà inferior a 1).

7.2.4.3 Política d'autofinançament

Entenem com autofinançament la retenció de beneficis dins de l'empresa a través de les Reserves, en contraposició al repartiment de dividends, que fa que aquests mateixos beneficis surtin del balanç.

Si s'observa l'evolució del Patrimoni Net al llarg del període estudiat, el creixement les actius i el volum dels beneficis obtinguts en cada exercici, es pot estimar quina ha estat la propensió del grup d'empreses a l'autofinançament.

Efectivament, en un entorn en el qual els actius es mantenen o s'incrementen i es van generant beneficis cada any, si el Patrimoni Net augmenta en una proporció similar a la dels resultats positius obtinguts l'exercici anterior, és molt possible que hi hagi una propensió a l'autofinançament.

L'autofinançament proporciona independència financera en front de tercers, en el seu sentit més ampli (creditors, entitats financeres, però també accionistes).

7.2.5 Altres paràmetres

Entre les dades que es troben a l'apartat 7.3, també hi figuren algunes altres que no han estat esmentades fins ara però que complementen la resta de ràtios analitzades.

Dins l'apartat "Empreses", hi trobem el nombre d'empreses que ha estat inclòs dins el grup objecte d'estudi per a cada exercici, i com evoluciona aquest nombre d'un any a l'altre.

D'altra banda, a l'apartat de "Terminis" hi trobem la proporció que hi ha entre els saldos agregats de Proveïdors i Clients, per a veure quina cobertura es donen entre sí.

A la part de "Rendibilitat i autofinançament", s'inclouen ràtios que posen en relació el flux de caixa amb l'actiu i les vendes, així com informació relativa als treballadors: les ràtios Vendes/empleat, i Despeses de Personal/empleat.

Per últim, a la darrera part, "Creixement mitjà", es comparen diversos paràmetres (vendes, actiu, passiu i Benefici Net) d'un exercici al seu immediat precedent.

7.3 Bibliografia i enllaços web

Amat, O.: "Comprender la contabilidad y las finanzas", Gestión 2000, Barcelona 2011

Amat, O. i Crespo, P.: "2008: Anàlisi d'estats financers de la indústria catalana", Generalitat de Catalunya, Barcelona 2010

Comisión Europea. La nueva definición de PYME:

http://ec.europa.eu/enterprise/policies/sme/files/sme_definition/sme_user_guide_es.pdf

L'Observatori Econòmic i Social de La Garrotxa 2014:

<http://issuu.com/dummiesgrafic/docs/observatoridef14>

Institut d'Estadística de Catalunya. Nivell d'instrucció de la població:

<http://www.idescat.cat/pub/?id=aec&n=765>

Generalitat de Catalunya. Municipis i comarques de Catalunya:

<http://www.municat.gencat.cat/municat/index.php?page=descarregues>

7.4 Dades base de l'anàlisi financera

Dades de l'agregat d'empreses de La Garrotxa

BALANÇ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
ANC	46,28%	45,77%	46,15%	46,70%	47,69%	46,35%	42,62%	42,67%	43,09%
Immaterial	1,20%	1,26%	1,32%	1,97%	2,06%	2,22%	3,02%	3,01%	3,25%
Material	28,50%	28,10%	28,48%	28,64%	29,29%	29,87%	27,99%	27,75%	28,09%
Altres	16,59%	16,41%	16,35%	16,09%	16,34%	14,26%	11,61%	11,91%	11,75%
AC	53,72%	54,23%	53,86%	53,30%	52,31%	53,65%	57,38%	57,33%	56,91%
Existències	18,69%	19,43%	19,16%	17,55%	17,72%	18,10%	18,50%	17,84%	18,01%
Clients / deutors	19,26%	20,75%	19,94%	20,13%	20,90%	23,58%	27,59%	27,03%	27,00%
Altres AC	15,76%	14,04%	14,76%	15,62%	13,69%	11,97%	11,29%	12,46%	11,90%
ACTIU	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
PN	56,87%	56,90%	56,09%	55,71%	54,91%	50,79%	48,87%	49,02%	49,54%
Capital	11,08%	11,30%	10,98%	11,03%	11,49%	10,70%	10,45%	11,25%	11,88%
Altres FP	43,00%	42,49%	42,10%	40,32%	40,46%	35,25%	32,42%	32,70%	33,01%
Resultat	2,79%	3,10%	3,01%	4,36%	2,97%	4,84%	6,00%	5,07%	4,65%
PNC	13,72%	14,89%	15,44%	14,96%	14,48%	14,44%	14,33%	14,04%	13,14%
PC	29,41%	28,21%	28,47%	29,34%	30,60%	34,77%	36,80%	36,94%	37,32%
Deutes financers	4,87%	4,81%	5,03%	5,41%	6,15%	7,53%	4,97%	5,05%	6,78%
Proveïdors	12,05%	12,57%	12,58%	12,74%	12,57%	14,02%	11,47%	11,41%	11,65%
Altres PC	12,49%	10,82%	10,87%	11,18%	11,88%	13,22%	20,36%	20,48%	18,89%
PASSIU + PN	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
COMPTE D'EXPLOTACIÓ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Import net xifra vendes	97,96%	98,80%	98,95%	98,92%	98,87%	99,09%	98,97%	98,91%	98,86%
Altres ingressos explot.	2,04%	1,20%	1,05%	1,08%	1,13%	0,91%	1,03%	1,09%	1,14%
Ingressos explotació	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
Consums d'explotació	59,49%	59,38%	60,09%	57,96%	57,56%	60,39%	58,58%	33,92%	35,58%
Marge brut	40,51%	40,62%	39,91%	42,04%	42,44%	39,61%	41,42%	66,08%	64,42%
Altres despeses d'explot.	16,52%	15,93%	14,46%	14,97%	16,19%	13,88%	15,42%	41,14%	40,49%
Valor afegit	23,98%	24,69%	25,46%	27,06%	26,25%	25,73%	26,01%	24,94%	23,93%
Despeses de personal	16,68%	16,63%	17,19%	17,38%	17,68%	16,36%	15,56%	16,17%	15,95%
Amortitzacions	3,60%	3,57%	3,65%	3,74%	3,73%	3,30%	3,39%	3,58%	3,47%
BAI	3,70%	4,48%	4,61%	5,94%	4,84%	6,07%	7,05%	5,19%	4,51%
Ingressos financers	1,23%	1,07%	0,92%	1,36%	1,05%	1,24%	1,25%	1,25%	1,24%
Despeses financeres	1,02%	1,03%	1,25%	1,15%	1,79%	1,50%	1,26%	1,23%	0,99%
BAI ordinari	3,91%	4,52%	4,28%	6,15%	4,10%	5,81%	7,04%	5,21%	4,76%
Resultat act. extraord.	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	-0,01%	0,98%	0,63%
BAI	3,91%	4,52%	4,28%	6,15%	4,10%	5,81%	7,03%	6,19%	5,40%
Impost Societats	0,82%	1,20%	1,08%	1,50%	0,95%	1,33%	1,71%	1,59%	1,35%
Benefici Net	3,08%	3,32%	3,21%	4,65%	3,15%	4,48%	5,32%	4,61%	4,05%

Empreses	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Nombre	869	852	816	792	760	708	663	663	636
Creixement	1,02	1,04	1,03	1,04	1,07	1,07	1,00	1,04	

Liquiditat	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Liquiditat (AC/PC)	1,83	1,92	1,89	1,82	1,71	1,54	1,56	1,55	1,52
Tresoreria ((AC-Exist)/PC)	1,19	1,23	1,22	1,22	1,13	1,02	1,06	1,07	1,04
Disponibilitat (Atres AC/PC)	0,54	0,50	0,52	0,53	0,45	0,34	0,31	0,34	0,32
Fons de maniobra/Vendes	27,39%	28,19%	27,34%	25,80%	23,31%	17,64%	18,45%	18,75%	17,27%
Fons de maniobra/Actiu	24,30%	26,02%	25,38%	23,96%	21,71%	18,88%	20,58%	20,39%	19,59%

Endeutament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Endeutament (P/(PN+P))	0,43	0,43	0,44	0,44	0,45	0,49	0,51	0,51	0,50
Qualitat del deute (PC/P)	0,68	0,65	0,65	0,66	0,68	0,71	0,72	0,72	0,74
Capacitat de devolució ((BN+Am.)/P)	0,14	0,15	0,15	0,18	0,14	0,17	0,19	0,18	0,17
Invers capacitat de devolució	7,12	6,69	6,82	5,62	6,96	5,86	5,20	5,67	5,85
Cobertura desp. financeres (BAII/DF)	3,63	4,36	3,68	5,15	2,71	4,06	5,59	4,22	4,57
Palanquejament pur (A/PN)	1,85	1,86	1,88	1,95	1,93	2,18	2,33	2,28	2,23
Palanq. financer (A/PN x BAI/BAII)	1,95	1,87	1,75	2,02	1,63	2,08	2,33	2,29	2,35

Gestió d'actius	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rotació de l'actiu (V/A)	0,89	0,92	0,93	0,93	0,93	1,07	1,12	1,09	1,13
Rotació ANC (V/ANC)	1,92	2,02	2,01	1,99	1,95	2,31	2,62	2,55	2,63
Rotació AC (V/AC)	1,65	1,70	1,72	1,74	1,78	2,00	1,94	1,90	1,99
Rotació existències (V/E)	4,75	4,75	4,85	5,29	5,26	5,91	6,03	6,10	6,30

Terminis	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
D'existències ((E/Cons.Ex.)x365)	126,61	127,87	124,02	117,69	119,29	101,28	102,23	174,61	161,01
De cobrament ((Cl./Ing.Ex.)x365)	77,61	81,08	77,57	78,25	80,97	79,67	89,33	89,76	85,86
De pagament ((Prov./Compres)x365)	81,36	80,76	78,55	84,16	83,69	77,43	61,36	106,32	N.D.
Proveïdors/clients	0,63	0,61	0,63	0,63	0,60	0,59	0,42	0,42	0,43

Rendibilitat i autofinançament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rendibilitat econòmica (BAII/A)	3,35%	4,19%	4,33%	5,58%	4,56%	6,56%	7,95%	5,70%	5,18%
Rendibilitat financera (BN/PN)	5,17%	5,77%	5,67%	8,50%	5,71%	10,54%	14,00%	11,53%	10,35%
Flux de caixa / Actiu	0,06	0,06	0,06	0,08	0,06	0,08	0,10	0,09	0,09
Flux de caixa / Vendes	0,07	0,07	0,07	0,08	0,07	0,08	0,09	0,08	0,08
Vendes / empleat	188,25	185,42	177,74	173,58	167,43	177,97	180,27	163,73	153,48
Despeses de personal / empleat	31,47	31,40	31,07	30,90	30,23	29,90	29,07	27,72	26,43
Empleats / empresa	11,77	12,08	12,52	12,91	13,29	14,45	14,87	14,56	15,02

Creixement mitjà	2013-12	2012-11	2011-10	2010-09	2009-08	2008-07	2007-6	2006-05
Vendes ((Vn/N.emp.)/(Vn-1/N.emp.))	0,99	1,01	0,99	1,01	0,87	0,96	1,12	1,03
Actiu ((An/N.emp.)/(An-1/N.emp.))	1,03	1,01	1,00	1,02	0,99	1,00	1,09	1,08
Passiu ((Pn/N.emp.)/(Pn-1/N.emp.))	1,03	1,00	0,99	1,00	0,90	0,97	1,10	1,09
Benef. ((BNn/N.emp.)/(BNn-1/N.emp.))	0,92	1,05	0,69	1,49	0,61	0,81	1,30	1,18

Dades de l'agregat d'empreses grans de La Garrotxa

BALANÇ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
ANC	40,64%	42,15%	46,42%	47,12%	49,70%	49,28%	48,71%	51,79%	46,91%
Immaterial	0,62%	0,93%	1,15%	1,36%	1,71%	1,46%	3,37%	3,11%	2,55%
Material	36,36%	37,03%	41,04%	42,04%	44,26%	44,99%	42,71%	44,51%	41,79%
Altres	3,66%	4,18%	4,23%	3,72%	3,73%	2,82%	2,63%	4,18%	2,57%
AC	59,36%	57,85%	53,58%	52,88%	50,30%	50,72%	51,29%	48,21%	53,09%
Existències	24,05%	24,51%	25,12%	21,57%	23,60%	25,41%	25,44%	22,46%	24,50%
Clients / deutors	14,53%	17,82%	12,71%	12,50%	16,11%	18,47%	21,44%	22,27%	24,55%
Altres AC	20,78%	15,52%	15,75%	18,80%	10,60%	6,84%	4,41%	3,48%	4,03%
ACTIU	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
PN	56,39%	56,03%	58,04%	57,25%	56,46%	52,93%	48,40%	46,54%	41,39%
Capital	1,75%	1,84%	2,00%	2,09%	2,40%	2,51%	2,72%	3,00%	3,24%
Altres FP	51,89%	51,11%	52,04%	47,25%	47,61%	40,81%	40,23%	38,95%	34,64%
Resultat	2,74%	3,08%	4,00%	7,90%	6,45%	9,61%	5,45%	4,59%	3,51%
PNC	12,14%	14,02%	14,22%	13,11%	11,97%	11,43%	17,86%	17,24%	13,09%
PC	31,48%	29,95%	27,75%	29,64%	31,57%	35,64%	33,74%	36,22%	45,52%
Deutes financers	4,23%	3,48%	3,23%	4,01%	3,39%	3,43%	3,39%	7,18%	13,79%
Proveïdors	16,94%	18,03%	16,95%	16,30%	16,17%	17,63%	24,14%	20,48%	21,58%
Altres PC	10,31%	8,44%	7,57%	9,33%	12,01%	14,58%	6,21%	8,56%	10,15%
PASSIU + PN	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
COMPTE D'EXPLOTACIÓ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Import net xifra vendes	95,57%	99,03%	99,23%	98,52%	99,41%	99,29%	99,33%	98,70%	98,31%
Altres ingressos explot.	4,43%	0,97%	0,77%	1,48%	0,59%	0,71%	0,67%	1,30%	1,69%
Ingressos explotació	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
Consums d'explotació	65,64%	60,80%	63,56%	59,12%	56,18%	56,59%	59,29%	59,62%	65,13%
Marge brut	34,36%	39,20%	36,44%	40,88%	43,82%	43,41%	40,71%	40,38%	34,87%
Altres despeses d'explot.	15,71%	18,77%	13,28%	13,07%	18,66%	16,92%	17,26%	18,62%	16,47%
Valor afegit	18,65%	20,43%	23,16%	27,80%	25,16%	26,49%	23,45%	21,76%	18,40%
Despeses de personal	10,50%	11,00%	12,82%	12,96%	13,47%	12,01%	12,96%	13,90%	12,49%
Amortitzacions	4,64%	4,52%	4,97%	4,72%	4,23%	3,91%	4,36%	4,49%	3,35%
BAII	3,51%	4,92%	5,37%	10,12%	7,45%	10,56%	6,12%	3,38%	2,56%
Ingressos financers	0,33%	0,25%	0,43%	0,46%	0,17%	0,19%	0,51%	0,25%	0,23%
Despeses financeres	0,74%	0,82%	0,89%	0,76%	0,76%	1,18%	1,34%	2,04%	0,93%
BAI ordinari	3,10%	4,35%	4,90%	9,83%	6,86%	9,58%	5,30%	1,59%	1,87%
Resultat act. extraord.	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	3,37%	1,18%
BAI	3,10%	4,35%	4,90%	9,83%	6,86%	9,58%	5,30%	4,97%	3,04%
Impost Societats	0,47%	1,42%	0,94%	2,49%	1,59%	2,28%	0,82%	0,97%	0,30%
Benefici Net	2,64%	2,93%	3,96%	7,34%	5,27%	7,30%	4,48%	3,99%	2,75%

Empreses	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Nombre	4	4	4	4	4	4	4	4	4
Creixement	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	

Liquiditat	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Liquiditat (AC/PC)	1,89	1,93	1,93	1,78	1,59	1,42	1,52	1,33	1,17
Tresoreria ((AC-Exist)/PC)	1,12	1,11	1,03	1,06	0,85	0,71	0,77	0,71	0,63
Disponibilitat (Atres AC/PC)	0,66	0,52	0,57	0,63	0,34	0,19	0,13	0,10	0,09
Fons de maniobra/Vendes	28,01%	26,78%	25,83%	21,90%	15,40%	11,54%	14,53%	10,57%	6,02%
Fons de maniobra/Actiu	27,89%	27,90%	25,83%	23,24%	18,73%	15,08%	17,55%	11,99%	7,57%

Endeutament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Endeutament (P/(PN+P))	0,44	0,44	0,42	0,43	0,44	0,47	0,52	0,53	0,59
Qualitat del deute (PC/P)	0,72	0,68	0,66	0,69	0,73	0,76	0,65	0,68	0,78
Capacitat de devolució ((BN+Am.)/P)	0,17	0,18	0,21	0,30	0,27	0,31	0,21	0,18	0,13
Invers capacitat de devolució	5,76	5,61	4,66	3,29	3,74	3,19	4,80	5,49	7,52
Cobertura desp. financeres (BAII/DF)	4,77	5,99	6,03	13,33	9,82	8,97	4,58	1,66	2,76
Palanquejament pur (A/PN)	1,86	1,89	1,85	2,03	2,00	2,31	2,33	2,38	2,64
Palanq. financer (A/PN x BAI/BAII)	1,65	1,67	1,69	1,97	1,84	2,09	2,01	1,12	1,92

Gestió d'actius	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rotació de l'actiu (V/A)	1,00	1,04	1,00	1,06	1,22	1,31	1,21	1,13	1,26
Rotació ANC (V/ANC)	2,45	2,47	2,15	2,25	2,45	2,65	2,48	2,19	2,68
Rotació AC (V/AC)	1,68	1,80	1,87	2,01	2,42	2,58	2,35	2,35	2,37
Rotació existències (V/E)	4,14	4,25	3,98	4,92	5,15	5,15	4,75	5,05	5,13

Terminis	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
D'existències ((E/Cons.Ex.)x365)	128,42	139,86	143,12	123,65	125,33	124,46	128,85	119,64	107,43
De cobrament ((Cl./Ing.Ex.)x365)	50,91	61,81	46,03	42,37	48,05	51,21	64,36	70,73	70,10
De pagament ((Prov./Compres)x365)	89,57	100,59	90,20	92,06	86,67	84,18	114,18	107,77	N.D.
Proveïdors/clients	1,17	1,01	1,33	1,30	1,00	0,95	1,13	0,92	0,88

Rendibilitat i autofinançament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rendibilitat econòmica (BAII/A)	3,66%	5,17%	5,41%	10,91%	9,12%	13,91%	7,45%	3,88%	3,27%
Rendibilitat financera (BN/PN)	5,12%	5,83%	7,39%	16,02%	12,90%	22,17%	12,68%	10,94%	9,27%
Flux de caixa / Actiu	0,08	0,08	0,09	0,13	0,12	0,15	0,11	0,10	0,08
Flux de caixa / Vendes	0,08	0,08	0,09	0,12	0,10	0,11	0,09	0,09	0,06
Vendes / empleat	293,83	294,34	258,14	261,22	256,39	274,31	247,26	221,05	238,79
Despeses de personal / empleat	32,27	32,69	33,34	34,35	34,75	33,19	32,27	31,12	30,34
Empleats / empresa	357,75	357,00	358,75	359,25	366,50	351,25	332,25	316,50	286,50

Creixement mitjà	2013-12	2012-11	2011-10	2010-09	2009-08	2008-07	2007-6	2006-05
Vendes ((Vn/N.emp.)/(Vn-1/N.emp.))	1,00	1,13	0,99	1,00	0,98	1,17	1,17	1,02
Actiu ((An/N.emp.)/(An-1/N.emp.))	1,05	1,09	1,05	1,14	1,05	1,08	1,10	1,13
Passiu ((Pn/N.emp.)/(Pn-1/N.emp.))	1,04	1,14	1,03	1,12	0,97	0,99	1,06	1,03
Benef. ((BNn/N.emp.)/(BNn-1/N.emp.))	0,93	0,84	0,53	1,40	0,70	1,91	1,31	1,48

Dades de l'agregat d'empreses mitjanes de La Garrotxa

BALANÇ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
ANC	40,13%	38,32%	38,63%	38,26%	42,31%	40,34%	32,93%	32,26%	33,14%
Immaterial	2,19%	2,25%	2,48%	1,34%	1,29%	0,86%	1,22%	1,03%	1,29%
Material	31,94%	30,45%	30,51%	31,15%	33,63%	32,45%	28,75%	27,77%	28,12%
Altres	6,00%	5,61%	5,65%	5,77%	7,38%	7,04%	2,96%	3,46%	3,74%
AC	59,87%	61,68%	61,37%	61,74%	57,69%	59,66%	67,07%	67,74%	66,86%
Existències	19,62%	21,04%	20,19%	18,99%	17,91%	19,50%	21,29%	20,72%	21,71%
Clients / deutors	25,89%	27,70%	28,07%	27,83%	26,52%	29,61%	34,19%	33,29%	33,00%
Altres AC	14,36%	12,94%	13,11%	14,92%	13,26%	10,55%	11,59%	13,73%	12,15%
ACTIU	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
PN	48,09%	49,03%	47,34%	47,44%	47,69%	44,05%	44,77%	43,81%	46,02%
Capital	7,41%	7,79%	8,17%	8,43%	8,70%	8,04%	7,83%	8,27%	9,00%
Altres FP	36,10%	35,87%	33,83%	34,59%	36,51%	32,05%	30,66%	30,31%	32,26%
Resultat	4,59%	5,37%	5,34%	4,42%	2,49%	3,97%	6,27%	5,23%	4,76%
PNC	12,27%	14,61%	16,08%	16,12%	16,03%	14,89%	11,05%	10,09%	10,28%
PC	39,64%	36,36%	36,59%	36,44%	36,27%	41,06%	44,19%	46,10%	43,69%
Deutes financers	7,10%	6,42%	7,00%	6,89%	9,22%	11,32%	11,92%	10,58%	12,32%
Proveïdors	14,21%	15,48%	14,69%	14,93%	13,26%	15,04%	21,60%	22,64%	22,99%
Altres PC	18,33%	14,46%	14,90%	14,62%	13,79%	14,70%	10,66%	12,88%	8,39%
PASSIU + PN	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
COMpte D'EXPLOTACIÓ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Import net xifra vendes	99,00%	98,98%	99,25%	99,33%	99,11%	99,38%	99,29%	99,02%	99,07%
Altres ingressos explot.	1,00%	1,02%	0,75%	0,67%	0,89%	0,62%	0,71%	0,98%	0,93%
Ingressos explotació	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
Consums d'explotació	57,32%	57,01%	58,26%	56,61%	58,49%	62,63%	60,66%	59,20%	58,30%
Marge brut	42,68%	42,99%	41,74%	43,39%	41,51%	37,37%	39,34%	40,80%	41,70%
Altres despeses d'explot.	17,35%	15,60%	14,99%	16,31%	16,89%	13,76%	14,56%	16,03%	17,04%
Valor afegit	25,33%	27,39%	26,75%	27,08%	24,62%	23,61%	24,79%	24,77%	24,66%
Despeses de personal	15,54%	16,32%	16,05%	16,62%	16,38%	15,35%	14,17%	14,73%	14,90%
Amortitzacions	3,90%	4,00%	4,00%	4,10%	4,24%	3,36%	3,47%	3,92%	4,12%
BAII	5,89%	7,06%	6,70%	6,36%	4,00%	4,89%	7,14%	6,11%	5,64%
Ingressos financers	0,35%	0,67%	0,66%	0,38%	0,54%	0,72%	0,79%	0,45%	0,50%
Despeses financeres	0,93%	1,07%	1,00%	0,90%	1,30%	1,18%	1,21%	1,01%	0,89%
BAI ordinari	5,31%	6,66%	6,36%	5,85%	3,25%	4,43%	6,72%	5,55%	5,25%
Resultat act. extraord.	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	-0,01%	0,41%	0,25%
BAI	5,31%	6,66%	6,36%	5,85%	3,25%	4,43%	6,72%	5,96%	5,50%
Impost Societats	1,30%	1,83%	1,74%	1,89%	0,97%	1,22%	2,08%	1,92%	1,80%
Benefici Net	4,01%	4,83%	4,62%	3,95%	2,27%	3,21%	4,63%	4,04%	3,70%

Empreses	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Nombre	35	35	33	34	33	34	31	32	31
Creixement	1,00	1,06	0,97	1,03	0,97	1,10	0,97	1,03	

Liquiditat	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Liquiditat (AC/PC)	1,51	1,70	1,68	1,69	1,59	1,45	1,52	1,47	1,53
Tresoreria ((AC-Exist)/PC)	1,02	1,12	1,13	1,17	1,10	0,98	1,04	1,02	1,03
Disponibilitat (Atres AC/PC)	0,36	0,36	0,36	0,41	0,37	0,26	0,26	0,30	0,28
Fons de maniobra/Vendes	17,87%	23,02%	21,59%	22,77%	19,74%	15,16%	17,01%	16,90%	18,16%
Fons de maniobra/Actiu	20,23%	25,32%	24,78%	25,30%	21,41%	18,60%	22,88%	21,64%	23,17%

Endeutament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Endeutament (P/(PN+P))	0,52	0,51	0,53	0,53	0,52	0,56	0,55	0,56	0,54
Qualitat del deute (PC/P)	0,76	0,71	0,69	0,69	0,69	0,73	0,80	0,82	0,81
Capacitat de devolució ((BN+Am.)/P)	0,17	0,19	0,19	0,17	0,14	0,15	0,20	0,18	0,19
Invers capacitat de devolució	5,74	5,19	5,28	5,83	7,34	6,89	5,03	5,46	5,36
Cobertura desp. financeres (BAII/DF)	6,36	6,59	6,68	7,10	3,08	4,15	5,92	6,05	6,35
Palanquejament pur (A/PN)	2,30	2,29	2,38	2,32	2,21	2,49	2,60	2,59	2,42
Palanq. financer (A/PN x BAI/BAII)	2,07	2,16	2,26	2,14	1,79	2,26	2,45	2,35	2,26

Gestió d'actius	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rotació de l'actiu (V/A)	1,13	1,10	1,15	1,11	1,08	1,23	1,34	1,28	1,28
Rotació ANC (V/ANC)	2,82	2,87	2,97	2,90	2,56	3,04	4,08	3,97	3,85
Rotació AC (V/AC)	1,89	1,78	1,87	1,80	1,88	2,06	2,01	1,89	1,91
Rotació existències (V/E)	5,77	5,23	5,69	5,85	6,05	6,29	6,32	6,18	5,88

Terminis	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
D'existències ((E/Cons.Ex.)x365)	109,27	121,22	109,35	109,48	102,15	92,09	94,60	98,77	105,55
De cobrament ((Cl./Ing.Ex.)x365)	82,65	91,00	88,58	90,82	88,44	87,56	92,14	93,98	93,56
De pagament ((Prov./Compres)x365)	79,14	85,38	77,86	82,99	77,19	70,68	93,86	106,59	N.D.
Proveïdors/clients	0,55	0,56	0,52	0,54	0,50	0,51	0,63	0,68	0,70

Rendibilitat i autofinançament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rendibilitat econòmica (BAII/A)	6,73%	7,85%	7,75%	7,11%	4,38%	6,04%	9,67%	7,91%	7,26%
Rendibilitat financera (BN/PN)	10,54%	12,30%	12,72%	10,28%	5,50%	9,90%	16,30%	13,56%	11,55%
Flux de caixa / Actiu	0,09	0,10	0,10	0,09	0,07	0,08	0,11	0,10	0,10
Flux de caixa / Vendes	0,08	0,09	0,09	0,08	0,07	0,07	0,08	0,08	0,08
Vendes / empleat	216,65	211,35	211,86	204,29	199,76	212,74	221,01	202,67	194,56
Despeses de personal / empleat	34,02	33,86	34,26	34,18	33,01	32,86	31,54	31,13	29,26
Empleats / empresa	83,54	79,77	79,56	76,33	73,03	76,44	74,77	70,55	68,71

Creixement mitjà	2013-12	2012-11	2011-10	2010-09	2009-08	2008-07	2007-6	2006-05
Vendes ((Vn/N.emp.)/(Vn-1/N.emp.))	1,07	1,00	1,08	1,07	0,90	0,98	1,16	1,07
Actiu ((An/N.emp.)/(An-1/N.emp.))	1,07	1,05	1,05	1,04	1,05	1,02	1,10	1,07
Passiu ((Pn/N.emp.)/(Pn-1/N.emp.))	1,09	1,01	1,05	1,05	0,98	1,03	1,08	1,11
Benef. ((BNn/N.emp.)/(BNn-1/N.emp.))	0,92	1,05	1,26	1,86	0,66	0,64	1,32	1,17

Dades de l'agregat d'empreses petites de La Garrotxa

BALANÇ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
ANC	46,13%	44,14%	43,61%	43,66%	44,69%	43,44%	39,73%	36,85%	40,32%
Immaterial	1,26%	1,26%	1,25%	1,48%	1,50%	1,46%	4,43%	4,39%	5,08%
Material	23,27%	22,47%	23,11%	22,79%	23,85%	24,06%	21,08%	20,67%	21,77%
Altres	21,60%	20,41%	19,25%	19,39%	19,33%	17,92%	14,22%	11,79%	13,47%
AC	53,87%	55,86%	56,39%	56,34%	55,31%	56,56%	60,27%	63,15%	59,68%
Existències	13,81%	15,67%	14,02%	13,91%	13,55%	13,28%	13,10%	14,12%	13,00%
Clients / deutors	23,84%	24,80%	24,83%	24,97%	25,97%	27,40%	32,30%	32,06%	30,38%
Altres AC	16,21%	15,39%	17,54%	17,46%	15,80%	15,87%	14,86%	16,97%	16,30%
ACTIU	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
PN	61,50%	61,68%	60,78%	59,47%	58,74%	56,30%	53,41%	54,33%	55,69%
Capital	9,19%	9,69%	9,65%	9,38%	9,58%	8,97%	8,66%	9,32%	10,29%
Altres FP	50,13%	48,78%	48,61%	45,94%	46,08%	43,39%	39,00%	39,66%	40,06%
Resultat	2,19%	3,21%	2,51%	4,16%	3,08%	3,94%	5,75%	5,34%	5,34%
PNC	11,66%	11,46%	10,06%	9,76%	9,71%	10,61%	10,95%	10,22%	10,33%
PC	26,84%	26,86%	29,16%	30,77%	31,55%	33,09%	35,64%	35,45%	33,99%
Deutes financers	5,40%	6,23%	6,25%	6,72%	7,07%	8,18%	4,01%	3,17%	3,39%
Proveïdors	11,39%	11,84%	12,74%	13,40%	13,31%	13,76%	5,31%	6,01%	5,41%
Altres PC	10,05%	8,79%	10,17%	10,65%	11,17%	11,15%	26,32%	26,27%	25,18%
PASSIU + PN	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
COMPTE D'EXPLOTACIÓ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Import net xifra vendes	98,89%	99,02%	99,12%	99,42%	98,79%	99,21%	99,10%	99,41%	99,40%
Altres ingressos explot.	1,11%	0,98%	0,88%	0,58%	1,21%	0,79%	0,90%	0,59%	0,60%
Ingressos explotació	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
Consums d'explotació	59,96%	62,78%	62,01%	60,21%	58,40%	61,50%	57,92%	15,58%	17,25%
Marge brut	40,04%	37,22%	37,99%	39,79%	41,60%	38,50%	42,08%	84,42%	82,75%
Altres despeses d'explot.	15,77%	14,05%	14,40%	14,95%	15,23%	13,50%	16,95%	59,35%	58,37%
Valor afegit	24,27%	23,17%	23,59%	24,84%	26,37%	25,01%	25,13%	25,07%	24,38%
Despeses de personal	19,40%	17,85%	17,98%	18,25%	19,25%	17,52%	16,49%	16,85%	17,01%
Amortitzacions	2,44%	2,38%	2,56%	2,78%	2,97%	2,87%	3,03%	3,02%	3,20%
BAII	2,43%	2,94%	3,04%	3,80%	4,15%	4,61%	5,61%	5,20%	4,16%
Ingressos financers	1,54%	1,50%	1,29%	2,38%	1,36%	1,70%	2,20%	1,71%	2,41%
Despeses financeres	1,03%	0,70%	1,17%	1,27%	1,42%	1,81%	1,18%	0,94%	0,95%
BAI ordinari	2,95%	3,74%	3,17%	4,91%	4,10%	4,50%	6,62%	5,97%	5,63%
Resultat act. extraord.	0,00%	0,00%	0,01%	0,00%	0,00%	0,00%	-0,03%	0,35%	0,37%
BAI	2,95%	3,74%	3,18%	4,91%	4,10%	4,50%	6,59%	6,32%	6,00%
Impost Societats	0,68%	0,70%	0,80%	0,85%	0,98%	0,95%	1,57%	1,59%	1,38%
Benefici Net	2,26%	3,04%	2,38%	4,07%	3,12%	3,55%	5,02%	4,73%	4,62%

Empreses	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Nombre	191	188	186	185	182	176	180	177	172
Creixement	1,02	1,01	1,01	1,02	1,03	0,98	1,02	1,03	

Liquiditat	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Liquiditat (AC/PC)	2,01	2,08	1,93	1,83	1,75	1,71	1,69	1,78	1,76
Tresoreria ((AC-Exist)/PC)	1,49	1,50	1,45	1,38	1,32	1,31	1,32	1,38	1,37
Disponibilitat (Atres AC/PC)	0,60	0,57	0,60	0,57	0,50	0,48	0,42	0,48	0,48
Fons de maniobra/Vendes	28,28%	27,72%	26,03%	25,16%	24,41%	21,32%	21,68%	24,65%	22,36%
Fons de maniobra/Actiu	27,03%	29,00%	27,23%	25,58%	23,77%	23,47%	24,63%	27,70%	25,70%

Endeutament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Endeutament (P/(PN+P))	0,38	0,38	0,39	0,41	0,41	0,44	0,47	0,46	0,44
Qualitat del deute (PC/P)	0,70	0,70	0,74	0,76	0,76	0,76	0,77	0,78	0,77
Capacitat de devolució ((BN+Am.)/P)	0,12	0,15	0,13	0,17	0,15	0,16	0,20	0,19	0,20
Invers capacitat de devolució	8,47	6,70	7,52	5,79	6,87	6,13	5,05	5,22	4,90
Cobertura desp. financeres (BAII/DF)	2,36	4,20	2,61	3,00	2,93	2,55	4,74	5,53	4,41
Palanquejament pur (A/PN)	1,69	1,71	1,72	1,81	1,80	1,91	2,10	2,04	1,99
Palanq. financer (A/PN x BAI/BAII)	2,04	2,18	1,79	2,34	1,77	1,86	2,48	2,34	2,69

Gestió d'actius	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rotació de l'actiu (V/A)	0,96	1,05	1,05	1,02	0,97	1,10	1,14	1,12	1,15
Rotació ANC (V/ANC)	2,07	2,37	2,40	2,33	2,18	2,53	2,86	3,05	2,85
Rotació AC (V/AC)	1,77	1,87	1,85	1,80	1,76	1,95	1,88	1,78	1,93
Rotació existències (V/E)	6,92	6,68	7,46	7,31	7,19	8,29	8,67	7,96	8,84

Terminis	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
D'existències ((E/Cons.Ex.)x365)	86,97	86,21	78,18	82,50	85,92	71,05	72,04	292,51	237,88
De cobrament ((Cl./Ing.Ex.)x365)	90,03	85,68	85,88	89,15	96,21	90,14	102,86	103,51	95,88
De pagament ((Prov./Compres)x365)	73,19	63,27	70,89	78,31	83,53	73,15	29,00	108,94	N.D.
Proveïdors/clients	0,48	0,48	0,51	0,54	0,51	0,50	0,16	0,19	0,18

Rendibilitat i autofinançament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rendibilitat econòmica (BAII/A)	2,35%	3,10%	3,21%	3,89%	4,09%	5,12%	6,43%	5,88%	4,82%
Rendibilitat financera (BN/PN)	3,69%	5,49%	4,31%	7,51%	5,53%	7,53%	12,07%	10,91%	10,61%
Flux de caixa / Actiu	0,05	0,06	0,05	0,07	0,06	0,07	0,09	0,09	0,09
Flux de caixa / Vendes	0,05	0,05	0,05	0,07	0,06	0,06	0,08	0,08	0,08
Vendes / empleat	156,21	166,52	161,01	158,13	143,96	158,26	161,59	147,33	136,25
Despeses de personal / empleat	30,64	30,35	29,21	29,03	28,36	28,11	27,67	26,02	24,77
Empleats / empresa	19,46	19,37	19,76	19,66	20,18	20,89	20,29	20,14	20,34

Creixement mitjà	2013-12	2012-11	2011-10	2010-09	2009-08	2008-07	2007-6	2006-05
Vendes ((Vn/N.emp.)/(Vn-1/N.emp.))	0,94	1,01	1,02	1,07	0,88	1,01	1,10	1,07
Actiu ((An/N.emp.)/(An-1/N.emp.))	1,03	1,01	1,00	1,02	0,99	1,04	1,10	1,09
Passiu ((Pn/N.emp.)/(Pn-1/N.emp.))	1,04	0,99	0,96	1,01	0,94	0,98	1,12	1,12
Benef. ((BNn/N.emp.)/(BNn-1/N.emp.))	0,70	1,30	0,60	1,38	0,78	0,72	1,18	1,08

Dades de l'agregat d'empreses micro de La Garrotxa

BALANÇ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
ANC	57,25%	57,76%	55,69%	57,92%	54,57%	53,98%	51,86%	54,48%	54,88%
Immaterial	0,54%	0,54%	0,46%	3,58%	3,60%	5,09%	2,67%	3,14%	3,39%
Material	24,66%	25,12%	23,46%	23,29%	21,88%	23,91%	26,09%	25,29%	26,79%
Altres	32,05%	32,10%	31,77%	31,05%	29,10%	24,98%	23,10%	26,05%	24,71%
AC	42,75%	42,24%	44,34%	42,08%	45,43%	46,02%	48,14%	45,52%	45,12%
Existències	19,04%	18,10%	19,58%	17,45%	18,47%	17,60%	18,05%	16,56%	16,20%
Clients / deutors	10,94%	11,62%	12,29%	12,76%	13,26%	16,30%	19,02%	17,42%	17,65%
Altres AC	12,78%	12,52%	12,47%	11,87%	13,69%	12,13%	11,07%	11,54%	11,27%
ACTIU	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
PN	61,12%	60,11%	57,54%	58,09%	56,08%	49,21%	47,18%	49,08%	50,81%
Capital	24,30%	23,84%	21,53%	21,87%	21,96%	21,31%	21,00%	22,59%	23,43%
Altres FP	35,17%	35,51%	35,30%	34,25%	33,09%	24,39%	19,71%	21,62%	22,99%
Resultat	1,65%	0,75%	0,71%	1,97%	1,03%	3,51%	6,47%	4,87%	4,39%
PNC	18,78%	19,64%	21,68%	21,18%	20,07%	20,88%	19,66%	20,81%	20,13%
PC	20,10%	20,25%	20,78%	20,73%	23,85%	29,91%	33,16%	30,11%	29,06%
Deutes financers	2,47%	2,67%	3,18%	3,53%	4,14%	5,77%	0,45%	0,40%	0,38%
Proveïdors	6,72%	6,28%	7,28%	7,32%	8,82%	10,80%	0,67%	0,76%	0,74%
Altres PC	10,90%	11,30%	10,31%	9,88%	10,88%	13,33%	32,04%	28,95%	27,94%
PASSIU + PN	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
COMpte D'EXPLOTACIÓ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Import net xifra vendes	97,33%	97,60%	97,68%	97,71%	97,86%	98,09%	97,79%	98,05%	98,15%
Altres ingressos explot.	2,67%	2,40%	2,32%	2,29%	2,14%	1,91%	2,21%	1,95%	1,85%
Ingressos explotació	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
Consums d'explotació	53,43%	54,70%	54,99%	54,24%	56,26%	59,28%	55,62%	1,67%	2,00%
Marge brut	46,57%	45,30%	45,01%	45,76%	43,74%	40,72%	44,38%	98,33%	98,00%
Altres despeses d'explot.	17,56%	16,42%	15,09%	15,15%	13,49%	10,91%	11,94%	70,27%	70,25%
Valor afegit	29,01%	28,88%	29,92%	30,61%	30,25%	29,81%	32,44%	28,07%	27,74%
Despeses de personal	23,79%	23,13%	23,45%	23,03%	22,60%	21,41%	18,87%	19,46%	19,29%
Amortitzacions	3,72%	3,86%	3,54%	3,71%	3,63%	3,22%	2,92%	3,15%	3,06%
BAII	1,50%	1,88%	2,93%	3,87%	4,02%	5,17%	10,64%	5,46%	5,40%
Ingressos financers	4,18%	2,15%	1,28%	2,30%	2,52%	2,57%	1,02%	2,69%	1,34%
Despeses financeres	1,69%	1,97%	2,38%	1,93%	4,73%	1,85%	1,42%	1,31%	1,28%
BAI ordinari	3,99%	2,06%	1,82%	4,24%	1,80%	5,89%	10,24%	6,83%	5,46%
Resultat act. extraord.	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,01%	0,71%	1,13%
BAI	3,99%	2,06%	1,82%	4,24%	1,80%	5,89%	10,25%	7,54%	6,59%
Impost Societats	0,58%	0,65%	0,55%	0,79%	0,01%	1,04%	2,29%	1,64%	1,66%
Benefici Net	3,41%	1,41%	1,27%	3,45%	1,79%	4,86%	7,96%	5,90%	4,93%

Empreses	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Nombre	639	625	593	569	541	494	448	450	429
Creixement	1,02	1,05	1,04	1,05	1,10	1,10	1,00	1,05	

Liquiditat	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Liquiditat (AC/PC)	2,13	2,09	2,13	2,03	1,91	1,54	1,45	1,51	1,55
Tresoreria ((AC-Exist)/PC)	1,18	1,19	1,19	1,19	1,13	0,95	0,91	0,96	1,00
Disponibilitat (Atres AC/PC)	0,64	0,62	0,60	0,57	0,57	0,41	0,33	0,38	0,39
Fons de maniobra/Vendes	48,01%	42,31%	43,27%	38,20%	38,23%	22,73%	18,87%	19,02%	18,38%
Fons de maniobra/Actiu	22,65%	21,99%	23,56%	21,36%	21,58%	16,11%	14,99%	15,41%	16,06%

Endeutament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Endeutament (P/(PN+P))	0,39	0,40	0,42	0,42	0,44	0,51	0,53	0,51	0,49
Qualitat del deute (PC/P)	0,52	0,51	0,49	0,49	0,54	0,59	0,63	0,59	0,59
Capacitat de devolució ((BN+Am.)/P)	0,09	0,07	0,06	0,10	0,07	0,11	0,17	0,15	0,14
Invers capacitat de devolució	11,24	14,20	15,81	10,23	14,04	8,70	5,97	6,81	6,92
Cobertura desp. financeres (BAII/DF)	0,89	0,95	1,23	2,01	0,85	2,79	7,48	4,15	4,23
Palanquejament pur (A/PN)	1,68	1,68	1,76	1,78	1,82	2,19	2,46	2,26	2,15
Palanq. financer (A/PN x BAI/BAII)	4,47	1,85	1,09	1,95	0,82	2,49	2,36	2,83	2,18

Gestió d'actius	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rotació de l'actiu (V/A)	0,47	0,52	0,54	0,56	0,56	0,71	0,79	0,81	0,87
Rotació ANC (V/ANC)	0,82	0,90	0,98	0,97	1,03	1,31	1,53	1,49	1,59
Rotació AC (V/AC)	1,10	1,23	1,23	1,33	1,24	1,54	1,65	1,78	1,94
Rotació existències (V/E)	2,48	2,87	2,78	3,20	3,06	4,03	4,40	4,89	5,39

Terminis	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
D'existències ((E/Cons.Ex.)x365)	268,25	226,76	233,13	205,21	207,75	149,93	145,82	4380,98	3319,00
De cobrament ((Cl./Ing.Ex.)x365)	82,32	79,68	80,46	81,39	83,91	82,32	85,49	76,94	72,39
De pagament ((Prov./Compres)x365)	89,77	81,43	79,18	88,29	90,59	89,56	5,13	67,19	N.D.
Proveïdors/clients	0,61	0,54	0,59	0,57	0,67	0,66	0,04	0,04	0,04

Rendibilitat i autofinançament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rendibilitat econòmica (BAII/A)	0,73%	1,00%	1,63%	2,22%	2,32%	3,74%	8,64%	4,51%	4,81%
Rendibilitat financera (BN/PN)	2,78%	1,27%	1,25%	3,52%	1,88%	7,68%	15,89%	11,02%	9,45%
Flux de caixa / Actiu	0,03	0,03	0,03	0,04	0,03	0,06	0,09	0,07	0,07
Flux de caixa / Vendes	0,07	0,05	0,05	0,07	0,06	0,08	0,11	0,09	0,08
Vendes / empleat	121,35	122,26	120,17	116,90	117,60	123,61	135,15	122,14	113,81
Despeses de personal / empleat	28,92	29,17	29,10	28,06	27,42	27,62	26,76	25,05	24,06
Empleats / empresa	3,37	3,66	4,01	4,22	4,44	5,00	5,20	5,36	5,60

Creixement mitjà	2013-12	2012-11	2011-10	2010-09	2009-08	2008-07	2007-6	2006-05
Vendes ((Vn/N.emp.)/(Vn-1/N.emp.))	0,91	0,93	0,98	0,94	0,84	0,88	1,07	1,03
Actiu ((An/N.emp.)/(An-1/N.emp.))	1,01	0,97	1,00	0,96	1,05	1,00	1,09	1,12
Passiu ((Pn/N.emp.)/(Pn-1/N.emp.))	0,98	0,92	1,02	0,92	0,91	0,96	1,13	1,16
Benef. ((BNn/N.emp.)/(BNn-1/N.emp.))	2,21	1,04	0,36	1,83	0,31	0,54	1,45	1,24

Dades de l'agregat d'empreses de La Garrotxa del Sector Alimentari

BALANÇ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
ANC	41,84%	40,61%	42,60%	43,39%	44,47%	43,75%	41,71%	41,12%	37,48%
Immaterial	0,70%	0,96%	1,11%	1,28%	1,50%	1,16%	3,55%	3,22%	2,90%
Material	36,35%	34,68%	36,31%	37,69%	38,51%	38,79%	34,74%	33,35%	31,44%
Altres	4,78%	4,97%	5,17%	4,42%	4,45%	3,81%	3,41%	4,54%	3,14%
AC	58,16%	59,39%	57,40%	56,61%	55,53%	56,25%	58,29%	58,88%	62,52%
Existències	26,03%	26,66%	28,50%	25,41%	25,87%	27,72%	26,96%	25,91%	27,40%
Clients / deutors	21,39%	21,44%	19,42%	18,71%	19,61%	19,84%	22,68%	26,76%	28,17%
Altres AC	10,74%	11,29%	9,48%	12,49%	10,06%	8,69%	8,66%	6,21%	6,96%
ACTIU	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
PN	46,92%	46,70%	47,85%	48,20%	49,36%	48,73%	49,71%	46,16%	42,56%
Capital	4,46%	4,57%	4,66%	4,82%	5,32%	5,13%	5,20%	5,11%	5,63%
Altres FP	40,25%	39,56%	40,58%	40,43%	41,59%	40,53%	40,36%	36,73%	33,63%
Resultat	2,20%	2,57%	2,61%	2,95%	2,46%	3,07%	4,15%	4,33%	3,29%
PNC	15,40%	17,02%	17,41%	16,30%	15,77%	15,23%	13,91%	15,34%	12,52%
PC	37,68%	36,29%	34,74%	35,50%	34,87%	36,04%	36,38%	38,50%	44,92%
Deutes financers	7,58%	6,74%	5,49%	6,37%	5,60%	6,77%	4,51%	7,68%	12,19%
Proveïdors	21,56%	22,50%	22,13%	21,12%	20,92%	22,54%	22,53%	18,21%	19,26%
Altres PC	8,55%	7,05%	7,12%	8,01%	8,34%	6,73%	9,34%	12,61%	13,47%
PASSIU + PN	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
COMPTE D'EXPLOTACIÓ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Import net xifra vendes	99,67%	99,81%	99,81%	99,66%	99,78%	99,76%	99,77%	99,50%	99,36%
Altres ingressos explot.	0,33%	0,19%	0,19%	0,34%	0,22%	0,24%	0,23%	0,50%	0,64%
Ingressos explotació	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
Consums d'explotació	68,42%	68,19%	69,63%	66,44%	65,00%	67,85%	65,31%	48,83%	52,70%
Marge brut	31,58%	31,81%	30,37%	33,56%	35,00%	32,15%	34,69%	51,17%	47,30%
Altres despeses d'explot.	15,19%	14,73%	12,53%	14,61%	16,40%	13,89%	15,71%	32,61%	31,07%
Valor afegit	16,39%	17,08%	17,84%	18,95%	18,60%	18,25%	18,97%	18,56%	16,23%
Despeses de personal	10,30%	10,54%	11,33%	11,99%	12,30%	11,63%	11,65%	11,92%	10,91%
Amortitzacions	3,59%	3,43%	3,55%	3,68%	3,50%	3,29%	3,31%	3,36%	2,67%
BAII	2,51%	3,11%	2,96%	3,29%	2,80%	3,34%	4,02%	3,28%	2,66%
Ingressos financers	0,32%	0,24%	0,31%	0,35%	0,20%	0,28%	0,53%	0,18%	0,22%
Despeses financeres	0,84%	0,88%	0,76%	0,73%	0,85%	1,08%	1,13%	1,46%	0,82%
BAI ordinari	1,98%	2,48%	2,51%	2,91%	2,15%	2,53%	3,42%	1,99%	2,05%
Resultat act. extraord.	0,00%	0,00%	0,01%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	2,27%	0,80%
BAI	1,98%	2,48%	2,53%	2,91%	2,15%	2,53%	3,42%	4,27%	2,86%
Impost Societats	0,41%	0,67%	0,68%	0,81%	0,51%	0,55%	0,68%	1,26%	0,76%
Benefici Net	1,57%	1,81%	1,84%	2,11%	1,64%	1,98%	2,74%	3,01%	2,10%

Empreses	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Nombre	59	56	57	58	55	53	52	53	52
Creixement	1,05	0,98	0,98	1,05	1,04	1,02	0,98	1,02	

Liquiditat	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Liquiditat (AC/PC)	1,54	1,64	1,65	1,59	1,59	1,56	1,60	1,53	1,39
Tresoreria ((AC-Exist)/PC)	0,85	0,90	0,83	0,88	0,85	0,79	0,86	0,86	0,78
Disponibilitat (Atres AC/PC)	0,29	0,31	0,27	0,35	0,29	0,24	0,24	0,16	0,15
Fons de maniobra/Vendes	14,65%	16,33%	16,06%	15,11%	13,80%	13,09%	14,50%	14,24%	11,29%
Fons de maniobra/Actiu	20,48%	23,10%	22,66%	21,11%	20,67%	20,21%	21,92%	20,38%	17,60%

Endeutament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Endeutament (P/(PN+P))	0,53	0,53	0,52	0,52	0,51	0,51	0,50	0,54	0,57
Qualitat del deute (PC/P)	0,71	0,68	0,67	0,69	0,69	0,70	0,72	0,72	0,78
Capacitat de devolució ((BN+Am.)/P)	0,14	0,14	0,15	0,16	0,15	0,16	0,18	0,17	0,13
Invers capacitat de devolució	7,34	7,18	6,84	6,39	6,56	6,29	5,49	5,87	7,68
Cobertura desp. financeres (BAII/DF)	2,97	3,55	3,90	4,51	3,29	3,09	3,55	2,24	3,23
Palanquejament pur (A/PN)	2,24	2,27	2,21	2,21	2,13	2,19	2,19	2,39	2,55
Palanq. financer (A/PN x BAI/BAII)	1,77	1,81	1,88	1,96	1,63	1,66	1,87	1,45	1,97

Gestió d'actius	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rotació de l'actiu (V/A)	1,40	1,41	1,41	1,40	1,50	1,54	1,51	1,43	1,56
Rotació ANC (V/ANC)	3,34	3,48	3,31	3,22	3,37	3,53	3,62	3,48	4,16
Rotació AC (V/AC)	2,40	2,38	2,46	2,47	2,70	2,75	2,59	2,43	2,49
Rotació existències (V/E)	5,37	5,30	4,95	5,50	5,79	5,57	5,61	5,52	5,69

Terminis	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
D'existències ((E/Cons.Ex.)x365)	98,99	100,70	105,67	99,57	96,79	96,31	99,46	134,64	120,96
De cobrament ((Cl./Ing.Ex.)x365)	55,65	55,23	50,13	48,72	47,67	46,77	54,63	67,90	65,54
De pagament ((Prov./Compres)x365)	81,48	85,05	78,92	80,69	79,05	76,77	81,47	92,51	N.D.
Proveïdors/clients	1,01	1,05	1,14	1,13	1,07	1,14	0,99	0,68	0,68

Rendibilitat i autofinançament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rendibilitat econòmica (BAII/A)	3,52%	4,41%	4,19%	4,61%	4,21%	5,17%	6,09%	4,72%	4,17%
Rendibilitat financera (BN/PN)	4,92%	5,81%	5,76%	6,52%	5,25%	6,72%	9,10%	10,35%	8,38%
Flux de caixa / Actiu	0,07	0,07	0,08	0,08	0,08	0,08	0,09	0,09	0,07
Flux de caixa / Vendes	0,05	0,05	0,05	0,06	0,05	0,05	0,06	0,06	0,05
Vendes / empleat	279,63	266,04	248,02	234,52	235,18	249,80	234,59	218,23	222,33
Despeses de personal / empleat	29,90	29,69	29,17	29,24	29,52	29,12	27,93	26,64	25,40
Empleats / empresa	40,33	43,11	42,55	43,11	42,46	41,40	42,60	41,02	39,65

Creixement mitjà	2013-12	2012-11	2011-10	2010-09	2009-08	2008-07	2007-6	2006-05
Vendes ((Vn/N.emp.)/(Vn-1/N.emp.))	0,98	1,09	1,04	1,01	0,97	1,03	1,12	1,02
Actiu ((An/N.emp.)/(An-1/N.emp.))	0,99	1,08	1,05	1,07	1,00	1,03	1,06	1,11
Passiu ((Pn/N.emp.)/(Pn-1/N.emp.))	0,99	1,11	1,04	1,11	0,98	1,05	0,99	1,04
Benef. ((BNn/N.emp.)/(BNn-1/N.emp.))	0,85	1,07	0,91	1,30	0,80	0,76	1,01	1,43

Dades de l'agregat d'empreses de La Garrotxa del Sector Textil, Confecció i Cuir

BALANÇ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
ANC	29,67%	29,27%	29,45%	30,92%	32,19%	31,27%	30,03%	30,82%	32,84%
Immaterial	0,58%	0,37%	0,47%	0,47%	0,56%	0,44%	0,80%	1,32%	1,15%
Material	24,59%	24,38%	23,20%	24,50%	25,71%	26,25%	25,79%	27,45%	29,65%
Altres	4,50%	4,53%	5,77%	5,95%	5,91%	4,59%	3,44%	2,05%	2,04%
AC	70,33%	70,73%	70,55%	69,08%	67,81%	68,73%	69,97%	69,18%	67,16%
Existències	23,99%	24,09%	24,71%	23,11%	24,74%	24,39%	23,95%	24,31%	23,97%
Clients / deutors	33,37%	32,95%	34,18%	31,93%	29,69%	32,17%	34,55%	32,60%	34,31%
Altres AC	12,97%	13,69%	11,67%	14,04%	13,38%	12,17%	11,47%	12,27%	8,87%
ACTIU	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
PN	38,30%	42,10%	46,61%	44,65%	45,18%	41,92%	37,83%	40,84%	45,45%
Capital	12,91%	13,96%	13,66%	13,74%	14,06%	11,34%	8,63%	8,89%	10,04%
Altres FP	26,91%	29,38%	30,99%	29,59%	30,93%	30,26%	30,43%	31,58%	34,73%
Resultat	-1,52%	-1,24%	1,97%	1,33%	0,19%	0,32%	-1,23%	0,38%	0,68%
PNC	23,53%	24,33%	12,97%	13,58%	14,16%	14,43%	14,50%	12,37%	11,18%
PC	38,17%	33,57%	40,41%	41,77%	40,65%	43,66%	47,66%	46,79%	43,37%
Deutes financers	9,66%	8,13%	8,42%	8,50%	8,12%	6,77%	0,81%	1,85%	1,28%
Proveïdors	13,42%	12,24%	9,70%	16,76%	14,74%	15,43%	8,06%	10,28%	10,89%
Altres PC	15,09%	13,20%	22,29%	16,51%	17,79%	21,46%	38,79%	34,66%	31,21%
PASSIU + PN	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
COMPTE D'EXPLOTACIÓ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Import net xifra vendes	99,65%	99,77%	99,71%	99,69%	99,57%	99,50%	98,82%	99,73%	99,80%
Altres ingressos explot.	0,35%	0,23%	0,29%	0,31%	0,43%	0,50%	1,18%	0,27%	0,20%
Ingressos explotació	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
Consums d'explotació	64,85%	62,54%	62,17%	56,72%	53,26%	57,54%	55,87%	21,39%	20,70%
Marge brut	35,15%	37,46%	37,83%	43,28%	46,74%	42,46%	44,13%	78,61%	79,30%
Altres despeses d'explot.	17,00%	19,42%	17,01%	21,55%	22,95%	18,13%	22,23%	56,08%	55,96%
Valor afegit	18,15%	18,03%	20,82%	21,73%	23,79%	24,33%	21,91%	22,52%	23,34%
Despeses de personal	15,86%	15,68%	15,19%	16,57%	19,15%	19,19%	16,78%	17,15%	18,01%
Amortitzacions	2,71%	2,72%	2,66%	3,09%	3,71%	4,00%	3,88%	3,95%	4,12%
BAII	-0,42%	-0,37%	2,97%	2,07%	0,94%	1,15%	1,24%	1,42%	1,21%
Ingressos financers	0,38%	0,54%	0,52%	1,04%	0,96%	0,93%	0,70%	0,69%	0,75%
Despeses financeres	1,47%	1,47%	1,01%	1,12%	1,62%	1,74%	2,77%	1,69%	1,62%
BAI ordinari	-1,50%	-1,30%	2,47%	2,00%	0,27%	0,34%	-0,83%	0,42%	0,34%
Resultat act. extraord.	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,46%	0,58%
BAI	-1,50%	-1,30%	2,47%	2,00%	0,27%	0,34%	-0,83%	0,89%	0,92%
Impost Societats	0,01%	0,05%	0,64%	0,58%	0,04%	-0,02%	0,44%	0,51%	0,27%
Benefici Net	-1,51%	-1,35%	1,83%	1,41%	0,23%	0,36%	-1,27%	0,37%	0,66%

Empreses	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Nombre	34	32	32	33	33	32	29	28	29
Creixement	1,06	1,00	0,97	1,00	1,03	1,10	1,04	0,97	

Liquiditat	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Liquiditat (AC/PC)	1,84	2,11	1,75	1,65	1,67	1,57	1,47	1,48	1,55
Tresoreria ((AC-Exist)/PC)	1,21	1,39	1,13	1,10	1,06	1,02	0,97	0,96	1,00
Disponibilitat (Atres AC/PC)	0,34	0,41	0,29	0,34	0,33	0,28	0,24	0,26	0,20
Fons de maniobra/Vendes	32,08%	40,66%	28,14%	29,15%	32,61%	28,77%	23,38%	22,25%	22,93%
Fons de maniobra/Actiu	32,16%	37,16%	30,14%	27,31%	27,16%	25,07%	22,31%	22,39%	23,78%

Endeutament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Endeutament (P/(PN+P))	0,62	0,58	0,53	0,55	0,55	0,58	0,62	0,59	0,55
Qualitat del deute (PC/P)	0,62	0,58	0,76	0,75	0,74	0,75	0,77	0,79	0,80
Capacitat de devolució ((BN+Am.)/P)	0,02	0,02	0,09	0,08	0,06	0,07	0,04	0,07	0,09
Invers capacitat de devolució	51,15	46,28	11,06	13,07	16,67	15,21	24,66	13,54	10,99
Cobertura desp. financeres (BAII/DF)	-0,28	-0,25	2,93	1,85	0,58	0,66	0,45	0,84	0,75
Palanquejament pur (A/PN)	2,51	2,31	2,24	2,31	2,22	2,40	2,56	2,47	2,23
Palanq. financer (A/PN x BAI/BAII)	9,06	8,20	1,86	2,23	0,64	0,71	-1,72	0,74	0,63

Gestió d'actius	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rotació de l'actiu (V/A)	1,00	0,91	1,07	0,94	0,83	0,87	0,95	1,01	1,04
Rotació ANC (V/ANC)	3,38	3,12	3,64	3,03	2,59	2,79	3,18	3,26	3,16
Rotació AC (V/AC)	1,43	1,29	1,52	1,36	1,23	1,27	1,36	1,45	1,54
Rotació existències (V/E)	4,18	3,79	4,33	4,05	3,37	3,57	3,98	4,14	4,33

Terminis	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
D'existències ((E/Cons.Ex.)x365)	134,21	153,45	135,05	158,23	202,73	176,72	162,02	411,02	406,67
De cobrament ((Cl./Ing.Ex.)x365)	121,07	131,30	116,14	124,00	129,59	134,10	130,58	117,92	120,49
De pagament ((Prov./Compres)x365)	72,97	76,34	51,51	116,64	121,72	111,04	53,57	153,14	N.D.
Proveïdors/clients	0,40	0,37	0,28	0,52	0,50	0,48	0,23	0,32	0,32

Rendibilitat i autofinançament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rendibilitat econòmica (BAII/A)	-0,42%	-0,33%	3,19%	1,94%	0,78%	1,00%	1,20%	1,43%	1,26%
Rendibilitat financera (BN/PN)	-3,81%	-2,86%	4,40%	3,06%	0,42%	0,76%	-3,14%	0,93%	1,53%
Flux de caixa / Actiu	0,01	0,01	0,05	0,04	0,03	0,04	0,03	0,04	0,05
Flux de caixa / Vendes	0,01	0,01	0,05	0,05	0,04	0,04	0,03	0,04	0,05
Vendes / empleat	158,56	157,49	160,34	140,14	118,92	128,87	139,54	129,99	114,43
Despeses de personal / empleat	26,02	24,75	24,43	24,07	23,63	24,02	25,46	25,04	23,03
Empleats / empresa	21,28	19,70	20,97	19,97	20,27	21,50	21,85	24,20	24,42

Creixement mitjà	2013-12	2012-11	2011-10	2010-09	2009-08	2008-07	2007-6	2006-05
Vendes ((Vn/N.emp.)/(Vn-1/N.emp.))	1,09	0,92	1,20	1,16	0,87	0,91	0,97	1,13
Actiu ((An/N.emp.)/(An-1/N.emp.))	1,03	1,08	1,05	1,03	0,94	0,90	1,02	1,16
Passiu ((Pn/N.emp.)/(Pn-1/N.emp.))	1,09	1,17	1,01	1,01	0,92	0,84	1,07	1,26
Benef. ((BNn/N.emp.)/(BNn-1/N.emp.))	1,26	-0,68	1,55	7,27	0,56	-0,23	-3,32	0,64

Dades de l'agregat d'empreses de La Garrotxa del Sector Cautxú i Plàstic

BALANÇ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
ANC	42,99%	43,28%	41,15%	35,35%	38,83%	36,47%	33,07%	31,79%	35,54%
Immaterial	2,16%	2,36%	2,48%	2,37%	3,08%	3,06%	2,80%	1,12%	1,96%
Material	31,61%	31,54%	29,69%	24,87%	26,06%	25,12%	23,17%	22,81%	25,94%
Altres	9,22%	9,38%	8,98%	8,11%	9,69%	8,28%	7,10%	7,86%	7,65%
AC	57,01%	56,72%	58,85%	64,65%	61,17%	63,53%	66,93%	68,21%	64,46%
Existències	25,38%	26,04%	23,86%	22,81%	20,92%	25,14%	22,04%	18,04%	19,37%
Clients / deutors	24,50%	22,78%	26,90%	30,99%	31,27%	30,64%	38,04%	36,45%	35,55%
Altres AC	7,13%	7,91%	8,09%	10,85%	8,98%	7,76%	6,85%	13,72%	9,53%
ACTIU	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
PN	54,02%	52,40%	46,20%	42,88%	43,60%	40,46%	34,70%	30,02%	44,95%
Capital	3,98%	3,88%	3,22%	3,49%	3,94%	3,64%	3,33%	3,32%	3,80%
Altres FP	42,34%	41,19%	35,84%	31,64%	37,12%	32,12%	22,85%	19,91%	34,58%
Resultat	7,70%	7,33%	7,14%	7,76%	2,54%	4,69%	8,53%	6,79%	6,57%
PNC	10,71%	12,47%	13,60%	12,90%	12,82%	12,60%	10,56%	11,35%	13,12%
PC	35,27%	35,13%	40,20%	44,22%	43,58%	46,94%	54,74%	58,63%	41,93%
Deutes financers	5,93%	5,22%	6,10%	7,56%	11,78%	14,01%	20,49%	11,65%	9,56%
Proveïdors	12,28%	10,49%	10,48%	14,90%	15,40%	14,88%	17,60%	16,79%	14,80%
Altres PC	17,06%	19,42%	23,62%	21,77%	16,40%	18,06%	16,65%	30,18%	17,57%
PASSIU + PN	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
COMPTE D'EXPLOTACIÓ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Import net xifra vendes	99,11%	98,89%	98,91%	99,11%	98,79%	99,52%	99,57%	98,59%	99,22%
Altres ingressos explot.	0,89%	1,11%	1,09%	0,89%	1,21%	0,48%	0,43%	1,41%	0,78%
Ingressos explotació	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
Consums d'explotació	46,66%	46,14%	48,72%	49,93%	45,18%	53,94%	54,14%	32,46%	33,24%
Marge brut	53,34%	53,86%	51,28%	50,07%	54,82%	46,06%	45,86%	67,54%	66,76%
Altres despeses d'explot.	16,70%	16,91%	15,98%	15,03%	20,54%	14,55%	14,02%	34,36%	33,01%
Valor afegit	36,64%	36,95%	35,31%	35,04%	34,28%	31,51%	31,84%	33,19%	33,75%
Despeses de personal	22,06%	22,18%	21,26%	20,76%	25,00%	21,64%	18,50%	19,33%	20,33%
Amortitzacions	5,07%	5,26%	5,04%	4,61%	5,16%	4,54%	4,63%	6,04%	5,90%
BAII	9,50%	9,51%	9,01%	9,67%	4,12%	5,32%	8,71%	7,81%	7,52%
Ingressos financers	0,15%	0,25%	0,24%	0,26%	0,38%	0,64%	1,10%	0,49%	0,18%
Despeses financeres	0,84%	1,11%	0,95%	0,69%	1,25%	1,52%	1,12%	0,91%	0,70%
BAI ordinari	8,81%	8,64%	8,30%	9,24%	3,24%	4,44%	8,69%	7,39%	7,00%
Resultat act. extraord.	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,17%	0,22%
BAI	8,81%	8,64%	8,30%	9,24%	3,24%	4,44%	8,69%	7,57%	7,22%
Impost Societats	2,56%	2,47%	2,30%	2,84%	1,12%	1,01%	2,46%	2,19%	2,40%
Benefici Net	6,25%	6,17%	6,01%	6,40%	2,13%	3,43%	6,23%	5,38%	4,82%

Empreses	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Nombre	14	14	14	14	14	14	14	14	14
Creixement	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	

Liquiditat	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Liquiditat (AC/PC)	1,62	1,61	1,46	1,46	1,40	1,35	1,22	1,16	1,54
Tresoreria ((AC-Exist)/PC)	0,90	0,87	0,87	0,95	0,92	0,82	0,82	0,86	1,08
Disponibilitat (Atres AC/PC)	0,20	0,23	0,20	0,25	0,21	0,17	0,13	0,23	0,23
Fons de maniobra/Vendes	17,81%	18,40%	15,87%	17,00%	14,95%	12,18%	8,94%	7,70%	16,67%
Fons de maniobra/Actiu	21,74%	21,60%	18,64%	20,43%	17,59%	16,59%	12,18%	9,58%	22,53%

Endeutament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Endeutament (P/(PN+P))	0,46	0,48	0,54	0,57	0,56	0,60	0,65	0,70	0,55
Qualitat del deute (PC/P)	0,77	0,74	0,75	0,77	0,77	0,79	0,84	0,84	0,76
Capacitat de devolució ((BN+Am.)/P)	0,30	0,29	0,24	0,23	0,15	0,18	0,23	0,21	0,27
Invers capacitat de devolució	3,30	3,51	4,10	4,28	6,49	5,46	4,40	4,86	3,77
Cobertura desp. financeres (BAII/DF)	11,26	8,54	9,53	13,93	3,28	3,50	7,75	8,61	10,77
Palanquejament pur (A/PN)	2,16	2,22	2,56	2,85	2,44	2,80	3,82	4,30	2,61
Palanq. financer (A/PN x BAI/BAII)	2,00	2,02	2,36	2,72	1,92	2,33	3,81	4,07	2,42

Gestió d'actius	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rotació de l'actiu (V/A)	1,22	1,17	1,17	1,20	1,18	1,36	1,36	1,24	1,35
Rotació ANC (V/ANC)	2,84	2,71	2,85	3,40	3,03	3,74	4,12	3,91	3,80
Rotació AC (V/AC)	2,14	2,07	2,00	1,86	1,92	2,14	2,04	1,82	2,10
Rotació existències (V/E)	4,81	4,51	4,92	5,27	5,63	5,42	6,18	6,89	6,98

Terminis	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
D'existències ((E/Cons.Ex.)x365)	161,22	173,57	150,52	137,50	141,89	124,28	108,59	160,80	156,09
De cobrament ((Cl./Ing.Ex.)x365)	72,60	70,07	82,65	93,27	95,78	81,70	101,44	105,46	95,23
De pagament ((Prov./Compres)x365)	79,78	68,90	63,09	83,86	118,23	72,54	82,32	145,67	N.D.
Proveïdors/clients	0,50	0,46	0,39	0,48	0,49	0,49	0,46	0,46	0,42

Rendibilitat i autofinançament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rendibilitat econòmica (BAII/A)	11,71%	11,28%	10,70%	11,73%	4,91%	7,28%	11,92%	9,86%	10,25%
Rendibilitat financera (BN/PN)	16,63%	16,25%	18,27%	22,08%	6,18%	13,12%	32,57%	29,21%	17,11%
Flux de caixa / Actiu	0,14	0,14	0,13	0,13	0,09	0,11	0,15	0,14	0,15
Flux de caixa / Vendes	0,11	0,12	0,11	0,11	0,07	0,08	0,11	0,12	0,11
Vendes / empleat	154,90	147,24	151,20	157,80	136,86	143,77	154,67	133,08	131,76
Despeses de personal / empleat	34,48	33,02	32,50	33,05	34,63	31,27	30,95	30,45	29,08
Empleats / empresa	46,79	48,50	50,00	45,29	45,29	54,00	54,92	58,42	56,00

Creixement mitjà	2013-12	2012-11	2011-10	2010-09	2009-08	2008-07	2007-6	2006-05
Vendes ((Vn/N.emp.)/(Vn-1/N.emp.))	1,01	0,94	1,06	1,15	0,80	0,91	1,09	1,05
Actiu ((An/N.emp.)/(An-1/N.emp.))	0,98	0,95	1,08	1,13	0,92	0,91	1,00	1,15
Passiu ((Pn/N.emp.)/(Pn-1/N.emp.))	0,94	0,84	1,02	1,14	0,88	0,83	0,93	1,46
Benef. ((BNn/N.emp.)/(BNn-1/N.emp.))	1,03	0,97	1,00	3,45	0,50	0,50	1,25	1,18

Dades de l'agregat d'empreses de La Garrotxa del Sector Arts Gràfiques i Paper

BALANÇ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
ANC	58,62%	59,00%	59,80%	61,26%	59,08%	60,31%	53,86%	48,85%	53,60%
Immaterial	0,25%	0,33%	0,39%	0,15%	0,10%	0,15%	4,35%	2,60%	4,60%
Material	50,12%	50,91%	51,06%	53,24%	57,59%	59,35%	47,88%	43,37%	44,86%
Altres	8,26%	7,77%	8,35%	7,87%	1,39%	0,81%	1,63%	2,87%	4,14%
AC	41,38%	41,00%	40,20%	38,74%	40,92%	39,69%	46,14%	51,15%	46,40%
Existències	6,03%	6,22%	6,06%	5,61%	5,02%	4,84%	5,85%	6,44%	8,41%
Clients / deutors	20,14%	22,12%	22,91%	22,77%	21,00%	20,99%	26,16%	28,29%	28,81%
Altres AC	15,21%	12,66%	11,23%	10,35%	14,91%	13,86%	14,14%	16,42%	9,18%
ACTIU	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
PN	58,89%	56,70%	52,35%	49,51%	48,67%	43,18%	46,34%	48,09%	47,35%
Capital	3,50%	3,76%	3,69%	3,77%	3,80%	3,69%	4,19%	4,37%	5,02%
Altres FP	52,43%	49,13%	44,89%	44,23%	42,74%	37,13%	38,19%	41,88%	40,39%
Resultat	2,95%	3,81%	3,77%	1,51%	2,12%	2,36%	3,96%	1,84%	1,94%
PNC	10,78%	12,79%	16,44%	20,74%	23,98%	28,93%	27,74%	21,81%	18,64%
PC	30,33%	30,52%	31,21%	29,75%	27,35%	27,90%	25,92%	30,10%	34,01%
Deutes financers	11,25%	10,59%	12,30%	11,79%	12,78%	11,35%	5,91%	9,07%	12,85%
Proveïdors	12,15%	12,40%	13,02%	12,26%	8,68%	10,46%	12,26%	13,00%	10,89%
Altres PC	6,94%	7,53%	5,89%	5,70%	5,89%	6,09%	7,75%	8,03%	10,28%
PASSIU + PN	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
COMPTE D'EXPLOTACIÓ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Import net xifra vendes	99,43%	99,35%	99,60%	99,30%	99,06%	98,98%	98,12%	98,43%	97,12%
Altres ingressos explot.	0,57%	0,65%	0,40%	0,70%	0,94%	1,02%	1,88%	1,57%	2,88%
Ingressos explotació	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
Consums d'explotació	58,60%	57,06%	58,43%	55,31%	49,41%	50,94%	50,03%	42,56%	40,98%
Marge brut	41,40%	42,94%	41,57%	44,69%	50,59%	49,06%	49,97%	57,44%	59,02%
Altres despeses d'explot.	16,74%	17,31%	15,53%	16,10%	17,73%	16,66%	17,68%	28,21%	27,18%
Valor afegit	24,66%	25,64%	26,04%	28,60%	32,86%	32,40%	32,29%	29,23%	31,83%
Despeses de personal	15,21%	16,06%	16,28%	18,32%	21,01%	21,20%	18,69%	19,69%	20,49%
Amortitzacions	5,83%	5,93%	5,81%	6,94%	7,35%	6,58%	6,78%	6,46%	8,25%
BAII	3,62%	3,66%	3,95%	3,33%	4,50%	4,62%	6,82%	3,08%	3,10%
Ingressos financers	1,42%	3,08%	3,27%	0,83%	2,05%	1,98%	1,21%	1,07%	0,73%
Despeses financeres	1,02%	1,38%	1,61%	1,69%	2,31%	2,18%	1,70%	1,41%	1,57%
BAI ordinari	4,02%	5,36%	5,60%	2,47%	4,24%	4,42%	6,33%	2,74%	2,26%
Resultat act. extraord.	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	-0,09%	0,31%	0,50%
BAI	4,02%	5,36%	5,60%	2,47%	4,24%	4,42%	6,24%	3,05%	2,76%
Impost Societats	0,87%	1,42%	1,48%	0,58%	1,18%	1,13%	1,72%	0,89%	0,74%
Benefici Net	3,15%	3,93%	4,12%	1,89%	3,06%	3,29%	4,52%	2,17%	2,02%

Empreses	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Nombre	12	12	12	12	11	11	10	10	10
Creixement	1,00	1,00	1,00	1,09	1,00	1,10	1,00	1,00	

Liquiditat	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Liquiditat (AC/PC)	1,36	1,34	1,29	1,30	1,50	1,42	1,78	1,70	1,36
Tresoreria ((AC-Exist)/PC)	1,17	1,14	1,09	1,11	1,31	1,25	1,55	1,49	1,12
Disponibilitat (Atres AC/PC)	0,50	0,41	0,36	0,35	0,54	0,50	0,55	0,55	0,27
Fons de maniobra/Vendes	11,85%	10,89%	9,88%	11,34%	19,80%	16,63%	23,50%	25,20%	13,32%
Fons de maniobra/Actiu	11,04%	10,48%	9,00%	8,99%	13,57%	11,80%	20,22%	21,05%	12,39%

Endeutament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Endeutament (P/(PN+P))	0,41	0,43	0,48	0,50	0,51	0,57	0,54	0,52	0,53
Qualitat del deute (PC/P)	0,74	0,70	0,65	0,59	0,53	0,49	0,48	0,58	0,65
Capacitat de devolució ((BN+Am.)/P)	0,20	0,22	0,19	0,14	0,14	0,12	0,18	0,14	0,19
Invers capacitat de devolució	4,89	4,53	5,25	7,16	7,13	8,03	5,41	7,09	5,35
Cobertura desp. financeres (BAII/DF)	3,56	2,65	2,46	1,98	1,95	2,12	4,00	2,18	1,98
Palanquejament pur (A/PN)	1,79	1,89	2,06	2,08	2,15	2,45	2,36	2,16	2,20
Palanq. financer (A/PN x BAI/BAII)	1,99	2,77	2,92	1,55	2,02	2,34	2,19	1,92	1,61

Gestió d'actius	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rotació de l'actiu (V/A)	0,93	0,96	0,91	0,79	0,69	0,71	0,86	0,84	0,93
Rotació ANC (V/ANC)	1,59	1,63	1,52	1,29	1,16	1,18	1,60	1,71	1,74
Rotació AC (V/AC)	2,25	2,35	2,27	2,05	1,67	1,79	1,87	1,63	2,01
Rotació existències (V/E)	15,46	15,48	15,03	14,12	13,66	14,65	14,72	12,97	11,06

Terminis	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
D'existències ((E/Cons.Ex.)x365)	40,06	41,06	41,40	46,42	53,59	48,40	48,63	65,09	78,18
De cobrament ((Cl./Ing.Ex.)x365)	78,48	83,29	91,46	104,14	110,79	106,93	108,85	121,71	109,77
De pagament ((Prov./Compres)x365)	80,30	81,78	88,00	99,89	91,84	105,16	101,30	133,66	N.D.
Proveïdors/clients	0,60	0,56	0,57	0,54	0,41	0,50	0,47	0,46	0,38

Rendibilitat i autofinançament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rendibilitat econòmica (BAII/A)	3,39%	3,54%	3,61%	2,66%	3,12%	3,31%	5,98%	2,61%	2,97%
Rendibilitat financera (BN/PN)	5,27%	7,21%	7,76%	3,14%	4,55%	5,78%	9,36%	3,98%	4,26%
Flux de caixa / Actiu	0,08	0,10	0,09	0,07	0,07	0,07	0,10	0,07	0,10
Flux de caixa / Vendes	0,09	0,10	0,10	0,09	0,11	0,10	0,12	0,09	0,11
Vendes / empleat	207,13	216,61	212,98	181,50	150,65	141,58	151,09	140,09	126,05
Despeses de personal / empleat	34,85	35,01	34,82	33,48	31,96	30,32	28,78	28,03	26,59
Empleats / empresa	33,60	27,92	27,33	27,33	30,73	32,91	35,60	32,10	33,30

Creixement mitjà	2013-12	2012-11	2011-10	2010-09	2009-08	2008-07	2007-6	2006-05
Vendes ((Vn/N.emp.)/(Vn-1/N.emp.))	1,15	1,04	1,17	1,07	0,99	0,87	1,20	1,07
Actiu ((An/N.emp.)/(An-1/N.emp.))	1,09	0,98	1,02	0,93	1,03	1,05	1,16	1,19
Passiu ((Pn/N.emp.)/(Pn-1/N.emp.))	1,13	0,89	0,96	0,91	0,93	1,11	1,20	1,18
Benef. ((BNn/N.emp.)/(BNn-1/N.emp.))	0,84	0,99	2,55	0,66	0,92	0,63	2,50	1,13

Dades de l'agregat d'empreses de La Garrotxa del Sector Construcció

BALANÇ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
ANC	27,41%	26,63%	24,53%	22,98%	20,18%	20,65%	20,44%	19,65%	20,08%
Immaterial	0,23%	0,20%	0,17%	0,19%	0,14%	0,04%	2,23%	2,54%	2,51%
Material	19,67%	19,34%	18,81%	18,20%	15,91%	17,78%	15,67%	14,74%	16,29%
Altres	7,51%	7,10%	5,55%	4,60%	4,13%	2,82%	2,53%	2,37%	1,28%
AC	72,59%	73,37%	75,54%	77,02%	79,82%	79,35%	79,56%	80,35%	79,92%
Existències	47,50%	45,04%	47,78%	46,76%	47,18%	41,06%	41,80%	42,54%	40,64%
Clients / deutors	13,39%	16,02%	16,42%	17,47%	19,26%	24,59%	26,48%	23,59%	24,45%
Altres AC	11,70%	12,32%	11,34%	12,79%	13,39%	13,70%	11,28%	14,21%	14,83%
ACTIU	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
PN	41,32%	40,50%	37,25%	38,35%	37,41%	34,95%	33,35%	32,63%	34,28%
Capital	15,66%	15,21%	12,30%	12,38%	12,42%	12,28%	10,99%	13,36%	12,24%
Altres FP	26,16%	26,82%	24,66%	25,10%	23,23%	19,88%	17,77%	14,93%	16,37%
Resultat	-0,51%	-1,53%	0,30%	0,87%	1,77%	2,80%	4,59%	4,35%	5,67%
PNC	34,18%	34,67%	38,25%	35,52%	32,57%	28,47%	27,43%	26,11%	23,34%
PC	24,50%	24,83%	24,50%	26,13%	30,02%	36,58%	39,23%	41,26%	42,38%
Deutes financers	1,88%	2,47%	3,46%	4,81%	6,58%	8,78%	2,88%	2,12%	2,99%
Proveïdors	7,54%	7,80%	8,45%	9,54%	11,09%	13,73%	2,00%	3,22%	3,04%
Altres PC	15,08%	14,55%	12,59%	11,77%	12,35%	14,07%	34,35%	35,92%	36,36%
PASSIU + PN	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
COMPTE D'EXPLOTACIÓ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Import net xifra vendes	96,72%	97,46%	97,76%	98,46%	98,91%	99,30%	99,24%	99,28%	99,37%
Altres ingressos explot.	3,28%	2,54%	2,24%	1,54%	1,09%	0,70%	0,76%	0,72%	0,63%
Ingressos explotació	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
Consums d'explotació	47,00%	55,35%	54,78%	48,55%	56,96%	58,78%	58,91%	5,27%	5,08%
Marge brut	53,00%	44,65%	45,22%	51,45%	43,04%	41,22%	41,09%	94,73%	94,92%
Altres despeses d'explot.	14,31%	14,53%	11,44%	16,97%	7,56%	10,09%	10,93%	63,04%	63,94%
Valor afegit	38,69%	30,11%	33,78%	34,48%	35,49%	31,13%	30,17%	31,69%	30,98%
Despeses de personal	34,95%	28,61%	27,75%	27,25%	26,18%	22,00%	19,20%	20,67%	20,04%
Amortitzacions	2,52%	3,24%	2,07%	2,15%	2,64%	2,32%	2,18%	2,14%	2,03%
BAII	1,23%	-1,74%	3,95%	5,08%	6,67%	6,81%	8,78%	8,88%	8,91%
Ingressos financers	0,93%	1,56%	0,50%	0,34%	0,89%	0,51%	0,30%	0,28%	0,13%
Despeses financeres	3,36%	3,05%	3,33%	2,69%	2,83%	2,16%	1,57%	1,34%	1,21%
BAI ordinari	-1,20%	-3,23%	1,13%	2,73%	4,73%	5,16%	7,51%	7,81%	7,83%
Resultat act. extraord.	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,23%	1,01%
BAI	-1,20%	-3,23%	1,13%	2,73%	4,73%	5,16%	7,51%	8,04%	8,84%
Impost Societats	0,25%	0,20%	0,50%	1,03%	1,43%	1,58%	2,14%	2,64%	2,73%
Benefici Net	-1,45%	-3,43%	0,63%	1,70%	3,30%	3,58%	5,38%	5,40%	6,11%

Empreses	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Nombre	176	173	167	165	159	146	145	142	125
Creixement	1,02	1,04	1,01	1,04	1,09	1,01	1,02	1,14	

Liquiditat	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Liquiditat (AC/PC)	2,96	2,95	3,08	2,95	2,66	2,17	2,03	1,95	1,89
Tresoreria ((AC-Exist)/PC)	1,02	1,14	1,13	1,16	1,09	1,05	0,96	0,92	0,93
Disponibilitat (Atres AC/PC)	0,48	0,50	0,46	0,49	0,45	0,37	0,29	0,34	0,35
Fons de maniobra/Vendes	141,76%	111,41%	111,10%	100,75%	93,85%	55,21%	47,59%	48,95%	40,70%
Fons de maniobra/Actiu	48,09%	48,54%	51,04%	50,89%	49,80%	42,78%	40,33%	39,09%	37,53%

Endeutament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Endeutament (P/(PN+P))	0,59	0,60	0,63	0,62	0,63	0,65	0,67	0,67	0,66
Qualitat del deute (PC/P)	0,42	0,42	0,39	0,42	0,48	0,56	0,59	0,61	0,64
Capacitat de devolució ((BN+Am.)/P)	0,01	0,00	0,02	0,03	0,05	0,07	0,10	0,09	0,11
Invers capacitat de devolució	157,43	-720,99	49,43	31,21	19,65	14,13	10,33	11,10	8,70
Cobertura desp. financeres (BAII/DF)	0,37	-0,57	1,19	1,89	2,36	3,15	5,59	6,61	7,35
Palanquejament pur (A/PN)	2,39	2,38	2,71	2,67	2,81	3,11	3,48	3,54	3,50
Palanq. financer (A/PN x BAI/BAII)	-2,34	4,42	0,77	1,43	1,99	2,36	2,97	3,11	3,07

Gestió d'actius	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rotació de l'actiu (V/A)	0,34	0,44	0,46	0,51	0,53	0,77	0,85	0,80	0,92
Rotació ANC (V/ANC)	1,24	1,64	1,87	2,20	2,63	3,75	4,15	4,06	4,59
Rotació AC (V/AC)	0,47	0,59	0,61	0,66	0,66	0,98	1,07	0,99	1,15
Rotació existències (V/E)	0,71	0,97	0,96	1,08	1,12	1,89	2,03	1,88	2,27

Terminis	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
D'existències ((E/Cons.Ex.)x365)	1051,80	664,27	677,39	685,15	563,54	326,78	303,30	3662,77	3146,34
De cobrament ((Cl./Ing.Ex.)x365)	139,29	130,77	127,54	124,30	131,01	115,02	113,16	107,06	96,17
De pagament ((Prov./Compres)x365)	151,98	144,52	107,83	139,59	97,82	110,16	13,31	82,26	N.D.
Proveïdors/clients	0,56	0,49	0,51	0,55	0,58	0,56	0,08	0,14	0,12

Rendibilitat i autofinançament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rendibilitat econòmica (BAII/A)	0,43%	-0,78%	1,86%	2,61%	3,58%	5,32%	7,50%	7,14%	8,27%
Rendibilitat financera (BN/PN)	-1,22%	-3,65%	0,80%	2,32%	4,97%	8,69%	15,97%	15,36%	19,81%
Flux de caixa / Actiu	0,00	0,00	0,01	0,02	0,03	0,05	0,06	0,06	0,08
Flux de caixa / Vendes	0,01	0,00	0,03	0,04	0,06	0,06	0,08	0,08	0,08
Vendes / empleat	79,05	98,33	103,37	101,61	101,85	123,60	142,41	109,94	110,48
Despeses de personal / empleat	31,78	31,41	31,93	31,27	29,86	29,81	29,38	25,91	25,69
Empleats / empresa	5,17	5,44	5,72	6,10	6,55	7,44	7,33	7,86	8,24

Creixement mitjà	2013-12	2012-11	2011-10	2010-09	2009-08	2008-07	2007-6	2006-05
Vendes ((Vn/N.emp.)/(Vn-1/N.emp.))	0,76	0,90	0,95	0,93	0,73	0,88	1,21	0,95
Actiu ((An/N.emp.)/(An-1/N.emp.))	0,96	0,92	1,03	0,97	1,04	1,00	1,11	1,10
Passiu ((Pn/N.emp.)/(Pn-1/N.emp.))	0,96	0,87	1,05	0,96	1,00	0,98	1,10	1,14
Benef. ((BNn/N.emp.)/(BNn-1/N.emp.))	0,32	-4,79	0,35	0,48	0,65	0,61	1,19	0,85

Dades de l'agregat d'empreses de La Garrotxa del Sector Energia, Aigua i Extractives

BALANÇ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
ANC	77,20%	74,17%	65,53%	61,39%	55,59%	63,89%	60,65%	60,34%	59,65%
Immaterial	0,58%	0,45%	1,17%	1,61%	0,68%	1,24%	0,56%	1,26%	1,03%
Material	70,03%	69,14%	58,70%	53,35%	50,22%	56,64%	58,09%	57,27%	55,90%
Altres	6,59%	4,58%	5,65%	6,43%	4,69%	6,01%	2,00%	1,82%	2,71%
AC	22,80%	25,83%	34,47%	38,61%	44,41%	36,11%	39,35%	39,66%	40,35%
Existències	1,32%	1,69%	1,70%	9,32%	1,28%	1,29%	0,92%	0,42%	0,43%
Clients / deutors	15,91%	19,04%	19,38%	15,77%	25,28%	24,97%	30,54%	24,04%	24,02%
Altres AC	5,58%	5,10%	13,39%	13,51%	17,85%	9,84%	7,88%	15,20%	15,90%
ACTIU	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
PN	49,41%	47,55%	51,11%	56,31%	58,64%	59,69%	61,65%	55,88%	54,04%
Capital	24,99%	24,40%	25,30%	29,02%	27,93%	31,26%	35,34%	33,44%	35,24%
Altres FP	16,68%	14,33%	12,34%	15,29%	20,47%	14,43%	14,56%	12,03%	8,43%
Resultat	7,74%	8,82%	13,47%	11,99%	10,24%	14,00%	11,75%	10,42%	10,36%
PNC	23,04%	24,19%	22,88%	12,93%	11,42%	6,46%	5,63%	5,53%	5,15%
PC	27,56%	28,26%	26,00%	30,77%	29,95%	33,85%	32,72%	38,59%	40,81%
Deutes financers	3,49%	3,22%	1,03%	0,80%	1,19%	1,50%	0,95%	0,47%	0,68%
Proveïdors	9,75%	14,84%	13,43%	11,57%	12,52%	21,32%	18,49%	15,27%	16,88%
Altres PC	14,32%	10,20%	11,54%	18,39%	16,25%	11,03%	13,28%	22,85%	23,24%
PASSIU + PN	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
COMPTE D'EXPLOTACIÓ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Import net xifra vendes	99,44%	99,76%	99,76%	99,80%	99,60%	99,56%	99,47%	89,27%	98,39%
Altres ingressos explot.	0,56%	0,24%	0,24%	0,20%	0,40%	0,44%	0,53%	10,73%	1,61%
Ingressos explotació	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
Consums d'explotació	62,27%	65,27%	62,75%	62,01%	57,65%	56,35%	54,01%	47,99%	54,03%
Marge brut	37,73%	34,73%	37,25%	37,99%	42,35%	43,65%	45,99%	52,01%	45,97%
Altres despeses d'explot.	14,27%	11,93%	9,98%	12,78%	14,17%	12,00%	14,19%	25,00%	18,48%
Valor afegit	23,46%	22,80%	27,27%	25,21%	28,18%	31,65%	31,80%	27,01%	27,49%
Despeses de personal	7,63%	6,20%	6,00%	6,07%	6,97%	7,41%	8,57%	7,64%	7,67%
Amortitzacions	6,66%	4,99%	5,17%	5,32%	6,52%	6,32%	6,75%	5,52%	5,93%
BAII	9,18%	11,61%	16,10%	13,81%	14,69%	17,93%	16,48%	13,85%	13,89%
Ingressos financers	0,17%	0,27%	0,53%	0,12%	0,26%	0,63%	1,59%	0,66%	0,34%
Despeses financeres	0,95%	0,97%	0,38%	0,28%	0,44%	0,46%	0,32%	0,31%	0,27%
BAI ordinari	8,39%	10,92%	16,25%	13,66%	14,51%	18,09%	17,75%	14,20%	13,95%
Resultat act. extraord.	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	1,36%	1,48%
BAI	8,39%	10,92%	16,25%	13,66%	14,51%	18,09%	17,75%	15,55%	15,43%
Impost Societats	1,12%	2,53%	4,00%	3,60%	4,07%	4,82%	6,11%	5,28%	5,23%
Benefici Net	7,27%	8,39%	12,25%	10,06%	10,43%	13,27%	11,64%	10,28%	10,20%

Empreses	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Nombre	15	15	15	15	15	11	8	10	10
Creixement	1,00	1,00	1,00	1,00	1,36	1,38	0,80	1,00	

Liquiditat	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Liquiditat (AC/PC)	0,83	0,91	1,33	1,25	1,48	1,07	1,20	1,03	0,99
Tresoreria ((AC-Exist)/PC)	0,78	0,85	1,26	0,95	1,44	1,03	1,17	1,02	0,98
Disponibilitat (Atres AC/PC)	0,20	0,18	0,52	0,44	0,60	0,29	0,24	0,39	0,39
Fons de maniobra/Vendes	-4,49%	-2,31%	7,73%	6,59%	14,80%	2,15%	6,60%	1,18%	-0,46%
Fons de maniobra/Actiu	-4,75%	-2,42%	8,47%	7,84%	14,46%	2,26%	6,62%	1,07%	-0,46%

Endeutament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Endeutament (P/(PN+P))	0,51	0,52	0,49	0,44	0,41	0,40	0,38	0,44	0,46
Qualitat del deute (PC/P)	0,54	0,54	0,53	0,70	0,72	0,84	0,85	0,87	0,89
Capacitat de devolució ((BN+Am.)/P)	0,29	0,27	0,39	0,42	0,40	0,51	0,48	0,36	0,36
Invers capacitat de devolució	3,41	3,73	2,55	2,38	2,49	1,95	2,07	2,75	2,80
Cobertura desp. financeres (BAII/DF)	9,66	12,03	42,76	50,17	33,13	39,17	51,76	44,79	50,76
Palanquejament pur (A/PN)	2,40	2,58	2,66	2,26	2,07	2,19	2,00	2,20	2,29
Palanq. financer (A/PN x BAI/BAII)	2,20	2,43	2,68	2,23	2,04	2,21	2,16	2,26	2,30

Gestió d'actius	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rotació de l'actiu (V/A)	1,06	1,05	1,10	1,19	0,98	1,05	1,00	0,90	1,00
Rotació ANC (V/ANC)	1,37	1,41	1,67	1,94	1,76	1,64	1,66	1,50	1,68
Rotació AC (V/AC)	4,64	4,06	3,18	3,08	2,20	2,91	2,55	2,28	2,48
Rotació existències (V/E)	80,45	62,06	64,48	12,76	76,19	81,24	109,03	217,92	231,34

Terminis	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
D'existències ((E/Cons.Ex.)x365)	7,25	8,99	9,00	46,05	8,28	7,94	6,17	3,12	2,87
De cobrament ((Cl./Ing.Ex.)x365)	54,56	66,11	64,34	48,30	94,04	86,40	110,44	86,59	86,29
De pagament ((Prov./Compres)x365)	54,03	78,80	78,33	51,57	80,52	129,86	122,69	114,53	N.D.
Proveïdors/clients	0,61	0,78	0,69	0,73	0,50	0,85	0,61	0,63	0,70

Rendibilitat i autofinançament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rendibilitat econòmica (BAII/A)	9,77%	12,21%	17,70%	16,46%	14,42%	18,91%	16,63%	14,03%	14,11%
Rendibilitat financera (BN/PN)	18,58%	22,79%	35,78%	27,06%	21,15%	30,64%	23,54%	22,91%	23,73%
Flux de caixa / Actiu	0,15	0,14	0,19	0,18	0,17	0,21	0,19	0,16	0,16
Flux de caixa / Vendes	0,14	0,13	0,17	0,15	0,17	0,20	0,18	0,18	0,16
Vendes / empleat	279,99	303,64	276,58	340,13	258,58	292,59	427,33	345,34	325,95
Despeses de personal / empleat	40,26	40,45	41,59	36,21	39,22	34,22	36,82	38,00	36,31
Empleats / empresa	14,50	13,57	14,50	11,88	14,17	13,86	10,88	11,43	11,14

Creixement mitjà	2013-12	2012-11	2011-10	2010-09	2009-08	2008-07	2007-6	2006-05
Vendes ((Vn/N.emp.)/(Vn-1/N.emp.))	0,99	1,03	0,99	1,10	0,90	0,87	1,18	1,09
Actiu ((An/N.emp.)/(An-1/N.emp.))	0,98	1,07	1,15	0,98	0,84	0,83	1,18	1,08
Passiu ((Pn/N.emp.)/(Pn-1/N.emp.))	0,94	1,15	1,29	1,03	0,86	0,88	1,02	1,04
Benef. ((BNn/N.emp.)/(BNn-1/N.emp.))	0,86	0,70	1,39	1,14	0,62	0,99	1,33	1,09

Dades de l'agregat d'empreses de La Garrotxa del Sector Metal·lúrgia

BALANÇ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
ANC	35,42%	36,75%	37,41%	33,89%	36,49%	34,71%	31,55%	30,81%	32,90%
Immaterial	1,02%	0,89%	0,59%	0,50%	0,54%	0,59%	4,07%	3,57%	3,42%
Material	24,66%	24,18%	24,96%	24,83%	27,50%	27,17%	26,14%	25,29%	24,03%
Altres	9,73%	11,67%	11,87%	8,56%	8,46%	6,95%	1,34%	1,96%	5,45%
AC	64,58%	63,25%	62,59%	66,11%	63,51%	65,29%	68,45%	69,19%	67,10%
Existències	15,81%	18,07%	15,78%	13,42%	14,17%	12,71%	14,45%	12,66%	13,48%
Clients / deutors	32,02%	27,95%	28,23%	30,12%	27,20%	30,71%	38,80%	35,70%	33,39%
Altres AC	16,75%	17,24%	18,58%	22,56%	22,14%	21,86%	15,20%	20,83%	20,23%
ACTIU	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
PN	45,26%	48,15%	47,19%	45,63%	48,68%	46,30%	45,62%	43,11%	44,83%
Capital	8,70%	9,65%	9,41%	9,92%	10,75%	9,38%	11,73%	10,59%	10,39%
Altres FP	35,16%	38,04%	37,04%	34,74%	39,12%	36,36%	28,54%	28,12%	31,66%
Resultat	1,40%	0,46%	0,74%	0,97%	-1,19%	0,57%	5,35%	4,40%	2,78%
PNC	17,43%	19,36%	18,48%	15,31%	15,85%	8,39%	10,06%	12,88%	14,02%
PC	37,30%	32,49%	34,33%	39,06%	35,47%	45,32%	44,32%	44,01%	41,16%
Deutes financers	10,17%	9,49%	11,29%	11,03%	11,12%	15,99%	13,58%	13,07%	11,78%
Proveïdors	14,57%	12,74%	12,39%	14,94%	12,05%	18,13%	10,77%	12,41%	13,63%
Altres PC	12,57%	10,26%	10,64%	13,08%	12,30%	11,19%	19,98%	18,53%	15,75%
PASSIU + PN	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
COMPTE D'EXPLOTACIÓ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Import net xifra vendes	99,35%	99,58%	99,38%	99,73%	99,56%	99,76%	99,48%	99,79%	99,47%
Altres ingressos explot.	0,65%	0,42%	0,62%	0,27%	0,44%	0,24%	0,52%	0,21%	0,53%
Ingressos explotació	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
Consums d'explotació	53,24%	52,57%	54,08%	51,48%	47,48%	55,99%	55,90%	29,84%	26,97%
Marge brut	46,76%	47,43%	45,92%	48,52%	52,52%	44,01%	44,10%	70,16%	73,03%
Altres despeses d'explot.	13,75%	12,92%	12,42%	15,87%	19,73%	14,31%	11,98%	40,05%	39,84%
Valor afegit	33,01%	34,51%	33,50%	32,65%	32,79%	29,70%	32,12%	30,10%	33,19%
Despeses de personal	26,42%	28,37%	26,64%	25,55%	28,18%	23,32%	20,38%	19,93%	23,88%
Amortitzacions	3,37%	4,11%	4,40%	4,67%	5,50%	4,82%	4,53%	4,22%	4,81%
BAII	3,22%	2,04%	2,46%	2,43%	-0,89%	1,56%	7,22%	5,95%	4,50%
Ingressos financers	0,50%	0,93%	0,59%	0,54%	0,86%	0,66%	0,60%	0,60%	0,69%
Despeses financeres	1,67%	2,05%	1,82%	1,58%	1,86%	1,71%	1,47%	1,30%	1,38%
BAI ordinari	2,05%	0,92%	1,23%	1,39%	-1,89%	0,51%	6,35%	5,26%	3,81%
Resultat act. extraord.	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,01%	0,12%	0,21%
BAI	2,05%	0,92%	1,23%	1,39%	-1,89%	0,51%	6,36%	5,37%	4,02%
Impost Societats	0,48%	0,40%	0,44%	0,38%	-0,60%	0,03%	2,19%	1,79%	1,16%
Benefici Net	1,56%	0,51%	0,78%	1,01%	-1,29%	0,48%	4,18%	3,58%	2,86%

Empreses	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Nombre	38	38	38	36	35	35	34	34	33
Creixement	1,00	1,00	1,06	1,03	1,00	1,03	1,00	1,03	

Liquiditat	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Liquiditat (AC/PC)	1,73	1,95	1,82	1,69	1,79	1,44	1,54	1,57	1,63
Tresoreria ((AC-Exist)/PC)	1,31	1,39	1,36	1,35	1,39	1,16	1,22	1,28	1,30
Disponibilitat (Atres AC/PC)	0,45	0,53	0,54	0,58	0,62	0,48	0,34	0,47	0,49
Fons de maniobra/Vendes	30,69%	34,76%	30,02%	28,16%	30,57%	16,99%	18,92%	20,55%	26,87%
Fons de maniobra/Actiu	27,28%	30,77%	28,26%	27,05%	28,04%	19,97%	24,12%	25,18%	25,94%

Endeutament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Endeutament (P/(PN+P))	0,55	0,52	0,53	0,54	0,51	0,54	0,54	0,57	0,55
Qualitat del deute (PC/P)	0,68	0,63	0,65	0,72	0,69	0,84	0,82	0,77	0,75
Capacitat de devolució ((BN+Am.)/P)	0,08	0,08	0,09	0,10	0,08	0,12	0,21	0,17	0,13
Invers capacitat de devolució	12,40	12,62	10,76	9,94	13,22	8,60	4,88	5,94	7,42
Cobertura desp. financeres (BAII/DF)	1,93	1,00	1,35	1,54	-0,48	0,91	4,92	4,59	3,25
Palanquejament pur (A/PN)	2,28	2,10	2,15	2,24	2,01	2,19	2,48	2,58	2,38
Palanq. financer (A/PN x BAI/BAII)	1,45	0,94	1,07	1,28	4,25	0,71	2,19	2,28	2,01

Gestió d'actius	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rotació de l'actiu (V/A)	0,89	0,89	0,94	0,96	0,92	1,18	1,27	1,23	0,97
Rotació ANC (V/ANC)	2,51	2,41	2,52	2,83	2,51	3,39	4,04	3,98	2,93
Rotació AC (V/AC)	1,38	1,40	1,50	1,45	1,44	1,80	1,86	1,77	1,44
Rotació existències (V/E)	5,62	4,90	5,97	7,16	6,47	9,25	8,82	9,68	7,16

Terminis	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
D'existències ((E/Cons.Ex.)x365)	121,18	141,14	112,42	98,79	118,20	70,33	73,62	126,11	187,89
De cobrament ((Cl./Ing.Ex.)x365)	130,63	114,78	108,78	114,13	107,77	95,12	110,50	106,11	125,57
De pagament ((Prov./Compres)x365)	112,80	95,66	84,47	109,15	99,67	102,85	53,46	126,86	N.D.
Proveïdors/clients	0,46	0,46	0,44	0,50	0,44	0,59	0,28	0,35	0,41

Rendibilitat i autofinançament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rendibilitat econòmica (BAII/A)	2,88%	1,81%	2,33%	2,34%	-0,82%	1,83%	9,25%	7,31%	4,37%
Rendibilitat financera (BN/PN)	3,19%	0,96%	1,60%	2,17%	-2,38%	1,24%	13,29%	11,36%	6,60%
Flux de caixa / Actiu	0,04	0,04	0,05	0,05	0,04	0,06	0,11	0,10	0,07
Flux de caixa / Vendes	0,05	0,05	0,05	0,06	0,04	0,05	0,09	0,08	0,08
Vendes / empleat	123,01	116,44	123,49	126,75	107,45	137,53	145,82	141,12	107,67
Despeses de personal / empleat	33,59	33,17	33,11	33,41	30,41	32,16	30,77	28,19	27,51
Empleats / empresa	12,81	12,49	12,84	13,14	14,03	15,68	15,91	15,71	16,87

Creixement mitjà	2013-12	2012-11	2011-10	2010-09	2009-08	2008-07	2007-6	2006-05
Vendes ((Vn/N.emp.)/(Vn-1/N.emp.))	1,08	0,92	0,95	1,11	0,70	0,93	1,05	1,22
Actiu ((An/N.emp.)/(An-1/N.emp.))	1,11	0,98	0,95	1,06	0,92	0,98	1,01	0,96
Passiu ((Pn/N.emp.)/(Pn-1/N.emp.))	1,20	0,96	0,92	1,12	0,86	1,00	0,96	0,99
Benef. ((BNn/N.emp.)/(BNn-1/N.emp.))	3,40	0,60	0,72	-0,86	-1,94	0,10	1,22	1,52

Dades de l'agregat d'empreses de La Garrotxa del Sector Maquinària

BALANÇ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
ANC	25,82%	25,47%	26,79%	26,96%	34,78%	28,41%	26,26%	28,84%	37,28%
Immaterial	1,17%	1,29%	1,45%	1,28%	1,25%	0,56%	4,08%	4,84%	5,62%
Material	19,93%	20,87%	21,65%	21,29%	30,35%	24,10%	20,16%	21,16%	27,88%
Altres	4,73%	3,31%	3,70%	4,39%	3,18%	3,76%	2,02%	2,85%	3,78%
AC	74,18%	74,53%	73,21%	73,04%	65,23%	71,59%	73,74%	71,16%	62,71%
Existències	19,28%	21,88%	17,57%	17,14%	20,06%	17,20%	16,65%	16,83%	13,63%
Clients / deutors	26,86%	27,46%	27,31%	31,34%	29,36%	32,13%	39,52%	36,25%	32,71%
Altres AC	28,03%	25,19%	28,33%	24,56%	15,80%	22,26%	17,57%	18,08%	16,38%
ACTIU	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
PN	61,82%	61,35%	61,97%	59,93%	60,65%	53,03%	51,19%	50,42%	52,08%
Capital	6,10%	6,14%	6,26%	5,58%	5,94%	4,61%	5,14%	5,58%	6,99%
Altres FP	46,86%	46,55%	45,96%	44,21%	52,85%	36,51%	34,33%	33,90%	38,49%
Resultat	8,85%	8,66%	9,75%	10,14%	1,87%	11,91%	11,73%	10,93%	6,59%
PNC	6,97%	8,15%	8,29%	8,16%	10,51%	7,26%	7,33%	8,88%	12,80%
PC	31,22%	30,50%	29,74%	31,91%	28,84%	39,72%	41,47%	40,70%	35,12%
Deutes financers	3,75%	4,06%	4,89%	5,60%	8,11%	4,27%	0,77%	0,20%	0,30%
Proveïdors	9,63%	9,04%	9,02%	10,33%	9,14%	14,93%	9,36%	9,19%	3,52%
Altres PC	17,84%	17,41%	15,83%	15,98%	11,59%	20,51%	31,35%	31,31%	31,30%
PASSIU + PN	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
COMPTE D'EXPLOTACIÓ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Import net xifra vendes	99,47%	99,41%	99,39%	98,96%	98,06%	99,84%	99,41%	99,34%	98,90%
Altres ingressos explot.	0,53%	0,59%	0,61%	1,04%	1,94%	0,16%	0,59%	0,66%	1,10%
Ingressos explotació	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
Consums d'explotació	36,98%	32,32%	31,56%	32,84%	37,01%	39,72%	40,75%	12,10%	6,37%
Marge brut	63,02%	67,68%	68,44%	67,16%	62,99%	60,28%	59,25%	87,90%	93,63%
Altres despeses d'explot.	13,18%	13,82%	15,11%	14,49%	15,44%	11,16%	13,53%	42,84%	53,21%
Valor afegit	49,84%	53,85%	53,33%	52,67%	47,55%	49,12%	45,71%	45,06%	40,42%
Despeses de personal	37,27%	39,42%	37,88%	35,81%	40,09%	32,88%	30,08%	30,74%	30,04%
Amortitzacions	2,35%	2,68%	2,59%	3,00%	4,55%	2,88%	2,72%	2,48%	2,99%
BAII	10,22%	11,75%	12,86%	13,86%	2,91%	13,36%	12,91%	11,85%	7,38%
Ingressos financers	1,49%	0,80%	0,64%	0,26%	0,56%	0,63%	0,42%	0,34%	0,25%
Despeses financeres	0,56%	0,65%	0,68%	0,55%	0,94%	0,55%	0,53%	0,46%	0,68%
BAI ordinari	11,14%	11,90%	12,82%	13,57%	2,53%	13,44%	12,80%	11,72%	6,96%
Resultat act. extraord.	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,46%	0,13%
BAI	11,14%	11,90%	12,82%	13,57%	2,53%	13,44%	12,80%	12,19%	7,09%
Impost Societats	3,00%	3,43%	3,73%	3,84%	0,54%	4,11%	4,04%	3,93%	1,99%
Benefici Net	8,14%	8,47%	9,09%	9,73%	1,98%	9,33%	8,76%	8,26%	5,09%

Empreses	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Nombre	32	32	32	29	25	25	25	25	24
Creixement	1,00	1,00	1,10	1,16	1,00	1,00	1,00	1,04	

Liquiditat	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Liquiditat (AC/PC)	2,38	2,44	2,46	2,29	2,26	1,80	1,78	1,75	1,79
Tresoreria ((AC-Exist)/PC)	1,76	1,73	1,87	1,75	1,57	1,37	1,38	1,33	1,40
Disponibilitat (Atres AC/PC)	0,90	0,83	0,95	0,77	0,55	0,56	0,42	0,44	0,47
Fons de maniobra/Vendes	39,71%	43,35%	40,75%	39,86%	39,41%	25,01%	24,23%	23,16%	21,55%
Fons de maniobra/Actiu	42,96%	44,02%	43,47%	41,13%	36,39%	31,87%	32,26%	30,46%	27,59%

Endeutament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Endeutament (P/(PN+P))	0,38	0,39	0,38	0,40	0,39	0,47	0,49	0,50	0,48
Qualitat del deute (PC/P)	0,82	0,79	0,78	0,80	0,73	0,85	0,85	0,82	0,73
Capacitat de devolució ((BN+Am.)/P)	0,30	0,29	0,33	0,33	0,16	0,33	0,31	0,29	0,22
Invers capacitat de devolució	3,35	3,39	3,03	3,02	6,40	3,02	3,17	3,49	4,58
Cobertura desp. financeres (BAII/DF)	18,15	18,01	18,82	25,00	3,08	24,37	24,28	25,66	10,90
Palanquejament pur (A/PN)	1,89	1,90	1,92	2,01	1,70	2,43	2,53	2,53	2,20
Palanq. financer (A/PN x BAI/BAII)	2,06	1,92	1,91	1,97	1,47	2,45	2,51	2,51	2,07

Gestió d'actius	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rotació de l'actiu (V/A)	1,08	1,02	1,07	1,03	0,92	1,27	1,33	1,32	1,28
Rotació ANC (V/ANC)	4,19	3,99	3,98	3,83	2,65	4,49	5,07	4,56	3,43
Rotació AC (V/AC)	1,46	1,36	1,46	1,41	1,42	1,78	1,81	1,85	2,04
Rotació existències (V/E)	5,61	4,64	6,07	6,02	4,60	7,41	8,00	7,82	9,39

Terminis	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
D'existències ((E/Cons.Ex.)x365)	174,97	241,83	189,35	182,68	210,16	123,85	111,33	383,25	603,41
De cobrament ((Cl./Ing.Ex.)x365)	90,16	98,10	92,88	109,71	113,83	91,87	107,69	99,94	92,24
De pagament ((Prov./Compres)x365)	93,11	87,61	97,42	103,24	108,08	104,99	61,28	142,41	N.D.
Proveïdors/clients	0,36	0,33	0,33	0,33	0,31	0,46	0,24	0,25	0,11

Rendibilitat i autofinançament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rendibilitat econòmica (BAII/A)	11,11%	12,00%	13,80%	14,45%	2,74%	17,05%	17,29%	15,69%	9,55%
Rendibilitat financera (BN/PN)	16,71%	16,42%	18,68%	20,37%	3,18%	28,96%	29,71%	27,69%	14,50%
Flux de caixa / Actiu	0,11	0,11	0,13	0,13	0,06	0,16	0,15	0,14	0,10
Flux de caixa / Vendes	0,11	0,11	0,12	0,13	0,07	0,12	0,12	0,11	0,08
Vendes / empleat	97,79	89,59	87,47	95,11	86,66	106,14	104,71	99,05	94,85
Despeses de personal / empleat	39,08	37,90	35,56	34,41	35,43	34,96	31,68	30,65	28,81
Empleats / empresa	11,07	11,27	11,90	12,46	10,16	16,00	16,28	15,64	11,29

Creixement mitjà	2013-12	2012-11	2011-10	2010-09	2009-08	2008-07	2007-6	2006-05
Vendes ((Vn/N.emp.)/(Vn-1/N.emp.))	1,07	0,97	0,88	1,35	0,52	1,00	1,10	1,45
Actiu ((An/N.emp.)/(An-1/N.emp.))	1,01	1,02	0,88	1,16	0,72	1,04	1,09	1,41
Passiu ((Pn/N.emp.)/(Pn-1/N.emp.))	0,99	1,04	0,83	1,18	0,60	1,00	1,07	1,46
Benef. ((BNn/N.emp.)/(BNn-1/N.emp.))	1,03	0,90	0,85	6,32	0,11	1,06	1,17	2,33

Dades de l'agregat d'empreses de La Garrotxa del Sector Agricultura, Ramaderia, Silvicultura i Pesca

BALANÇ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
ANC	42,65%	44,16%	44,54%	40,41%	39,06%	36,92%	35,93%	35,23%	42,40%
Immaterial	0,47%	0,52%	0,52%	0,34%	0,47%	0,56%	5,12%	4,67%	5,20%
Material	28,99%	30,56%	30,80%	29,46%	28,08%	24,19%	17,13%	17,79%	21,36%
Altres	13,19%	13,08%	13,21%	10,61%	10,51%	12,17%	13,68%	12,77%	15,84%
AC	57,35%	55,84%	55,47%	59,59%	60,94%	63,08%	64,07%	64,77%	57,60%
Existències	19,47%	19,33%	18,34%	16,00%	16,46%	16,38%	14,59%	28,91%	18,50%
Clients / deutors	26,14%	25,91%	28,27%	34,68%	35,05%	39,31%	40,14%	25,92%	28,35%
Altres AC	11,74%	10,59%	8,86%	8,90%	9,42%	7,39%	9,34%	9,93%	10,75%
ACTIU	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
PN	45,18%	44,64%	45,73%	43,16%	42,17%	44,26%	45,97%	38,69%	46,66%
Capital	13,83%	13,90%	14,43%	13,72%	13,16%	12,81%	10,55%	10,61%	14,79%
Altres FP	29,93%	29,10%	29,52%	25,92%	26,60%	27,95%	29,21%	22,99%	24,96%
Resultat	1,43%	1,64%	1,77%	3,51%	2,41%	3,50%	6,21%	5,09%	6,92%
PNC	16,03%	18,37%	19,21%	17,84%	12,85%	12,42%	13,18%	13,62%	13,02%
PC	38,79%	36,99%	35,06%	39,00%	44,98%	43,32%	40,84%	47,70%	40,33%
Deutes financers	6,61%	5,30%	6,64%	5,12%	10,88%	9,27%	0,00%	0,00%	0,00%
Proveïdors	19,07%	15,89%	14,38%	18,06%	18,58%	16,75%	0,00%	0,00%	0,00%
Altres PC	13,11%	15,80%	14,04%	15,83%	15,52%	17,30%	40,84%	47,70%	40,33%
PASSIU + PN	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
COMpte D'EXPLOTACIÓ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Import net xifra vendes	95,24%	94,22%	95,18%	95,40%	95,37%	96,41%	96,65%	96,90%	96,07%
Altres ingressos explot.	4,76%	5,78%	4,82%	4,60%	4,63%	3,59%	3,35%	3,10%	3,93%
Ingressos explotació	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
Consums d'explotació	62,33%	60,64%	62,89%	65,21%	66,75%	70,04%	69,24%	0,00%	0,00%
Marge brut	37,67%	39,36%	37,11%	34,79%	33,25%	29,96%	30,76%	100,00%	100,00%
Altres despeses d'explot.	15,30%	16,04%	13,14%	13,31%	13,66%	12,74%	13,39%	79,39%	81,45%
Valor afegit	22,36%	23,33%	23,97%	21,48%	19,59%	17,22%	17,37%	20,61%	18,55%
Despeses de personal	14,35%	15,03%	15,03%	13,38%	13,00%	10,77%	8,84%	10,28%	8,51%
Amortitzacions	4,49%	5,33%	5,46%	4,24%	3,56%	2,95%	2,42%	3,61%	3,34%
BAII	3,52%	2,96%	3,47%	3,86%	3,03%	3,49%	6,11%	6,72%	6,71%
Ingressos financers	0,14%	0,82%	0,49%	1,29%	1,41%	1,44%	0,80%	0,92%	0,65%
Despeses financeres	1,23%	1,26%	1,11%	0,96%	1,17%	1,14%	0,81%	0,68%	0,70%
BAI ordinari	2,43%	2,53%	2,85%	4,19%	3,26%	3,79%	6,09%	6,96%	6,66%
Resultat act. extraord.	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,38%	1,56%
BAI	2,43%	2,53%	2,85%	4,19%	3,26%	3,79%	6,09%	7,34%	8,23%
Impost Societats	0,91%	0,71%	0,94%	0,88%	0,92%	0,92%	1,84%	2,51%	2,40%
Benefici Net	1,51%	1,82%	1,90%	3,31%	2,34%	2,88%	4,25%	4,83%	5,82%

Empreses	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Nombre	45	45	42	41	36	29	22	27	27
Creixement	1,00	1,07	1,02	1,14	1,24	1,32	0,81	1,00	

Liquiditat	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Liquiditat (AC/PC)	1,48	1,51	1,58	1,53	1,35	1,46	1,57	1,36	1,43
Tresoreria ((AC-Exist)/PC)	0,98	0,99	1,06	1,12	0,99	1,08	1,21	0,75	0,97
Disponibilitat (Atres AC/PC)	0,30	0,29	0,25	0,23	0,21	0,17	0,23	0,21	0,27
Fons de maniobra/Vendes	20,66%	22,17%	23,00%	20,34%	16,19%	16,84%	16,43%	16,72%	15,14%
Fons de maniobra/Actiu	18,56%	18,85%	20,40%	20,59%	15,95%	19,76%	23,22%	17,07%	17,27%

Endeutament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Endeutament (P/(PN+P))	0,55	0,55	0,54	0,57	0,58	0,56	0,54	0,61	0,53
Qualitat del deute (PC/P)	0,71	0,67	0,65	0,69	0,78	0,78	0,76	0,78	0,76
Capacitat de devolució ((BN+Am.)/P)	0,10	0,12	0,13	0,14	0,11	0,13	0,18	0,15	0,20
Invers capacitat de devolució	9,68	8,58	7,90	7,09	9,49	7,86	5,54	6,89	4,90
Cobertura desp. financeres (BAII/DF)	2,85	2,35	3,12	4,01	2,58	3,05	7,51	9,82	9,62
Palanquejament pur (A/PN)	2,29	2,33	2,28	2,52	2,52	2,45	2,51	2,98	2,52
Palanq. financer (A/PN x BAI/BAII)	1,57	1,98	1,87	2,74	2,71	2,66	2,51	3,08	2,50

Gestió d'actius	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rotació de l'actiu (V/A)	0,90	0,85	0,89	1,01	0,99	1,17	1,41	1,02	1,14
Rotació ANC (V/ANC)	2,11	1,93	1,99	2,50	2,52	3,18	3,93	2,90	2,69
Rotació AC (V/AC)	1,57	1,52	1,60	1,70	1,62	1,86	2,21	1,58	1,98
Rotació existències (V/E)	4,61	4,40	4,84	6,32	5,99	7,17	9,69	3,53	6,17

Terminis	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
D'existències ((E/Cons.Ex.)x365)	120,94	128,96	114,17	84,43	87,11	70,11	52,59	N.D.	N.D.
De cobrament ((Cl./Ing.Ex.)x365)	101,18	104,80	110,70	119,31	123,81	117,84	100,19	89,80	87,12
De pagament ((Prov./Compres)x365)	117,06	101,30	85,94	93,35	95,37	69,08	0,00	0,00	N.D.
Proveïdors/clients	0,73	0,61	0,51	0,52	0,53	0,43	0,00	0,00	0,00

Rendibilitat i autofinançament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rendibilitat econòmica (BAII/A)	3,32%	2,67%	3,24%	4,10%	3,13%	4,25%	8,93%	7,08%	7,97%
Rendibilitat financera (BN/PN)	3,26%	3,82%	4,04%	8,86%	6,07%	8,59%	15,62%	15,14%	17,40%
Flux de caixa / Actiu	0,06	0,06	0,07	0,08	0,06	0,07	0,10	0,09	0,11
Flux de caixa / Vendes	0,06	0,08	0,08	0,08	0,06	0,06	0,07	0,09	0,10
Vendes / empleat	163,13	157,23	155,22	190,58	179,47	200,50	274,16	245,13	194,75
Despeses de personal / empleat	26,33	27,53	27,17	28,89	25,95	25,10	26,28	28,08	31,04
Empleats / empresa	3,86	3,68	3,92	3,70	3,88	4,52	4,57	3,40	3,80

Creixement mitjà	2013-12	2012-11	2011-10	2010-09	2009-08	2008-07	2007-6	2006-05
Vendes ((Vn/N.emp.)/(Vn-1/N.emp.))	1,09	0,95	0,86	1,01	0,77	0,72	1,50	1,13
Actiu ((An/N.emp.)/(An-1/N.emp.))	1,03	1,02	0,98	0,99	0,92	0,84	1,09	1,26
Passiu ((Pn/N.emp.)/(Pn-1/N.emp.))	1,02	1,04	0,94	0,95	0,98	0,87	0,96	1,45
Benef. ((BNn/N.emp.)/(BNn-1/N.emp.))	0,89	0,94	0,50	1,40	0,63	0,49	1,33	0,93

Dades de l'agregat d'empreses de La Garrotxa del Sector Altres Industrials

BALANÇ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
ANC	34,55%	34,69%	37,74%	36,70%	41,56%	41,85%	37,98%	45,58%	44,60%
Immaterial	3,00%	3,14%	3,66%	1,47%	1,61%	0,85%	2,30%	2,14%	2,16%
Material	26,79%	26,43%	29,62%	29,31%	33,57%	31,08%	32,82%	39,90%	39,60%
Altres	4,75%	5,13%	4,45%	5,92%	6,38%	9,92%	2,86%	3,54%	2,84%
AC	65,45%	65,31%	62,26%	63,30%	58,44%	58,15%	62,02%	54,42%	55,40%
Existències	17,29%	19,31%	15,70%	15,44%	17,81%	16,12%	17,49%	15,76%	16,14%
Clients / deutors	16,35%	22,26%	16,88%	20,39%	25,88%	30,78%	34,86%	28,05%	28,19%
Altres AC	31,81%	23,74%	29,68%	27,47%	14,75%	11,26%	9,68%	10,61%	11,07%
ACTIU	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
PN	74,59%	74,74%	76,88%	76,19%	70,45%	61,28%	54,79%	57,62%	56,66%
Capital	6,01%	6,31%	7,46%	7,32%	7,84%	7,52%	6,34%	7,94%	8,39%
Altres FP	64,84%	62,71%	62,89%	56,58%	53,08%	40,13%	39,86%	44,88%	41,65%
Resultat	3,74%	5,71%	6,53%	12,29%	9,53%	13,63%	8,59%	4,80%	6,62%
PNC	5,92%	7,83%	7,28%	6,55%	7,77%	7,92%	16,27%	13,34%	12,39%
PC	19,49%	17,43%	15,84%	17,27%	21,78%	30,80%	28,94%	29,04%	30,95%
Deutes financers	1,06%	1,45%	1,87%	2,01%	2,17%	3,87%	2,08%	2,43%	2,84%
Proveïdors	4,10%	5,11%	4,69%	5,50%	6,87%	7,21%	7,70%	7,46%	7,86%
Altres PC	14,33%	10,87%	9,29%	9,76%	12,75%	19,71%	19,15%	19,15%	20,25%
PASSIU + PN	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
COMPTE D'EXPLOTACIÓ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Import net xifra vendes	89,99%	97,88%	98,02%	97,40%	98,71%	98,63%	98,26%	98,12%	97,78%
Altres ingressos explot.	10,01%	2,12%	1,98%	2,60%	1,29%	1,37%	1,74%	1,88%	2,22%
Ingressos explotació	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
Consums d'explotació	46,18%	41,64%	38,36%	39,70%	39,92%	43,46%	40,92%	24,87%	23,78%
Marge brut	53,82%	58,36%	61,64%	60,30%	60,08%	56,54%	59,08%	75,13%	76,22%
Altres despeses d'explot.	22,25%	22,16%	20,95%	14,03%	20,07%	18,55%	26,86%	44,00%	43,32%
Valor afegit	31,57%	36,20%	40,69%	46,26%	40,00%	37,99%	32,22%	31,13%	32,90%
Despeses de personal	19,04%	19,15%	22,52%	20,88%	21,14%	16,15%	17,23%	20,54%	20,67%
Amortitzacions	4,52%	4,25%	5,16%	4,59%	4,38%	3,48%	3,89%	4,22%	3,90%
BAII	8,01%	12,80%	13,01%	20,79%	14,49%	18,37%	11,10%	6,37%	8,33%
Ingressos financers	0,44%	0,66%	0,56%	0,54%	0,39%	0,39%	0,32%	0,74%	0,48%
Despeses financeres	0,79%	0,79%	1,07%	0,68%	0,75%	0,99%	1,15%	1,22%	0,95%
BAI ordinari	7,67%	12,67%	12,50%	20,64%	14,12%	17,77%	10,27%	5,88%	7,86%
Resultat act. extraord.	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,01%	-0,10%	0,47%
BAI	7,67%	12,67%	12,50%	20,64%	14,12%	17,77%	10,28%	5,78%	8,32%
Impost Societats	1,89%	4,36%	2,59%	5,38%	3,55%	4,64%	2,46%	0,96%	1,75%
Benefici Net	5,78%	8,31%	9,91%	15,26%	10,57%	13,13%	7,83%	4,82%	6,57%

Empreses	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Nombre	60	60	58	58	57	54	55	53	49
Creixement	1,00	1,03	1,00	1,02	1,06	0,98	1,04	1,08	

Liquiditat	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Liquiditat (AC/PC)	3,36	3,75	3,93	3,67	2,68	1,89	2,14	1,87	1,79
Tresoreria ((AC-Exist)/PC)	2,47	2,64	2,94	2,77	1,87	1,36	1,54	1,33	1,27
Disponibilitat (Atres AC/PC)	1,63	1,36	1,87	1,59	0,68	0,37	0,33	0,37	0,36
Fons de maniobra/Vendes	78,93%	71,22%	71,82%	58,71%	41,19%	26,71%	30,67%	25,97%	24,81%
Fons de maniobra/Actiu	45,97%	47,87%	46,42%	46,03%	36,66%	27,36%	33,08%	25,38%	24,45%

Endeutament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Endeutament (P/(PN+P))	0,25	0,25	0,23	0,24	0,30	0,39	0,45	0,42	0,43
Qualitat del deute (PC/P)	0,77	0,69	0,69	0,73	0,74	0,80	0,64	0,69	0,71
Capacitat de devolució ((BN+Am.)/P)	0,26	0,34	0,43	0,67	0,46	0,45	0,28	0,21	0,24
Invers capacitat de devolució	3,81	2,93	2,33	1,49	2,19	2,25	3,51	4,71	4,11
Cobertura desp. financeres (BAII/DF)	10,19	16,18	12,19	30,47	19,21	18,48	9,68	5,20	8,78
Palanquejament pur (A/PN)	1,41	1,45	1,42	1,56	1,64	2,10	2,16	1,89	2,00
Palanq. financer (A/PN x BAI/BAII)	1,35	1,43	1,37	1,55	1,60	2,03	2,00	1,75	1,88

Gestió d'actius	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rotació de l'actiu (V/A)	0,58	0,67	0,65	0,78	0,89	1,02	1,08	0,98	0,99
Rotació ANC (V/ANC)	1,69	1,94	1,71	2,14	2,14	2,45	2,84	2,14	2,21
Rotació AC (V/AC)	0,89	1,03	1,04	1,24	1,52	1,76	1,74	1,80	1,78
Rotació existències (V/E)	3,37	3,48	4,12	5,08	5,00	6,35	6,17	6,20	6,11

Terminis	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
D'existències ((E/Cons.Ex.)x365)	211,23	246,50	226,57	176,37	180,60	130,38	142,09	232,15	245,87
De cobrament ((Cl./Ing.Ex.)x365)	92,24	118,30	93,46	92,46	104,76	108,17	115,91	102,81	102,11
De pagament ((Prov./Compres)x365)	51,94	53,79	66,96	64,13	65,70	56,75	56,61	106,81	N.D.
Proveïdors/clients	0,25	0,23	0,28	0,27	0,27	0,23	0,22	0,27	0,28

Rendibilitat i autofinançament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rendibilitat econòmica (BAII/A)	5,19%	8,79%	8,58%	16,73%	13,06%	19,08%	12,18%	6,34%	8,39%
Rendibilitat financera (BN/PN)	5,28%	8,27%	9,29%	19,23%	15,64%	28,61%	18,60%	9,09%	13,23%
Flux de caixa / Actiu	0,07	0,09	0,10	0,16	0,13	0,17	0,13	0,09	0,11
Flux de caixa / Vendes	0,11	0,13	0,15	0,20	0,15	0,17	0,12	0,09	0,11
Vendes / empleat	163,99	183,86	155,04	176,56	163,85	214,29	187,10	142,45	136,04
Despeses de personal / empleat	35,89	36,58	36,25	37,85	35,71	35,09	32,81	29,26	29,36
Empleats / empresa	16,95	16,59	16,46	17,53	19,75	18,15	17,95	18,26	19,08

Creixement mitjà	2013-12	2012-11	2011-10	2010-09	2009-08	2008-07	2007-6	2006-05
Vendes ((Vn/N.emp.)/(Vn-1/N.emp.))	0,91	1,20	0,82	0,96	0,83	1,16	1,29	1,00
Actiu ((An/N.emp.)/(An-1/N.emp.))	1,05	1,15	1,00	1,09	0,98	1,20	1,19	0,99
Passiu ((Pn/N.emp.)/(Pn-1/N.emp.))	1,06	1,26	0,97	0,88	0,74	1,03	1,27	0,97
Benef. ((BNn/N.emp.)/(BNn-1/N.emp.))	0,69	1,00	0,53	1,40	0,68	1,90	2,09	0,73

Dades de l'agregat d'empreses de La Garrotxa del Sector Comerç

BALANÇ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
ANC	31,54%	29,78%	29,65%	31,69%	32,82%	28,76%	23,57%	22,89%	23,54%
Immaterial	1,13%	1,00%	1,02%	1,01%	0,88%	0,86%	1,47%	1,87%	2,13%
Material	20,98%	21,12%	22,06%	24,21%	24,01%	23,81%	18,16%	17,94%	18,60%
Altres	9,42%	7,65%	6,57%	6,47%	7,94%	4,08%	3,95%	3,08%	2,81%
AC	68,46%	70,22%	70,35%	68,31%	67,18%	71,24%	76,43%	77,11%	76,46%
Existències	24,46%	25,25%	24,86%	22,35%	22,64%	24,77%	26,76%	27,59%	27,39%
Clients / deutors	27,61%	31,76%	33,17%	31,45%	30,27%	35,20%	37,03%	36,57%	36,64%
Altres AC	16,40%	13,20%	12,32%	14,51%	14,27%	11,28%	12,64%	12,94%	12,43%
ACTIU	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
PN	39,75%	39,73%	39,81%	38,96%	39,22%	36,06%	34,36%	36,51%	36,36%
Capital	7,73%	7,63%	8,10%	7,94%	7,54%	6,65%	5,95%	6,74%	7,41%
Altres FP	29,42%	30,20%	30,42%	29,31%	30,15%	26,72%	24,30%	25,69%	24,85%
Resultat	2,59%	1,90%	1,29%	1,70%	1,53%	2,69%	4,11%	4,09%	4,09%
PNC	13,37%	14,86%	15,70%	16,98%	12,83%	12,58%	8,83%	8,35%	8,89%
PC	46,88%	45,41%	44,49%	44,06%	47,96%	51,36%	56,82%	55,14%	54,75%
Deutes financers	5,55%	6,56%	8,09%	8,21%	10,64%	12,70%	8,26%	7,31%	9,75%
Proveïdors	19,75%	21,63%	21,69%	19,27%	19,71%	19,94%	14,32%	17,57%	17,70%
Altres PC	21,58%	17,22%	14,71%	16,58%	17,61%	18,72%	34,23%	30,25%	27,30%
PASSIU + PN	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
COMpte D'EXPLOTACIÓ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Import net xifra vendes	98,91%	98,99%	99,19%	99,23%	99,14%	99,17%	98,98%	98,85%	98,90%
Altres ingressos explot.	1,09%	1,01%	0,81%	0,77%	0,86%	0,83%	1,02%	1,15%	1,10%
Ingressos explotació	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
Consums d'explotació	66,49%	68,85%	71,53%	70,66%	73,16%	75,39%	74,04%	41,49%	41,66%
Marge brut	33,51%	31,15%	28,47%	29,34%	26,84%	24,61%	25,96%	58,51%	58,34%
Altres despeses d'explot.	14,43%	13,21%	11,87%	12,29%	11,10%	9,24%	10,33%	42,71%	42,56%
Valor afegit	19,08%	17,95%	16,60%	17,05%	15,74%	15,38%	15,62%	15,80%	15,78%
Despeses de personal	14,20%	13,74%	12,95%	12,85%	11,73%	11,27%	10,66%	10,82%	11,06%
Amortitzacions	1,77%	1,69%	1,69%	1,78%	1,70%	1,36%	1,33%	1,46%	1,56%
BAII	3,11%	2,52%	1,96%	2,42%	2,32%	2,74%	3,64%	3,51%	3,16%
Ingressos financers	0,22%	0,23%	0,21%	0,20%	0,18%	0,34%	0,41%	0,28%	0,36%
Despeses financeres	0,87%	0,92%	0,93%	0,81%	1,00%	0,96%	0,98%	0,86%	0,77%
BAI ordinari	2,47%	1,83%	1,24%	1,82%	1,50%	2,13%	3,07%	2,94%	2,76%
Resultat act. extraord.	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,19%	0,25%
BAI	2,47%	1,83%	1,24%	1,82%	1,50%	2,13%	3,07%	3,13%	3,01%
Impost Societats	0,47%	0,51%	0,40%	0,69%	0,50%	0,63%	0,87%	1,05%	0,94%
Benefici Net	1,99%	1,31%	0,84%	1,12%	0,99%	1,50%	2,20%	2,08%	2,07%

Empreses	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Nombre	215	208	199	191	181	171	153	155	152
Creixement	1,03	1,05	1,04	1,06	1,06	1,12	0,99	1,02	

Liquiditat	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Liquiditat (AC/PC)	1,46	1,55	1,58	1,55	1,40	1,39	1,35	1,40	1,40
Tresoreria ((AC-Exist)/PC)	0,94	0,99	1,02	1,04	0,93	0,90	0,87	0,90	0,90
Disponibilitat (Atres AC/PC)	0,35	0,29	0,28	0,33	0,30	0,22	0,22	0,23	0,23
Fons de maniobra/Vendes	16,76%	17,35%	16,89%	16,11%	12,61%	11,19%	10,63%	11,34%	11,09%
Fons de maniobra/Actiu	21,58%	24,81%	25,86%	24,25%	19,22%	19,88%	19,61%	21,97%	21,71%

Endeutament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Endeutament (P/(PN+P))	0,60	0,60	0,60	0,61	0,61	0,64	0,66	0,63	0,64
Qualitat del deute (PC/P)	0,78	0,75	0,74	0,72	0,79	0,80	0,87	0,87	0,86
Capacitat de devolució ((BN+Am.)/P)	0,08	0,07	0,06	0,07	0,07	0,08	0,10	0,11	0,11
Invers capacitat de devolució	12,31	13,87	15,40	13,86	14,70	12,46	9,97	9,13	8,87
Cobertura desp. financeres (BAII/DF)	3,59	2,74	2,11	3,00	2,32	2,87	3,70	4,08	4,13
Palanquejament pur (A/PN)	2,69	2,64	2,60	2,68	2,65	3,00	3,31	3,08	3,10
Palanq. financer (A/PN x BAI/BAII)	2,14	1,92	1,65	2,01	1,71	2,33	2,79	2,58	2,70

Gestió d'actius	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rotació de l'actiu (V/A)	1,29	1,43	1,53	1,51	1,52	1,78	1,85	1,94	1,96
Rotació ANC (V/ANC)	4,08	4,80	5,17	4,75	4,64	6,18	7,83	8,47	8,32
Rotació AC (V/AC)	1,88	2,04	2,18	2,20	2,27	2,50	2,41	2,51	2,56
Rotació existències (V/E)	5,26	5,66	6,16	6,73	6,73	7,18	6,90	7,02	7,15

Terminis	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
D'existències ((E/Cons.Ex.)x365)	103,15	92,70	82,17	76,10	73,47	66,90	70,76	123,83	121,21
De cobrament ((Cl./Ing.Ex.)x365)	77,41	80,27	78,41	75,67	71,87	71,67	72,51	68,10	67,57
De pagament ((Prov./Compres)x365)	82,82	78,82	69,61	65,54	63,83	53,63	37,24	76,15	N.D.
Proveïdors/clients	0,72	0,68	0,65	0,61	0,65	0,57	0,39	0,48	0,48

Rendibilitat i autofinançament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rendibilitat econòmica (BAII/A)	4,05%	3,63%	3,02%	3,68%	3,56%	4,91%	6,78%	6,89%	6,26%
Rendibilitat financera (BN/PN)	6,98%	5,02%	3,36%	4,58%	4,05%	8,07%	13,58%	12,60%	12,69%
Flux de caixa / Actiu	0,05	0,04	0,04	0,04	0,04	0,05	0,07	0,07	0,07
Flux de caixa / Vendes	0,04	0,03	0,03	0,03	0,03	0,03	0,04	0,04	0,04
Vendes / empleat	197,50	214,31	217,08	211,16	224,73	232,45	242,25	215,87	197,89
Despeses de personal / empleat	31,65	32,61	30,33	29,35	27,99	27,91	27,54	25,28	24,22
Empleats / empresa	9,24	9,27	10,01	10,18	10,08	10,90	10,91	11,24	11,46

Creixement mitjà	2013-12	2012-11	2011-10	2010-09	2009-08	2008-07	2007-6	2006-05
Vendes ((Vn/N.emp.)/(Vn-1/N.emp.))	0,92	0,91	1,01	0,95	0,89	0,96	1,09	1,07
Actiu ((An/N.emp.)/(An-1/N.emp.))	1,02	0,97	0,99	0,97	1,04	0,99	1,14	1,09
Passiu ((Pn/N.emp.)/(Pn-1/N.emp.))	1,02	0,98	0,98	0,96	0,99	0,97	1,18	1,09
Benef. ((BNn/N.emp.)/(BNn-1/N.emp.))	1,39	1,42	0,75	1,07	0,59	0,65	1,15	1,09

Dades de l'agregat d'empreses de La Garrotxa del Sector Transports i Emmagatzematge

BALANÇ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
ANC	75,52%	76,30%	74,11%	75,06%	77,74%	75,57%	64,04%	61,35%	64,40%
Immaterial	2,32%	2,43%	2,40%	12,22%	12,93%	3,19%	8,39%	8,21%	9,16%
Material	15,60%	15,17%	16,92%	15,86%	17,41%	18,68%	13,11%	14,25%	12,52%
Altres	57,59%	58,71%	54,78%	46,98%	47,41%	53,69%	42,55%	38,88%	42,72%
AC	24,48%	23,70%	25,89%	24,94%	22,26%	24,43%	35,96%	38,65%	35,60%
Existències	3,38%	5,17%	1,25%	1,09%	0,95%	0,85%	1,13%	0,93%	1,22%
Clients / deutors	11,01%	9,84%	10,06%	9,21%	10,09%	9,28%	17,65%	21,83%	18,85%
Altres AC	10,10%	8,69%	14,58%	14,63%	11,22%	14,31%	17,17%	15,88%	15,54%
ACTIU	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
PN	77,20%	75,79%	73,87%	73,63%	72,27%	69,76%	67,88%	71,36%	67,72%
Capital	13,73%	14,96%	15,40%	14,75%	12,33%	11,85%	11,42%	13,29%	14,31%
Altres FP	58,96%	57,37%	56,95%	53,54%	57,34%	54,51%	48,44%	51,92%	48,66%
Resultat	4,52%	3,46%	1,52%	5,34%	2,60%	3,40%	8,03%	6,15%	4,74%
PNC	9,12%	9,54%	9,96%	9,66%	10,32%	12,98%	12,34%	12,10%	13,63%
PC	13,68%	14,67%	16,17%	16,71%	17,41%	17,26%	19,78%	16,54%	18,66%
Deutes financers	2,15%	2,45%	3,44%	3,85%	3,72%	5,27%	4,43%	1,98%	4,51%
Proveïdors	5,34%	5,02%	4,93%	4,74%	4,11%	4,78%	4,56%	4,64%	4,78%
Altres PC	6,19%	7,21%	7,80%	8,11%	9,58%	7,21%	10,78%	9,92%	9,37%
PASSIU + PN	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
COMPTE D'EXPLOTACIÓ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Import net xifra vendes	94,29%	94,31%	94,94%	97,03%	92,73%	95,14%	96,00%	97,89%	98,33%
Altres ingressos explot.	5,71%	5,69%	5,06%	2,97%	7,27%	4,86%	4,00%	2,11%	1,67%
Ingressos explotació	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
Consums d'explotació	49,42%	49,37%	48,68%	47,83%	47,20%	48,93%	44,22%	35,55%	42,71%
Marge brut	50,58%	50,63%	51,32%	52,17%	52,80%	51,07%	55,78%	64,45%	57,29%
Altres despeses d'explot.	23,67%	20,67%	20,25%	18,78%	17,69%	18,21%	14,06%	32,31%	29,55%
Valor afegit	26,91%	29,96%	31,07%	33,39%	35,11%	32,86%	41,71%	32,14%	27,74%
Despeses de personal	21,53%	22,34%	23,63%	24,18%	23,86%	24,18%	23,01%	22,63%	22,65%
Amortitzacions	4,51%	5,06%	5,24%	5,11%	4,74%	4,62%	5,79%	5,98%	5,88%
BAII	0,88%	2,56%	2,21%	4,09%	6,51%	4,06%	12,91%	3,53%	-0,80%
Ingressos financers	12,22%	9,45%	7,17%	15,98%	6,34%	11,38%	10,28%	8,72%	11,66%
Despeses financeres	1,46%	3,10%	4,81%	5,78%	5,25%	8,15%	1,57%	1,35%	1,45%
BAI ordinari	11,64%	8,92%	4,57%	14,29%	7,61%	7,29%	21,63%	10,90%	9,41%
Resultat act. extraord.	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	-0,28%	2,75%	0,91%
BAI	11,64%	8,92%	4,57%	14,29%	7,61%	7,29%	21,34%	13,65%	10,32%
Impost Societats	0,98%	0,29%	0,65%	-0,17%	0,64%	-1,04%	3,86%	1,16%	0,46%
Benefici Net	10,67%	8,63%	3,91%	14,46%	6,97%	8,34%	17,48%	12,49%	9,86%

Empreses	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Nombre	51	50	47	45	42	38	36	35	33
Creixement	1,02	1,06	1,04	1,07	1,11	1,06	1,03	1,06	

Liquiditat	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Liquiditat (AC/PC)	1,79	1,61	1,60	1,49	1,28	1,42	1,82	2,34	1,91
Tresoreria ((AC-Exist)/PC)	1,54	1,26	1,52	1,43	1,22	1,37	1,76	2,28	1,84
Disponibilitat (Atres AC/PC)	0,74	0,59	0,90	0,88	0,64	0,83	0,87	0,96	0,83
Fons de maniobra/Vendes	27,07%	23,84%	26,30%	22,98%	14,02%	18,48%	36,71%	45,87%	35,84%
Fons de maniobra/Actiu	10,81%	9,02%	9,73%	8,23%	4,84%	7,17%	16,18%	22,11%	16,94%

Endeutament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Endeutament (P/(PN+P))	0,23	0,24	0,26	0,26	0,28	0,30	0,32	0,29	0,32
Qualitat del deute (PC/P)	0,60	0,61	0,62	0,63	0,63	0,57	0,62	0,58	0,58
Capacitat de devolució ((BN+Am.)/P)	0,28	0,23	0,14	0,27	0,16	0,17	0,33	0,32	0,23
Invers capacitat de devolució	3,55	4,41	7,33	3,65	6,35	5,73	3,01	3,15	4,27
Cobertura desp. financeres (BAII/DF)	0,60	0,83	0,46	0,71	1,24	0,50	8,25	2,61	-0,55
Palanquejament pur (A/PN)	1,38	1,38	1,38	1,46	1,44	1,51	1,67	1,53	1,59
Palanq. financer (A/PN x BAI/BAII)	18,30	4,81	2,86	5,11	1,68	2,70	2,80	4,73	-18,80

Gestió d'actius	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rotació de l'actiu (V/A)	0,40	0,38	0,37	0,36	0,35	0,39	0,44	0,48	0,47
Rotació ANC (V/ANC)	0,53	0,50	0,50	0,48	0,44	0,51	0,69	0,79	0,73
Rotació AC (V/AC)	1,63	1,60	1,43	1,44	1,55	1,59	1,23	1,25	1,33
Rotació existències (V/E)	11,82	7,32	29,64	32,72	36,33	45,83	38,92	51,82	38,79

Terminis	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
D'existències ((E/Cons.Ex.)x365)	58,90	95,20	24,02	22,63	19,74	15,49	20,36	19,40	21,66
De cobrament ((Cl./Ing.Ex.)x365)	94,90	89,48	94,27	91,06	98,85	83,08	140,32	161,86	143,06
De pagament ((Prov./Compres)x365)	99,91	77,15	94,02	96,92	84,66	88,57	80,65	98,24	N.D.
Proveïdors/clients	0,48	0,51	0,49	0,51	0,41	0,52	0,26	0,21	0,25

Rendibilitat i autofinançament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rendibilitat econòmica (BAII/A)	0,37%	1,03%	0,86%	1,51%	2,43%	1,66%	5,93%	1,74%	-0,38%
Rendibilitat financera (BN/PN)	6,21%	4,79%	2,11%	7,82%	3,73%	5,12%	13,41%	9,43%	7,53%
Flux de caixa / Actiu	0,06	0,05	0,04	0,07	0,04	0,05	0,11	0,09	0,08
Flux de caixa / Vendes	0,16	0,15	0,10	0,20	0,13	0,14	0,24	0,19	0,16
Vendes / empleat	156,55	145,86	145,02	133,58	131,89	146,35	153,40	187,07	143,25
Despeses de personal / empleat	36,52	35,28	35,31	34,91	33,94	36,19	35,68	46,03	34,11
Empleats / empresa	10,09	9,34	9,67	10,59	11,27	11,38	12,97	9,87	13,20

Creixement mitjà	2013-12	2012-11	2011-10	2010-09	2009-08	2008-07	2007-6	2006-05
Vendes ((Vn/N.emp.)/(Vn-1/N.emp.))	1,16	0,97	0,99	0,95	0,89	0,84	1,08	0,98
Actiu ((An/N.emp.)/(An-1/N.emp.))	1,05	0,95	0,96	0,99	0,93	0,98	1,15	0,96
Passiu ((Pn/N.emp.)/(Pn-1/N.emp.))	0,99	0,88	0,93	0,92	0,87	0,92	1,28	0,88
Benef. ((BNn/N.emp.)/(BNn-1/N.emp.))	1,38	2,16	0,28	1,90	0,75	0,42	1,54	1,25

Dades de l'agregat d'empreses de La Garrotxa del Sector Immobiliàries i Serveis a Empreses

BALANÇ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
ANC	78,91%	78,75%	78,94%	80,90%	78,41%	79,93%	78,27%	74,12%	78,15%
Immaterial	0,44%	0,48%	0,38%	0,36%	0,37%	9,15%	2,04%	2,30%	2,06%
Material	28,55%	27,93%	27,99%	27,17%	24,34%	26,51%	38,02%	32,24%	37,80%
Altres	49,92%	50,33%	50,57%	53,37%	53,71%	44,28%	38,20%	39,58%	38,29%
AC	21,09%	21,25%	21,06%	19,10%	21,59%	20,07%	21,73%	25,88%	21,85%
Existències	2,33%	2,47%	2,61%	2,19%	1,90%	1,69%	2,75%	2,02%	1,90%
Clients / deutors	3,60%	4,53%	3,71%	4,50%	4,54%	6,78%	10,77%	10,63%	7,96%
Altres AC	15,16%	14,26%	14,74%	12,40%	15,15%	11,59%	8,21%	13,23%	11,98%
ACTIU	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
PN	75,97%	76,03%	73,42%	73,40%	72,76%	63,75%	60,64%	62,12%	65,62%
Capital	30,35%	29,67%	27,51%	27,72%	29,69%	30,84%	31,11%	29,54%	32,01%
Altres FP	43,34%	43,81%	44,69%	42,71%	41,75%	28,40%	22,17%	24,29%	28,48%
Resultat	2,28%	2,55%	1,22%	2,96%	1,31%	4,51%	7,36%	8,29%	5,14%
PNC	13,74%	14,75%	16,70%	16,79%	16,24%	20,24%	19,46%	19,69%	18,89%
PC	10,29%	9,22%	9,88%	9,82%	11,00%	16,01%	19,90%	18,19%	15,49%
Deutes financers	1,87%	2,18%	1,62%	1,47%	1,58%	2,63%	0,45%	0,26%	0,20%
Proveïdors	1,31%	1,11%	1,53%	1,73%	1,77%	2,72%	0,82%	1,00%	1,07%
Altres PC	7,11%	5,93%	6,73%	6,62%	7,66%	10,66%	18,63%	16,94%	14,22%
PASSIU + PN	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
COMPTE D'EXPLOTACIÓ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Import net xifra vendes	92,05%	94,52%	90,13%	89,33%	90,22%	92,44%	93,47%	92,76%	93,54%
Altres ingressos explot.	7,95%	5,48%	9,87%	10,67%	9,78%	7,56%	6,53%	7,24%	6,46%
Ingressos explotació	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
Consums d'explotació	30,49%	44,01%	26,10%	24,44%	21,11%	28,77%	34,51%	6,13%	9,21%
Marge brut	69,51%	55,99%	73,90%	75,56%	78,89%	71,23%	65,49%	93,87%	90,79%
Altres despeses d'explot.	21,87%	16,52%	22,05%	18,16%	21,21%	18,48%	2,75%	45,52%	43,27%
Valor afegit	47,63%	39,46%	51,86%	57,40%	57,68%	52,75%	62,74%	48,34%	47,52%
Despeses de personal	33,20%	27,11%	35,90%	36,32%	35,75%	31,02%	27,55%	28,77%	29,88%
Amortitzacions	9,34%	7,15%	9,29%	9,88%	8,79%	6,56%	5,49%	7,07%	7,60%
BAII	5,10%	5,20%	6,67%	11,20%	13,14%	15,17%	29,69%	12,50%	10,05%
Ingressos financers	15,27%	8,89%	8,73%	17,89%	17,46%	15,51%	12,23%	20,85%	17,45%
Despeses financeres	3,07%	-0,58%	5,94%	5,68%	23,54%	4,87%	3,78%	3,46%	3,31%
BAI ordinari	17,30%	14,67%	9,46%	23,41%	7,05%	25,81%	38,15%	29,90%	24,19%
Resultat act. extraord.	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	-0,03%	18,80%	2,96%
BAI	17,30%	14,67%	9,46%	23,41%	7,05%	25,81%	38,13%	48,69%	27,15%
Impost Societats	1,96%	2,07%	1,47%	2,86%	-1,62%	3,70%	5,55%	6,93%	4,26%
Benefici Net	15,34%	12,60%	7,99%	20,55%	8,67%	22,11%	32,57%	41,76%	22,88%

Empreses	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Nombre	175	170	153	145	144	130	117	123	115
Creixement	1,03	1,11	1,06	1,01	1,11	1,11	0,95	1,07	

Liquiditat	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Liquiditat (AC/PC)	2,05	2,30	2,13	1,95	1,96	1,25	1,09	1,42	1,41
Tresoreria ((AC-Exist)/PC)	1,82	2,04	1,87	1,72	1,79	1,15	0,95	1,31	1,29
Disponibilitat (Atres AC/PC)	1,47	1,55	1,49	1,26	1,38	0,72	0,41	0,73	0,77
Fons de maniobra/Vendes	79,01%	62,88%	81,14%	72,06%	77,33%	21,53%	8,70%	41,75%	30,29%
Fons de maniobra/Actiu	10,80%	12,03%	11,18%	9,28%	10,58%	4,06%	1,84%	7,69%	6,36%

Endeutament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Endeutament (P/(PN+P))	0,24	0,24	0,27	0,27	0,27	0,36	0,39	0,38	0,34
Qualitat del deute (PC/P)	0,43	0,38	0,37	0,37	0,40	0,44	0,51	0,48	0,45
Capacitat de devolució ((BN+Am.)/P)	0,15	0,17	0,10	0,16	0,10	0,16	0,22	0,26	0,20
Invers capacitat de devolució	6,56	6,00	10,06	6,06	10,29	6,20	4,58	3,91	5,02
Cobertura desp. financeres (BAII/DF)	1,66	-8,99	1,12	1,97	0,56	3,12	7,86	3,62	3,03
Palanquejament pur (A/PN)	1,36	1,36	1,39	1,42	1,40	1,69	1,88	1,86	1,65
Palanq. financer (A/PN x BAI/BAII)	4,60	3,84	1,96	2,97	0,75	2,87	2,41	4,44	3,98

Gestió d'actius	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rotació de l'actiu (V/A)	0,14	0,19	0,14	0,13	0,14	0,19	0,21	0,18	0,21
Rotació ANC (V/ANC)	0,17	0,24	0,17	0,16	0,17	0,24	0,27	0,25	0,27
Rotació AC (V/AC)	0,65	0,90	0,65	0,67	0,63	0,94	0,97	0,71	0,96
Rotació existències (V/E)	5,87	7,76	5,28	5,87	7,21	11,15	7,69	9,11	11,04

Terminis	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
D'existències ((E/Cons.Ex.)x365)	187,68	101,03	238,69	227,16	216,40	105,23	128,53	605,62	335,78
De cobrament ((Cl./Ing.Ex.)x365)	88,49	81,63	88,58	114,03	109,30	121,38	173,99	195,49	129,43
De pagament ((Prov./Compres)x365)	106,03	45,31	126,13	162,43	173,37	195,74	34,92	206,16	N.D.
Proveïdors/clients	0,36	0,25	0,41	0,38	0,39	0,40	0,08	0,09	0,13

Rendibilitat i autofinançament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rendibilitat econòmica (BAII/A)	0,76%	1,05%	1,02%	1,62%	1,99%	3,09%	6,71%	2,48%	2,26%
Rendibilitat financera (BN/PN)	3,09%	3,47%	1,69%	4,21%	1,84%	7,61%	13,82%	15,40%	8,49%
Flux de caixa / Actiu	0,04	0,04	0,03	0,04	0,03	0,06	0,09	0,10	0,07
Flux de caixa / Vendes	0,27	0,21	0,19	0,34	0,19	0,31	0,41	0,53	0,33
Vendes / empleat	70,11	89,22	71,36	64,12	65,02	80,44	84,17	76,31	67,58
Despeses de personal / empleat	32,85	31,77	32,89	29,98	30,40	31,30	28,06	27,89	26,98
Empleats / empresa	4,09	4,55	4,37	4,90	4,84	4,77	5,32	4,93	5,12

Creixement mitjà	2013-12	2012-11	2011-10	2010-09	2009-08	2008-07	2007-6	2006-05
Vendes ((Vn/N.emp.)/(Vn-1/N.emp.))	0,71	1,30	0,99	1,00	0,82	0,86	1,19	1,09
Actiu ((An/N.emp.)/(An-1/N.emp.))	1,01	0,97	0,96	1,03	1,11	0,99	1,05	1,21
Passiu ((Pn/N.emp.)/(Pn-1/N.emp.))	1,00	0,89	0,95	1,00	0,83	0,91	1,09	1,32
Benef. ((BNn/N.emp.)/(BNn-1/N.emp.))	0,91	2,03	0,39	2,31	0,32	0,61	0,93	1,93

Dades de l'agregat d'empreses de La Garrotxa del Sector Administració Pública, Sanitat i Ensenyament

BALANÇ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
ANC	57,03%	57,41%	74,01%	72,74%	69,82%	66,33%	77,09%	78,77%	73,36%
Immaterial	0,59%	0,72%	1,17%	1,23%	1,52%	1,10%	4,68%	4,69%	1,41%
Material	52,50%	55,70%	65,36%	70,82%	67,47%	64,27%	70,85%	71,68%	71,11%
Altres	3,93%	0,99%	7,48%	0,69%	0,83%	0,96%	1,57%	2,40%	0,83%
AC	42,97%	42,60%	25,98%	27,26%	30,17%	33,65%	22,91%	21,23%	26,64%
Existències	4,00%	4,02%	0,97%	1,02%	1,32%	1,03%	0,85%	0,84%	0,64%
Clients / deutors	28,00%	28,37%	13,64%	11,76%	11,87%	14,32%	10,56%	10,15%	12,31%
Altres AC	10,96%	10,20%	11,37%	14,47%	16,98%	18,29%	11,49%	10,24%	13,69%
ACTIU	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
PN	40,99%	41,43%	24,02%	22,47%	20,68%	25,34%	15,14%	18,05%	22,93%
Capital	3,92%	4,55%	8,30%	8,93%	8,99%	11,57%	8,80%	12,68%	17,42%
Altres FP	30,81%	33,33%	13,26%	11,31%	8,73%	11,01%	3,89%	3,70%	3,05%
Resultat	6,26%	3,55%	2,45%	2,22%	2,97%	2,76%	2,45%	1,66%	2,47%
PNC	26,78%	23,78%	47,58%	45,34%	48,48%	39,84%	57,81%	59,28%	53,91%
PC	32,24%	34,79%	28,40%	32,19%	30,84%	34,82%	27,04%	22,67%	23,16%
Deutes financers	3,83%	4,47%	5,78%	6,57%	6,61%	6,39%	0,00%	0,00%	0,00%
Proveïdors	8,54%	10,60%	4,21%	5,08%	3,64%	5,25%	0,00%	0,00%	0,00%
Altres PC	19,86%	19,71%	18,41%	20,55%	20,59%	23,18%	27,04%	22,67%	23,16%
PASSIU + PN	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
COMPTE D'EXPLOTACIÓ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Import net xifra vendes	93,49%	92,09%	98,90%	99,25%	99,16%	98,90%	98,57%	98,15%	98,06%
Altres ingressos explot.	6,51%	7,91%	1,10%	0,75%	0,84%	1,10%	1,43%	1,85%	1,94%
Ingressos explotació	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
Consums d'explotació	35,39%	35,02%	16,75%	19,65%	16,71%	24,91%	20,59%	0,00%	0,00%
Marge brut	64,61%	64,98%	83,25%	80,35%	83,29%	75,09%	79,41%	100,00%	100,00%
Altres despeses d'explot.	20,43%	19,39%	18,27%	17,78%	18,31%	17,79%	20,59%	36,18%	34,76%
Valor afegit	44,18%	45,59%	64,98%	62,57%	64,98%	57,30%	58,82%	63,82%	65,24%
Despeses de personal	34,93%	38,08%	57,30%	54,33%	56,15%	51,07%	51,03%	57,11%	58,30%
Amortitzacions	3,73%	4,01%	4,08%	4,63%	3,83%	2,35%	2,48%	3,30%	2,45%
BAII	5,52%	3,50%	3,60%	3,61%	5,01%	3,88%	5,31%	3,41%	4,49%
Ingressos financers	0,04%	0,07%	0,04%	0,07%	0,15%	0,20%	0,24%	0,00%	0,00%
Despeses financeres	0,80%	0,91%	1,34%	1,78%	2,19%	1,71%	1,77%	1,47%	1,82%
BAI ordinari	4,76%	2,66%	2,29%	1,90%	2,96%	2,37%	3,78%	1,94%	2,67%
Resultat act. extraord.	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,25%	0,15%
BAI	4,76%	2,66%	2,29%	1,90%	2,96%	2,37%	3,78%	2,19%	2,81%
Impost Societats	0,43%	0,33%	0,52%	0,33%	0,66%	0,72%	1,37%	0,65%	0,95%
Benefici Net	4,34%	2,33%	1,78%	1,57%	2,30%	1,64%	2,42%	1,54%	1,87%

Empreses	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Nombre	19	19	16	16	15	11	12	12	8
Creixement	1,00	1,19	1,00	1,07	1,36	0,92	1,00	1,50	

Liquiditat	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Liquiditat (AC/PC)	1,33	1,22	0,91	0,85	0,98	0,97	0,85	0,94	1,15
Tresoreria ((AC-Exist)/PC)	1,21	1,11	0,88	0,81	0,94	0,94	0,82	0,90	1,12
Disponibilitat (Atres AC/PC)	0,34	0,29	0,40	0,45	0,55	0,53	0,42	0,45	0,59
Fons de maniobra/Vendes	7,95%	5,55%	-1,78%	-3,51%	-0,53%	-0,70%	-4,14%	-1,36%	2,70%
Fons de maniobra/Actiu	10,74%	7,80%	-2,43%	-4,94%	-0,67%	-1,17%	-4,14%	-1,44%	3,49%

Endeutament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Endeutament (P/(PN+P))	0,59	0,59	0,76	0,78	0,79	0,75	0,85	0,82	0,77
Qualitat del deute (PC/P)	0,55	0,59	0,37	0,42	0,39	0,47	0,32	0,28	0,30
Capacitat de devolució ((BN+Am.)/P)	0,20	0,16	0,11	0,11	0,10	0,09	0,06	0,06	0,07
Invers capacitat de devolució	5,07	6,06	9,40	8,84	10,05	11,14	17,12	15,70	13,50
Cobertura desp. financeres (BAII/DF)	6,88	3,83	2,68	2,02	2,28	2,27	3,00	2,32	2,47
Palanquejament pur (A/PN)	2,88	2,64	4,64	4,94	5,65	4,43	7,88	6,10	4,89
Palanq. financer (A/PN x BAI/BAII)	2,48	2,01	2,96	2,60	3,34	2,70	5,61	3,48	2,91

Gestió d'actius	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rotació de l'actiu (V/A)	1,35	1,40	1,36	1,40	1,28	1,66	1,00	1,06	1,30
Rotació ANC (V/ANC)	2,37	2,45	1,84	1,93	1,83	2,50	1,29	1,34	1,77
Rotació AC (V/AC)	3,14	3,30	5,25	5,15	4,23	4,93	4,36	4,98	4,86
Rotació existències (V/E)	33,73	34,97	141,33	137,08	97,06	160,87	117,29	125,59	202,10

Terminis	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
D'existències ((E/Cons.Ex.)x365)	28,59	27,45	15,25	13,45	22,32	9,01	14,90	N.D.	N.D.
De cobrament ((Cl./Ing.Ex.)x365)	70,76	67,89	36,08	30,33	33,65	31,17	38,07	34,37	34,00
De pagament ((Prov./Compres)x365)	60,34	67,93	66,48	67,34	59,95	46,07	0,00	0,00	N.D.
Proveïdors/clients	0,31	0,37	0,31	0,43	0,31	0,37	0,00	0,00	0,00

Rendibilitat i autofinançament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rendibilitat econòmica (BAII/A)	7,97%	5,34%	4,96%	5,11%	6,45%	6,50%	5,38%	3,68%	5,93%
Rendibilitat financera (BN/PN)	18,04%	9,36%	11,38%	10,98%	16,75%	12,21%	19,28%	10,16%	12,07%
Flux de caixa / Actiu	0,12	0,10	0,08	0,09	0,08	0,07	0,05	0,05	0,06
Flux de caixa / Vendes	0,09	0,07	0,06	0,06	0,06	0,04	0,05	0,05	0,04
Vendes / empleat	58,18	53,85	40,77	44,04	38,82	40,44	38,19	33,65	32,08
Despeses de personal / empleat	22,95	23,50	25,20	24,11	21,98	20,88	19,77	19,58	19,07
Empleats / empresa	22,67	21,94	15,60	14,73	16,07	18,30	14,33	13,91	15,75

Creixement mitjà	2013-12	2012-11	2011-10	2010-09	2009-08	2008-07	2007-6	2006-05
Vendes ((Vn/N.emp.)/(Vn-1/N.emp.))	1,12	1,86	0,98	1,04	0,84	1,35	1,17	0,93
Actiu ((An/N.emp.)/(An-1/N.emp.))	1,16	1,80	1,08	0,95	1,12	0,74	1,35	1,04
Passiu ((Pn/N.emp.)/(Pn-1/N.emp.))	1,23	1,39	0,99	0,92	1,16	0,72	1,40	1,11
Benef. ((BNn/N.emp.)/(BNn-1/N.emp.))	2,05	2,59	1,12	0,76	1,21	0,83	1,99	0,70

Dades de l'agregat d'empreses de La Garrotxa del Sector Hostaleria

BALANÇ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
ANC	81,87%	81,29%	81,11%	80,71%	80,99%	83,92%	78,81%	79,49%	82,63%
Immaterial	0,46%	0,57%	0,54%	0,69%	0,16%	2,19%	3,21%	3,58%	1,56%
Material	76,23%	75,57%	75,65%	75,10%	75,15%	76,61%	69,95%	70,46%	77,81%
Altres	5,18%	5,16%	4,92%	4,93%	5,68%	5,13%	5,65%	5,45%	3,25%
AC	18,13%	18,71%	18,89%	19,29%	19,01%	16,08%	21,19%	20,51%	17,37%
Existències	5,87%	5,86%	5,78%	4,69%	4,50%	4,79%	4,44%	3,14%	2,09%
Clients / deutors	2,81%	3,20%	3,26%	3,39%	3,24%	4,24%	6,41%	8,72%	6,29%
Altres AC	9,46%	9,65%	9,86%	11,21%	11,28%	7,05%	10,33%	8,66%	8,99%
ACTIU	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
PN	41,49%	40,29%	40,14%	39,86%	42,05%	37,24%	41,60%	36,25%	37,71%
Capital	32,81%	30,35%	28,53%	26,62%	26,50%	24,93%	27,15%	25,76%	28,90%
Altres FP	10,38%	11,74%	12,69%	13,40%	14,83%	13,23%	12,30%	7,57%	7,19%
Resultat	-1,70%	-1,80%	-1,08%	-0,16%	0,72%	-0,93%	2,14%	2,92%	1,63%
PNC	41,14%	40,66%	39,60%	42,75%	40,05%	41,53%	30,20%	36,38%	35,23%
PC	17,37%	19,06%	20,26%	17,39%	17,91%	21,23%	28,21%	27,37%	27,05%
Deutes financers	1,69%	1,82%	2,32%	2,94%	3,22%	3,13%	0,00%	0,00%	0,00%
Proveïdors	3,27%	3,82%	4,10%	3,66%	4,38%	4,62%	0,45%	0,28%	0,00%
Altres PC	12,41%	13,41%	13,84%	10,79%	10,30%	13,48%	27,76%	27,09%	27,05%
PASSIU + PN	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
COMPTE D'EXPLOTACIÓ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Import net xifra vendes	98,71%	98,19%	97,29%	98,77%	98,70%	98,45%	96,73%	97,24%	98,10%
Altres ingressos explot.	1,29%	1,81%	2,71%	1,23%	1,30%	1,55%	3,27%	2,76%	1,90%
Ingressos explotació	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
Consums d'explotació	31,20%	31,64%	30,38%	32,86%	33,53%	35,99%	30,96%	0,59%	0,00%
Marge brut	68,80%	68,36%	69,62%	67,14%	66,47%	64,01%	69,04%	99,41%	100,00%
Altres despeses d'explot.	26,42%	26,20%	26,73%	23,48%	22,74%	20,87%	24,90%	57,37%	56,69%
Valor afegit	42,38%	42,16%	42,89%	43,67%	43,73%	43,13%	44,13%	42,05%	43,31%
Despeses de personal	37,61%	37,21%	36,10%	36,01%	33,85%	35,80%	31,54%	31,85%	31,70%
Amortitzacions	5,67%	6,08%	6,63%	6,56%	6,56%	5,72%	7,19%	6,96%	6,86%
BAII	-0,90%	-1,13%	0,16%	1,10%	3,31%	1,62%	5,41%	3,23%	4,75%
Ingressos financers	0,10%	0,07%	0,08%	0,17%	0,24%	0,17%	0,56%	0,14%	0,03%
Despeses financeres	1,24%	1,44%	1,61%	1,47%	2,16%	2,62%	1,81%	2,07%	1,87%
BAI ordinari	-2,03%	-2,50%	-1,37%	-0,20%	1,39%	-0,83%	4,15%	1,30%	2,91%
Resultat act. extraord.	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	-0,07%	4,09%	0,42%
BAI	-2,03%	-2,50%	-1,37%	-0,20%	1,39%	-0,83%	4,09%	5,40%	3,32%
Impost Societats	0,15%	-0,17%	0,08%	0,03%	0,47%	0,42%	1,36%	1,21%	1,18%
Benefici Net	-2,18%	-2,33%	-1,46%	-0,22%	0,92%	-1,24%	2,73%	4,19%	2,14%

Empreses	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Nombre	52	52	46	43	38	37	31	33	31
Creixement	1,00	1,13	1,07	1,13	1,03	1,19	0,94	1,06	

Liquiditat	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Liquiditat (AC/PC)	1,04	0,98	0,93	1,11	1,06	0,76	0,75	0,75	0,64
Tresoreria ((AC-Exist)/PC)	0,71	0,67	0,65	0,84	0,81	0,53	0,59	0,63	0,56
Disponibilitat (Atres AC/PC)	0,54	0,51	0,49	0,64	0,63	0,33	0,37	0,32	0,33
Fons de maniobra/Vendes	0,99%	-0,45%	-1,89%	2,64%	1,44%	-7,03%	-9,25%	-10,14%	-13,00%
Fons de maniobra/Actiu	0,76%	-0,35%	-1,37%	1,90%	1,11%	-5,15%	-7,02%	-6,86%	-9,68%

Endeutament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Endeutament (P/(PN+P))	0,59	0,60	0,60	0,60	0,58	0,63	0,58	0,64	0,62
Qualitat del deute (PC/P)	0,30	0,32	0,34	0,29	0,31	0,34	0,48	0,43	0,43
Capacitat de devolució ((BN+Am.)/P)	0,05	0,05	0,06	0,08	0,10	0,05	0,13	0,12	0,11
Invers capacitat de devolució	21,54	20,57	15,55	13,07	9,94	18,84	7,51	8,21	9,11
Cobertura desp. financeres (BAII/DF)	-0,72	-0,79	0,10	0,75	1,53	0,62	2,98	1,56	2,54
Palanquejament pur (A/PN)	2,32	2,38	2,43	2,50	2,42	2,62	2,53	3,00	2,77
Palanq. financer (A/PN x BAI/BAII)	5,26	5,24	-20,32	-0,45	1,01	-1,34	1,95	1,21	1,70

Gestió d'actius	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rotació de l'actiu (V/A)	0,77	0,76	0,72	0,72	0,77	0,73	0,76	0,68	0,74
Rotació ANC (V/ANC)	0,94	0,93	0,89	0,89	0,95	0,87	0,96	0,85	0,90
Rotació AC (V/AC)	4,24	4,06	3,83	3,72	4,05	4,56	3,58	3,30	4,29
Rotació existències (V/E)	13,12	12,97	12,53	15,30	17,11	15,30	17,07	21,57	35,59

Terminis	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
D'existències ((E/Cons.Ex.)x365)	88,02	87,35	93,28	71,73	62,81	65,27	66,79	N.D.	N.D.
De cobrament ((Cl./Ing.Ex.)x365)	13,15	15,12	15,98	17,03	15,15	20,78	29,85	45,72	30,22
De pagament ((Prov./Compres)x365)	49,29	56,63	62,78	54,28	62,51	61,02	6,41	58,15	N.D.
Proveïdors/clients	1,17	1,19	1,26	1,08	1,35	1,09	0,07	0,03	0,00

Rendibilitat i autofinançament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rendibilitat econòmica (BAII/A)	-0,70%	-0,88%	0,12%	0,80%	2,58%	1,20%	4,24%	2,25%	3,61%
Rendibilitat financera (BN/PN)	-3,94%	-4,28%	-2,63%	-0,41%	1,74%	-2,43%	5,43%	8,75%	4,51%
Flux de caixa / Actiu	0,03	0,03	0,04	0,05	0,06	0,03	0,08	0,08	0,07
Flux de caixa / Vendes	0,04	0,04	0,05	0,06	0,08	0,05	0,10	0,11	0,09
Vendes / empleat	58,71	58,84	60,68	61,96	64,23	57,78	63,61	55,43	56,63
Despeses de personal / empleat	24,80	24,16	23,56	23,75	22,63	22,25	22,17	19,97	18,30
Empleats / empresa	5,04	4,96	5,21	5,36	5,27	6,24	6,03	6,17	6,64

Creixement mitjà	2013-12	2012-11	2011-10	2010-09	2009-08	2008-07	2007-6	2006-05
Vendes ((Vn/N.emp.)/(Vn-1/N.emp.))	1,01	0,92	0,95	0,98	0,94	0,94	1,12	0,91
Actiu ((An/N.emp.)/(An-1/N.emp.))	0,98	0,90	0,97	1,00	0,92	0,95	1,00	1,11
Passiu ((Pn/N.emp.)/(Pn-1/N.emp.))	0,96	0,90	0,96	1,04	0,85	1,02	0,92	1,10
Benef. ((BNn/N.emp.)/(BNn-1/N.emp.))	0,93	1,50	6,27	-0,23	-0,71	-0,41	0,73	1,91

Dades de l'agregat d'empreses de La Garrotxa del Sector Intermediació Financera

BALANÇ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
ANC	82,93%	83,28%	80,16%	80,75%	83,91%	81,55%	68,70%	66,35%	69,35%
Immaterial	2,61%	2,73%	2,75%	14,47%	15,46%	3,74%	6,16%	6,80%	7,81%
Material	8,53%	9,33%	10,82%	10,78%	11,99%	13,03%	9,28%	10,62%	9,08%
Altres	71,79%	71,22%	66,60%	55,51%	56,47%	64,77%	53,25%	48,93%	52,45%
AC	17,08%	16,72%	19,84%	19,25%	16,09%	18,45%	31,30%	33,65%	30,65%
Existències	3,39%	5,38%	0,62%	0,57%	0,43%	0,44%	0,90%	0,63%	0,86%
Clients / deutors	2,50%	2,05%	2,38%	2,46%	3,47%	2,13%	11,47%	15,66%	13,04%
Altres AC	11,19%	9,29%	16,84%	16,22%	12,19%	15,88%	18,93%	17,36%	16,75%
ACTIU	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
PN	90,54%	87,87%	85,61%	83,92%	82,13%	80,30%	78,58%	83,34%	77,38%
Capital	15,47%	16,43%	16,70%	15,45%	12,86%	12,59%	12,60%	14,95%	15,80%
Altres FP	69,23%	66,95%	66,78%	61,68%	66,08%	63,58%	56,70%	61,56%	56,46%
Resultat	5,84%	4,48%	2,14%	6,78%	3,18%	4,13%	9,28%	6,83%	5,12%
PNC	5,31%	6,16%	6,96%	7,60%	7,92%	10,34%	8,52%	8,61%	11,62%
PC	4,15%	5,98%	7,43%	8,48%	9,95%	9,36%	12,89%	8,05%	11,00%
Deutes financers	0,57%	0,68%	1,45%	2,29%	2,07%	4,01%	3,85%	0,54%	3,59%
Proveïdors	0,97%	1,05%	1,12%	1,32%	1,23%	1,17%	0,60%	0,54%	0,85%
Altres PC	2,61%	4,24%	4,87%	4,87%	6,65%	4,18%	8,44%	6,96%	6,57%
PASSIU + PN	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
COMPTE D'EXPLOTACIÓ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Import net xifra vendes	73,72%	71,83%	75,57%	90,16%	63,95%	72,69%	75,92%	87,41%	93,32%
Altres ingressos explot.	26,28%	28,17%	24,43%	9,84%	36,05%	27,31%	24,08%	12,59%	6,68%
Ingressos explotació	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
Consums d'explotació	30,51%	9,77%	10,81%	10,73%	12,01%	12,22%	14,49%	14,79%	58,04%
Marge brut	69,49%	90,23%	89,19%	89,27%	87,99%	87,78%	85,51%	85,21%	41,96%
Altres despeses d'explot.	31,01%	35,41%	36,26%	24,38%	19,19%	26,84%	-37,81%	33,09%	23,19%
Valor afegit	38,48%	54,81%	52,93%	64,90%	68,80%	60,94%	123,31%	52,12%	18,77%
Despeses de personal	30,30%	34,55%	33,31%	28,56%	26,62%	29,86%	28,08%	27,02%	21,54%
Amortitzacions	7,44%	9,15%	9,57%	10,86%	10,37%	11,61%	15,57%	15,58%	10,06%
BAII	0,74%	11,12%	10,05%	25,47%	31,81%	19,47%	79,67%	9,52%	-12,83%
Ingressos financers	74,49%	55,43%	42,41%	96,04%	35,80%	73,21%	76,76%	63,64%	56,78%
Despeses financeres	3,31%	12,29%	22,78%	30,03%	23,79%	45,46%	5,31%	3,86%	3,35%
BAI ordinari	71,92%	54,25%	29,68%	91,49%	43,81%	47,22%	151,12%	69,29%	40,60%
Resultat act. extraord.	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	-3,41%	15,36%	2,21%
BAI	71,92%	54,25%	29,68%	91,49%	43,81%	47,22%	147,71%	84,65%	42,81%
Impost Societats	5,21%	0,67%	3,19%	-1,08%	3,44%	-7,05%	26,03%	4,42%	0,60%
Benefici Net	66,71%	53,58%	26,49%	92,57%	40,37%	54,27%	121,68%	80,24%	42,21%

Empreses	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Nombre	17	17	15	13	12	11	10	10	9
Creixement	1,00	1,13	1,15	1,08	1,09	1,10	1,00	1,11	

Liquiditat	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Liquiditat (AC/PC)	4,11	2,80	2,67	2,27	1,62	1,97	2,43	4,18	2,79
Tresoreria ((AC-Exist)/PC)	3,30	1,90	2,59	2,20	1,57	1,92	2,36	4,10	2,71
Disponibilitat (Atres AC/PC)	2,70	1,55	2,27	1,91	1,22	1,70	1,47	2,16	1,52
Fons de maniobra/Vendes	200,44%	178,91%	203,55%	163,05%	121,65%	164,47%	317,97%	344,19%	173,62%
Fons de maniobra/Actiu	12,93%	10,74%	12,41%	10,77%	6,14%	9,09%	18,41%	25,61%	19,65%

Endeutament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Endeutament (P/(PN+P))	0,09	0,12	0,14	0,16	0,18	0,20	0,21	0,17	0,23
Qualitat del deute (PC/P)	0,44	0,49	0,52	0,53	0,56	0,48	0,60	0,48	0,49
Capacitat de devolució ((BN+Am.)/P)	0,69	0,43	0,20	0,47	0,22	0,25	0,49	0,49	0,28
Invers capacitat de devolució	1,46	2,31	4,94	2,12	4,47	3,93	2,05	2,04	3,57
Cobertura desp. financeres (BAII/DF)	0,22	0,90	0,44	0,85	1,34	0,43	15,01	2,46	-3,82
Palanquejament pur (A/PN)	1,18	1,20	1,20	1,30	1,27	1,31	1,44	1,31	1,38
Palanq. financer (A/PN x BAI/BAII)	114,79	5,85	3,54	4,66	1,74	3,18	2,74	9,52	-4,38

Gestió d'actius	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rotació de l'actiu (V/A)	0,06	0,06	0,06	0,07	0,05	0,06	0,06	0,07	0,11
Rotació ANC (V/ANC)	0,08	0,07	0,08	0,08	0,06	0,07	0,08	0,11	0,16
Rotació AC (V/AC)	0,38	0,36	0,31	0,34	0,31	0,30	0,18	0,22	0,37
Rotació existències (V/E)	1,90	1,12	9,82	11,68	11,79	12,61	6,43	11,76	13,09

Terminis	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
D'existències ((E/Cons.Ex.)x365)	462,98	2402,89	259,80	262,64	164,95	172,26	297,47	183,37	44,82
De cobrament ((Cl./Ing.Ex.)x365)	104,27	89,52	107,52	122,73	160,69	102,42	548,94	671,57	392,51
De pagament ((Prov./Compres)x365)	388,72	68,94	445,63	505,24	469,24	811,78	148,68	194,33	N.D.
Proveïdors/clients	0,39	0,51	0,47	0,53	0,35	0,55	0,05	0,03	0,07

Rendibilitat i autofinançament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rendibilitat econòmica (BAII/A)	0,06%	0,93%	0,81%	1,87%	2,51%	1,48%	6,08%	0,81%	-1,56%
Rendibilitat financera (BN/PN)	6,89%	5,37%	2,56%	8,80%	4,03%	5,42%	13,39%	8,93%	7,09%
Flux de caixa / Actiu	0,06	0,05	0,03	0,08	0,04	0,05	0,10	0,08	0,06
Flux de caixa / Vendes	1,01	0,87	0,48	1,15	0,79	0,91	1,81	1,10	0,56
Vendes / empleat	95,44	89,69	98,00	117,04	98,47	118,41	113,63	165,65	166,25
Despeses de personal / empleat	41,85	43,14	40,32	40,45	36,89	44,22	37,82	40,96	29,84
Empleats / empresa	6,20	5,88	6,13	6,64	7,50	5,91	6,70	5,60	9,78

Creixement mitjà	2013-12	2012-11	2011-10	2010-09	2009-08	2008-07	2007-6	2006-05
Vendes ((Vn/N.emp.)/(Vn-1/N.emp.))	1,12	0,88	0,77	1,05	1,06	0,92	0,82	0,57
Actiu ((An/N.emp.)/(An-1/N.emp.))	1,05	0,90	0,85	0,99	0,95	0,97	1,19	0,89
Passiu ((Pn/N.emp.)/(Pn-1/N.emp.))	0,81	0,76	0,70	0,88	0,94	0,89	1,53	0,66
Benef. ((BNn/N.emp.)/(BNn-1/N.emp.))	1,36	1,88	0,27	1,93	0,80	0,43	1,61	1,19

Dades de l'agregat d'empreses de La Garrotxa del Sector Altres Serveis

BALANÇ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
ANC	68,22%	72,30%	50,31%	53,15%	52,16%	51,11%	52,89%	29,82%	24,28%
Immaterial	33,64%	34,09%	33,40%	36,44%	36,45%	36,84%	37,88%	4,27%	3,98%
Material	14,03%	13,95%	13,78%	14,34%	13,79%	12,55%	13,50%	19,44%	16,67%
Altres	20,55%	24,26%	3,12%	2,37%	1,92%	1,72%	1,51%	6,11%	3,64%
AC	31,77%	27,70%	49,69%	46,85%	47,84%	48,89%	47,11%	70,19%	75,71%
Existències	2,06%	1,69%	1,86%	2,12%	2,08%	1,92%	1,28%	2,26%	1,75%
Clients / deutors	9,68%	16,88%	12,94%	10,24%	9,04%	8,66%	7,80%	14,33%	8,19%
Altres AC	20,04%	9,13%	34,89%	34,50%	36,72%	38,31%	38,04%	53,60%	65,77%
ACTIU	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
PN	48,48%	46,44%	44,44%	42,26%	34,43%	36,54%	30,71%	59,73%	53,79%
Capital	4,58%	4,26%	3,78%	2,95%	2,87%	2,81%	2,65%	5,68%	6,12%
Altres FP	41,42%	39,28%	36,62%	31,98%	28,97%	26,13%	24,16%	46,52%	40,89%
Resultat	2,48%	2,90%	4,04%	7,33%	2,59%	7,60%	3,90%	7,53%	6,77%
PNC	33,98%	10,95%	12,96%	15,80%	18,84%	20,48%	53,75%	21,65%	25,75%
PC	17,54%	42,61%	42,60%	41,95%	46,72%	42,98%	15,53%	18,62%	20,46%
Deutes financers	3,53%	1,76%	0,97%	1,48%	2,31%	1,21%	0,00%	0,00%	0,00%
Proveïdors	6,86%	7,83%	9,81%	7,48%	7,66%	7,04%	0,00%	0,00%	0,00%
Altres PC	7,15%	33,02%	31,82%	32,98%	36,75%	34,73%	15,53%	18,62%	20,46%
PASSIU + PN	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
COMPTE D'EXPLOTACIÓ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Import net xifra vendes	99,59%	99,86%	99,55%	99,96%	99,98%	99,92%	99,64%	99,73%	99,98%
Altres ingressos explot.	0,41%	0,14%	0,45%	0,04%	0,02%	0,08%	0,36%	0,27%	0,02%
Ingressos explotació	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
Consums d'explotació	15,83%	20,63%	16,58%	15,37%	12,62%	13,51%	11,24%	0,00%	0,00%
Marge brut	84,17%	79,37%	83,42%	84,63%	87,38%	86,49%	88,76%	100,00%	100,00%
Altres despeses d'explot.	51,11%	46,99%	48,94%	49,74%	52,21%	52,22%	54,47%	64,84%	66,63%
Valor afegit	33,07%	32,39%	34,48%	34,89%	35,17%	34,27%	34,28%	35,16%	33,37%
Despeses de personal	24,51%	23,27%	23,37%	20,19%	23,77%	19,68%	18,91%	21,86%	20,52%
Amortitzacions	4,17%	4,83%	4,95%	5,26%	5,48%	5,43%	7,00%	5,26%	4,83%
BAII	4,39%	4,29%	6,16%	9,44%	5,92%	9,17%	8,37%	8,04%	8,02%
Ingressos financers	2,23%	2,26%	1,31%	1,01%	0,81%	2,73%	0,84%	1,02%	0,36%
Despeses financeres	2,60%	2,14%	2,15%	2,08%	2,59%	2,18%	2,47%	1,31%	0,55%
BAI ordinari	4,03%	4,41%	5,32%	8,37%	4,14%	9,72%	6,74%	7,75%	7,83%
Resultat act. extraord.	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	-0,30%	-0,11%
BAI	4,03%	4,41%	5,32%	8,37%	4,14%	9,72%	6,74%	7,45%	7,72%
Impost Societats	0,85%	1,06%	0,67%	0,87%	1,36%	1,96%	2,03%	2,44%	2,69%
Benefici Net	3,17%	3,35%	4,66%	7,50%	2,78%	7,76%	4,71%	5,01%	5,03%

Empreses	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Nombre	39	39	36	30	30	26	18	18	18
Creixement	1,00	1,08	1,20	1,00	1,15	1,44	1,00	1,00	

Liquiditat	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Liquiditat (AC/PC)	1,81	0,65	1,17	1,12	1,02	1,14	3,03	3,77	3,70
Tresoreria ((AC-Exist)/PC)	1,69	0,61	1,12	1,07	0,98	1,09	2,95	3,65	3,61
Disponibilitat (Atres AC/PC)	1,14	0,21	0,82	0,82	0,79	0,89	2,45	2,88	3,21
Fons de maniobra/Vendes	18,29%	-17,25%	8,21%	5,02%	1,20%	6,04%	38,26%	34,39%	41,08%
Fons de maniobra/Actiu	14,23%	-14,91%	7,09%	4,90%	1,12%	5,91%	31,58%	51,57%	55,25%

Endeutament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Endeutament (P/(PN+P))	0,52	0,54	0,56	0,58	0,66	0,63	0,69	0,40	0,46
Qualitat del deute (PC/P)	0,34	0,80	0,77	0,73	0,71	0,68	0,22	0,46	0,44
Capacitat de devolució ((BN+Am.)/P)	0,11	0,13	0,15	0,22	0,12	0,20	0,14	0,38	0,29
Invers capacitat de devolució	8,98	7,57	6,67	4,63	8,53	4,91	7,14	2,61	3,48
Cobertura desp. financeres (BAII/DF)	1,69	2,01	2,87	4,53	2,29	4,21	3,39	6,13	14,49
Palanquejament pur (A/PN)	2,17	2,30	2,48	2,86	3,14	3,46	3,73	1,92	2,13
Palanq. financer (A/PN x BAI/BAII)	1,99	2,36	2,14	2,54	2,20	3,66	3,00	1,85	2,08

Gestió d'actius	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rotació de l'actiu (V/A)	0,78	0,86	0,86	0,98	0,93	0,98	0,83	1,50	1,35
Rotació ANC (V/ANC)	1,14	1,19	1,72	1,84	1,78	1,92	1,56	5,03	5,54
Rotació AC (V/AC)	2,45	3,12	1,74	2,09	1,94	2,00	1,75	2,14	1,78
Rotació existències (V/E)	37,78	51,03	46,34	46,09	44,75	50,99	64,57	66,32	76,69

Terminis	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
D'existències ((E/Cons.Ex.)x365)	60,80	34,63	47,30	51,50	64,60	52,96	50,10	N.D.	N.D.
De cobrament ((Cl./Ing.Ex.)x365)	45,19	71,23	54,43	38,21	35,45	32,26	34,36	34,78	22,22
De pagament ((Prov./Compres)x365)	196,24	161,43	250,10	181,38	234,45	184,65	0,00	0,00	N.D.
Proveïdors/clients	0,71	0,46	0,76	0,73	0,85	0,81	0,00	0,00	0,00

Rendibilitat i autofinançament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rendibilitat econòmica (BAII/A)	3,43%	3,71%	5,35%	9,23%	5,51%	8,98%	6,93%	12,09%	10,79%
Rendibilitat financera (BN/PN)	5,39%	6,65%	10,00%	20,98%	8,12%	26,26%	14,56%	14,43%	14,40%
Flux de caixa / Actiu	0,06	0,07	0,08	0,12	0,08	0,13	0,10	0,15	0,13
Flux de caixa / Vendes	0,07	0,08	0,10	0,13	0,08	0,13	0,12	0,10	0,10
Vendes / empleat	96,44	97,41	98,60	123,99	115,94	121,59	139,08	127,03	124,67
Despeses de personal / empleat	28,05	26,14	26,13	25,94	28,55	24,99	26,40	27,84	27,10
Empleats / empresa	5,36	5,97	6,26	6,18	6,32	7,57	7,22	6,56	6,12

Creixement mitjà	2013-12	2012-11	2011-10	2010-09	2009-08	2008-07	2007-6	2006-05
Vendes ((Vn/N.emp.)/(Vn-1/N.emp.))	0,89	0,94	0,81	1,05	0,80	0,92	1,21	1,09
Actiu ((An/N.emp.)/(An-1/N.emp.))	1,01	0,94	0,92	1,00	0,88	0,71	2,19	0,98
Passiu ((Pn/N.emp.)/(Pn-1/N.emp.))	0,97	0,93	0,88	0,88	0,91	0,65	3,77	0,85
Benef. ((BNn/N.emp.)/(BNn-1/N.emp.))	0,84	0,68	0,50	2,82	0,31	1,39	1,14	1,09

Dades de l'agregat d'empreses de Catalunya

BALANÇ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
ANC	63,71%	62,36%	62,90%	62,39%	62,93%	59,63%	57,58%	56,73%	56,67%
Immaterial	5,60%	5,42%	5,57%	4,38%	4,43%	3,34%	4,40%	4,84%	4,64%
Material	16,15%	17,20%	17,82%	20,82%	21,66%	21,34%	22,11%	22,33%	23,18%
Altres	41,96%	39,75%	39,52%	37,20%	36,84%	34,95%	31,06%	29,57%	28,85%
AC	36,29%	37,64%	37,10%	37,61%	37,07%	40,37%	42,42%	43,27%	43,33%
Existències	9,11%	9,98%	9,69%	9,42%	9,20%	9,99%	10,02%	9,38%	9,16%
Clients / deutors	14,22%	14,90%	14,90%	15,81%	15,73%	18,22%	21,47%	22,33%	23,03%
Altres AC	12,96%	12,76%	12,50%	12,39%	12,15%	12,16%	10,93%	11,56%	11,14%
ACTIU	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
PN	39,51%	37,34%	38,57%	37,68%	37,17%	38,74%	39,36%	39,40%	40,80%
Capital	10,54%	10,75%	10,82%	10,15%	10,13%	10,50%	10,41%	11,33%	12,21%
Altres FP	27,09%	26,09%	24,93%	24,31%	24,71%	25,20%	24,04%	23,14%	24,33%
Resultat	1,88%	0,49%	2,83%	3,22%	2,33%	3,03%	4,91%	4,92%	4,26%
PNC	29,20%	30,42%	31,53%	32,06%	30,83%	26,73%	25,42%	23,50%	23,07%
PC	31,29%	32,24%	29,89%	30,27%	32,00%	34,53%	35,22%	37,10%	36,12%
Deutes financers	5,63%	6,76%	6,35%	6,00%	7,13%	6,81%	5,82%	5,83%	5,02%
Proveïdors	6,25%	6,55%	6,93%	7,63%	7,53%	8,64%	12,00%	11,97%	12,04%
Altres PC	19,42%	18,93%	16,61%	16,64%	17,33%	19,09%	17,40%	19,30%	19,07%
PASSIU + PN	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
COMPTE D'EXPLOTACIÓ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Import net xifra vendes	97,29%	97,26%	97,14%	97,18%	97,03%	97,21%	96,97%	97,02%	97,15%
Altres ingressos explot.	2,71%	2,74%	2,86%	2,82%	2,97%	2,79%	3,03%	2,98%	2,85%
Ingressos explotació	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
Consums d'explotació	61,41%	61,90%	62,64%	61,73%	59,68%	62,05%	62,07%	52,42%	54,38%
Marge brut	38,59%	38,10%	37,36%	38,27%	40,32%	37,95%	37,93%	47,58%	45,62%
Altres despeses d'explot.	17,24%	17,62%	14,17%	15,18%	16,55%	15,69%	15,88%	26,14%	24,12%
Valor afegit	21,35%	20,49%	23,19%	23,09%	23,77%	22,27%	22,06%	21,44%	21,51%
Despeses de personal	13,71%	14,01%	14,19%	14,35%	15,60%	14,39%	13,14%	13,01%	13,13%
Amortitzacions	2,98%	3,11%	3,13%	3,28%	3,48%	2,96%	2,99%	3,06%	3,14%
BAII	4,67%	3,37%	5,87%	5,46%	4,69%	4,91%	5,93%	5,37%	5,24%
Ingressos financers	2,68%	2,89%	2,89%	2,97%	2,73%	3,46%	3,48%	3,20%	2,39%
Despeses financeres	4,25%	4,96%	3,60%	3,06%	3,38%	3,68%	2,27%	1,81%	1,59%
BAI ordinari	3,10%	1,30%	5,16%	5,38%	4,04%	4,69%	7,14%	6,75%	6,03%
Resultat act. extraord.	0,00%	-0,11%	-0,05%	-0,05%	0,00%	-0,01%	0,13%	0,39%	0,15%
BAI	3,09%	1,19%	5,12%	5,33%	4,04%	4,68%	7,27%	7,14%	6,18%
Impost Societats	0,25%	0,46%	0,94%	0,68%	0,51%	0,86%	1,49%	1,43%	1,39%
Benefici Net	2,84%	0,74%	4,18%	4,65%	3,53%	3,82%	5,78%	5,71%	4,79%

Empreses	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Nombre	11.994	11.835	11.527	11.270	10.914	10.501	10.197	10.272	9.936
Creixement	1,01	1,03	1,02	1,03	1,04	1,03	0,99	1,03	

Liquiditat	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Liquiditat (AC/PC)	1,16	1,17	1,24	1,24	1,16	1,17	1,20	1,17	1,20
Tresoreria ((AC-Exist)/PC)	0,87	0,86	0,92	0,93	0,87	0,88	0,92	0,91	0,95
Disponibilitat (Atres AC/PC)	0,41	0,40	0,42	0,41	0,38	0,35	0,31	0,31	0,31
Fons de maniobra/Vendes	7,76%	8,36%	10,96%	10,92%	7,92%	7,56%	8,74%	7,37%	8,34%
Fons de maniobra/Actiu	5,00%	5,40%	7,20%	7,35%	5,08%	5,84%	7,20%	6,17%	7,21%

Endeutament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Endeutament (P/(PN+P))	0,60	0,63	0,61	0,62	0,63	0,61	0,61	0,61	0,59
Qualitat del deute (PC/P)	0,52	0,51	0,49	0,49	0,51	0,56	0,58	0,61	0,61
Capacitat de devolució ((BN+Am.)/P)	0,06	0,04	0,08	0,09	0,07	0,09	0,12	0,12	0,12
Invers capacitat de devolució	15,70	24,54	12,42	11,35	13,58	11,37	8,13	8,01	8,39
Cobertura desp. financeres (BAII/DF)	1,10	0,68	1,63	1,79	1,39	1,34	2,61	2,96	3,30
Palanquejament pur (A/PN)	2,66	2,71	2,80	2,90	2,87	2,80	2,90	2,90	2,74
Palanq. financer (A/PN x BAI/BAII)	1,76	1,05	2,46	2,86	2,47	2,67	3,50	3,65	3,15

Gestió d'actius	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rotació de l'actiu (V/A)	0,64	0,65	0,66	0,67	0,64	0,77	0,82	0,84	0,86
Rotació ANC (V/ANC)	1,01	1,04	1,04	1,08	1,02	1,30	1,43	1,47	1,52
Rotació AC (V/AC)	1,77	1,72	1,77	1,79	1,73	1,91	1,94	1,93	1,99
Rotació existències (V/E)	7,07	6,48	6,78	7,14	6,96	7,73	8,22	8,92	9,43

Terminis	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
D'existències ((E/Cons.Ex.)x365)	81,84	88,54	83,46	80,42	85,24	73,97	69,36	75,71	69,17
De cobrament ((Cl./Ing.Ex.)x365)	78,42	81,87	80,41	83,37	86,97	83,65	92,22	94,52	94,56
De pagament ((Prov./Compres)x365)	56,69	57,16	58,42	64,03	69,41	63,33	80,67	93,81	N.D.
Proveïdors/clients	0,44	0,44	0,47	0,48	0,48	0,47	0,56	0,54	0,52

Rendibilitat i autofinançament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rendibilitat econòmica (BAII/A)	3,09%	2,24%	3,97%	3,78%	3,10%	3,91%	5,04%	4,63%	4,65%
Rendibilitat financera (BN/PN)	5,00%	1,33%	7,91%	9,34%	6,69%	8,49%	14,27%	14,28%	11,66%
Flux de caixa / Actiu	0,04	0,03	0,05	0,05	0,05	0,05	0,07	0,08	0,07
Flux de caixa / Vendes	0,06	0,04	0,08	0,08	0,07	0,07	0,09	0,09	0,08
Vendes / empleat	277,53	270,04	264,33	256,67	238,94	252,16	264,77	247,79	237,20
Despeses de personal / empleat	40,32	40,21	39,88	39,02	39,49	38,46	37,44	35,05	34,20
Empleats / empresa	77,18	77,78	79,44	80,04	79,89	85,66	85,05	83,00	80,89

Creixement mitjà	2013-12	2012-11	2011-10	2010-09	2009-08	2008-07	2007-6	2006-05
Vendes ((Vn/N.emp.)/(Vn-1/N.emp.))	1,02	1,00	1,02	1,08	0,88	0,96	1,09	1,07
Actiu ((An/N.emp.)/(An-1/N.emp.))	1,03	1,02	1,05	1,03	1,07	1,02	1,12	1,11
Passiu ((Pn/N.emp.)/(Pn-1/N.emp.))	0,99	1,04	1,04	1,02	1,10	1,03	1,11	1,13
Benef. ((BNn/N.emp.)/(BNn-1/N.emp.))	3,95	0,18	0,92	1,42	0,82	0,63	1,11	1,28

Dades de l'agregat d'empreses de Girona

BALANÇ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
ANC	55,35%	54,53%	53,45%	52,19%	51,90%	50,43%	46,75%	46,97%	46,98%
Immaterial	7,19%	7,42%	7,55%	1,32%	1,30%	1,31%	3,75%	3,92%	4,28%
Material	26,06%	25,96%	26,02%	31,66%	32,64%	33,08%	32,54%	32,21%	32,06%
Altres	22,10%	21,15%	19,87%	19,21%	17,96%	16,05%	10,47%	10,84%	10,63%
AC	44,65%	45,47%	46,56%	47,81%	48,10%	49,57%	53,25%	53,03%	53,02%
Existències	15,93%	16,69%	17,16%	17,19%	17,71%	18,46%	18,79%	17,90%	17,30%
Clients / deutors	16,12%	16,55%	16,85%	17,27%	17,61%	18,94%	22,93%	23,11%	23,26%
Altres AC	12,60%	12,23%	12,55%	13,34%	12,78%	12,16%	11,52%	12,03%	12,46%
ACTIU	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
PN	49,13%	47,58%	47,12%	47,02%	46,13%	44,74%	43,58%	42,28%	42,79%
Capital	15,28%	14,60%	13,96%	13,60%	13,37%	12,77%	12,44%	13,60%	14,45%
Altres FP	32,93%	32,13%	31,89%	31,24%	31,39%	29,42%	27,59%	24,15%	23,96%
Resultat	0,91%	0,85%	1,27%	2,18%	1,37%	2,55%	3,55%	4,53%	4,38%
PNC	21,92%	25,39%	25,74%	24,84%	24,89%	23,05%	21,79%	19,82%	18,76%
PC	28,95%	27,02%	27,15%	28,14%	28,98%	32,21%	34,63%	37,90%	38,45%
Deutes financers	7,21%	5,12%	5,50%	5,63%	6,32%	7,76%	4,32%	4,04%	4,48%
Proveïdors	9,46%	9,69%	10,06%	10,50%	10,52%	11,52%	9,30%	9,54%	9,71%
Altres PC	12,28%	12,21%	11,58%	12,01%	12,14%	12,94%	21,01%	24,33%	24,25%
PASSIU + PN	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
COMPTE D'EXPLOTACIÓ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Import net xifra vendes	98,14%	98,12%	97,99%	98,08%	97,99%	98,39%	97,94%	97,46%	97,59%
Altres ingressos explot.	1,86%	1,88%	2,01%	1,92%	2,01%	1,61%	2,06%	2,54%	2,41%
Ingressos explotació	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
Consums d'explotació	66,52%	66,03%	65,78%	64,48%	64,28%	67,10%	65,40%	39,44%	39,08%
Marge brut	33,48%	33,97%	34,22%	35,52%	35,72%	32,90%	34,60%	60,56%	60,92%
Altres despeses d'explot.	13,21%	12,91%	12,20%	12,18%	12,61%	11,28%	12,95%	39,42%	39,73%
Valor afegit	20,27%	21,06%	22,02%	23,34%	23,11%	21,63%	21,64%	21,14%	21,19%
Despeses de personal	15,50%	15,85%	16,21%	16,42%	16,81%	15,14%	13,99%	13,76%	13,79%
Amortitzacions	2,71%	2,77%	2,89%	3,02%	3,19%	2,78%	2,72%	2,69%	2,79%
BAII	2,06%	2,44%	2,92%	3,90%	3,11%	3,70%	4,93%	4,69%	4,61%
Ingressos financers	1,02%	0,93%	1,01%	0,99%	1,08%	1,53%	0,97%	0,96%	0,78%
Despeses financeres	1,56%	1,71%	1,83%	1,45%	1,91%	1,82%	1,39%	1,03%	0,93%
BAI ordinari	1,53%	1,66%	2,10%	3,43%	2,27%	3,41%	4,52%	4,62%	4,45%
Resultat act. extraord.	0,00%	-0,10%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,13%	1,19%	0,98%
BAI	1,53%	1,56%	2,10%	3,43%	2,27%	3,41%	4,65%	5,81%	5,43%
Impost Societats	0,46%	0,55%	0,61%	0,86%	0,63%	0,80%	1,28%	1,57%	1,56%
Benefici Net	1,07%	1,00%	1,48%	2,57%	1,65%	2,60%	3,37%	4,24%	3,88%

Empreses	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Nombre	12.665	12.214	11.204	10.615	10.155	9.292	8.339	8.740	7.998
Creixement	1,04	1,09	1,06	1,05	1,09	1,11	0,95	1,09	

Liquiditat	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Liquiditat (AC/PC)	1,54	1,68	1,72	1,70	1,66	1,54	1,54	1,40	1,38
Tresoreria ((AC-Exist)/PC)	0,99	1,07	1,08	1,09	1,05	0,97	0,99	0,93	0,93
Disponibilitat (Atres AC/PC)	0,44	0,45	0,46	0,47	0,44	0,38	0,33	0,32	0,32
Fons de maniobra/Vendes	18,74%	22,29%	23,18%	23,69%	23,55%	18,03%	18,05%	14,51%	13,23%
Fons de maniobra/Actiu	15,70%	18,45%	19,41%	19,67%	19,12%	17,36%	18,62%	15,12%	14,57%

Endeutament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Endeutament (P/(PN+P))	0,51	0,52	0,53	0,53	0,54	0,55	0,56	0,58	0,57
Qualitat del deute (PC/P)	0,57	0,52	0,51	0,53	0,54	0,58	0,61	0,66	0,67
Capacitat de devolució ((BN+Am.)/P)	0,06	0,06	0,07	0,09	0,07	0,10	0,11	0,13	0,13
Invers capacitat de devolució	15,77	16,47	14,15	11,18	13,44	10,48	8,80	7,79	7,61
Cobertura desp. financeres (BAII/DF)	1,32	1,43	1,59	2,69	1,62	2,03	3,55	4,55	4,96
Palanquejament pur (A/PN)	2,07	2,14	2,18	2,23	2,23	2,37	2,50	2,65	2,60
Palanq. financer (A/PN x BAI/BAII)	1,54	1,45	1,57	1,96	1,63	2,18	2,29	2,61	2,52

Gestió d'actius	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rotació de l'actiu (V/A)	0,84	0,83	0,84	0,83	0,81	0,96	1,03	1,04	1,10
Rotació ANC (V/ANC)	1,51	1,52	1,57	1,59	1,56	1,91	2,21	2,22	2,35
Rotació AC (V/AC)	1,88	1,82	1,80	1,74	1,69	1,94	1,94	1,97	2,08
Rotació existències (V/E)	5,26	4,96	4,88	4,83	4,59	5,21	5,49	5,82	6,37

Terminis	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
D'existències ((E/Cons.Ex.)x365)	102,42	109,37	111,38	114,93	121,35	102,63	99,60	154,91	143,10
De cobrament ((Cl./Ing.Ex.)x365)	68,92	71,62	71,97	74,45	77,54	70,63	79,49	78,87	75,21
De pagament ((Prov./Compres)x365)	61,38	63,34	64,57	70,04	71,90	63,11	47,77	76,76	N.D.
Proveïdors/clients	0,59	0,59	0,60	0,61	0,60	0,61	0,41	0,41	0,42

Rendibilitat i autofinançament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rendibilitat econòmica (BAII/A)	1,76%	2,06%	2,50%	3,30%	2,58%	3,62%	5,20%	5,01%	5,20%
Rendibilitat financera (BN/PN)	1,90%	1,81%	2,77%	4,86%	3,05%	6,04%	8,87%	12,01%	11,40%
Flux de caixa / Actiu	0,03	0,03	0,04	0,05	0,04	0,05	0,06	0,07	0,08
Flux de caixa / Vendes	0,04	0,04	0,04	0,06	0,05	0,05	0,06	0,07	0,07
Vendes / empleat	171,98	167,72	167,05	163,66	160,05	177,22	181,71	173,71	165,51
Despeses de personal / empleat	31,32	30,76	30,70	30,30	29,90	29,72	28,29	26,96	26,00
Empleats / empresa	9,69	10,14	10,83	11,13	11,20	12,41	13,41	12,71	12,98

Creixement mitjà	2013-12	2012-11	2011-10	2010-09	2009-08	2008-07	2007-6	2006-05
Vendes ((Vn/N.emp.)/(Vn-1/N.emp.))	0,98	0,94	0,99	1,02	0,81	0,90	1,10	1,03
Actiu ((An/N.emp.)/(An-1/N.emp.))	0,98	0,95	0,99	0,99	0,96	0,96	1,13	1,08
Passiu ((Pn/N.emp.)/(Pn-1/N.emp.))	0,95	0,94	0,98	0,98	0,94	0,95	1,10	1,09
Benef. ((BNn/N.emp.)/(BNn-1/N.emp.))	1,05	0,63	0,57	1,58	0,52	0,69	0,88	1,12

Dades de l'agregat d'empreses del Barcelonès

BALANÇ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
ANC	69,09%	67,67%	69,12%	68,19%	68,88%	65,24%	63,28%	62,35%	62,04%
Immaterial	5,58%	5,68%	6,03%	4,95%	4,99%	3,23%	4,13%	4,35%	4,27%
Material	15,32%	16,64%	17,47%	21,38%	22,35%	21,63%	24,45%	24,67%	25,72%
Altres	48,19%	45,35%	45,63%	41,86%	41,55%	40,37%	34,70%	33,33%	32,05%
AC	30,91%	32,33%	30,88%	31,81%	31,12%	34,76%	36,72%	37,65%	37,96%
Existències	6,46%	7,83%	7,18%	7,08%	6,75%	7,36%	7,84%	6,81%	6,33%
Clients / deutors	11,59%	12,11%	11,75%	12,81%	13,07%	15,98%	18,92%	20,01%	21,25%
Altres AC	12,85%	12,39%	11,95%	11,91%	11,30%	11,42%	9,95%	10,84%	10,38%
ACTIU	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
PN	40,21%	37,53%	38,98%	38,06%	36,71%	39,17%	40,02%	39,86%	41,36%
Capital	10,49%	10,71%	10,89%	10,17%	10,14%	11,02%	10,70%	11,95%	13,03%
Altres FP	27,14%	25,59%	24,22%	23,65%	23,61%	25,21%	23,90%	22,36%	23,81%
Resultat	2,58%	1,23%	3,87%	4,24%	2,96%	2,93%	5,42%	5,56%	4,51%
PNC	32,85%	34,34%	35,39%	36,22%	35,58%	29,27%	28,55%	26,04%	25,61%
PC	26,94%	28,12%	25,63%	25,72%	27,71%	31,56%	31,42%	34,10%	33,03%
Deutes financers	5,00%	6,15%	5,86%	5,43%	6,07%	5,77%	5,14%	5,41%	3,93%
Proveïdors	4,35%	4,79%	5,09%	5,81%	5,92%	7,06%	11,16%	11,63%	11,47%
Altres PC	17,59%	17,18%	14,68%	14,47%	15,73%	18,74%	15,13%	17,06%	17,63%
PASSIU + PN	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
COMPTE D'EXPLOTACIÓ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Import net xifra vendes	96,62%	96,56%	96,45%	96,33%	96,14%	96,39%	96,18%	96,31%	96,47%
Altres ingressos explot.	3,38%	3,44%	3,55%	3,67%	3,86%	3,61%	3,82%	3,69%	3,53%
Ingressos explotació	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
Consums d'explotació	56,47%	57,41%	58,42%	57,54%	55,35%	57,76%	58,98%	53,90%	54,45%
Marge brut	43,53%	42,59%	41,58%	42,46%	44,65%	42,24%	41,02%	46,10%	45,55%
Altres despeses d'explot.	18,09%	18,23%	12,63%	14,74%	16,43%	16,51%	16,47%	22,42%	21,88%
Valor afegit	25,44%	24,36%	28,95%	27,71%	28,23%	25,73%	24,55%	23,68%	23,66%
Despeses de personal	14,37%	15,05%	15,46%	15,36%	17,00%	16,04%	14,18%	14,06%	14,12%
Amortitzacions	3,54%	3,89%	3,89%	3,99%	4,08%	3,40%	3,37%	3,31%	3,39%
BAII	7,53%	5,42%	9,60%	8,37%	7,16%	6,29%	7,00%	6,30%	6,15%
Ingressos financers	4,36%	4,85%	5,15%	5,19%	4,19%	4,82%	5,51%	4,85%	3,42%
Despeses financeres	6,53%	7,26%	4,81%	4,09%	4,28%	5,01%	2,81%	2,20%	1,79%
BAI ordinari	5,36%	3,01%	9,95%	9,46%	7,07%	6,10%	9,70%	8,95%	7,77%
Resultat act. extraord.	-0,01%	-0,22%	-0,11%	-0,10%	0,02%	0,01%	0,26%	1,21%	0,36%
BAI	5,36%	2,79%	9,84%	9,37%	7,09%	6,11%	9,95%	10,16%	8,13%
Impost Societats	-0,12%	0,13%	1,64%	1,00%	0,88%	1,14%	1,74%	1,89%	1,71%
Benefici Net	5,48%	2,66%	8,20%	8,37%	6,20%	4,97%	8,21%	8,27%	6,42%

Empreses	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Nombre	3.998	3.944	3.840	3.744	3.608	3.458	3.308	3.343	3.227
Creixement	1,01	1,03	1,03	1,04	1,04	1,05	0,99	1,04	

Liquiditat	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Liquiditat (AC/PC)	1,15	1,15	1,20	1,24	1,12	1,10	1,17	1,10	1,15
Tresoreria ((AC-Exist)/PC)	0,91	0,87	0,92	0,96	0,88	0,87	0,92	0,90	0,96
Disponibilitat (Atres AC/PC)	0,48	0,44	0,47	0,46	0,41	0,36	0,32	0,32	0,31
Fons de maniobra/Vendes	8,73%	9,41%	11,53%	12,49%	7,42%	5,62%	8,34%	5,48%	7,26%
Fons de maniobra/Actiu	3,97%	4,21%	5,25%	6,09%	3,41%	3,20%	5,30%	3,55%	4,92%

Endeutament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Endeutament (P/(PN+P))	0,60	0,62	0,61	0,62	0,63	0,61	0,60	0,60	0,59
Qualitat del deute (PC/P)	0,45	0,45	0,42	0,42	0,44	0,52	0,52	0,57	0,56
Capacitat de devolució ((BN+Am.)/P)	0,07	0,05	0,09	0,10	0,08	0,08	0,13	0,13	0,12
Invers capacitat de devolució	14,09	20,57	10,70	9,90	12,90	12,31	7,84	7,72	8,50
Cobertura desp. financeres (BAII/DF)	1,15	0,75	2,00	2,05	1,67	1,26	2,49	2,86	3,43
Palanquejament pur (A/PN)	2,66	2,75	2,85	2,96	2,96	2,76	2,89	2,92	2,71
Palanq. financer (A/PN x BAI/BAII)	1,89	1,53	2,95	3,34	2,93	2,68	4,01	4,14	3,43

Gestió d'actius	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rotació de l'actiu (V/A)	0,45	0,45	0,46	0,49	0,46	0,57	0,64	0,65	0,68
Rotació ANC (V/ANC)	0,66	0,66	0,66	0,72	0,67	0,87	1,00	1,04	1,09
Rotació AC (V/AC)	1,47	1,39	1,47	1,53	1,47	1,64	1,73	1,72	1,79
Rotació existències (V/E)	7,03	5,72	6,34	6,89	6,80	7,73	8,10	9,51	10,72

Terminis	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
D'existències ((E/Cons.Ex.)x365)	88,80	107,34	95,01	88,73	93,29	78,76	73,49	68,56	60,33
De cobrament ((Cl./Ing.Ex.)x365)	89,92	95,31	90,87	92,39	99,93	98,81	104,57	108,63	110,30
De pagament ((Prov./Compres)x365)	61,96	63,07	65,62	71,23	80,14	75,36	99,94	113,00	N.D.
Proveïdors/clients	0,37	0,40	0,43	0,45	0,45	0,44	0,59	0,58	0,54

Rendibilitat i autofinançament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rendibilitat econòmica (BAII/A)	3,54%	2,51%	4,53%	4,24%	3,42%	3,71%	4,62%	4,24%	4,32%
Rendibilitat financera (BN/PN)	6,85%	3,40%	11,01%	12,53%	8,78%	8,10%	15,68%	16,21%	12,25%
Flux de caixa / Actiu	0,04	0,03	0,06	0,06	0,05	0,05	0,08	0,08	0,07
Flux de caixa / Vendes	0,09	0,07	0,13	0,13	0,11	0,09	0,12	0,12	0,10
Vendes / empleat	267,21	254,75	245,55	244,96	227,09	232,63	247,62	225,33	221,91
Despeses de personal / empleat	41,40	41,57	41,15	40,57	41,47	40,17	38,43	35,05	35,13
Empleats / empresa	108,38	108,74	111,15	112,50	113,10	121,98	123,22	121,84	116,55

Creixement mitjà	2013-12	2012-11	2011-10	2010-09	2009-08	2008-07	2007-6	2006-05
Vendes ((Vn/N.emp.)/(Vn-1/N.emp.))	1,05	1,01	0,99	1,07	0,91	0,93	1,11	1,06
Actiu ((An/N.emp.)/(An-1/N.emp.))	1,04	1,03	1,07	1,01	1,13	1,03	1,14	1,12
Passiu ((Pn/N.emp.)/(Pn-1/N.emp.))	0,99	1,06	1,06	0,99	1,18	1,05	1,13	1,15
Benef. ((BNn/N.emp.)/(BNn-1/N.emp.))	2,17	0,33	0,98	1,45	1,14	0,56	1,11	1,38

Dades de l'agregat d'empreses d'Osona

BALANÇ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
ANC	44,76%	43,62%	44,05%	43,30%	43,25%	43,44%	41,34%	40,78%	41,99%
Immaterial	1,50%	1,51%	1,58%	1,53%	1,43%	1,35%	3,33%	4,00%	4,26%
Material	24,35%	24,45%	24,05%	25,62%	26,32%	27,34%	26,16%	25,01%	26,01%
Altres	18,91%	17,66%	18,42%	16,16%	15,50%	14,75%	11,84%	11,77%	11,72%
AC	55,24%	56,38%	55,94%	56,70%	56,75%	56,56%	58,66%	59,22%	58,01%
Existències	17,42%	17,65%	17,30%	18,27%	18,98%	19,14%	19,34%	19,96%	18,73%
Clients / deutors	21,43%	22,15%	22,52%	24,24%	23,35%	24,15%	27,63%	28,57%	29,00%
Altres AC	16,39%	16,57%	16,12%	14,19%	14,43%	13,27%	11,69%	10,69%	10,29%
ACTIU	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
PN	51,47%	48,07%	47,83%	48,12%	48,64%	47,33%	46,45%	44,79%	45,16%
Capital	14,76%	14,06%	13,38%	13,19%	13,78%	13,09%	12,36%	12,21%	12,45%
Altres FP	35,40%	32,72%	32,86%	32,55%	33,37%	31,67%	28,88%	27,21%	28,17%
Resultat	1,31%	1,29%	1,59%	2,38%	1,50%	2,57%	5,20%	5,36%	4,54%
PNC	15,94%	17,57%	18,66%	19,54%	18,14%	17,16%	15,10%	15,83%	14,94%
PC	32,59%	34,36%	33,51%	32,33%	33,22%	35,51%	38,45%	39,38%	39,90%
Deutes financers	7,07%	9,58%	9,21%	9,07%	9,29%	10,24%	7,33%	7,49%	7,64%
Proveïdors	11,30%	10,97%	11,12%	11,85%	11,45%	12,31%	10,54%	10,78%	10,07%
Altres PC	14,22%	13,81%	13,18%	11,41%	12,48%	12,96%	20,58%	21,11%	22,18%
PASSIU + PN	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
COMPTE D'EXPLOTACIÓ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Import net xifra vendes	98,78%	98,77%	98,70%	98,64%	98,48%	98,72%	98,37%	98,42%	98,51%
Altres ingressos explot.	1,22%	1,23%	1,30%	1,36%	1,52%	1,28%	1,63%	1,58%	1,49%
Ingressos explotació	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
Consums d'explotació	73,11%	73,01%	72,50%	70,21%	67,27%	70,07%	67,27%	43,38%	40,90%
Marge brut	26,89%	26,99%	27,50%	29,79%	32,73%	29,93%	32,73%	56,62%	59,10%
Altres despeses d'explot.	10,38%	10,29%	9,88%	10,37%	12,27%	11,18%	12,57%	37,15%	38,92%
Valor afegit	16,51%	16,71%	17,62%	19,42%	20,45%	18,75%	20,16%	19,47%	20,17%
Despeses de personal	12,32%	12,55%	13,19%	13,84%	15,05%	13,00%	12,53%	12,37%	13,10%
Amortitzacions	2,11%	2,03%	2,12%	2,32%	2,72%	2,39%	2,38%	2,42%	2,65%
BAII	2,08%	2,13%	2,31%	3,26%	2,68%	3,37%	5,25%	4,68%	4,42%
Ingressos financers	1,03%	1,16%	0,85%	0,80%	1,14%	1,18%	1,05%	0,76%	0,66%
Despeses financeres	1,53%	1,68%	1,30%	1,34%	1,65%	1,84%	1,36%	1,04%	0,99%
BAI ordinari	1,58%	1,61%	1,86%	2,72%	2,17%	2,71%	4,94%	4,40%	4,09%
Resultat act. extraord.	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	-0,13%	0,39%	1,22%	0,61%
BAI	1,58%	1,61%	1,86%	2,72%	2,17%	2,58%	5,33%	5,62%	4,70%
Impost Societats	0,58%	0,62%	0,64%	0,80%	0,85%	0,66%	1,44%	1,56%	1,30%
Benefici Net	1,00%	0,99%	1,22%	1,92%	1,32%	1,92%	3,89%	4,05%	3,40%

Empreses	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Nombre	2.996	2.920	2.700	2.563	2.539	2.425	2.122	2.162	2.009
Creixement	1,03	1,08	1,05	1,01	1,05	1,14	0,98	1,08	

Liquiditat	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Liquiditat (AC/PC)	1,69	1,64	1,67	1,75	1,71	1,59	1,53	1,50	1,45
Tresoreria ((AC-Exist)/PC)	1,16	1,13	1,15	1,19	1,14	1,05	1,02	1,00	0,98
Disponibilitat (Atres AC/PC)	0,50	0,48	0,48	0,44	0,43	0,37	0,30	0,27	0,26
Fons de maniobra/Vendes	17,60%	17,14%	17,52%	19,87%	21,08%	15,95%	15,37%	15,24%	13,76%
Fons de maniobra/Actiu	22,65%	22,02%	22,43%	24,37%	23,53%	21,05%	20,20%	19,84%	18,11%

Endeutament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Endeutament (P/(PN+P))	0,49	0,52	0,52	0,52	0,51	0,53	0,54	0,55	0,55
Qualitat del deute (PC/P)	0,67	0,66	0,64	0,62	0,65	0,67	0,72	0,71	0,73
Capacitat de devolució ((BN+Am.)/P)	0,08	0,08	0,08	0,10	0,09	0,11	0,16	0,16	0,15
Invers capacitat de devolució	11,97	13,22	12,02	9,86	11,21	9,15	6,39	6,45	6,79
Cobertura desp. financeres (BAII/DF)	1,36	1,27	1,78	2,42	1,62	1,83	3,86	4,48	4,46
Palanquejament pur (A/PN)	1,99	2,14	2,16	2,19	2,12	2,23	2,42	2,54	2,46
Palanq. financer (A/PN x BAI/BAII)	1,51	1,62	1,75	1,82	1,72	1,80	2,28	2,38	2,27

Gestió d'actius	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rotació de l'actiu (V/A)	1,29	1,28	1,28	1,23	1,12	1,32	1,31	1,30	1,32
Rotació ANC (V/ANC)	2,88	2,95	2,91	2,83	2,58	3,04	3,18	3,19	3,14
Rotació AC (V/AC)	2,33	2,28	2,29	2,16	1,97	2,33	2,24	2,20	2,27
Rotació existències (V/E)	7,39	7,28	7,40	6,71	5,88	6,90	6,80	6,52	7,03

Terminis	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
D'existències ((E/Cons.Ex.)x365)	66,74	67,85	67,15	76,43	90,83	74,56	78,51	126,92	125,04
De cobrament ((Cl./Ing.Ex.)x365)	60,02	62,15	63,37	71,18	75,17	65,91	75,46	78,83	79,20
De pagament ((Prov./Compres)x365)	43,34	41,78	43,16	49,65	54,81	47,49	42,44	64,08	N.D.
Proveïdors/clients	0,53	0,50	0,49	0,49	0,49	0,51	0,38	0,38	0,35

Rendibilitat i autofinançament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rendibilitat econòmica (BAII/A)	2,71%	2,77%	2,99%	4,05%	3,04%	4,51%	7,02%	6,19%	5,91%
Rendibilitat financera (BN/PN)	2,61%	2,76%	3,43%	5,21%	3,17%	5,73%	12,62%	13,61%	11,17%
Flux de caixa / Actiu	0,04	0,04	0,04	0,05	0,05	0,06	0,08	0,09	0,08
Flux de caixa / Vendes	0,03	0,03	0,03	0,04	0,04	0,04	0,06	0,07	0,06
Vendes / empleat	290,68	286,86	282,79	259,60	225,17	247,21	243,97	228,49	204,33
Despeses de personal / empleat	41,16	41,00	41,36	39,74	36,94	34,86	33,17	30,77	29,26
Empleats / empresa	8,70	8,97	9,53	9,93	10,20	11,50	12,31	12,14	12,48

Creixement mitjà	2013-12	2012-11	2011-10	2010-09	2009-08	2008-07	2007-6	2006-05
Vendes ((Vn/N.emp.)/(Vn-1/N.emp.))	0,98	0,96	1,05	1,12	0,81	0,95	1,08	1,09
Actiu ((An/N.emp.)/(An-1/N.emp.))	0,98	0,95	1,00	1,02	0,96	0,93	1,09	1,09
Passiu ((Pn/N.emp.)/(Pn-1/N.emp.))	0,92	0,95	1,01	1,03	0,94	0,91	1,06	1,10
Benef. ((BNn/N.emp.)/(BNn-1/N.emp.))	0,99	0,77	0,67	1,63	0,56	0,46	1,06	1,28

Dades de l'agregat d'empreses del Gironès

BALANÇ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
ANC	49,38%	48,63%	46,82%	46,10%	44,62%	43,06%	41,32%	42,15%	43,02%
Immaterial	1,67%	1,52%	1,41%	1,24%	1,24%	1,06%	4,01%	4,25%	4,56%
Material	26,04%	26,16%	25,61%	26,43%	27,13%	27,50%	28,13%	28,08%	27,83%
Altres	21,67%	20,94%	19,81%	18,43%	16,25%	14,50%	9,18%	9,82%	10,63%
AC	50,62%	51,37%	53,21%	53,90%	55,38%	56,94%	58,68%	57,85%	56,98%
Existències	18,28%	18,57%	19,28%	19,45%	21,01%	21,42%	21,38%	20,65%	19,17%
Clients / deutors	18,00%	18,60%	19,54%	19,50%	19,71%	21,07%	25,00%	24,39%	24,72%
Altres AC	14,33%	14,19%	14,40%	14,94%	14,66%	14,46%	12,30%	12,80%	13,10%
ACTIU	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
PN	47,35%	45,54%	44,75%	44,16%	43,10%	41,84%	40,54%	40,66%	41,57%
Capital	14,85%	13,76%	13,39%	12,86%	12,61%	11,79%	11,09%	12,55%	14,14%
Altres FP	31,74%	31,02%	30,34%	28,82%	29,04%	26,56%	25,26%	23,09%	22,98%
Resultat	0,76%	0,77%	1,01%	2,48%	1,44%	3,49%	4,18%	5,02%	4,45%
PNC	22,50%	23,54%	24,46%	23,76%	23,01%	21,65%	20,81%	19,77%	18,71%
PC	30,15%	30,92%	30,79%	32,08%	33,89%	36,52%	38,65%	39,57%	39,72%
Deutes financers	5,70%	5,64%	5,89%	5,98%	7,34%	8,53%	4,26%	4,09%	4,60%
Proveïdors	10,54%	10,68%	11,25%	11,78%	11,93%	12,17%	9,85%	10,24%	10,28%
Altres PC	13,91%	14,60%	13,66%	14,32%	14,62%	15,81%	24,54%	25,24%	24,84%
PASSIU + PN	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
COMPTE D'EXPLOTACIÓ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Import net xifra vendes	97,86%	97,86%	97,87%	97,75%	97,32%	98,21%	97,52%	97,78%	97,74%
Altres ingressos explot.	2,14%	2,14%	2,13%	2,25%	2,68%	1,79%	2,48%	2,22%	2,26%
Ingressos explotació	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
Consums d'explotació	67,91%	67,55%	66,78%	65,09%	66,74%	70,14%	67,32%	41,94%	42,50%
Marge brut	32,09%	32,45%	33,22%	34,91%	33,26%	29,86%	32,68%	58,06%	57,50%
Altres despeses d'explot.	10,99%	10,64%	10,24%	9,93%	9,78%	9,03%	11,15%	37,43%	37,35%
Valor afegit	21,10%	21,81%	22,98%	24,98%	23,49%	20,83%	21,53%	20,63%	20,14%
Despeses de personal	16,74%	17,17%	18,05%	18,02%	17,46%	14,84%	14,17%	13,45%	13,12%
Amortitzacions	2,28%	2,39%	2,53%	2,71%	2,83%	2,33%	2,39%	2,30%	2,34%
BAII	2,09%	2,25%	2,40%	4,25%	3,20%	3,66%	4,97%	4,88%	4,69%
Ingressos financers	0,82%	0,81%	0,89%	0,95%	1,02%	2,08%	1,08%	1,00%	0,54%
Despeses financeres	1,60%	1,73%	1,59%	1,54%	1,92%	1,65%	1,21%	0,94%	0,88%
BAI ordinari	1,31%	1,33%	1,70%	3,66%	2,30%	4,09%	4,83%	4,94%	4,35%
Resultat act. extraord.	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,09%	1,08%	0,97%
BAI	1,31%	1,33%	1,70%	3,66%	2,30%	4,09%	4,92%	6,02%	5,32%
Impost Societats	0,50%	0,47%	0,59%	0,87%	0,65%	0,85%	1,22%	1,70%	1,67%
Benefici Net	0,82%	0,86%	1,11%	2,79%	1,66%	3,24%	3,70%	4,32%	3,65%

Empreses	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Nombre	3.407	3.290	2.991	2.793	2.684	2.453	2.214	2.311	2.113
Creixement	1,04	1,10	1,07	1,04	1,09	1,11	0,96	1,09	

Liquiditat	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Liquiditat (AC/PC)	1,68	1,66	1,73	1,68	1,63	1,56	1,52	1,46	1,43
Tresoreria ((AC-Exist)/PC)	1,07	1,06	1,10	1,07	1,01	0,97	0,96	0,94	0,95
Disponibilitat (Atres AC/PC)	0,48	0,46	0,47	0,47	0,43	0,40	0,32	0,32	0,33
Fons de maniobra/Vendes	22,38%	23,24%	25,26%	25,06%	25,33%	19,32%	18,15%	16,08%	14,49%
Fons de maniobra/Actiu	20,47%	20,45%	22,42%	21,82%	21,49%	20,43%	20,02%	18,28%	17,27%

Endeutament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Endeutament (P/(PN+P))	0,53	0,54	0,55	0,56	0,57	0,58	0,59	0,59	0,58
Qualitat del deute (PC/P)	0,57	0,57	0,56	0,57	0,60	0,63	0,65	0,67	0,68
Capacitat de devolució ((BN+Am.)/P)	0,05	0,05	0,06	0,09	0,07	0,10	0,12	0,13	0,12
Invers capacitat de devolució	18,21	18,62	16,71	11,40	14,56	9,70	8,63	7,72	8,01
Cobertura desp. financeres (BAII/DF)	1,31	1,30	1,51	2,76	1,67	2,22	4,10	5,19	5,32
Palanquejament pur (A/PN)	2,15	2,23	2,29	2,40	2,40	2,61	2,75	2,81	2,69
Palanq. financer (A/PN x BAI/BAII)	1,35	1,32	1,62	2,07	1,73	2,91	2,68	2,84	2,50

Gestió d'actius	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rotació de l'actiu (V/A)	0,91	0,88	0,89	0,87	0,85	1,06	1,10	1,14	1,19
Rotació ANC (V/ANC)	1,85	1,81	1,90	1,89	1,90	2,46	2,67	2,70	2,77
Rotació AC (V/AC)	1,81	1,71	1,67	1,62	1,53	1,86	1,88	1,96	2,09
Rotació existències (V/E)	5,00	4,74	4,61	4,47	4,04	4,94	5,16	5,50	6,21

Terminis	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
D'existències ((E/Cons.Ex.)x365)	105,16	111,60	116,14	122,50	131,83	103,49	102,43	154,63	135,06
De cobrament ((Cl./Ing.Ex.)x365)	70,32	75,51	78,61	79,93	82,52	71,40	80,65	76,60	74,03
De pagament ((Prov./Compres)x365)	60,90	64,19	67,27	74,99	74,07	57,62	45,89	70,70	N.D.
Proveïdors/clients	0,59	0,57	0,58	0,60	0,61	0,58	0,39	0,42	0,42

Rendibilitat i autofinançament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rendibilitat econòmica (BAII/A)	1,95%	2,02%	2,18%	3,79%	2,79%	3,94%	5,62%	5,68%	5,71%
Rendibilitat financera (BN/PN)	1,64%	1,72%	2,31%	5,95%	3,47%	9,09%	11,51%	14,08%	11,99%
Flux de caixa / Actiu	0,03	0,03	0,03	0,05	0,04	0,06	0,07	0,08	0,07
Flux de caixa / Vendes	0,03	0,03	0,04	0,06	0,05	0,06	0,06	0,07	0,06
Vendes / empleat	166,09	151,71	150,62	148,65	156,25	181,25	180,19	179,28	174,97
Despeses de personal / empleat	33,29	30,88	31,59	30,84	30,96	30,46	28,66	27,43	26,26
Empleats / empresa	10,31	11,36	12,24	12,66	11,69	13,01	14,13	13,08	13,13

Creixement mitjà	2013-12	2012-11	2011-10	2010-09	2009-08	2008-07	2007-6	2006-05
Vendes ((Vn/N.emp.)/(Vn-1/N.emp.))	0,99	0,94	0,98	1,03	0,77	0,93	1,09	1,02
Actiu ((An/N.emp.)/(An-1/N.emp.))	0,97	0,94	0,96	1,01	0,96	0,97	1,12	1,06
Passiu ((Pn/N.emp.)/(Pn-1/N.emp.))	0,93	0,93	0,95	0,99	0,94	0,95	1,12	1,08
Benef. ((BNn/N.emp.)/(BNn-1/N.emp.))	0,95	0,72	0,39	1,73	0,40	0,81	0,93	1,20

Dades de l'agregat d'empreses de La Selva

BALANÇ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
ANC	51,03%	50,14%	48,75%	48,20%	48,43%	46,94%	43,31%	43,38%	43,03%
Immaterial	1,39%	1,32%	1,31%	1,35%	1,17%	1,14%	3,53%	3,79%	3,90%
Material	30,15%	29,82%	30,85%	31,05%	31,30%	32,06%	29,46%	29,58%	30,16%
Altres	19,49%	19,00%	16,60%	15,80%	15,96%	13,73%	10,31%	10,02%	8,97%
AC	48,97%	49,86%	51,25%	51,80%	51,57%	53,06%	56,69%	56,62%	56,97%
Existències	16,74%	17,80%	17,69%	17,94%	17,53%	17,78%	17,70%	16,78%	15,95%
Clients / deutors	20,50%	20,74%	21,37%	22,49%	22,61%	24,65%	28,82%	28,49%	28,78%
Altres AC	11,73%	11,31%	12,18%	11,37%	11,43%	10,64%	10,17%	11,35%	12,23%
ACTIU	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
PN	47,25%	45,72%	44,66%	43,77%	42,65%	41,92%	41,59%	42,46%	42,47%
Capital	16,41%	15,62%	14,48%	14,08%	13,71%	13,04%	12,88%	13,19%	13,18%
Altres FP	30,00%	29,05%	28,39%	27,51%	27,45%	27,48%	26,40%	25,10%	24,66%
Resultat	0,84%	1,05%	1,78%	2,18%	1,50%	1,40%	2,30%	4,17%	4,62%
PNC	22,71%	24,42%	24,74%	24,46%	24,23%	22,58%	20,07%	20,27%	18,59%
PC	30,04%	29,86%	30,61%	31,77%	33,12%	35,50%	38,35%	37,26%	38,95%
Deutes financers	6,20%	6,27%	6,39%	6,63%	7,47%	9,07%	5,87%	4,95%	5,44%
Proveïdors	11,41%	11,44%	12,11%	12,40%	12,37%	13,13%	11,63%	11,68%	12,05%
Altres PC	12,43%	12,15%	12,11%	12,74%	13,28%	13,30%	20,85%	20,63%	21,46%
PASSIU + PN	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
COMPTE D'EXPLOTACIÓ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Import net xifra vendes	98,60%	98,56%	98,53%	98,46%	98,42%	98,56%	98,16%	98,08%	98,10%
Altres ingressos explot.	1,40%	1,44%	1,47%	1,54%	1,58%	1,44%	1,84%	1,92%	1,90%
Ingressos explotació	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
Consums d'explotació	66,66%	66,21%	65,95%	64,57%	62,83%	66,05%	64,35%	40,27%	39,75%
Marge brut	33,34%	33,79%	34,05%	35,43%	37,17%	33,95%	35,65%	59,73%	60,25%
Altres despeses d'explot.	13,90%	13,69%	13,09%	13,47%	14,39%	12,92%	14,88%	38,03%	38,07%
Valor afegit	19,44%	20,10%	20,97%	21,96%	22,78%	21,03%	20,78%	21,70%	22,19%
Despeses de personal	14,65%	14,97%	14,90%	15,39%	16,73%	15,26%	14,10%	14,24%	14,72%
Amortitzacions	2,79%	2,82%	2,88%	3,12%	3,36%	2,93%	2,96%	3,02%	3,26%
BAII	2,01%	2,31%	3,18%	3,45%	2,70%	2,84%	3,72%	4,44%	4,20%
Ingressos financers	0,72%	0,71%	0,71%	0,90%	1,16%	0,82%	0,75%	0,64%	0,77%
Despeses financeres	1,51%	1,51%	1,51%	1,52%	1,98%	1,84%	1,78%	1,08%	0,93%
BAI ordinari	1,21%	1,51%	2,38%	2,83%	1,87%	1,81%	2,69%	4,01%	4,04%
Resultat act. extraord.	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,41%	0,95%	1,36%
BAI	1,21%	1,51%	2,38%	2,83%	1,87%	1,81%	3,10%	4,96%	5,40%
Impost Societats	0,39%	0,48%	0,67%	0,65%	0,29%	0,57%	1,09%	1,28%	1,39%
Benefici Net	0,82%	1,04%	1,71%	2,18%	1,58%	1,24%	2,01%	3,67%	4,01%

Empreses	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Nombre	2.457	2.360	2.173	2.063	1.963	1.792	1.599	1.689	1.542
Creixement	1,04	1,09	1,05	1,05	1,10	1,12	0,95	1,10	

Liquiditat	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Liquiditat (AC/PC)	1,63	1,67	1,67	1,63	1,56	1,49	1,48	1,52	1,46
Tresoreria ((AC-Exist)/PC)	1,07	1,07	1,10	1,07	1,03	0,99	1,02	1,07	1,05
Disponibilitat (Atres AC/PC)	0,39	0,38	0,40	0,36	0,35	0,30	0,27	0,30	0,31
Fons de maniobra/Vendes	18,81%	20,10%	20,06%	20,33%	19,84%	15,87%	16,34%	17,39%	15,92%
Fons de maniobra/Actiu	18,93%	20,00%	20,64%	20,03%	18,45%	17,56%	18,34%	19,35%	18,03%

Endeutament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Endeutament (P/(PN+P))	0,53	0,54	0,55	0,56	0,57	0,58	0,58	0,58	0,58
Qualitat del deute (PC/P)	0,57	0,55	0,55	0,56	0,58	0,61	0,66	0,65	0,68
Capacitat de devolució ((BN+Am.)/P)	0,07	0,07	0,09	0,09	0,08	0,08	0,10	0,13	0,15
Invers capacitat de devolució	14,32	13,93	11,54	10,62	12,29	12,39	10,29	7,57	6,85
Cobertura desp. financeres (BAII/DF)	1,33	1,53	2,11	2,27	1,36	1,54	2,09	4,11	4,51
Palanquejament pur (A/PN)	2,15	2,24	2,33	2,40	2,43	2,47	2,55	2,61	2,64
Palanq. financer (A/PN x BAI/BAII)	1,30	1,47	1,74	1,97	1,69	1,57	1,84	2,36	2,54

Gestió d'actius	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rotació de l'actiu (V/A)	1,01	0,99	1,03	0,99	0,93	1,11	1,12	1,11	1,13
Rotació ANC (V/ANC)	1,97	1,98	2,11	2,04	1,92	2,36	2,59	2,57	2,63
Rotació AC (V/AC)	2,06	2,00	2,01	1,90	1,80	2,08	1,98	1,97	1,99
Rotació existències (V/E)	6,01	5,59	5,82	5,49	5,30	6,22	6,34	6,63	7,10

Terminis	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
D'existències ((E/Cons.Ex.)x365)	89,81	97,22	93,73	101,36	107,81	87,53	87,83	134,04	126,88
De cobrament ((Cl./Ing.Ex.)x365)	73,27	75,01	74,70	82,03	87,37	80,14	92,04	91,62	91,00
De pagament ((Prov./Compres)x365)	61,86	61,65	63,85	68,80	75,38	64,11	56,14	88,12	N.D.
Proveïdors/clients	0,56	0,55	0,57	0,55	0,55	0,53	0,40	0,41	0,42

Rendibilitat i autofinançament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rendibilitat econòmica (BAII/A)	2,05%	2,33%	3,32%	3,45%	2,55%	3,19%	4,26%	5,04%	4,85%
Rendibilitat financera (BN/PN)	1,80%	2,35%	4,16%	5,24%	3,64%	3,45%	5,86%	10,89%	12,22%
Flux de caixa / Actiu	0,04	0,04	0,05	0,05	0,05	0,05	0,06	0,08	0,08
Flux de caixa / Vendes	0,04	0,04	0,05	0,05	0,05	0,04	0,05	0,07	0,07
Vendes / empleat	186,12	184,61	188,71	184,63	167,42	184,70	185,93	175,02	163,46
Despeses de personal / empleat	31,73	31,51	31,48	31,46	30,52	30,91	29,22	28,37	27,44
Empleats / empresa	11,16	11,57	12,11	12,10	12,61	14,10	15,33	14,41	15,07

Creixement mitjà	2013-12	2012-11	2011-10	2010-09	2009-08	2008-07	2007-6	2006-05
Vendes ((Vn/N.emp.)/(Vn-1/N.emp.))	0,97	0,93	1,02	1,06	0,81	0,91	1,13	1,02
Actiu ((An/N.emp.)/(An-1/N.emp.))	0,98	0,96	0,98	0,99	0,95	0,92	1,14	1,03
Passiu ((Pn/N.emp.)/(Pn-1/N.emp.))	0,95	0,94	0,96	0,97	0,94	0,92	1,15	1,03
Benef. ((BNn/N.emp.)/(BNn-1/N.emp.))	0,78	0,56	0,81	1,44	1,02	0,56	0,62	0,93

Dades de l'agregat d'empreses de l'Alt Empordà

BALANÇ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
ANC	68,48%	67,51%	66,81%	64,71%	64,88%	63,55%	57,59%	57,40%	56,51%
Immaterial	23,18%	23,23%	23,70%	1,14%	1,14%	1,22%	3,34%	3,90%	4,85%
Material	21,04%	20,83%	21,03%	42,14%	44,06%	44,05%	44,16%	42,75%	39,97%
Altres	24,27%	23,45%	22,08%	21,42%	19,67%	18,29%	10,08%	10,76%	11,69%
AC	31,52%	32,49%	33,19%	35,29%	35,12%	36,45%	42,41%	42,60%	43,49%
Existències	10,84%	11,30%	12,40%	12,51%	13,09%	14,81%	15,93%	15,70%	15,76%
Clients / deutors	9,73%	9,86%	9,40%	9,25%	9,46%	10,37%	13,86%	14,85%	14,54%
Altres AC	10,95%	11,34%	11,39%	13,53%	12,57%	11,28%	12,62%	12,05%	13,20%
ACTIU	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
PN	50,23%	49,37%	50,63%	49,19%	49,07%	47,67%	46,79%	40,69%	43,94%
Capital	15,63%	15,23%	14,61%	13,88%	13,76%	13,44%	14,16%	16,11%	17,77%
Altres FP	33,76%	32,86%	34,83%	33,61%	34,16%	31,91%	29,79%	21,06%	22,01%
Resultat	0,84%	1,28%	1,19%	1,69%	1,15%	2,32%	2,84%	3,52%	4,17%
PNC	21,21%	28,88%	29,02%	30,25%	30,50%	27,07%	26,84%	20,95%	18,27%
PC	28,56%	21,74%	20,35%	20,56%	20,43%	25,26%	26,37%	38,35%	37,79%
Deutes financers	10,38%	3,57%	3,78%	4,19%	4,37%	6,32%	4,24%	3,37%	3,50%
Proveïdors	6,94%	7,32%	7,61%	7,82%	8,04%	9,87%	7,82%	8,82%	8,58%
Altres PC	11,24%	10,85%	8,96%	8,55%	8,01%	9,07%	14,31%	26,16%	25,71%
PASSIU + PN	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
COMPTE D'EXPLOTACIÓ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Import net xifra vendes	98,46%	97,98%	97,44%	97,98%	98,25%	98,44%	97,92%	95,45%	95,90%
Altres ingressos explot.	1,54%	2,02%	2,56%	2,02%	1,75%	1,56%	2,08%	4,55%	4,10%
Ingressos explotació	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
Consums d'explotació	70,34%	69,90%	69,92%	69,92%	69,62%	70,84%	70,47%	48,49%	45,24%
Marge brut	29,66%	30,10%	30,08%	30,08%	30,38%	29,16%	29,53%	51,51%	54,76%
Altres despeses d'explot.	11,90%	11,72%	11,02%	10,06%	10,60%	9,99%	11,05%	33,92%	36,63%
Valor afegit	17,77%	18,38%	19,06%	20,02%	19,78%	19,17%	18,48%	17,59%	18,13%
Despeses de personal	13,40%	13,45%	13,70%	13,87%	14,10%	13,18%	11,71%	11,45%	11,32%
Amortitzacions	2,30%	2,35%	2,45%	2,53%	2,72%	2,47%	2,23%	2,18%	2,27%
BAII	2,06%	2,58%	2,91%	3,62%	2,96%	3,52%	4,53%	3,95%	4,54%
Ingressos financers	1,15%	1,26%	1,24%	0,93%	1,11%	2,14%	0,92%	1,01%	1,08%
Despeses financeres	1,43%	1,32%	1,84%	1,20%	1,64%	1,94%	1,13%	0,83%	0,74%
BAI ordinari	1,78%	2,52%	2,31%	3,35%	2,43%	3,73%	4,33%	4,14%	4,89%
Resultat act. extraord.	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,01%	0,98%	0,67%
BAI	1,78%	2,52%	2,31%	3,35%	2,43%	3,73%	4,34%	5,12%	5,56%
Impost Societats	0,56%	0,66%	0,61%	0,91%	0,78%	0,76%	1,19%	1,44%	1,58%
Benefici Net	1,22%	1,86%	1,69%	2,44%	1,65%	2,97%	3,14%	3,68%	3,97%

Empreses	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Nombre	2.333	2.237	2.037	1.927	1.819	1.632	1.433	1.507	1.400
Creixement	1,04	1,10	1,06	1,06	1,11	1,14	0,95	1,08	

Liquiditat	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Liquiditat (AC/PC)	1,10	1,49	1,63	1,72	1,72	1,44	1,61	1,11	1,15
Tresoreria ((AC-Exist)/PC)	0,72	0,97	1,02	1,11	1,08	0,86	1,00	0,70	0,73
Disponibilitat (Atres AC/PC)	0,38	0,52	0,56	0,66	0,62	0,45	0,48	0,31	0,35
Fons de maniobra/Vendes	4,39%	15,89%	18,73%	21,66%	21,41%	14,52%	18,13%	4,65%	5,67%
Fons de maniobra/Actiu	2,96%	10,75%	12,84%	14,74%	14,69%	11,19%	16,04%	4,24%	5,70%

Endeutament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Endeutament (P/(PN+P))	0,50	0,51	0,49	0,51	0,51	0,52	0,53	0,59	0,56
Qualitat del deute (PC/P)	0,57	0,43	0,41	0,40	0,40	0,48	0,50	0,65	0,67
Capacitat de devolució ((BN+Am.)/P)	0,05	0,06	0,06	0,07	0,06	0,08	0,09	0,09	0,12
Invers capacitat de devolució	20,60	17,45	16,93	14,72	16,69	12,30	10,96	10,57	8,57
Cobertura desp. financeres (BAII/DF)	1,44	1,95	1,58	3,01	1,80	1,82	4,02	4,79	6,17
Palanquejament pur (A/PN)	2,02	2,08	2,02	2,11	2,09	2,21	2,28	2,69	2,51
Palanq. financer (A/PN x BAI/BAII)	1,75	2,03	1,61	1,95	1,71	2,33	2,17	2,82	2,71

Gestió d'actius	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rotació de l'actiu (V/A)	0,67	0,68	0,69	0,68	0,69	0,77	0,88	0,91	1,01
Rotació ANC (V/ANC)	0,98	1,00	1,03	1,05	1,06	1,21	1,54	1,59	1,78
Rotació AC (V/AC)	2,14	2,08	2,07	1,93	1,95	2,11	2,09	2,14	2,31
Rotació existències (V/E)	6,22	5,99	5,53	5,44	5,24	5,20	5,55	5,82	6,38

Terminis	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
D'existències ((E/Cons.Ex.)x365)	82,18	85,45	92,01	94,06	98,32	97,46	91,32	123,53	121,28
De cobrament ((Cl./Ing.Ex.)x365)	51,88	52,11	48,78	48,62	49,43	48,33	56,02	56,68	50,60
De pagament ((Prov./Compres)x365)	52,79	56,12	56,42	59,02	61,92	64,11	43,55	65,17	N.D.
Proveïdors/clients	0,71	0,74	0,81	0,85	0,85	0,95	0,56	0,59	0,59

Rendibilitat i autofinançament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rendibilitat econòmica (BAII/A)	1,41%	1,78%	2,04%	2,51%	2,07%	2,76%	4,10%	3,78%	4,76%
Rendibilitat financera (BN/PN)	1,70%	2,67%	2,41%	3,57%	2,40%	5,12%	6,46%	9,48%	10,47%
Flux de caixa / Actiu	0,02	0,03	0,03	0,03	0,03	0,04	0,05	0,06	0,07
Flux de caixa / Vendes	0,04	0,04	0,04	0,05	0,04	0,06	0,05	0,06	0,07
Vendes / empleat	187,56	188,36	187,64	183,11	179,36	192,99	205,30	191,60	181,66
Despeses de personal / empleat	29,51	29,37	29,41	28,90	28,27	27,99	27,66	25,54	24,38
Empleats / empresa	9,01	9,29	9,96	10,65	11,31	12,74	13,57	13,13	12,90

Creixement mitjà	2013-12	2012-11	2011-10	2010-09	2009-08	2008-07	2007-6	2006-05
Vendes ((Vn/N.emp.)/(Vn-1/N.emp.))	0,97	0,94	0,96	0,96	0,83	0,88	1,11	1,07
Actiu ((An/N.emp.)/(An-1/N.emp.))	0,98	0,95	0,96	0,97	0,93	1,00	1,18	1,15
Passiu ((Pn/N.emp.)/(Pn-1/N.emp.))	0,97	0,97	0,93	0,97	0,90	0,98	1,05	1,22
Benef. ((BNn/N.emp.)/(BNn-1/N.emp.))	0,64	1,02	0,67	1,43	0,46	0,82	0,94	0,98

Dades de l'agregat d'empreses del Baix Empordà

BALANÇ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
ANC	55,55%	53,65%	52,21%	51,41%	50,70%	48,40%	46,29%	46,41%	47,11%
Immaterial	1,43%	1,39%	1,24%	1,26%	1,22%	1,43%	3,94%	4,09%	4,22%
Material	28,19%	28,71%	28,63%	29,32%	30,36%	30,61%	31,33%	31,27%	33,73%
Altres	25,93%	23,55%	22,34%	20,83%	19,11%	16,36%	11,02%	11,05%	9,16%
AC	44,45%	46,35%	47,79%	48,59%	49,30%	51,60%	53,71%	53,59%	52,89%
Existències	18,12%	20,36%	20,68%	20,38%	21,20%	21,86%	21,09%	19,15%	18,16%
Clients / deutors	13,50%	13,86%	14,46%	15,20%	16,40%	17,54%	21,07%	21,95%	22,14%
Altres AC	12,84%	12,13%	12,65%	13,01%	11,70%	12,20%	11,55%	12,49%	12,59%
ACTIU	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
PN	49,96%	47,86%	46,66%	46,38%	45,33%	45,25%	44,27%	43,20%	40,22%
Capital	16,35%	15,51%	14,64%	14,07%	13,58%	13,04%	12,44%	13,59%	14,58%
Altres FP	32,10%	33,36%	31,19%	31,58%	31,62%	30,75%	27,94%	23,90%	20,81%
Resultat	1,51%	-1,02%	0,82%	0,73%	0,13%	1,45%	3,89%	5,70%	4,82%
PNC	26,18%	26,92%	26,96%	25,36%	25,98%	23,64%	21,80%	21,24%	21,59%
PC	23,86%	25,21%	26,39%	28,26%	28,70%	31,11%	33,93%	35,56%	38,19%
Deutes financers	4,48%	4,94%	5,38%	6,00%	6,57%	7,54%	2,23%	2,76%	2,71%
Proveïdors	6,84%	7,58%	7,80%	8,29%	8,24%	9,02%	6,66%	6,33%	7,00%
Altres PC	12,54%	12,69%	13,20%	13,97%	13,89%	14,55%	25,04%	26,47%	28,47%
PASSIU + PN	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
COMPTE D'EXPLOTACIÓ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Import net xifra vendes	96,50%	96,68%	96,37%	96,91%	96,89%	97,36%	97,07%	97,03%	97,20%
Altres ingressos explot.	3,50%	3,32%	3,63%	3,09%	3,11%	2,64%	2,93%	2,97%	2,80%
Ingressos explotació	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
Consums d'explotació	58,45%	56,94%	57,84%	57,23%	57,07%	60,77%	59,82%	27,14%	29,29%
Marge brut	41,55%	43,06%	42,16%	42,77%	42,93%	39,23%	40,18%	72,86%	70,71%
Altres despeses d'explot.	15,13%	17,20%	15,97%	16,38%	16,44%	13,44%	14,44%	48,38%	45,94%
Valor afegit	26,42%	25,86%	26,19%	26,39%	26,50%	25,79%	25,74%	24,48%	24,76%
Despeses de personal	19,94%	20,48%	20,08%	19,74%	20,55%	18,47%	16,20%	15,79%	15,76%
Amortitzacions	3,73%	3,79%	3,93%	3,96%	4,12%	3,58%	3,18%	3,05%	3,09%
BAII	2,76%	1,59%	2,18%	2,69%	1,82%	3,74%	6,37%	5,63%	5,91%
Ingressos financers	2,38%	1,06%	1,87%	0,92%	1,37%	1,18%	1,12%	1,00%	0,54%
Despeses financeres	2,04%	2,53%	2,10%	1,87%	2,43%	2,26%	1,54%	1,21%	1,13%
BAI ordinari	3,09%	0,12%	1,95%	1,75%	0,76%	2,65%	5,94%	5,42%	5,33%
Resultat act. extraord.	0,05%	-1,13%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,10%	2,90%	1,29%
BAI	3,14%	-1,01%	1,95%	1,75%	0,76%	2,65%	6,05%	8,32%	6,62%
Impost Societats	0,70%	0,60%	0,68%	0,66%	0,57%	0,83%	1,71%	2,10%	1,85%
Benefici Net	2,44%	-1,62%	1,27%	1,09%	0,19%	1,82%	4,33%	6,22%	4,77%

Empreses	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Nombre	2.137	2.057	1.856	1.767	1.689	1.555	1.432	1.507	1.353
Creixement	1,04	1,11	1,05	1,05	1,09	1,09	0,95	1,11	

Liquiditat	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Liquiditat (AC/PC)	1,86	1,84	1,81	1,72	1,72	1,66	1,58	1,51	1,38
Tresoreria ((AC-Exist)/PC)	1,10	1,03	1,03	1,00	0,98	0,96	0,96	0,97	0,91
Disponibilitat (Atres AC/PC)	0,54	0,48	0,48	0,46	0,41	0,39	0,34	0,35	0,33
Fons de maniobra/Vendes	34,57%	34,83%	34,35%	31,17%	31,63%	26,31%	22,67%	20,26%	14,94%
Fons de maniobra/Actiu	20,59%	21,14%	21,40%	20,34%	20,60%	20,49%	19,77%	18,03%	14,70%

Endeutament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Endeutament (P/(PN+P))	0,50	0,52	0,53	0,54	0,55	0,55	0,56	0,57	0,60
Qualitat del deute (PC/P)	0,48	0,48	0,49	0,53	0,52	0,57	0,61	0,63	0,64
Capacitat de devolució ((BN+Am.)/P)	0,08	0,03	0,06	0,06	0,05	0,08	0,12	0,15	0,13
Invers capacitat de devolució	13,15	38,15	15,85	15,78	18,86	12,68	8,26	6,68	7,52
Cobertura desp. financeres (BAII/DF)	1,35	0,63	1,04	1,44	0,75	1,65	4,13	4,64	5,25
Palanquejament pur (A/PN)	2,06	2,05	2,18	2,19	2,21	2,28	2,48	2,67	2,83
Palanq. financer (A/PN x BAI/BAII)	2,32	0,15	1,95	1,42	0,92	1,62	2,31	2,56	2,55

Gestió d'actius	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rotació de l'actiu (V/A)	0,60	0,61	0,62	0,65	0,65	0,78	0,87	0,89	0,98
Rotació ANC (V/ANC)	1,07	1,13	1,19	1,27	1,29	1,61	1,88	1,92	2,09
Rotació AC (V/AC)	1,34	1,31	1,30	1,34	1,32	1,51	1,62	1,66	1,86
Rotació existències (V/E)	3,29	2,98	3,01	3,20	3,07	3,56	4,14	4,65	5,42

Terminis	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
D'existències ((E/Cons.Ex.)x365)	183,34	207,91	201,82	193,08	201,68	164,13	143,24	280,77	223,54
De cobrament ((Cl./Ing.Ex.)x365)	79,82	80,60	81,66	82,43	89,04	80,04	85,60	87,37	79,84
De pagament ((Prov./Compres)x365)	73,29	76,78	74,26	79,51	77,91	66,03	43,01	79,10	N.D.
Proveïdors/clients	0,51	0,55	0,54	0,55	0,50	0,51	0,32	0,29	0,32

Rendibilitat i autofinançament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rendibilitat econòmica (BAII/A)	1,70%	1,00%	1,41%	1,81%	1,23%	2,99%	5,72%	5,17%	5,98%
Rendibilitat financera (BN/PN)	3,11%	-2,08%	1,79%	1,61%	0,28%	3,32%	9,65%	15,21%	13,63%
Flux de caixa / Actiu	0,04	0,01	0,03	0,03	0,03	0,04	0,07	0,08	0,08
Flux de caixa / Vendes	0,06	0,02	0,05	0,05	0,04	0,06	0,08	0,10	0,08
Vendes / empleat	120,51	126,15	127,33	129,78	127,50	136,76	148,58	144,05	141,27
Despeses de personal / empleat	28,70	30,12	28,88	28,81	29,02	28,03	26,67	24,95	24,99
Empleats / empresa	7,12	7,24	8,04	8,33	8,70	9,96	10,85	10,57	10,74

Creixement mitjà	2013-12	2012-11	2011-10	2010-09	2009-08	2008-07	2007-6	2006-05
Vendes ((Vn/N.emp.)/(Vn-1/N.emp.))	0,94	0,89	0,95	0,98	0,81	0,84	1,06	1,00
Actiu ((An/N.emp.)/(An-1/N.emp.))	0,97	0,93	0,98	0,97	0,96	0,94	1,10	1,10
Passiu ((Pn/N.emp.)/(Pn-1/N.emp.))	0,93	0,91	0,98	0,95	0,96	0,93	1,08	1,05
Benef. ((BNn/N.emp.)/(BNn-1/N.emp.))	-1,44	-1,14	1,10	5,62	0,08	0,35	0,75	1,30

Dades de l'agregat d'empreses del Pla de l'Estany

BALANÇ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
ANC	50,86%	48,74%	48,74%	47,63%	47,45%	46,38%	44,02%	45,94%	46,97%
Immaterial	3,18%	3,38%	3,64%	0,95%	1,00%	0,98%	4,15%	3,66%	4,04%
Material	22,86%	23,28%	23,05%	23,91%	25,06%	25,32%	26,27%	27,36%	28,75%
Altres	24,82%	22,08%	22,06%	22,77%	21,40%	20,09%	13,61%	14,92%	14,18%
AC	49,14%	51,26%	51,26%	52,37%	52,55%	53,62%	55,98%	54,06%	53,03%
Existències	17,55%	18,83%	18,96%	18,12%	18,29%	19,33%	19,45%	16,57%	16,52%
Clients / deutors	21,94%	22,82%	23,32%	23,90%	24,92%	23,91%	27,97%	27,91%	27,39%
Altres AC	9,65%	9,60%	8,98%	10,36%	9,34%	10,37%	8,55%	9,59%	9,13%
ACTIU	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
PN	47,46%	45,18%	44,07%	46,64%	45,59%	44,89%	42,41%	42,25%	41,61%
Capital	14,10%	14,05%	12,84%	12,98%	13,07%	12,57%	11,40%	11,99%	11,36%
Altres FP	31,84%	30,91%	29,93%	31,50%	30,74%	29,88%	27,23%	26,14%	27,56%
Resultat	1,52%	0,22%	1,31%	2,16%	1,77%	2,44%	3,77%	4,12%	2,70%
PNC	22,09%	23,19%	21,76%	21,10%	21,30%	20,75%	19,41%	17,72%	19,59%
PC	30,46%	31,63%	34,16%	32,27%	33,11%	34,36%	38,18%	40,03%	38,79%
Deutes financers	7,06%	7,57%	10,45%	7,00%	7,27%	7,65%	3,98%	3,61%	3,31%
Proveïdors	11,54%	11,60%	11,66%	12,88%	12,44%	13,80%	9,64%	9,47%	8,92%
Altres PC	11,86%	12,46%	12,05%	12,38%	13,40%	12,90%	24,57%	26,94%	26,57%
PASSIU + PN	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
COMPTE D'EXPLOTACIÓ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Import net xifra vendes	98,89%	98,81%	98,73%	98,68%	98,55%	98,75%	98,68%	98,83%	98,71%
Altres ingressos explot.	1,11%	1,19%	1,27%	1,32%	1,45%	1,25%	1,32%	1,17%	1,29%
Ingressos explotació	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
Consums d'explotació	74,91%	74,53%	72,78%	71,12%	69,30%	71,75%	69,10%	35,56%	31,87%
Marge brut	25,09%	25,47%	27,22%	28,88%	30,70%	28,25%	30,90%	64,44%	68,13%
Altres despeses d'explot.	9,86%	10,24%	10,09%	11,11%	11,28%	9,61%	12,80%	47,05%	50,80%
Valor afegit	15,23%	15,22%	17,13%	17,76%	19,42%	18,64%	18,10%	17,39%	17,33%
Despeses de personal	10,91%	11,67%	12,61%	12,99%	13,68%	12,93%	11,88%	11,52%	11,91%
Amortitzacions	1,83%	1,94%	2,19%	2,33%	2,53%	2,41%	2,33%	2,28%	2,34%
BAII	2,49%	1,61%	2,33%	2,44%	3,21%	3,30%	3,89%	3,59%	3,08%
Ingressos financers	0,47%	0,58%	0,66%	1,05%	0,57%	0,68%	0,92%	1,39%	0,56%
Despeses financeres	1,33%	1,74%	1,56%	1,10%	1,57%	1,40%	1,18%	0,95%	0,90%
BAI ordinari	1,63%	0,45%	1,43%	2,40%	2,21%	2,59%	3,62%	4,03%	2,74%
Resultat act. extraord.	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,05%	0,27%	0,50%
BAI	1,63%	0,45%	1,43%	2,40%	2,21%	2,59%	3,68%	4,30%	3,24%
Impost Societats	0,39%	0,27%	0,26%	0,51%	0,66%	0,65%	0,89%	1,19%	1,24%
Benefici Net	1,24%	0,18%	1,16%	1,89%	1,56%	1,94%	2,78%	3,11%	2,00%

Empreses	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Nombre	804	775	729	697	683	644	562	598	553
Creixement	1,04	1,06	1,05	1,02	1,06	1,15	0,94	1,08	

Liquiditat	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Liquiditat (AC/PC)	1,61	1,62	1,50	1,62	1,59	1,56	1,47	1,35	1,37
Tresoreria ((AC-Exist)/PC)	1,04	1,03	0,95	1,06	1,03	1,00	0,96	0,94	0,94
Disponibilitat (Atres AC/PC)	0,32	0,30	0,26	0,32	0,28	0,30	0,22	0,24	0,24
Fons de maniobra/Vendes	15,47%	16,52%	15,33%	17,83%	17,31%	15,49%	13,29%	10,74%	10,68%
Fons de maniobra/Actiu	18,68%	19,63%	17,09%	20,11%	19,44%	19,26%	17,80%	14,04%	14,24%

Endeutament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Endeutament (P/(PN+P))	0,53	0,55	0,56	0,53	0,54	0,55	0,58	0,58	0,58
Qualitat del deute (PC/P)	0,58	0,58	0,61	0,60	0,61	0,62	0,66	0,69	0,66
Capacitat de devolució ((BN+Am.)/P)	0,07	0,05	0,07	0,09	0,09	0,10	0,12	0,12	0,10
Invers capacitat de devolució	14,01	21,53	14,80	11,07	11,70	10,05	8,30	8,10	9,95
Cobertura desp. financeres (BAII/DF)	1,87	0,93	1,49	2,23	2,04	2,36	3,28	3,78	3,42
Palanquejament pur (A/PN)	2,18	2,22	2,34	2,25	2,28	2,36	2,59	2,62	2,57
Palanq. financer (A/PN x BAI/BAII)	1,43	0,63	1,43	2,21	1,57	1,85	2,41	2,95	2,29

Gestió d'actius	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rotació de l'actiu (V/A)	1,21	1,19	1,11	1,13	1,12	1,24	1,34	1,31	1,33
Rotació ANC (V/ANC)	2,37	2,44	2,28	2,37	2,37	2,68	3,04	2,85	2,84
Rotació AC (V/AC)	2,46	2,32	2,17	2,15	2,14	2,32	2,39	2,42	2,51
Rotació existències (V/E)	6,88	6,31	5,87	6,23	6,14	6,43	6,88	7,89	8,08

Terminis	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
D'existències ((E/Cons.Ex.)x365)	70,01	76,71	84,32	81,35	84,56	78,14	75,76	128,53	139,98
De cobrament ((Cl./Ing.Ex.)x365)	65,58	69,29	75,50	76,33	79,86	69,34	75,26	77,00	73,98
De pagament ((Prov./Compres)x365)	46,16	47,20	49,81	57,00	57,57	55,35	36,26	69,90	N.D.
Proveïdors/clients	0,53	0,51	0,50	0,54	0,50	0,58	0,34	0,34	0,33

Rendibilitat i autofinançament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rendibilitat econòmica (BAII/A)	3,04%	1,94%	2,62%	2,79%	3,66%	4,16%	5,27%	4,75%	4,16%
Rendibilitat financera (BN/PN)	3,30%	0,48%	3,06%	4,85%	4,04%	5,75%	9,77%	10,80%	6,94%
Flux de caixa / Actiu	0,04	0,03	0,04	0,05	0,05	0,05	0,07	0,07	0,06
Flux de caixa / Vendes	0,03	0,02	0,03	0,04	0,04	0,04	0,05	0,05	0,04
Vendes / empleat	242,57	224,80	214,40	201,80	197,12	211,62	215,79	208,97	196,59
Despeses de personal / empleat	31,42	30,94	30,62	30,73	30,14	30,78	28,38	27,05	26,37
Empleats / empresa	9,17	9,57	9,88	9,57	9,26	9,65	10,99	10,20	10,36

Creixement mitjà	2013-12	2012-11	2011-10	2010-09	2009-08	2008-07	2007-6	2006-05
Vendes ((Vn/N.emp.)/(Vn-1/N.emp.))	1,03	1,02	1,10	1,06	0,89	0,86	1,11	1,05
Actiu ((An/N.emp.)/(An-1/N.emp.))	1,02	0,95	1,12	1,06	1,00	0,91	1,09	1,08
Passiu ((Pn/N.emp.)/(Pn-1/N.emp.))	0,98	0,93	1,17	1,04	0,98	0,87	1,09	1,07
Benef. ((BNn/N.emp.)/(BNn-1/N.emp.))	7,15	0,16	0,68	1,29	0,72	0,59	0,99	1,65

Dades de l'agregat d'empreses del Ripollès

BALANÇ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
ANC	62,32%	66,80%	67,38%	54,91%	53,77%	55,25%	52,82%	52,85%	53,50%
Immaterial	20,34%	27,89%	29,26%	1,28%	1,41%	1,78%	4,29%	4,56%	5,60%
Material	25,57%	23,68%	23,65%	32,79%	32,73%	32,48%	32,55%	33,70%	37,10%
Altres	16,41%	15,24%	14,47%	20,84%	19,62%	20,98%	15,98%	14,58%	10,80%
AC	37,68%	33,20%	32,62%	45,09%	46,23%	44,75%	47,18%	47,15%	46,50%
Existències	11,10%	9,91%	9,78%	14,19%	12,41%	14,53%	15,51%	14,92%	15,92%
Clients / deutors	13,35%	12,82%	12,93%	18,89%	18,13%	17,64%	20,88%	22,49%	20,45%
Altres AC	13,23%	10,47%	9,91%	12,02%	15,70%	12,58%	10,79%	9,74%	10,13%
ACTIU	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
PN	37,78%	34,15%	34,02%	49,43%	45,66%	44,13%	43,56%	44,23%	42,21%
Capital	13,60%	11,58%	11,81%	15,24%	14,17%	16,23%	14,48%	14,48%	13,15%
Altres FP	31,87%	23,22%	24,44%	30,65%	30,12%	26,38%	26,15%	26,34%	25,64%
Resultat	-7,70%	-0,64%	-2,22%	3,54%	1,37%	1,52%	2,93%	3,41%	3,41%
PNC	22,50%	49,41%	48,91%	26,60%	31,01%	30,47%	27,30%	21,83%	25,65%
PC	39,72%	16,44%	17,07%	23,97%	23,33%	25,40%	29,14%	33,94%	32,14%
Deutes financers	24,19%	3,06%	3,12%	5,19%	4,99%	6,86%	3,63%	7,02%	7,52%
Proveïdors	6,94%	6,31%	6,49%	8,94%	8,75%	8,43%	6,15%	5,53%	5,91%
Altres PC	8,59%	7,07%	7,46%	9,84%	9,59%	10,11%	19,35%	21,38%	18,71%
PASSIU + PN	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
COMPTE D'EXPLOTACIÓ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Import net xifra vendes	98,59%	98,48%	98,39%	98,27%	98,58%	98,73%	98,86%	98,82%	98,73%
Altres ingressos explot.	1,41%	1,52%	1,61%	1,73%	1,42%	1,27%	1,14%	1,18%	1,27%
Ingressos explotació	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
Consums d'explotació	46,63%	47,72%	47,89%	48,67%	48,68%	51,49%	51,78%	22,43%	24,40%
Marge brut	53,37%	52,28%	52,11%	51,33%	51,32%	48,51%	48,22%	77,57%	75,60%
Altres despeses d'explot.	37,70%	19,83%	18,10%	15,58%	17,48%	16,74%	16,05%	45,80%	43,00%
Valor afegit	15,67%	32,45%	34,01%	35,75%	33,84%	31,77%	32,17%	31,77%	32,60%
Despeses de personal	23,45%	23,68%	23,26%	23,26%	24,04%	22,03%	20,55%	20,90%	22,13%
Amortitzacions	5,78%	5,44%	5,55%	4,75%	5,06%	4,78%	5,02%	4,73%	5,20%
BAII	-13,56%	3,33%	5,21%	7,74%	4,74%	4,97%	6,60%	6,14%	5,26%
Ingressos financers	1,88%	1,64%	1,54%	1,33%	1,08%	1,46%	0,87%	0,82%	1,32%
Despeses financeres	4,18%	6,87%	11,69%	2,20%	2,74%	3,52%	2,30%	1,98%	2,08%
BAI ordinari	-15,86%	-1,90%	-4,95%	6,87%	3,08%	2,91%	5,17%	4,98%	4,50%
Resultat act. extraord.	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,01%	0,65%	0,90%
BAI	-15,86%	-1,90%	-4,95%	6,87%	3,08%	2,91%	5,18%	5,63%	5,39%
Impost Societats	-2,79%	-0,68%	-0,82%	1,79%	1,01%	0,90%	1,57%	1,50%	1,22%
Benefici Net	-13,07%	-1,22%	-4,13%	5,08%	2,07%	2,01%	3,62%	4,14%	4,17%

Empreses	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Nombre	411	399	373	356	352	324	275	289	259
Creixement	1,03	1,07	1,05	1,01	1,09	1,18	0,95	1,12	

Liquiditat	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Liquiditat (AC/PC)	0,95	2,02	1,91	1,88	1,98	1,76	1,62	1,39	1,45
Tresoreria ((AC-Exist)/PC)	0,67	1,42	1,34	1,29	1,45	1,19	1,09	0,95	0,95
Disponibilitat (Atres AC/PC)	0,33	0,64	0,58	0,50	0,67	0,50	0,37	0,29	0,32
Fons de maniobra/Vendes	-3,52%	32,12%	29,36%	30,80%	35,10%	25,87%	22,56%	16,23%	17,79%
Fons de maniobra/Actiu	-2,04%	16,76%	15,55%	21,12%	22,90%	19,35%	18,04%	13,21%	14,36%

Endeutament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Endeutament (P/(PN+P))	0,62	0,66	0,66	0,51	0,54	0,56	0,56	0,56	0,58
Qualitat del deute (PC/P)	0,64	0,25	0,26	0,47	0,43	0,45	0,52	0,61	0,56
Capacitat de devolució ((BN+Am.)/P)	-0,07	0,03	0,01	0,14	0,09	0,09	0,12	0,13	0,13
Invers capacitat de devolució	-14,49	29,45	86,38	7,37	11,51	10,87	8,08	7,64	7,54
Cobertura desp. financeres (BAII/DF)	-3,25	0,49	0,45	3,51	1,73	1,41	2,86	3,10	2,53
Palanquejament pur (A/PN)	2,20	2,87	2,76	2,18	2,26	2,35	2,46	2,45	2,58
Palanq. financer (A/PN x BAI/BAII)	2,57	-1,63	-2,62	1,93	1,47	1,37	1,93	1,99	2,20

Gestió d'actius	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rotació de l'actiu (V/A)	0,58	0,52	0,53	0,69	0,65	0,75	0,80	0,81	0,81
Rotació ANC (V/ANC)	0,93	0,78	0,79	1,25	1,21	1,35	1,51	1,54	1,51
Rotació AC (V/AC)	1,54	1,57	1,62	1,52	1,41	1,67	1,70	1,73	1,74
Rotació existències (V/E)	5,23	5,27	5,42	4,83	5,26	5,15	5,16	5,46	5,07

Terminis	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
D'existències ((E/Cons.Ex.)x365)	147,42	143,03	138,49	152,44	140,57	135,92	135,15	294,76	291,20
De cobrament ((Cl./Ing.Ex.)x365)	82,70	88,34	87,66	98,79	99,97	84,99	94,18	99,64	91,27
De pagament ((Prov./Compres)x365)	92,15	89,91	96,20	92,10	102,40	78,51	52,30	104,10	N.D.
Proveïdors/clients	0,52	0,49	0,50	0,47	0,48	0,48	0,29	0,25	0,29

Rendibilitat i autofinançament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rendibilitat econòmica (BAII/A)	-7,99%	1,77%	2,80%	5,40%	3,14%	3,76%	5,34%	5,06%	4,30%
Rendibilitat financera (BN/PN)	-16,94%	-1,85%	-6,13%	7,72%	3,09%	3,57%	7,20%	8,35%	8,80%
Flux de caixa / Actiu	-0,04	0,02	0,01	0,07	0,05	0,05	0,07	0,07	0,08
Flux de caixa / Vendes	-0,07	0,04	0,01	0,10	0,07	0,07	0,09	0,09	0,09
Vendes / empleat	107,56	113,34	112,48	113,42	106,96	120,98	121,60	126,85	104,67
Despeses de personal / empleat	29,87	31,85	29,98	29,15	28,74	29,14	26,86	29,34	25,40
Empleats / empresa	9,13	8,96	9,55	9,93	10,43	10,62	12,20	10,97	13,22

Creixement mitjà	2013-12	2012-11	2011-10	2010-09	2009-08	2008-07	2007-6	2006-05
Vendes ((Vn/N.emp.)/(Vn-1/N.emp.))	0,97	0,95	0,95	1,01	0,87	0,87	1,07	1,01
Actiu ((An/N.emp.)/(An-1/N.emp.))	0,87	0,95	1,24	0,96	1,00	0,92	1,08	1,02
Passiu ((Pn/N.emp.)/(Pn-1/N.emp.))	0,81	0,96	1,62	0,89	0,97	0,91	1,09	0,98
Benef. ((BNn/N.emp.)/(BNn-1/N.emp.))	10,40	0,27	-0,78	2,49	0,90	0,48	0,93	1,01

Dades de l'agregat d'empreses de Terra Alta

BALANÇ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
ANC	55,92%	55,79%	53,26%	49,61%	55,06%	49,64%	46,06%	47,00%	53,87%
Immaterial	0,33%	0,36%	0,33%	0,37%	0,47%	0,32%	2,53%	2,67%	2,93%
Material	37,86%	37,77%	38,08%	39,14%	39,04%	34,49%	36,12%	36,14%	42,06%
Altres	17,73%	17,67%	14,85%	10,10%	15,56%	14,83%	7,41%	8,20%	8,87%
AC	44,08%	44,21%	46,74%	50,39%	44,94%	50,36%	53,94%	53,00%	46,13%
Existències	22,29%	21,65%	21,74%	21,42%	16,39%	19,20%	19,01%	16,03%	15,86%
Clients / deutors	15,87%	16,03%	16,99%	18,53%	19,98%	22,79%	27,68%	28,53%	24,09%
Altres AC	5,92%	6,53%	8,01%	10,44%	8,57%	8,37%	7,25%	8,43%	6,18%
ACTIU	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
PN	44,92%	42,85%	45,87%	40,39%	46,41%	42,16%	35,49%	36,15%	40,30%
Capital	17,05%	16,39%	16,06%	13,78%	17,41%	16,35%	12,00%	12,62%	15,78%
Altres FP	27,21%	26,61%	26,66%	25,02%	27,52%	22,73%	20,32%	19,69%	20,85%
Resultat	0,66%	-0,16%	3,14%	1,59%	1,48%	3,08%	3,17%	3,83%	3,67%
PNC	20,07%	21,29%	21,92%	22,55%	21,03%	18,11%	19,91%	18,74%	19,88%
PC	35,01%	35,86%	32,21%	37,06%	32,56%	39,73%	44,60%	45,11%	39,81%
Deutes financers	6,62%	6,43%	7,44%	8,51%	6,92%	11,68%	9,52%	8,03%	5,26%
Proveïdors	11,78%	12,51%	13,28%	14,19%	11,78%	15,89%	8,21%	8,50%	6,15%
Altres PC	16,61%	16,92%	11,50%	14,36%	13,86%	12,17%	26,87%	28,57%	28,40%
PASSIU + PN	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
COMPTE D'EXPLOTACIÓ	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Import net xifra vendes	98,83%	98,79%	99,22%	99,28%	99,15%	99,65%	99,39%	99,27%	99,61%
Altres ingressos explot.	1,17%	1,21%	0,78%	0,72%	0,85%	0,35%	0,61%	0,73%	0,39%
Ingressos explotació	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
Consums d'explotació	63,91%	64,05%	60,73%	57,24%	55,30%	62,34%	60,38%	23,96%	23,52%
Marge brut	36,09%	35,95%	39,27%	42,76%	44,70%	37,66%	39,62%	76,04%	76,48%
Altres despeses d'explot.	12,95%	14,59%	14,31%	15,63%	15,96%	12,52%	14,84%	51,29%	51,05%
Valor afegit	23,14%	21,36%	24,97%	27,12%	28,74%	25,15%	24,78%	24,75%	25,43%
Despeses de personal	17,02%	16,84%	17,50%	19,31%	21,00%	16,62%	15,88%	15,56%	15,85%
Amortitzacions	3,68%	3,42%	3,70%	3,96%	4,10%	3,54%	3,65%	3,72%	4,10%
BAII	2,43%	1,10%	3,76%	3,85%	3,64%	4,98%	5,25%	5,47%	5,48%
Ingressos financers	0,17%	0,38%	2,02%	0,40%	0,25%	0,31%	0,30%	0,16%	0,10%
Despeses financeres	1,51%	1,51%	1,61%	1,46%	1,54%	1,48%	1,55%	1,17%	1,20%
BAI ordinari	1,09%	-0,03%	4,17%	2,79%	2,34%	3,81%	4,00%	4,46%	4,39%
Resultat act. extraord.	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,16%	0,03%
BAI	1,09%	-0,03%	4,17%	2,79%	2,34%	3,81%	4,00%	4,61%	4,42%
Impost Societats	0,25%	0,15%	0,74%	0,94%	0,68%	1,08%	1,18%	1,56%	1,44%
Benefici Net	0,84%	-0,19%	3,43%	1,85%	1,66%	2,73%	2,82%	3,05%	2,98%

Empreses	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Nombre	134	131	121	111	107	100	77	81	77
Creixement	1,02	1,08	1,09	1,04	1,07	1,30	0,95	1,05	

Liquiditat	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Liquiditat (AC/PC)	1,26	1,23	1,45	1,36	1,38	1,27	1,21	1,17	1,16
Tresoreria ((AC-Exist)/PC)	0,62	0,63	0,78	0,78	0,88	0,78	0,78	0,82	0,76
Disponibilitat (Atres AC/PC)	0,17	0,18	0,25	0,28	0,26	0,21	0,16	0,19	0,16
Fons de maniobra/Vendes	11,65%	9,99%	15,99%	15,67%	13,99%	9,46%	8,35%	6,33%	5,15%
Fons de maniobra/Actiu	9,07%	8,34%	14,52%	13,33%	12,37%	10,63%	9,35%	7,89%	6,32%

Endeutament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Endeutament (P/(PN+P))	0,55	0,57	0,54	0,60	0,54	0,58	0,65	0,64	0,60
Qualitat del deute (PC/P)	0,64	0,63	0,60	0,62	0,61	0,69	0,69	0,71	0,67
Capacitat de devolució ((BN+Am.)/P)	0,06	0,05	0,12	0,08	0,10	0,12	0,11	0,13	0,15
Invers capacitat de devolució	15,47	20,93	8,29	11,96	10,42	8,18	8,86	7,51	6,84
Cobertura desp. financeres (BAII/DF)	1,61	0,73	2,34	2,64	2,36	3,38	3,39	4,68	4,59
Palanquejament pur (A/PN)	2,26	2,33	2,34	2,58	2,23	2,56	3,09	3,09	2,73
Palanq. financer (A/PN x BAI/BAII)	1,01	-0,07	2,60	1,87	1,44	1,96	2,36	2,52	2,18

Gestió d'actius	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rotació de l'actiu (V/A)	0,78	0,84	0,91	0,85	0,88	1,12	1,12	1,25	1,23
Rotació ANC (V/ANC)	1,39	1,50	1,71	1,71	1,61	2,26	2,43	2,65	2,28
Rotació AC (V/AC)	1,77	1,89	1,94	1,69	1,97	2,23	2,08	2,35	2,66
Rotació existències (V/E)	3,49	3,86	4,18	3,97	5,40	5,85	5,89	7,78	7,74

Terminis	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
D'existències ((E/Cons.Ex.)x365)	161,71	145,88	142,69	159,49	121,21	99,69	102,04	194,50	199,65
De cobrament ((Cl./Ing.Ex.)x365)	73,58	69,16	67,73	78,96	81,72	73,77	89,72	82,94	71,34
De pagament ((Prov./Compres)x365)	84,58	80,83	85,27	90,01	93,98	78,16	41,99	93,05	N.D.
Proveïdors/clients	0,74	0,78	0,78	0,77	0,59	0,70	0,30	0,30	0,26

Rendibilitat i autofinançament	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Rendibilitat econòmica (BAII/A)	1,92%	0,93%	3,44%	3,30%	3,24%	5,62%	5,91%	6,86%	6,76%
Rendibilitat financera (BN/PN)	1,49%	-0,37%	7,35%	4,09%	3,30%	7,88%	9,82%	11,85%	10,02%
Flux de caixa / Actiu	0,04	0,03	0,07	0,05	0,05	0,07	0,07	0,09	0,09
Flux de caixa / Vendes	0,05	0,03	0,07	0,06	0,06	0,06	0,07	0,07	0,07
Vendes / empleat	141,58	152,18	140,26	121,08	104,58	126,32	122,29	123,56	133,05
Despeses de personal / empleat	26,01	27,48	25,87	24,72	23,97	22,70	21,24	20,72	23,31
Empleats / empresa	5,91	6,08	6,93	7,80	7,47	8,77	9,49	9,97	7,43

Creixement mitjà	2013-12	2012-11	2011-10	2010-09	2009-08	2008-07	2007-6	2006-05
Vendes ((Vn/N.emp.)/(Vn-1/N.emp.))	0,90	0,95	1,03	1,21	0,71	0,95	0,94	1,25
Actiu ((An/N.emp.)/(An-1/N.emp.))	0,97	1,04	0,96	1,22	0,90	0,96	1,08	1,18
Passiu ((Pn/N.emp.)/(Pn-1/N.emp.))	0,93	1,11	0,87	1,36	0,83	0,84	1,09	1,30
Benef. ((BNn/N.emp.)/(BNn-1/N.emp.))	-4,06	-0,05	1,90	1,31	0,43	0,92	0,89	1,25